

Biem İlaç Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi
İzahname

Bu izahname, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nce/...../..... tarihinde onaylanmıştır.

Ortaklığımızın ödenmiş sermayesinin 120.000.000 TL'den 147.000.000 TL'ye çıkarılması nedeniyle artırılabacak 27.000.000 TL B grubu pay ve mevcut ortaklardan Levent Canyurt'un sahip olduğu 3.000.000 TL değerli B grubu pay olmak üzere toplam 30.000.000 TL nominal değerli B grubu paylarının halka arzına ilişkin izahnamedir.

İzahnamenin onaylanması, izahnamede yer alan bilgilerin doğru olduğunun Kurulca tekeffülü anlamına gelmeyeceği gibi, paylara ilişkin bir tavsiye olarak da kabul edilemez. Ayrıca halka arz edilecek payların fiyatının belirlenmesinde Kurul'un herhangi bir takdir ya da onay yetkisi yoktur.

Halka arz edilecek paylara ilişkin yatırım kararları izahnamenin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

Bu izahname, ortaklığımızın www.biemilac.com.tr adresli ve halka arzda satışa aracılık edecek Tera Yatırım Menkul Değerler Anonim Şirketi'nin www.terayatirim.com adresli internet siteleri ile Kamuyu Aydınlatma Platformu (KAP)'nda (www.kap.org.tr) yayımlanmıştır. Ayrıca başvuru yerlerinde incelemeye açık tutulmaktadır.

Sermaye Piyasası Kanunu (SPKn)'nun 10'uncu maddesi uyarınca, izahnamede ve izahnamenin eklerinde yer alan yanlış, yanıltıcı ve eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan ihraççı sorumludur. Zararın ihraççıdan tazmin edilememesi veya edilemeyeceğinin açıkça belli olması halinde; halka arz edenler, ihraca aracılık eden lider yetkili kuruluş, varsa garantör ve ihraççının yönetim kurulu üyeleri kusurlarına ve durumun gereklerine göre zararlar kendilerine yükletilebildiği ölçüde sorumludur. Ancak, izahnamenin diğer kısımları ile birlikte okunduğu takdirde özetin yanıltıcı, hatalı veya tutarsız olması durumu hariç olmak üzere, sadece özete bağlı olarak ilgililere herhangi bir hukuki sorumluluk yüklenemez. Bağımsız denetim, derecelendirme ve değerlendirme kuruluşları gibi izahnameyi oluşturan belgelerde yer almak üzere hazırlanan raporları hazırlayan kişi ve kurumlar da hazırladıkları raporlarda yer alan yanlış, yanıltıcı ve eksik bilgilerden SPKn hükümleri çerçevesinde sorumludur.

GELECEĞE YÖNELİK AÇIKLAMALAR

“Bu izahname, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece izahnamenin yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, ihracının geleceğe yönelik açıklamalarının öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir.”

İÇİNDEKİLER

1. İZAHNAMENİN SORUMLULUĞUNU YÜKLENE KİŞİLER.....	9
2.ÖZET.....	11
3. BAĞIMSIZ DENETÇİLER.....	38
4. SEÇİLMİŞ FİNANSAL BİLGİLER.....	38
5. RİSK FAKTÖRLERİ.....	40
6. İHRAÇÇI HAKKINDA BİLGİLER.....	83
7. FAALİYETLER HAKKINDA GENEL BİLGİLER.....	99
8. GRUP HAKKINDA BİLGİLER.....	130
9. MADDİ VE MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR HAKKINDA BİLGİLER	130
10. FAALİYETLERE VE FİNANSAL DURUMA İLİŞKİN DEĞERLENDİRMELER	139
11. İHRAÇÇININ FON KAYNAKLARI.....	166
12. ARAŞTIRMA VE GELİŞTİRME, PATENT VE LİSANSLAR.....	171
13. EĞİLİM BİLGİLERİ.....	171
14. KAR TAHMİNLERİ VE BEKLENTİLERİ.....	173
15. İDARİ YAPI, YÖNETİM ORGANLARI VE ÜST DÜZEY YÖNETİCİLER.....	173
16. ÜCRET VE BENZERİ MENFAATLER.....	177
17. YÖNETİM KURULU UYGULAMALARI.....	178
18. PERSONEL HAKKINDA BİLGİLER.....	181
19. ANA PAY SAHİPLERİ.....	182
20. İLİŞKİLİ TARAFLAR VE İLİŞKİLİ TARAFLARLA YAPILAN İŞLEMLER HAKKINDA BİLGİLER.....	184
21. DİĞER BİLGİLER.....	186
22. ÖNEMLİ SÖZLEŞMELER.....	196
23. İHRAÇÇININ FİNANSAL DURUMU VE FAALİYET SONUÇLARI HAKKINDA BİLGİLER.....	198
24. İHRAÇ VE HALKA ARZ EDİLECEK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER.....	200
25. HALKA ARZA İLİŞKİN HUSUSLAR.....	211
26. BORSADA İŞLEM GÖRMEYE İLİŞKİN BİLGİLER.....	237
27. MEVCUT PAYLARIN SATIŞINA İLİŞKİN BİLGİLER İLE TAAHHÜTLER ...	238
28. HALKA ARZ GELİRİ VE MALİYETLERİ.....	241
29. SULANMA ETKİSİ.....	244
30. UZMAN RAPORLARI VE ÜÇÜNCÜ KİŞİLERDEN ALINAN BİLGİLER.....	244
31. İŞTİRAKLER HAKKINDA BİLGİLER.....	246
32. PAYLAR İLE İLGİLİ VERGİLENDİRME ESASLARI.....	246
33. İHRAÇÇI VEYA HALKA ARZ EDEN TARAFINDAN VERİLEN İZİN HAKKINDA BİLGİ.....	257
34. İNCELEMeye AÇIK BELGELER.....	257
35. EKLER.....	257

KISALTMA VE TANIMLAR

Kısaltma	Tanım
A.Ş.	Anonim Şirket
AB	Avrupa Birliği
ABD	Amerika Birleşik Devletleri
ABD Doları / USD / Amerikan Doları	Amerika Birleşik Devletleri Doları
API	Etkin Farmasötik Madde (hammadde / etkin madde)
Ar-Ge	Araştırma Geliştirme
Biem İlaç, Biem, Şirket, İhraççı	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi
BİST / Borsa İstanbul / BİAŞ / Borsa	Borsa İstanbul Anonim Şirketi
BSMV	Banka ve Sigorta Muameleleri Vergisi
BT	Bilgi Teknolojileri
Covid-19	Koronavirüs hastalığı 2019
CTD	Ortak Teknik Doküman
ÇED	Çevresel Etki Değerlendirmesi
ÇED Raporu	Çevresel Etki Değerlendirmesi Raporu
ÇED Yönetmeliği	29.07.2022 tarihli ve 31907 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan Çevresel Etki Değerlendirmesi Yönetmeliği
Çevre İzin ve Lisans Yönetmeliği	10.09.2014 tarihli ve 29115 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan Çevre İzin ve Lisans Yönetmeliği
Çevre Kanunu	11.08.1983 tarihli ve 18132 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan 2872 sayılı Çevre Kanunu
Çevre ve Şehircilik Bakanlığı	T.C. Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı
DSÖ	Dünya Sağlık Örgütü
EMA	Avrupa İlaç Ajansı
Esas Sözleşme	Şirket’in esas sözleşmesi
GCP	İyi Klinik Uygulamaları
GLP	İyi Laboratuvar Uygulamaları
GMP	İyi Üretim Uygulamaları anlamına gelmekte olup bir ilaç üretim tesisinin ilaç üretebilmek için sahip olması gereken başlıca belgelerden biridir. Her ülkenin kendi sağlık otoriteleri tarafından yapılan incelemeler neticesinde verilmektedir.
GVK	06.01.1961 tarihli ve 10700 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu
Halka Arza Aracılık Sözleşmesi	Şirket ile Tera Yatırım arasında 27.12.2024 tarihinde akdedilen Halka Arza Aracılık Sözleşmesi

Hazine ve Maliye Bakanlığı	T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı
IMS	Uluslararası Sağlık Bilgi Sistemleri
ISIN	Uluslararası Menkul Kıymet Tanımlama Numarası (Kodu) (<i>International Securities Identification Number</i>)
İSG	İş sağlığı ve güvenliği
İSG Kanunu	30.06.2012 tarihli ve 28339 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan 6331 sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu
İş Sağlığı ve Güvenliğine İlişkin İşyeri Tehlike Sınıfları Tebliği	26.12.2012 tarihli ve 28509 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan İş Sağlığı ve Güvenliğine İlişkin İşyeri Tehlike Sınıfları Tebliği
İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsatlarına İlişkin Yönetmelik	10.08.2005 tarihli ve 25902 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsatlarına İlişkin Yönetmelik
KAP	Kamuyu Aydınlatma Platformu
KDV	Katma Değer Vergisi
KG	Kilogram
KOBİ	Küçük ve Orta Büyüklükteki İşletmeler
m	Metre
m ²	Metrekare
MARTEK	TÜBİTAK Marmara Teknokent
Mevcut Ortaklar	Levent Canyurt, Ayşe Canyurt, Güneş Asu Canyurt ve Baha Emre Canyurt
MKK	Merkezi Kayıt Kuruluşu Anonim Şirketi
OSB	Organize Sanayi Bölgesi
OSB Kanunu	15.04.2000 tarihli ve 24021 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan 4562 sayılı Organize Sanayi Bölgeleri Kanunu
OSB Yönetmeliği	Organize Sanayi Bölgeleri Uygulama Yönetmeliği
OTC	Over-The-Counter (Reçetesiz olarak eczane dışındaki kanallardan satışı mümkün olan ürünler)
PAT	Proses analitik teknoloji
QbD	Tasarım yoluyla kalite
SGK	Sosyal Güvenlik Kurumu
Sınai Mülkiyet Kanunu / SMK	10.01.2017 tarihli ve 29944 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan 6769 sayılı Sınai Mülkiyet Kanunu
SPK	Sermaye Piyasası Kurulu
SPKn	30.12.2012 tarihli ve 28513 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu
T.C.	Türkiye Cumhuriyeti
Takasbank	İstanbul Takas ve Saklama Bankası Anonim Şirketi
TBK / Türk Borçlar Kanunu	04.02.2011 tarihli ve 27836 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan 6098 sayılı Türk Borçlar Kanunu
TCMB / Merkez Bankası	Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası

Tekno Hamle	Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi
Tera Yatırım, Konsorsiyum Lideri, Yetkili Kuruluş	Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
TFRS	Türkiye Finansal Raporlama Standartları
Ticaret Bakanlığı	T.C. Ticaret Bakanlığı
TİTCK	Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu
TL	Türk Lirası
TTK	14.02.2011 tarihli ve 27846 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu
TTSG	Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi
TÜBİTAK	Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu
TÜFE	Tüketici Fiyat Endeksi
TÜİK	Türkiye İstatistik Kurumu
TÜRK PATENT	Türk Marka ve Patent Kurumu
Türk Patent ve Marka Kurumu / TPMK	T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Türk Patent ve Marka Kurumu
US FDA	ABD Gıda ve İlaç Dairesi
YTB	Yatırım Teşvik Belgesi

I. BORSA GÖRÜŞÜ:

Borsa görüşü ilerleyen aşamalarda eklenecektir.

II. DİĞER KURUMLARDAN ALINAN GÖRÜŞ VE ONAYLAR:
Yoktur.

1. İZAHNAMENİN SORUMLULUĞUNU YÜKLENEN KİŞİLER

Bu izahname ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde, gerçeğe uygun olduğunu ve izahnamede bu bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterilmiş olduğunu beyan ederiz.

İhraççı Biem İlaç Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi Yetkilisi Adı, Soyadı, Görevi, İmza, Tarih	Sorumlu Olduğu Kısım:
Adı Soyadı: Levent Canyurt Görevi: Yönetim Kurulu Başkanı Tarih:	İZAHNAMENİN TAMAMI

Halka Arz Eden Adı, Soyadı/Unvanı, Görevi, İmza, Tarih	Sorumlu Olduğu Kısım:
Adı Soyadı: Levent Canyurt Görevi: Yönetim Kurulu Başkanı Tarih:	İZAHNAMENİN TAMAMI

Halka Arza Aracılık Eden Yetkili Kuruluş Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş. Yetkilisinin Adı, Soyadı, Görevi, İmza, Tarih	Sorumlu Olduğu Kısım:
Adı Soyadı: Emir Münir Sarpyener Görevi: Genel Müdür İmza: adına Ethem Umut Beytorun	İZAHNAMENİN TAMAMI
Adı Soyadı: Ethem Umut Beytorun Görevi: Genel Müdür Yardımcısı İmza:	

İzahnamenin bir parçası olan bu raporda yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde, gerçeğe uygun olduğunu ve bu bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterilmiş olduğunu beyan ederiz.

İmzalı sorumluluk beyanları izahname ekinde yer almaktadır.

2.ÖZET

A—GİRİŞ VE UYARILAR		
	Başlık	Açıklama Yükümlülüğü
A.1	Giriş ve uyarılar	<p>Bu özet izahnameye giriş olarak okunmalıdır. Sermaye piyasası araçlarına ilişkin yatırım kararları izahnamenin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir. İzahnamede yer alan bilgilere ilişkin iddiaların mahkemeye taşınması durumunda, davacı yatırımcı, halka arzın gerçekleştiği ülkenin yasal düzenlemeleri çerçevesinde, izahnamenin çevirisine ilişkin maliyetlere yasal süreçler başlatılmadan önce katlanmak zorunda kalabilir.</p> <p>Özete bağlı olarak (çevirisi dahil olmak üzere) ilgililerin hukuki sorumluluğuna ancak özetin izahnamenin diğer kısımları ile birlikte okunduğu takdirde yanıltıcı, hatalı veya tutarsız olması veya yatırımcıların yatırım kararını vermesine yardımcı olacak önemli bilgileri sağlamaması durumunda gidilir.</p>
A.2	İzahnamenin sonraki kullanımına ilişkin bilgi	İzahnamenin tekrar kullanımını gündeme getirecek herhangi bir husus söz konusu değildir.

B—İHRAÇÇI		
B.1	İhraççının ticaret unvanı ve işletme adı	BIEM İLAÇ SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ Şirket'in işletme adı yoktur.
B.2	İhraççının hukuki statüsü, tabi olduğu mevzuat, kurulduğu ülke ve adresi	Hukuki Statü : Anonim Şirket Tabi Olunan Mevzuat: T.C. Kanunları Kurulduğu Ülke : Türkiye Cumhuriyeti Adresi: ANITTEPE MAHALLESİ TURGUT REİS CADDE No:21 /- _ Adres No: 1500700842 Mesken ÇANKAYA/ANKARA Tel: 0312 230 29 29 Fax: 0312 230 68 00 İnternet sitesi: www.biemilac.com.tr
B.3	Ana ürün/hizmet kategorilerini de içerecek şekilde ihraççının mevcut faaliyetlerinin ve faaliyetlerine etki eden önemli faktörlerin tanımı ile faaliyet gösterilen	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş. 1991 yılında Eczacı Levent Canyurt tarafından kurulmuş olan ve Türk ilaç sektörüne önemli katkılar sunan bir firmadır. Kuruluşundan bu yana yüksek kalite seviyesi ile hizmet sunan Biem İlaç, Türkiye'de ve 39 ülkede faaliyet gösteren bir ilaç firması konumundadır. Biem İlaç'ın esas sözleşmesinin 3. maddesi, "Amaç ve Konu" başlığını taşımaktadır. Anılan maddeye göre şirketin faaliyet alanı kısaca " <i>Gerek yurt içinde gerekse yurt dışında bilim um tıbbi, biyolojik, zirai tarım ürünleri, bakliyat ve veterinerliğe ait ilaçlarını, bitkisel ürün ve gıda takviyeleri ve bunların hammaddelerini, her çeşit sıhhi ve tıbbi alet, makine ve cihazların imalatını,</i>

sektörler/pazarlar hakkında bilgi	<p><i>toptan ve perakende ticaretini, tamir bakım ve montajını, ithalatını ve ihracatını yapmak, faaliyet konusu ürünlerle ilgili olarak yurt içinde ve yurtdışında ihalelere katılmak,” şeklinde özetlenebilir.</i></p> <p>Biem İlaç, kuruluşundan itibaren yaklaşık 20 yıl kadar büyük şirketlerin kan ürünlerinin Türkiye pazarındaki distribütörlüğünü üstlenmiştir. 2012 yılında kendi ürünlerini geliştirmeye başlamış, 2017 yılından itibaren geliştirdiği ürünleri yurtdışı pazarlarda distribütörleri vasıtasıyla satmaya başlamıştır.</p> <p>Biem İlaç, 2021 yılında TÜBİTAK Marmara Teknokent bünyesindeki Ar-Ge laboratuvarını devralmıştır. Belirtilen tarihten önceki Ar-Ge faaliyetleri sözleşmeli olarak başka yüklenicilere yaptırılırken, 2021’den itibaren bu faaliyet, Biem İlaç’ın kendi bünyesinde yapılmaya başlanmıştır. 2022 yılında Tekirdağ/Çerkezköy’de yer alan fabrika inşaatına başlanmış, 2024 yılında inşaat tamamlanmıştır.</p> <p>İlaç ve medikal ürünlerin ruhsatlandırma süreçleri, uluslararası pazarlarda kabul görebilmeleri için kritik bir öneme sahiptir. Ülkelerin yerel otoriteleri, başka bir birliğin üyesi olmadıkları durumlarda, bu ürünlerin ruhsatlandırma işlemlerini kendi yerel mevzuatlarına uygun şekilde gerçekleştirmektedir. Bu durum, yurtdışında farklı pazarlara girmek isteyen firmalar için önemli bir zorluk yaratmaktadır, çünkü her ülke kendi düzenlemelerine göre onay süreci yürütmektedir. Hedef pazarda bir ürünün satışa sunulabilmesi için, o ülkenin ilgili otoritelerinden gerekli ruhsatların alınması şarttır.</p> <p>Ruhsatlandırma, ürünün güvenilirliğini ve etkinliğini teyit eden en önemli süreçlerden biridir. Ürünlerin hassasiyeti ve yüksek katma değeri, bu tür ruhsatlandırmaların neden zorunlu olduğunu açıkça ortaya koymaktadır. Ürünlerin güvenli ve etkili bir şekilde piyasaya sunulabilmesi, üretim yöntemleri standartları ile doğrudan ilişkilidir. Bu kapsamda, üretimin temiz ve uluslararası standartlara uygun tesislerde gerçekleştirilmesi büyük önem taşır. Örneğin, İyi Üretim Uygulamaları (GMP) gibi kapsamlı denetimler, üretim yerlerinin kalite standartlarını sağladığını tasdik ederek ruhsatlandırma sürecine önemli bir katkı sunmaktadır. Bu denetimlerden başarıyla geçilmesi, hem ulusal hem de uluslararası pazarlarda ürünün kabul görmesini sağlamaktadır.</p> <p>Ruhsatlandırma süreci, yalnızca yasal bir zorunluluk değil, aynı zamanda ürünün pazar güvenilirliğini ve şirketin itibarını koruyan temel bir unsurdur. Ruhsatlandırma olmadan bir ürünün satışı mümkün olmadığı gibi, eksik ya da yetersiz ruhsatlandırma süreci ürünün piyasadan çekilmesine, lojistik ve finansal kayıplara neden olabilir. Dolayısıyla, ruhsatlandırma ve üretim süreçlerinin birbirini tamamlayacak şekilde etkin bir biçimde yürütülmesi, uluslararası pazarlarda başarı için vazgeçilmezdir.</p>
------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

		<p>Biem İlaç'ın ticari faaliyetlerini iki ana başlık altında toplamak mümkündür.</p> <p>Türkiye'deki Faaliyetleri:</p> <p>Biem İlaç'ın bünyesinde yer alan ithal ruhsatlı ilaçlar, temelde yurtdışında üçüncü taraf şirketlerce geliştirilen ruhsat dosyaları dikkate alınarak yapılan münhasıran distribütörlük anlaşmaları neticesinde Türkiye'de ruhsatlandırılan ilaçlardan oluşmaktadır. Bu kapsamda söz konusu sınıfa dahil ilaçlar için Biem İlaç Türkiye pazarında münhasır yetkilere sahiptir.</p> <p>Biem İlaç, ruhsat dosyası kendisine ait olan ilaçların Türkiye'de ve yurtdışında bulunan fason üreticileri vasıtasıyla üretimini ve hem eczane kanalından hem de ihaleler ile hastane kanalından satışlarını, gerçekleştirmektedir. Biem İlaç'ın vizyonunda Çerkezköy'de bulunan fabrikası için gerekli izinlerin alınmasının ardından üretim yeri varyasyonlarının tamamlanarak üretilen ilaçları kendi tesisinde üretmesi bulunmaktadır.</p> <p>Yurtdışındaki Faaliyetleri:</p> <p>Biem İlaç, ruhsat dosyası kendisine ait olan ilaçları dış pazarlara ihraç etmektedir. Bu kapsamda; doğrudan satış yaptığı pazarlar ve ürünlerin dış pazarda ruhsatlandırılması ile yapılan satışlar olmak üzere iki farklı ihracat şekli bulunmaktadır. Dış pazarlarda ruhsatlı toplam 81 ürünü bulunmaktadır. Bu ürünleri mevcut durumda Türkiye'de ve yurt dışında bulunan fason üreticileri vasıtasıyla imal etmektedir.</p>
B.4	<p>İhraççığı ve faaliyet gösterdiği sektörü etkileyen önemli en son eğilimler hakkında bilgi</p>	<p>Biem İlaç, Türkiye ilaç sektöründe devlet otoriteleri tarafından belirlenen fiyatlandırma politikalarına uyum sağlayarak faaliyet göstermektedir. İlaç fiyatlarının döviz kuruna göre belirlenmesi, Şirket'in gelirlerini ve mali yapısını doğrudan etkilemektedir. 2025 yılına yönelik olarak faiz ve enflasyonun düşeceği ve devlet ihalelerinin artacağı öngörülmektedir.</p> <p>Biem İlaç, üretim kapasitesini artırmak ve büyüme hedeflerini desteklemek amacıyla Çerkezköy/Tekirdağ'da bulunan bu yeni tesisin üretime başlaması ile birlikte Şirket, ürün portföyünü genişleterek yurtiçi ve yurtdışı pazarlarda daha güçlü bir konuma ulaşmayı hedeflemektedir. Fabrikanın kapasite raporu süreci tamamlanmış olup, EU-GMP onay süreci devam etmektedir. Onay alındığında Biem İlaç, uluslararası pazarlara erişimini artırarak küresel çapta faaliyetlerini genişletme şansı bulacaktır. Bunun yanı sıra, Şirket kendi fabrikasında fason üretim de yaparak artırarak maliyetlerini düşürecek, operasyonel verimliliğini yükseltecek ve üretim kapasitesini daha etkin kullanılabilecektir. Ayrıca Biem İlaç'ın hedefleri arasında, yurt içi ve yurt dışı merkezli ilaç firmalarına yeni kurulacak fason üretim sözleşmeleri kapsamında üretim yapmak da bulunmaktadır.</p> <p>Şirket'in karşı karşıya kalabileceği olumsuz durumlar arasında, ürünlerle ilgili olası yan etki şikayetlerinin artması önemli bir risk oluşturmaktadır. Böyle bir durumda, ilgili ürünlerin piyasadan çekilmesi veya ruhsat iptali gibi ciddi sonuçlarla</p>

		<p>karşılaşılabilir. Bu süreç, Şirket için hem itibar kaybına hem de lojistik ve finansal yükümlülüklerin artmasına yol açabilir. Ayrıca, pandemi, savaş ve uluslararası hammadde temininde lojistik sorunlar gibi küresel krizler, Biem İlaç'ın yurt dışı operasyonlarını olumsuz etkileyebilir. Hammadde tedarigindeki aksamalar, ticaret ambargoları ve lojistik maliyetlerin artması gibi durumlar, şirketin finansal performansını ve uzun vadeli beklentilerini olumsuz etkileyebilir. Bununla birlikte, pandemilerin ilaç talebini artırıcı etkisi geçmişte COVID-19 döneminde görülmüştür. Benzer bir durumun tekrar yaşanması halinde Biem İlaç, geniş ürün yelpazesi sayesinde bu talep artışından olumlu etkilenebilir.</p> <p>İlaç sektöründe yeni moleküllerin piyasaya sürülmesi, eski moleküllere olan talebi düşürebilir ve Şirket'in bu ürünlerden elde ettiği gelirlerin azalmasına neden olabilir. Stok maliyetlerinin artması, üretim kapasitesinin atıl kalması ve rekabetin yoğunlaşması gibi olumsuz sonuçlar doğabilir. Ancak Biem İlaç, bu tür değişimlere karşı Ar-Ge yatırımlarını artırarak, yeni ve rekabetçi moleküller geliştirme yoluna gidebilir. Ayrıca, yeni molekülleri geliştiren şirketlerle işbirliği yaparak veya lisans anlaşmaları imzalayarak bu süreçten kazanç sağlayabilir. Şirket, eski moleküller için talebin devam ettiği yurtdışı pazarlara odaklanabilir ve bu ürünlerin üretimini optimize ederek maliyetleri yönetebilir.</p> <p>Sonuç olarak, Biem İlaç, sektörel dinamiklere uyum sağlamak, doğru finansal stratejiler geliştirmek ve hem ulusal hem de uluslararası pazarlarda büyüme hedeflerini gerçekleştirmek için çalışmalarını sürdürmektedir. Yeni yatırımlar, üretim kapasitesinin artırılması ve değişen piyasa koşullarına hızlı adaptasyon sayesinde Şirket, rekabet gücünü korumayı ve uzun vadede büyümeyi hedeflemektedir.</p>
B.5	İhraççının dahil olduğu grup ve grup içindeki yeri	Biem İlaç'ın dahil olduğu bir grup bulunmamaktadır.
B.6	Sermayedeki veya toplam oy hakkı içindeki payları doğrudan veya dolaylı olarak %5 ve fazlası olan kişilerin isimleri/unvanları ile her birinin pay sahipliği hakkında bilgi İhraççının hakim ortaklarının farklı oy haklarına sahip	<p>Biem İlaç'ın Esas Sözleşmesinin 6'ncı maddesi uyarınca ödenmiş sermayesi 120.000.000 TL olup, sermayeyi temsil eden toplam 120.000.000 adet paydan 30.000.000 adedi A grubu nama yazılı, 90.000.000 adedi B grubu hamiline yazılı paydan oluşmaktadır.</p> <p>A grubu paylar oyda imtiyazlı paylar olup, Esas Sözleşmenin 15'inci maddeleri uyarınca;</p> <p>1) Sermaye artırımlarında Yönetim Kurulunca aksi kararlaştırılmadıkça, her grup kendi grubundan rüçhan hakkı kullanır. (A) Grubu pay sahipleri de yeni pay alma haklarını kullanmaması nedeniyle kalacak (A) Grubu paylar yeni pay alma hakkı kullanım süresi sonunda (B) Grubu paylara dönüşerek satılır.</p> <p>2) Şirket'in sermayesi, gerektiğinde Türk Ticaret Kanunu ve Sermaye Piyasası Mevzuatı hükümleri çerçevesinde artırılabilir veya azaltılabilir. Yeni pay çıkarılırken, yönetim kurulu</p>

<p>olup olmadıkları hakkında bilgi</p> <p>Varsa doğrudan veya dolaylı olarak ihraççının yönetim hakimiyetine sahip olanların ya da ihraççıyı kontrol edenlerin isimleri/unvanları ile bu kontrolün kaynağı hakkında bilgi</p>	<p>tarafından aksine karar verilmemiş ise, (A) Grubu nama yazılı payların ödenmiş sermaye içindeki oranı muhafaza edilir ve yapılacak sermaye artırımlarında (A) Grubu paylar karşılığında (A) Grubu, (B) Grubu paylar karşılığında (B) Grubu paylar ihraç edilir. Mevcut pay sahiplerinin tamamının yeni pay alma haklarının kısıtlanması durumunda (B) Grubu pay çıkarılacaktır.</p> <p>3) Genel kurul toplantılarında her bir (A) grubu pay sahibinin 5 (beş) oy hakkı, her bir (B) grubu pay sahibinin 1 (bir) oy hakkı vardır. TTK'nın 479 uncu maddesinin 3/a bendi uyarınca esas sözleşme değişikliklerinde ve ibra ve sorumluluk davası açılmasında oyda imtiyaz kullanılamaz. Oy kullanılırken Türk Ticaret Kanunu, Sermaye Piyasası Kanunu ve ilgili diğer mevzuat hükümlerine uyulur.</p> <p>Levent CANYURT, mevcut payların 116.400.000 adedine sahiptir. Ayşe CANYURT mevcut payların 1.200.000 adedine, Güneş Asu CANYURT mevcut payların 1.200.000 adedine ve Baha Emre CANYURT mevcut payların 1.200.000 adedine sahiptir.</p>
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

B.7 Seçilmiş finansal bilgiler ile ihraççının finansal durumunda ve faaliyet sonuçlarında meydana gelen önemli değişiklikler

Dönen Varlıklar

Nakit ve Nakit Benzeri:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Nakit ve Nakit Benzerleri	146.343.024	161.655.597	72.079.171	12.775.956
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	10,5%	-55,4%	-82,3%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	15,5%	9,5%	2,5%	0,4%

Kısa Vadeli Ticari Alacaklar:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Ticari Alacaklar	147.594.161	218.231.698	253.001.111	182.442.116
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	47,9%	15,9%	-27,9%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	15,7%	12,8%	8,7%	6,1%

Şirket'in ticari alacakları tutarı finansal tablo dönemleri itibarıyla dalgalı seyretmekte olup ticari alacaklar ve alacak senetleri normal iş akışında müşterilerden olan alacaklardan oluşmaktadır.

Stoklar:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Stoklar	242.068.508	379.600.113	263.204.445	328.568.220
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	56,8%	-30,7%	24,8%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	25,7%	22,3%	9,0%	11,1%

Şirket'in stokları; sağlık sektöründe kullanılan biyolojik ve ilaç etkin maddeleri ve ilaçlardan oluşmakta olup stoklar hesabı içerisinde ilk madde ve malzeme, yarı mamuller üretim, mamul stokları, ticari mallar ve diğer stoklar kalemleri yer almaktadır.

Diğer Dönen Varlıklar:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Diğer Dönen Varlıklar	32.185.603	32.959.971	5.620.536	10.616.451
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	2,4%	-82,9%	88,9%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	3,4%	1,9%	0,2%	0,4%

Diğer dönen varlıklar; devreden KDV, iş avansları ve personel avansları hesaplarından oluşmaktadır.

Duran Varlıklar:

Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller	37.958.239	37.052.529	36.146.820	35.466.917
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-2,4%	-2,4%	-1,9%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	4,0%	2,2%	1,2%	1,2%

Maddi Duran Varlıklar:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Maddi Duran Varlıklar	225.653.649	458.034.316	1.459.040.108	2.031.362.419
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	103,0%	218,5%	39,2%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	23,9%	26,9%	50,2%	68,5%

Şirket, Çerkezköy Organize Sanayi bölgesinde beşeri ilaç üretimi ve AR-GE laboratuvarı yatırımı kapsamında arsa alımı gerçekleştirmiş ve 2022 yılında fabrika inşaatına başlamıştır. Maddi duran varlıklarda yaşanan değişimin ana nedeni "Yapılmakta Olan Yatırımlar" hesabındaki artıştan kaynaklanmaktadır.

Maddi Olmayan Duran Varlıklar:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	86.723.846	125.567.530	154.921.163	146.332.711

Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	44,8%	23,4%	-5,5%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	9,2%	7,4%	5,3%	4,9%

Maddi olmayan duran varlıklar; ruhsatlar, programlar ve yazılımlar, aktifleştirilen geliştirme maliyetlerinden oluşmaktadır.

Ertelenmiş Vergi Varlığı:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Ertelenmiş Vergi Varlığı	0	17.750.146	282.622.808	183.320.206
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-	1492,2%	-35,1%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	0,0%	1,0%	9,7%	6,2%

Kısa Vadeli Yükümlülükler

Kısa Vadeli Borçlanmalar:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Kısa Vadeli Borçlanmalar	64.772.588	197.672.999	132.831.072	134.816.988
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	205,2%	-32,8%	1,5%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	6,9%	11,6%	4,6%	4,5%

Şirket'in kısa vadeli borçlanmalarının tamamı kredi borçlarından oluşmaktadır.

Uzun Vadeli Borçlanmaların Kısa Vadeli Kısımları:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Uzun Vadeli Borçlanmaların Kısa Vadeli Kısımları	50.531.463	164.723.993	270.074.998	309.938.658
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	226,0%	64,0%	14,8%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	5,4%	9,7%	9,3%	10,4%

İlgili hesabın tamamı kredi borçlarından oluşmakta olup yıllar içerisinde yaşanan artış uzun vadeli kredi borçlarının vade tarihinin 1 yıl altına düşmesinden kaynaklanmaktadır.

Diğer Finansal Yükümlülükler:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Diğer Finansal Yükümlülükler	4.176.002	3.435.242	2.722.757	288.269
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-17,7%	-20,7%	-89,4%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	0,4%	0,2%	0,1%	0,0%

Ticari Borçlar:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Ticari Borçlar	83.261.430	162.430.241	264.045.072	83.211.434
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	95,1%	62,6%	-68,5%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	8,8%	9,5%	9,1%	2,8%

Ticari borçlar; ticari borçlar, borç senetleri ve borç reeskontundan oluşmaktadır. İlgili hesap, normal iş akışında tedarikçilere olan borçlardan oluşmaktadır.

Diğer Borçlar:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Diğer Borçlar	173.006.253	139.619.141	47.080.710	41.145.680
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-19,3%	-66,3%	-12,6%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	18,4%	8,2%	1,6%	1,4%

Diğer borçlar hesabı; ortaklara borçlar ile alınana depozito ve teminatlar kalemlerinden oluşmaktadır. İlgili hesap, finansal tablo dönemleri itibarıyla düşüş göstermiş olup bu azalışın temel nedeni ortaklara olan borçlardaki azalmadan kaynaklanmaktadır.

Ertelenmiş Gelirler:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Ertelenmiş Gelirler	19.890.876	10.457.078	50.437.809	169.237

Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-47,4%	382,3%	-99,7%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	2,1%	0,6%	1,7%	0,0%

Ertelemiş gelirler hesabı; alınan sipariş avansları ile gider tahakkuklarından oluşmaktadır.

Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler	4.171.479	610.037	8.840.616	2.077.300
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-85,4%	1349,2%	-76,5%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	0,4%	0,0%	0,3%	0,1%

Diğer kısa vadeli yükümlülükler; ödenecek vergi ve fonlar, taksitlendirilmiş vergi yükümlülükleri ve ödenecek diğer yükümlülüklerden oluşmaktadır.

Uzun Vadeli Yükümlülükler

Uzun Vadeli Borçlanmalar:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Uzun Vadeli Borçlanmalar	10.562.195	306.732.474	573.057.967	661.245.088
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-96,6%	-46,5%	-13,3%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	1,1%	18,0%	19,7%	22,3%

Uzun vadeli borçlanmaların tamamı kredi borçlarından oluşmaktadır.

Uzun Vadeli Diğer Finansal Yükümlülükler:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Diğer Finansal Yükümlülükler	9.452.214	3.022.086	407.548	127.072
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	0,0%	0,0%	0,0%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%

Uzun vadeli diğer finansal yükümlülükler; kullanım hakkı varlıklarına ilişkin yükümlülüklerden oluşmaktadır.

Özkaynaklar:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Ana Ortaklığa Ait Özkaynaklar	494.752.133	706.776.863	1.548.327.563	1.722.479.336
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	42,9%	119,1%	11,2%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	52,5%	41,5%	53,2%	58,1%

Şirket'in özkaynaklarındaki artışın temel sebebi geçmiş yıllar karlarındaki artıştır.

Hasılat:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Röntgen Kontrast Ürün Satışları	266.348.161	526.658.247	778.671.927	527.581.334	574.721.901
Onkoloji Ürün Satışları	112.206.022	107.741.386	117.863.666	84.989.730	73.194.871
Enfeksiyon Ürün Satışları	76.506.551	59.130.046	56.183.086	45.516.566	46.520.527
Antitrombotik Ürün Satışları	27.157.016	52.027.421	37.048.546	31.483.204	25.492.700
Nefroloji Ürün Satışları	28.330.762	14.964.630	22.829.397	16.691.607	11.141.117
Göz Ürün Satışları	30.487.774	19.998.851	22.396.111	15.965.887	12.887.109
Kardiyovasküler Ürün Satışları	49.244.738	42.596.327	12.947.179	7.423.729	5.054.465
OTC Ürün Satışları	5.167.738	5.931.870	7.113.535	6.854.040	4.881.420
Uyuşturucu Ürün Satışları	69.988.036	14.058.886	6.554.435	4.803.149	7.744.760
Etken Madde - Yardımcı Madde Satışları	59.886.536	32.861.909	5.367.104	5.877.926	5.372.140

Diğer Ürün Satışları	16.247.395	21.237.109	15.775.527	12.678.537	6.818.063
Brüt Satışlar	741.570.729	897.206.682	1.082.750.513	759.865.709	773.829.073
Satıştan İadeler (-)	-1.010.067	-1.221.798	-785.035	-648.074	-1.597.909
Satış İskontoları (-)	-	-	-	-	-
Diğer İndirimler (-)	-18.893.375	-8.796.318	-17.149.253	-12.199.929	-25.818.222
Net Satışlar	721.667.287	887.188.566	1.064.816.225	747.017.706	746.412.942
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	23%	20%	-30%	0%

Hasılat bir önceki yıla göre, 2022 yılında %23, 2023 yılında ise %20 artış göstermektedir. Bu artışların temel sebepleri arasında ihracat pazarlarındaki genişleme, iç pazarda büyüyen satış ağı ile yeni ecza deposu bağlantıları ve ilaç fiyatlarında yapılan güncellemeler yer almaktadır.

Satışların Maliyeti

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Direkt İlk Madde ve Malzeme Giderleri	-	-	-	-	-
Direkt İşçilik Giderleri	166.987.085	325.256.411	265.840.946	239.471.570	158.488.880
Genel Üretim Giderleri	-81.616.701	-86.831.389	-89.001.566	-60.108.540	-55.805.018
Üretilen Mamul Maliyeti	-19.016.251	-33.062.375	-41.161.606	-33.805.797	-30.879.954
Mamul Stoklarında Değişim	-	-	-	-	-
Satılan Mamul Maliyeti	267.620.037	445.150.175	396.004.118	333.385.907	245.173.852
Mamul Stoklarında Değişim	8.332.360	63.929.381	21.069.651	61.477.946	-31.321.861
Satılan Mamul Maliyeti	259.287.677	381.220.794	374.934.467	271.907.961	276.495.713
Satılan Ticari Mallar	167.768.064	-92.913.618	-22.147.470	-21.788.797	-24.314.362
Satışların Maliyeti	427.055.741	474.134.412	397.081.937	293.696.758	300.810.075
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	11%	-16%	-26%	2%

Satışların maliyeti hesabı bir önceki yıla göre; 2022 yılında %11 artış, 2023 yılında ise %16 azalış göstermiştir.

Brüt Kar:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Brüt Kar/(Zarar)	294.611.550	413.054.155	667.734.286	453.320.948	445.602.867
Brüt Kar Marjı	41%	47%	63%	61%	60%

Brüt kar 2022 yılında %40, 2023 yılında ise %62 oranında artış göstermiş olup artışın temel nedeni hasılatın, satışların maliyetinden daha büyük oranda büyümesidir. Şirket'in brüt kar marjı da pozitif etkilenmiş olup aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

Genel Yönetim Giderleri

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Personel Giderleri	-25.846.252	-18.012.561	-25.457.454	-20.702.144	-22.476.910
Dışarıdan Sağlanan Fayda ve Hizmetler	-24.825.902	-31.504.675	-27.061.578	-18.294.103	-25.033.651

Diğer Giderler	-15.687.182	-13.689.559	-14.390.449	-11.755.225	-17.770.418
Vergi, Resim ve Harç Giderleri	-10.260.898	-4.305.110	-6.952.518	-4.752.831	-7.925.117
Amortisman Giderleri	-1.036.458	-2.878.283	-5.024.418	-3.758.766	-4.216.691
Genel Yönetim Giderleri	-77.656.692	-70.390.188	-78.886.417	-59.263.069	-77.422.787
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	-9%	12%	-25%	31%

Pazarlama Satış ve Dağıtım Giderleri

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Personel Giderleri	-4.367.251	-8.640.978	-16.839.510	-13.527.386	-16.473.157
Dışardan Sağlanan Fayda ve Hizmetler	-4.824.555	-16.554.483	-60.718.952	-40.068.961	-34.853.955
Vergi-Resim ve Harç Giderleri	-925.024	-1.038.111	-79.031	-15.227	-4.019
Amortisman Giderleri	-259.114	-719.571	-1.256.104	-939.691	-1.054.173
Diğer Giderler	-14.129.680	-7.233.466	-5.227.220	-4.402.299	-2.875.439
Pazarlama Satış ve Dağıtım Giderleri	-24.505.624	-34.186.609	-84.120.817	-58.953.564	-55.260.743
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	40%	146%	-30%	-6%

Araştırma Giderleri

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Personel Giderleri	-164.639	-107.658	-174.268	-6.627.342	-7.252.081
Amortisman Giderleri	-259.114	-719.571	-1.256.104	-939.691	-1.054.173
Dışarıdan Sağlanan Fayda ve Hizmetler	-	-	-	-9.428.274	-6.122.795
Araştırma Giderleri	-423.753	-827.229	-1.430.372	-16.995.307	-14.429.049
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	95%	73%	1088%	-15%

Esas Faaliyetlerden Diğer Gelir ve Giderler

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Reeskont Faiz Gelirleri	4.995.431	3.943.912	26.887.441	9.661.657	21.084.621
Ticari Kur Farkı Gelirleri	15.472.713	5.178.945	16.595.582	7.193.918	12.113.534

Sigorta Hasar Gelirleri	-	36.798	353.571	308.317	125.852
Banka Promosyon Gelirleri	265.836	30.960	17.917	17.983	163.561
Konusu Kalmayan Karşılıklar	-	335.250	10.332	10.542	-
Diğer Gelirler	8.326.311	3.306.025	8.739.899	5.436.386	4.607.807
Esas Faaliyet Gelirleri	29.060.291	12.831.890	52.604.742	22.628.803	38.095.375
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	-56%	310%	-57%	68%

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Ticari Faaliyetlerden Kur Farkı Giderleri	-98.358.514	-	-59.426.172	-	-28.285.501
Vade Farkı Giderleri	-5.345.685	-2.842.883	-33.057.893	-8.511.319	-27.743.318
Reeskont Faiz Giderleri	-3.429.105	-4.673.205	-18.383.875	-	-50.068.963
Karşılık Giderleri	-556.318	-1.284.242	-761.341	-837.131	-650
Vergi Giderleri	-	-	-17.345.116	-	-64.265
Diğer Giderler	-2.604.411	-932.730	-3.359.489	-7.446.250	-3.744.075
Esas Faaliyet Giderler	-	-	-	-	-
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	-48%	130%	-46%	54%

Finansman Gelirleri ve Giderleri

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Kur Farkı Geliri	65.296.104	27.166.049	3.752.401	2.571.703	3.916.151
Faiz Geliri	10.689.906	9.687.538	19.047.120	8.769.231	18.857.398
Finansal Gelirler	75.986.010	36.853.587	22.799.521	11.340.934	22.773.549
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	-51%	-38%	-50%	101%

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Kur Farkı Gideri	42.857.306	25.036.494	-14.266.264	-	-5.206.808
Kıdem Tazminatı Faiz Gideri	-	-315.542	-504.028	-519.087	-1.101.392
Faiz Gideri	-4.151.592	-	-	-	-
Finansal Giderleri	47.008.898	55.951.653	129.420.698	63.147.913	118.201.537
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	19%	131%	-51%	87%

Net Kar

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Dönem Net Kar/Zararı	79.058.701	212.670.748	553.008.813	189.600.721	158.040.931
<i>Finansal Tablo Dönemleri</i>	-	169%	160%	-	-17%

İtibarıyla Değişim					
<i>Net Kar Marjı</i>	<i>11%</i>	<i>24%</i>	<i>52%</i>	<i>25%</i>	<i>21%</i>

2022 ve 2023 yıllarında net dönem karında ve kar marjında yaşanan artışların temel nedeni hasılat ve brüt kar marjındaki yükselişten kaynaklanmaktadır.

B.8	Seçilmiş önemli proforma finansal bilgiler	Yoktur.
B.9	Kar tahmini ve beklentileri	Yoktur.
B.10	İzahnamede yer alan finansal tablolara ilişkin denetim raporlarındaki olumlu görüş dışındaki hususların içeriği	Yoktur.
B.11	İhraççının işletme sermayesinin mevcut yükümlülükleri karşılamaması	30.09.2024 tarihinde dönen varlıkları 570.307.447 TL, aynı tarih itibarıyla kısa vadeli yükümlülükleri 580.291.726 TL'dir. 30.09.2024 itibarıyla cari yükümlülükleri karşılamak üzere yeterli işletme sermayesi yoktur. Şirket'in işletme sermayesi ihtiyacının arizi olduğu değerlendirilmekte, önümüzdeki 12 ay içerisinde net işletme sermayesi açısından geçmiş dönemlere benzer bir yapıya yakınsayacağı beklenmektedir.

C—SERMAYE PİYASASI ARACI

C.1	İhraç edilecek ve/veya borsada işlem görecektir sermaye piyasası aracının menkul kıymet tanımlama numarası (ISIN) dahil tür ve gruplarına ilişkin bilgi	Şirket'in ödenmiş sermayesi 120.000.000 TL'dir ve bu sermaye, her biri 1 (bir) TL nominal değerinde 120.000.000 adet paya bölünmüş olup 30.000.000 adedi nama yazılı A grubu ve 90.000.000 adedi hamiline yazılı B grubu paya ayrılmıştır. A grubu nama yazılı payların genel kurulda oy imtiyazı bulunmakta olup B grubu hamiline yazılı payların herhangi bir imtiyazı bulunmamaktadır. İhraç edilecek ve Borsa İstanbul'da işlem görecektir paylar, Şirket'in hamiline yazılı B grubu paylarıdır. Söz konusu payların ISIN numarası işbu izahname tarihi itibarıyla belirlenmemiştir. Kurul onayının ardından ISIN numarası, Takasbank'tan temin edilecektir.
C.2	Sermaye piyasası aracının ihraç edileceği para birimi	Türk Lirası
C.3	İhraç edilmiş ve bedelleri tamamen ödenmiş pay sayısı ile varsa bedeli tam ödenmemiş pay sayısı Her bir payın nominal değeri	Bedeli tam ödenmemiş pay yoktur. İhraç edilmiş ve bedelleri tamamen ödenmiş pay sayısı 120.000.000 adettir. Bir pay 1 TL nominal değerlidir.

C.4	Sermaye piyasası aracının sağladığı haklar hakkında bilgi	<p>Halka Arz Edilen Paylar, ilgili mevzuat uyarınca, pay sahiplerine yanda sıralanan çeşitli hakları sağlamaktadır: Kar Payı Hakkı (SPKn m.19 ve TTK m.507, II-19.1 sayılı Kâr Payı Tebliği), Oy Hakkı (SPKn m.30, TTK m. 432, 433, 434, 435, 436), Yeni Pay Alma Hakkı (TTK m.461, SPKn m.18, II-18. 1 sayılı Kayıtlı Sermaye Sistemi Tebliği), Tasfiyeden Pay Alma Hakkı (TTK m.507), Ortaklıktan Ayrılma Hakkı (SPKn m.24, II- 23. 3 sayılı Önemli Nitelikteki İşlemler ve Ayrılma Hakkı Tebliği), Ortaklıktan Çıkarma ve Satma Hakkı (SPKn m.27, II-27.3 sayılı Ortaklıktan Çıkarma ve Satma Hakları Tebliği), Bedelsiz Pay Edinme Hakkı (TTK md. 462, SPKn m.19 ve VII-128. 1 sayılı Pay Tebliği), Genel Kurula Davet ve Katılma Hakkı (SPKn m.29, 30 ve TTK m.414, 415, 425 ve 1527, II-30.1 sayılı Vekaleten Oy Kullanılması ve Çağrı Yoluyla Vekalet Toplanması Tebliği), Genel Kurulda Müzakerelere Katılma Hakkı (TTK md. 407, 409, 417), Bilgi Alma ve İnceleme Hakkı (SPKn m.14, TTK m.437, II-14. 1 sayılı Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği), İptal Davası Açma Hakkı (TTK m.445, 451, SPKn m.18/6, 20/2), Azınlık Hakları (TTK m.411, 412, 420, 439, 531 ve 559, SPKn m.27) ve Özel Denetim İsteme Hakkı (TTK m. 207, 438, 439).</p> <p>Halka arz edilen paylar, mevzuatın verdikleri haricinde, herhangi ek bir hak tanımamaktadır.</p>
C.5	Sermaye piyasası aracının devir ve tedavülünü kısıtlayıcı hususlar hakkında bilgi	Yoktur.
C.6	Halka arz edilen sermaye piyasası araçlarının borsada işlem görmesi için başvuru yapıp yapılmadığı veya yapıp yapılmayacağı hususu ile işlem görülecek pazara ilişkin bilgi	Halka arz edilen sermaye piyasası araçlarının borsada işlem görmesi için Borsa İstanbul A.Ş.’ne 31/12/2024 tarihinde başvuru yapılacaktır. Payların Borsa İstanbul A.Ş. Ana Pazar’da işlem görmesi planlanmaktadır.
C.7	Kar dağıtım politikası hakkında bilgi	Şirketin faaliyet dönemi sonunda tespit edilen gelirlerden, Şirketin genel giderleri ile muhtelif amortisman gibi Şirketçe ödenmesi ve ayrılması zorunlu olan miktarlar ile Şirket tüzel kişiliği tarafından ödenmesi gereken zorunlu vergiler düşüldükten sonra

	<p>geriye kalan ve yıllık bilânçoda görülen net dönem karı, varsa geçmiş yıllar zararlarının düşülmesinden sonra kalan miktar aşağıdaki sıra ve esaslar dâhilinde dağıtılır:</p> <p>a) %5'i ödenmiş sermayenin yüzde yirmisine ulaşınca kadar kanuni yedek akçeye ayrılır.</p> <p>b) Kalandan, varsa yıl içinde yapılan bağış tutarının ilavesi ile bulunacak meblağ üzerinden, Şirketin kar dağıtım politikası çerçevesinde Türk Ticaret Kanunu ve sermaye piyasası mevzuatına uygun olarak birinci kâr payı ayrılır.</p> <p>c) Yukarıdaki indirimler yapıldıktan sonra, genel kurul, kâr payının, yönetim kurulu üyelerine, ortaklık çalışanlarına ve pay sahibi dışındaki kişi ve kurumlara dağıtılmasına karar verme hakkına sahiptir.</p> <p>d) Net dönem karından, (a), (b) ve (c) bentlerinde belirtilen meblağlar düştükten sonra kalan kısmı, genel kurul, kısmen veya tamamen ikinci kâr payı olarak dağıtmaya veya Türk Ticaret Kanunu'nun 521. maddesi uyarınca kendi isteği ile ayırdığı yedek akçe olarak ayırmaya yetkilidir.</p> <p>e) Pay sahipleriyle kara iştirak eden diğer kimselere dağıtılması kararlaştırılmış olan kısımdan, sermayenin %5'i oranında kâr payı düşüldükten sonra bulunan tutarın %10'u, Türk Ticaret Kanunu'nun 519. maddesinin ikinci fıkrası uyarınca genel kanuni yedek akçeye eklenir.</p> <p>Türk Ticaret Kanunu'na göre ayrılması gereken yedek akçeler ile esas sözleşmede veya kar dağıtım politikasında pay sahipleri için belirlenen kâr payı ayrılmadıkça; başka yedek akçe ayrılmasına, ertesi yıla kar aktarılmasına ve yönetim kurulu üyelerine, ortaklık çalışanlarına ve pay sahibi dışındaki kişi ve kurumlara kardan pay dağıtılmasına karar verilemeyeceği gibi, pay sahipleri için belirlenen kâr payı nakden ödenmedikçe bu kişilere kardan pay dağıtılamaz.</p> <p>Kâr payı, dağıtım tarihi itibarıyla mevcut payların tümüne, bunların ihraç ve iktisap tarihleri dikkate alınmaksızın eşit olarak dağıtılır. Dağıtılmasına karar verilen karın dağıtım şekli ve zamanı ilgili mevzuat hükümleri çerçevesinde, yönetim kurulunun bu konudaki teklifi üzerine genel kurulca kararlaştırılır.</p> <p>Bu esas sözleşme hükümlerine göre genel kurul tarafından verilen kâr dağıtım kararı, kanunen müsaade edilmediği sürece geri alınamaz.</p> <p>Yönetim Kurulu, Genel Kurul tarafından yetkilendirilmiş olmak ve Sermaye Piyasası Kanunu ile bu konudaki Sermaye Piyasası Mevzuatına uymak koşuluyla ilgili faaliyet dönemi ile sınırlı kalmak üzere kar payı avansı dağıtılmasına karar verebilir.</p>
--	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

D—RİSKLER

D.1

İhraççıya, faaliyetlerine ve içinde bulunduğu sektöre ilişkin önemli risk faktörleri hakkında bilgi

İhraççıya ve faaliyetlerine ilişkin riskler:

- Biem İlaç'ın gelecek dönemlerdeki faaliyetlerinde maliyetlerin artması, kalitenin korunması adına yapılan harcamaların artması; Biem İlaç'ın faaliyetlerindeki planlamayı, mali yapısını, faaliyetlerinin uzun vadeli sonuç ve beklentilerini olumsuz etkileyebilir.
- Biem İlaç'ın, faaliyetlerini sürdürülebilir kılması adına ilaç sektöründeki gereklilikleri yerine getirmesi gerekmekte olup izin ve ruhsat gibi gerekliliklerin yerine getirilememesi veya mevcutta var olan izin ve ruhsatların iptali/süresinin bitmesi gibi durumlar faaliyetleri olumsuz etkileyebilir.
- Biem İlaç'ın ürün skalasını genişletmekte yaşayacağı sıkıntılar, ürünlerin istenen kalitede elde edilememesi, ürün geliştirme ve araştırma geliştirme faaliyetleri kapsamında istenen sonucun sağlanamaması, küresel piyasa koşullarının dinamikliği sebebiyle mevcut talebe cevap verilememesi, Şirket'in rekabet payının düşmesine ve dünya pazarındaki yerinin güçsüzleşmesine yol açabilir, bu durum finansal kapasitenin, iş-zaman planlamasının ve gelecek hedeflerinin kötü yönlü etkilenmesine yol açabilir.
- Biem İlaç olarak ürün portföyünde yer alan ürünlerden kaynaklı yaşanan sorunların toplumsal sağlığı etkilemesi, advers (yan etki) reaksiyonların artması ve ürün kaynaklı gelişen diğer şikayetlere bağlı olarak ürünler kamu otoriteleri tarafından yasaklanabilir, piyasadaki ürünler geri çekilebilir. Yahut ürün ruhsatının çeşitli nedenler ile iptal edilmesi halinde ürünlerin geri çekilmesi ve satışlarının durdurulması gerekebilir. Bu sebepten dolayı finansal faaliyetler olumsuz yönlü etkilenebilir.
- Ar-Ge faaliyeti yürüten bir firma için diğer bir engel; çalışmaların oldukça maliyetli olması ve yürütülen proje sonucunda istenen çıktı ürüne ulaşılamamasıdır. Bu sebeple yapılan yatırım ve harcamaların boşa gitme riski bulunmaktadır.
- Bir ilaç firması olarak Biem İlaç, eczaneler, sağlık depoları, medikal şirketler başta olmak üzere çeşitli sağlık kuruluşlarıyla ticari işbirliği içerisinde. Mevcutta bulunan iş birliklerinin bozulması ve/veya sürdürülememesi, ürün

	<p>tedariğinin ve satışlarının azalması gibi durumlar, faaliyetleri olumsuz etkileyebilecektir.</p> <ul style="list-style-type: none">● Küresel ve yerel ekonomik krizlerden dolayı satış yapılan işbirliği kurum ve firmalarının mali ödeme gücünü çekmesi, Biem İlaç'ın ekonomik planlamalarında aksamaya neden olabilir, uzun vadede finansal zarara yol açabilir.● Biem İlaç, esas olarak jenerik ilaç üretimi gerçekleştirmektedir. Jenerik ilaç üretimi, hammadde tedariği, üretim süreci ve pazarın küçük dilimlere bölünmesi gibi birtakım zorluklar içermektedir. Bu zorlukların zamanında giderilememesi riski de mevcuttur.● Biem İlaç, ürünlerinin bir kısmını kendisi üretmeyi planlamakta bir kısmını da fason üretim yoluyla gerçekleştirmektedir. Fason firmalarda yaşanacak sorunlar ve aksaklıklar, nihai üründe ortaya çıkan kalite problemleri gibi olumsuzluklar olası risk faktörleridir.● Küresel ekonomide meydana gelen dalgalanmalar ve döviz kuru artışları genel maliyetleri artırabilecek olup Biem İlaç'ın finansal tablolarında beklenmedik değişimlerin olması riskini taşımaktadır.● Biem İlaç'ın, bazı ürünlerinin üretimini ileriki dönemde Tekirdağ/Çerkezköy'de bulunan fabrikasında gerçekleştirmeye başlaması hedeflenmektedir. Fabrikada meydana gelecek yangın, sel, deprem gibi afet kaynaklı ya da maddi zarara yol açabilecek herhangi bir olay sebebiyle üretim sekteye uğrayabilir, hammadde ve makine-teçhizat zarar görebilir. Bunun yanı sıra Biem İlaç'ın merkezinde veya diğer şubelerinde ya da sözleşmeli iş ortaklarının tesislerinde meydana gelecek yangın, sel, deprem gibi afet kaynaklı ya da maddi zarara yol açabilecek herhangi bir olay sebebiyle ticari faaliyetleri sekteye uğrayabilir.● Biem İlaç'ın üretim ve satış faaliyetleri, Şirket yöneticileri ve kurumsal hafızaya dayanmaktadır. Zaman içerisinde gerçekleştirilecek işten ayrılmalar bu kurumsal hafızaya ve karar mekanizmasına zarar verebilecek olup bu da tüm faaliyetlerinin sekteye uğraması riskini taşımaktadır.● Piyasa koşullarının bir getirisi olan iş gücü maliyetlerinin artışı, çalışanların iş bırakma/grev/eylem/istifa gibi eylemlerde bulunmasına yol açabilecek; bu sebeple idari ve operasyonel işlerin aksamasına yol açabilecektir.
--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

	<ul style="list-style-type: none">• Hammadde tedarik süreçlerinde yaşanan aksamalar ve hammadde fiyatlarındaki dalgalanmalar, ürün çıktısı elde etme ve buna bağlı olarak birçok problemi beraberinde getirecektir. Ürün temininde yaşanan problemler, Biem İlaç olarak Şirket'i yükümlülük ve yaptırım altına sokabilecektir.• Hammadde fiyatlarındaki artışın herhangi bir nedenle ürün satış fiyatına yansıtılmaması, reeldeki fiyatla satış fiyatları arasındaki farklılık Biem İlaç'ın finansal anlamda zorluk yaşamasına neden olabilir.• Yetim ilaçlar, yaşamı tehdit eden ya da engellilik yaratan nadir hastalıkların teşhisi, önlenmesi ya da tedavisi için kullanılan beşeri tıbbi ürünleri tanımlamaktadır. Biem İlaç, yetim ilaç olarak adlandırılan ilaçların jenerik üretimini gerçekleştirmektedir. Yetim ilaçlara olan talebin azalması, firmanın finansal, stratejik ve ileriye dönük kâr durumunu olumsuz yönde etkileyebilir.• Fiziksel koşullarda yaşanan problemler (elektrik-su kesintisi, bilimüm teknik arıza) üretim ve diğer tüm faaliyetlerde aksaklığa yol açabilecektir.• Biem İlaç, tedarik sağlayan şirketlerle sözleşmeler, faturalar ve proformalar üzerinden faaliyetlerini sürdürmektedir. Bu süreçlerde maruz kalınan herhangi bir usulsüzlük, hukuksal süreçleri ve çeşitli yaptırımları gerektirebilir.• Biem İlaç'ın kârlılığının mevcutta var olması, sürdürülebilir olduğu anlamına gelmemektedir. Ekonomik kriz, sektördeki arzın artmasına bağlı olarak rekabetin artışı sonucu pazar payının küçülmesi bu kârlılığın stabil kalması veya azalması riskini taşımaktadır.• Olası risklerin hepsi sigortalanmış veya mevcut sigortanın kapsamı dahilinde olmayabilir. Sigorta kapsamı dışındaki risklere bağlı olarak firma zarara uğrayabilir, kısa vadede bu zararı amorti etmekte güçlük çekebilir.• Biem İlaç'ın yükümlü olduğu vergi mevzuatındaki değişiklikler, borçlanmaları veya borç oranındaki bir artışı beraberinde getirebilecek olup Şirket'in finansal yapısında dalgalanmalara neden olabilecektir.• Biem İlaç, hem yabancı hem de yerli pazarda faaliyetlerini sürdürmektedir. Özellikle bulunduğu yabancı pazarlardaki olası savaş ve terör riskleri, söz konusu pazarlardaki faaliyetleri sekteye uğratabilir ve zarar meydana getirebilir.
--	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

	<ul style="list-style-type: none">• Kurumsal yönetim yapısı içerisindeki ayrılıklar/kopmalar güven kaybına yol açabilecek ve Şirket'in maddi-itibar kaybına yol açabilecektir.• Üretim esnasında ortaya çıkabilecek iş kazaları, hem iş gücü hem de maddi kayıp anlamında risk oluşturan bir durumdur.• Biem İlaç'ın fikri mülkiyeti ve tescil haklarının gerektiği şekilde korunamaması, bu haklara yönelik ihlaller riski unsuru niteliği taşımakta olup firma faaliyetlerini sekteye uğratabilir.• Yazılı, görsel ve dijital basında Biem İlaç hakkında doğru veya yanlış şekilde ortaya çıkabilecek haberler, Şirket itibarının zedelenmesine yol açabilir. Bu durum Biem İlaç'ın karlılığını olumsuz yönde etkileyerek zarar artışına neden olabilir.• Gerçekleşmesi beklenen Halka Arz sonrasında da ilgili denetimler devam edecektir. Söz edilen paydaşların şikayetleri ile Biem İlaç'ın çıkarları örtüşmeyebilir.• İçinde bulunduğumuz çağ, giderek dijitalleşen bir çağdır. Dünyadaki tüm firmalar, yavaş yavaş çağa ayak uydurma yönünde çalışmalar yürütmektedir. Biem İlaç da teknolojik altyapıya oldukça önem veren bir şirket olarak bilgi teknolojileri alt yapısında oluşabilecek herhangi bir aksaklık veya saldırı, Şirket faaliyetlerini olumsuz etkileyebilir.• Biem İlaç'ın kullanmakta olduğu devlet kurumları tarafından sağlanan teşviklerin azaltılması veya kaldırılmaları finansal anlamda negatif etkiye yol açabilir.• Biem İlaç, GMP (İyi Üretim Uygulamaları), GCL (İyi Klinik Uygulamaları) ve GLP (İyi Laboratuvar Uygulamaları) uyum sağlama sürecindeki maliyetlere, bu maliyetlerin artışıyla ve sürecin belirsiz uzamasıyla karşı karşıya kalabilir. Bu durum, firmanın maliyet hesaplarını, faaliyet durumunu ve gelecek planlamalarını negatif yönlü etkileyebilir.• İlaç, oldukça hassas bir üründür. Üretim sürecinde yaşanacak herhangi bir aksaklık, hem finansal hem de rekabet açısından ciddi sıkıntılara yol açabilecektir.• Biem İlaç'ın ürün portföyünde yer alan bir ilacın rakip firmalar tarafından da üretilmesi, piyasada arz fazlasına yol açabilir. Bu durum, ürün fiyatlarının düşmesine neden olarak Biem İlaç'ın mali yapısını ve satış gelirlerini olumsuz etkileyebilir.
--	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

	<ul style="list-style-type: none">• Biem İlaç, jenerik ürün üretimi yapan bir şirkettir. Yurtdışı merkezli bir orijinal ürün üreticisinin daha geniş kullanım alanlarına sahip yeni bir ürün geliştirmesi, bu ürünün patent koruması nedeniyle jenerik olarak üretilmemesine yol açabilir. Bu durum, Biem İlaç'ın mevcut jenerik ürününe olan talebin azalmasına ve talebin yabancı orijinal ürün üreticisine kaymasına neden olabilir. Sonuç olarak, Biem İlaç'ın mali yapısı, rekabet gücü ve satış rakamları olumsuz etkilenebilir.• Biem İlaç'ın kendi üretim fabrikasında veya sözleşmeli fason üreticilerde, sağlık otoritelerinin yaptığı denetimlerde olumsuzluk yaşanması ve ilgili üretim yerinin kapatılması, üretimin durdurulması veya söz konusu olumsuzlukların giderilmesi için süre tanınması durumunda, Biem İlaç'ın finansal ve operasyonel yapısında aksaklıklar yaşanabilir ve maddi kayıplar ortaya çıkabilir. <p>Sektörel Riskler</p> <ul style="list-style-type: none">• İlaç sektörü, halk sağlığını yakından ilgilendiren ve etkileyen bir sektör olmakla birlikte gelişmeye oldukça açık bir sektördür. Biem İlaç'ın büyük önem verdiği Ar-Ge faaliyetlerinden beklenen sonucun ve verimin elde edilememesi, yapılan harcamalarla ürünün paralel gitmeyerek zarar oluşturmaya, Ar-Ge çalışmalarının sektöre uğramasına ve pazardaki gücünün azalmasına neden olabilir.• İlaç sektörü çeşitli kimyasalların kullanımını beraberinde getirmektedir. Çevreye zarar vermeme konusunda yeterli önlem alınmaması, dikkatsizlik gibi durumlar doğaya ve canlılara zarar verme riski taşımaktadır.• İlaç sektörünün insan sağlığı üzerindeki ciddi rolü sebebiyle artabilecek denetimler, izin ve ruhsat alımlarını zorlaştırabilir. Bu da üretim ve ticarileşme konularında riskler taşımaktadır.• İlaç sektörü rekabet oranı oldukça yüksek ve arzın fazla olduğu bir sektördür. Bu rekabet esnasında sehven yapılan rekabet usulsüzlükleri, Rekabet Kurulu denetimlerinde tespit edilecek cezai bir risk unsurudur.• Biem İlaç'ın yurt içi ve yurt dışında bulunan distribütörleri ile işbirliğinin askıya alınması, feshedilmesi veya herhangi bir olumsuzluk yaşanması durumunda, ürün satışlarında aksaklıklar meydana gelebilir ve bu durum Şirket'i finansal ve operasyonel açıdan olumsuz etkileyebilir.
--	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

		<p>Diğer Riskler</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Küresel çapta meydana gelebilecek ekonomik riskler ile geçtiğimiz yıllarda yaşanan COVID-19 gibi pandemiler ● Banka faizlerindeki artışın, Şirket'in nakit akışında meydana gelen problemler sebebiyle banka kredilerine başvurması sonucu ödeme maliyetini de artırması ● Kur dalgalanmaları sebebiyle döviz kurlarındaki artış ● Kredi krizi riskleri
--	--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

D.3	<p>Sermaye piyasası aracına ilişkin önemli risk faktörleri hakkında bilgi</p>	<p>Halka Arz Edilen Paylar ilk kez halka açık bir piyasada işlem göreceğinden fiyat ve hacim dalgalanması yaşanabilir.</p> <p>Şirket'in halka açıklık oranı sınırlıdır ve bu durum hisselerin likiditesini ve hisse fiyatını olumsuz etkileyebilir.</p> <p>Şirket'in mevcut pay sahipleri, halka arz sonrasında Şirket üzerinde önemli bir kontrole sahip olmaya devam edecektir. Bu pay sahiplerinin menfaatleri, piyasada yatırım yapan pay sahiplerinin menfaatleri ile örtüşmeyebilir.</p> <p>Paylar, tüm yatırımcılar için uygun bir yatırım olmayabilir.</p> <p>Türk Lirası değerindeki dalgalanmalar ve ekonomik konjonktürden kaynaklanan riskler, Halka Arz Edilen Payların değerini önemli ölçüde etkileyebilir.</p> <p>Şirket, esas sözleşmesi çerçevesinde gelecekte pay sahiplerine kâr payı ödemeyebilir.</p> <p>Fiyat tespit raporuna ilişkin varsayımların gerçekleştirilememesi, Şirket'in pay fiyatını olumsuz etkileyebilir.</p> <p>Şirket'in finansal performansının beklentilerin altında oluşması veya sermaye piyasası koşullarının kötüleşmesi durumunda Şirket'in paylarının fiyatı düşebilir.</p>
-----	--------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

E—HALKA ARZ		
E.1	<p>Halka arza ilişkin ihraççının/halka arz edenin elde edeceği net gelir ile katlanacağı tahmini toplam maliyet ve talepte bulunan yatırımcılardan talep edilecek</p>	<p>Şirket, halka arzdan [●] TL ila [●] TL aralığında gelir elde edecektir. Halka Arz Edenler, halka arzdan, [●] TL ila [●] TL aralığında gelir elde edecektir.</p> <p>Halka arzdan elde edilecek net gelir ile karşılanacak danışmanlık, aracılık, bağımsız denetim, basım, reklam hizmetleri, yasal ücretler ve bunun gibi tüm tahmini maliyetler, her bir maliyet unsuru bazında ve toplam olarak aşağıdaki tabloda yer almaktadır.</p>

	<p>tahmini maliyetler hakkında bilgi</p>	<p>Halka arza ilişkin toplam maliyetin; [●] TL ile [●] TL aralığında; halka arz edilecek pay başına maliyetin ise [●] TL ile [●] TL aralığında olacağı tahmin edilmektedir.</p> <p>Şirket tarafından karşılanacak toplam maliyetin [●] TL ile [●] TL aralığında olması beklenmektedir.</p> <p>Halka arz maliyetlerine ilişkin detaylar aşağıdaki şekildedir:</p> <table border="1" data-bbox="651 533 1305 1317"> <thead> <tr> <th>Maliyet Kalemleri</th> <th>Şirket</th> <th>Halka Arz Eden Pay Sahibi</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>BİST Ücreti</td> <td>[●]</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>SPK Kurul Kayıt Ücreti</td> <td>[●]</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>MKK Üyelik Ücreti</td> <td>[●]</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Aracılık Komisyonu</td> <td>[●]</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Hukukçu Raporu</td> <td>[●]</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Bağımsız Denetim</td> <td>[●]</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Reklam – PR</td> <td>[●]</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Diğer (Noter, ticaret sicili vb.)</td> <td>[●]</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Toplam Maliyet</td> <td>[●]</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Halka Arz Büyüklüğü</td> <td>[●]</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Net Halka Arz Geliri</td> <td>[●]</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Halka Arz (Nominal TL)</td> <td>[●]</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Pay Başına Maliyet</td> <td>[●]</td> <td></td> </tr> </tbody> </table> <p>Talepte bulunan yatırımcılardan talepte bulunulması sebebi ile ayrıca bir ücret alınmayacaktır. Ancak yatırımcılar, talepte bulunmak için hesap açmak, virman ve EFT işlemi gerçekleştirmek gibi ve bunlarla sınırlı olmayan konularda konsorsiyum üyelerinin kendi belirlemiş olduğu çeşitli maliyetlere katılmak zorunda kalabilirler.</p>	Maliyet Kalemleri	Şirket	Halka Arz Eden Pay Sahibi	BİST Ücreti	[●]	[●]	SPK Kurul Kayıt Ücreti	[●]	[●]	MKK Üyelik Ücreti	[●]	[●]	Aracılık Komisyonu	[●]	[●]	Hukukçu Raporu	[●]	[●]	Bağımsız Denetim	[●]	[●]	Reklam – PR	[●]	[●]	Diğer (Noter, ticaret sicili vb.)	[●]	[●]	Toplam Maliyet	[●]	[●]	Halka Arz Büyüklüğü	[●]	[●]	Net Halka Arz Geliri	[●]	[●]	Halka Arz (Nominal TL)	[●]	[●]	Pay Başına Maliyet	[●]	
Maliyet Kalemleri	Şirket	Halka Arz Eden Pay Sahibi																																										
BİST Ücreti	[●]	[●]																																										
SPK Kurul Kayıt Ücreti	[●]	[●]																																										
MKK Üyelik Ücreti	[●]	[●]																																										
Aracılık Komisyonu	[●]	[●]																																										
Hukukçu Raporu	[●]	[●]																																										
Bağımsız Denetim	[●]	[●]																																										
Reklam – PR	[●]	[●]																																										
Diğer (Noter, ticaret sicili vb.)	[●]	[●]																																										
Toplam Maliyet	[●]	[●]																																										
Halka Arz Büyüklüğü	[●]	[●]																																										
Net Halka Arz Geliri	[●]	[●]																																										
Halka Arz (Nominal TL)	[●]	[●]																																										
Pay Başına Maliyet	[●]																																											
E.2a	<p>Halka arzın gerekçesi, halka arz gelirlerinin kullanım yerleri ve elde edilecek tahmini net gelir hakkında bilgi</p>	<p>Şirket'e halka arz ile kaynak temin edilmesi yoluyla, kurumsallaşma şirketin adil piyasa değerinin belirlenmesi, bilinirlik ve tanınırlığın pekiştirilmesi, şeffaflık ve hesap verilebilirlik ilkelerinin daha güçlü bir şekilde uygulanması ve Şirket'in kurumsal kimliğinin güçlendirilmesi, Şirket' değer yaratması beklenen yeni yatırım fırsatlarının fonlanması, işletme sermayesine kaynak sağlanması hedeflenmektedir.</p>																																										
E.3	<p>Halka arza ilişkin bilgiler ve koşulları</p>	<p>Halka arzın gerçekleştirilmesi için, SPK'nın onayı haricinde halka arz edilen payların borsada işlem</p>																																										

		<p>görebilmesi için Borsa İstanbul'un uygun görüşünün alınması gerekmektedir.</p> <p>Halka arz, Şirket sermayesinin tamamı nakden karşılanmak suretiyle 120.000.000 TL'den 147.000.000 TL'ye çıkarılması neticesinde ihraç edilecek olan toplam 27.000.000 TL nominal değerli 27.000.000 adet hamiline yazılı B Grubu payın ve Şirket'in mevcut pay sahiplerinden Levent Canyurt'un sahip olduğu 3.000.000 TL nominal değerli 3.000.000 adet hamiline yazılı B Grubu payın halka arzı suretiyle gerçekleştirilecektir.</p> <p>Halka arz Şirket'in 27.12.2024 tarih ve 20 sayılı yönetim kurulu kararı çerçevesinde, mevcut pay sahiplerinin yeni pay alma hakları tamamen kısıtlanarak gerçekleştirilecektir.</p> <p>Şirket kayıtlı sermaye sistemine tabi olup halka arz sonucu sermaye artırımını ile oluşturulan paylardan satılmayan paylar yönetim kurulu tarafından iptal edileceğinden, böyle bir durumun gerçekleşmesi halinde nihai olarak halka arz edilecek pay tutarı ve oranı değişebilecektir.</p> <p>Şirket paylarının halka arzı için [●] iş günü boyunca talep toplanacaktır. Bu sürenin kesin başlangıç ve bitiş tarihleri Kurul ve BİAŞ'ın uygun görüşleri sonrasında KAP'ta ilan edilecek tasarruf sahiplerine satış duyurusunda belirtilecektir.</p> <p>Şirket paylarının halka arzı Tera Yatırım liderliğinde oluşturulacak konsorsiyum tarafından II-5.2 sayılı Sermaye Piyasası Araçlarının Satışı Tebliği'nde tanımlanan "Sabit Fiyat ile Talep Toplama" ve "En İyi Gayret Aracılığı" yöntemi ile gerçekleştirilecektir.</p> <p>İhraç edilecek paylar, kaydileştirme esasları çerçevesinde MKK tarafından hak sahipleri bazında kayden izlenecek olup, payların fiziki teslimi yapılmayacaktır. Kaydi payların kesinleştiğinin Konsorsiyum Üyelerine bildirimini takip eden 2 (iki) iş günü içerisinde ve pay bedellerinin ödenmesi şartıyla Konsorsiyum Üyeleri'nin MKK nezdindeki hesaplarına kaydi olarak teslim edecektir.</p> <p>Halka arz sonuçları, Kurul'un sermaye piyasası araçlarının satışına ilişkin düzenlemelerde yer alan esaslar çerçevesinde dağıtım listesinin kesinleştiği günü takip eden 2 (iki) iş günü içerisinde Kurul'un özel durumların kamuya açıklanmasına ilişkin düzenlemeleri uyarınca kamuya duyurulacaktır.</p>
E.4	<p>Çatışan menfaatler de dahil olmak üzere halka arza ilişkin ilgili</p>	<p>Şirket ile halka arzda Konsorsiyum Lideri olarak görev alan Tera Yatırım arasında çıkar çatışması veya herhangi bir menfaat çatışması bulunmamaktadır. Tera Yatırım ve Şirket arasında herhangi bir sermaye ilişkisi yoktur. Tera Yatırım'ın halka arz işlemi nedeniyle elde</p>

	<p>kişilerin önemli menfaatleri</p>	<p>edeceği aracılık komisyonu haricinde doğrudan ya da dolaylı olarak halka arzın başarısına bağlanmış bir ekonomik çıkarı bulunmamaktadır. Tera Yatırım'ın, Şirket ile Şirket'in %5 ve daha fazlasına sahip pay sahipleri ile arasında Halka Arza Aracılık kapsamında imzalanan sözleşmeler dışında, herhangi bir anlaşması yoktur. Tera Yatırım, halka arza ilişkin Halka Arza Aracılık kapsamında halka arza aracılık komisyonu elde edecektir.</p> <p>Şirket ile bağımsız hukukçu raporunu hazırlayan Ergün Hukuk Bürosu arasında herhangi bir çıkar veya menfaat çatışması bulunmamaktadır. Ergün Avukatlık Bürosu ve Şirket arasında herhangi bir sermaye ilişkisi yoktur. Ergün Hukuk Bürosu'nun doğrudan ya da dolaylı olarak halka arzın başarısına bağlanmış bir ekonomik çıkarı bulunmamaktadır. Ergün Hukuk Bürosu'nun Şirket'in doğrudan %5 ve daha fazlasına sahip pay sahipleriyle arasında, halka arza ilişkin sunulan hukuki danışmanlık hizmetleri dışında bir hukuki danışmanlık ilişkisi bulunmamaktadır. Ergün Hukuk Bürosu halka arza ilişkin sunulan hukuki danışmanlık hizmetleri için danışmanlık ücreti elde etmektedir.</p> <p>Şirket ile 31.12.2021, 31.12.2022, 31.12.2023, 30.09.2023 ve 30.09.2024 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ait finansal tablolarının bağımsız denetimini yapan Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve Yeminli Mali Müşavirlik A.Ş. arasında çıkar çatışması veya herhangi bir menfaat çatışması bulunmamaktadır. Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve Yeminli Mali Müşavirlik A.Ş. ve Şirket arasında herhangi bir sermaye ilişkisi yoktur. Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve Yeminli Mali Müşavirlik A.Ş. doğrudan ya da dolaylı olarak halka arzın başarısına bağlanmış bir ekonomik çıkarı bulunmamaktadır. Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve Yeminli Mali Müşavirlik A.Ş., Şirket ile arasında bağımsız denetim çalışmalarının yürütülmesine ilişkin yapmış olduğu anlaşmalar haricinde, herhangi bir anlaşması bulunmamaktadır. Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve Yeminli Mali Müşavirlik A.Ş.), Şirket'e sunduğu bağımsız denetim hizmetleri kapsamında ücret almaktadır.</p> <p>Bunların dışında halka arzdan önemli menfaati olan danışmanlar vb. bulunmamaktadır.</p>
E.5	<p>Sermaye piyasası aracını halka arz eden</p>	<p>Halka arz, Şirket sermayesinin tamamı nakden karşılanmak suretiyle 120.000.000 TL'den 147.000.000 TL'ye çıkarılması neticesinde ihraç</p>

	<p>kişinin/ihraççının ismi/unvanı</p> <p>Kim tarafından ve ne kadar süre ile taahhüt verildiği hususlarını içerecek şekilde dolaşımdaki pay miktarının artırılmamasına ilişkin verilen taahhütler hakkında bilgi</p>	<p>edilecek olan toplam 27.000.000 TL nominal değerli 27.000.000 adet hamiline yazılı B Grubu payın ve Şirket'in mevcut pay sahiplerinden Levent Canyurt'un sahip olduğu 3.000.000 TL nominal değerli 3.000.000 adet hamiline yazılı B Grubu payın halka arzı suretiyle gerçekleştirilecektir.</p> <p>a) İhraççı tarafından verilen taahhüt: İhraççı 27.12.2024 tarihli ve 23 sayılı Yönetim Kurulu Kararına dayanarak, Şirket tarafından Halka Arz Edilen Paylar'ın Borsa İstanbul'da işlem görmeye başladığı tarihten itibaren 1 yıl boyunca, herhangi bir bedelli ve/veya bedelsiz sermaye artırımını yapılmayacağı ve dolaşımdaki pay miktarının bu suretle artırılmayacağı, bu süre boyunca yeni bir satış veya halka arz yapılmayacağı ve dolaşımdaki pay miktarının artması neticesini doğuracak herhangi başka bir karar alınmayacağı, bu süre boyunca yeni bir satış veya halka arz yapılacağına dair ya da dolaşımdaki pay miktarının artması neticesini doğuracak herhangi başka bir başvuru veya açıklamada bulunulmayacağı doğrultusunda taahhütte bulunmuştur.</p> <p>b) Ortaklar tarafından verilen taahhütler: Mevcut Ortaklar, 27.12.2024 tarihinde SPK'nın i-SPK-128.23 (19/09/2024 tarihli ve 1508 s.k.) sayılı İlke Kararını da göz önünde bulundurularak, Şirket paylarının Borsa İstanbul'da işlem görmeye başladığı tarihten itibaren 1 (bir) yıl boyunca, sahip oldukları halka arza konu olmayan Şirket paylarının, dolaşımdaki pay miktarının artmasına yol açacak şekilde satışa veya halka arza konu etmeyeceklerini, bu doğrultuda bir karar almayacaklarını ve / veya Borsa İstanbul'a veya SPK'ya veya yurt dışındaki herhangi bir menkul kıymetlere ilişkin düzenleyici kurum, borsa veya kotasyon otoritesine başvuruda bulunmayacaklarını ve bu süre boyunca ileride yeni bir satış veya halka arz yapılacağına dair bir açıklama yapmayacaklarını ve ayrıca, sahip oldukları halka arza konu olmayan Şirket paylarını, Borsa İstanbul'da veya Borsa İstanbul dışında satmayacaklarını, başka yatırımcı hesaplarına virmanlamayacaklarını veya Borsa İstanbul'da özel emir ile ve/veya toptan satış işlemlerine konu etmeyeceklerini, şüpheye mahal vermemek adına Şirket paylarının Borsa İstanbul'da</p>
--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

		<p>işlem görmeye başlamasının ardından fiyat istikrarı işlemlerinden edinebilecekleri payların, yukarıdaki sınırlamalardan hariç tutulacağını taahhüt etmişlerdir.</p> <p>c) Sermaye piyasası mevzuatı kapsamında verilen taahhütler:</p> <p>Şirket'in sermayesinde %10 ve üzeri pay sahibi olan ortakların yukarıda yer alan taahhütleri Sermaye Piyasası Kurulu'nun VII-128.1 sayılı Pay Tebliği'nin 8'inci maddesinin 1'inci fıkrası ile SPK'nın 19.09.2024 tarihli ve 1508 sayılı İlke Kararı kapsamında verilmesi gereken taahhütleri de kapsamaktadır.</p>																																
E.6	<p>Halka arzdan kaynaklanan sulanma etkisinin miktarı ve yüzdesi</p> <p>Yeni pay alma hakkı kullanımının söz konusu olması durumunda, mevcut hissedarların halka arzdan pay almamaları durumunda sulanma etkisinin miktarı ve yüzdesi</p>	<p>Sermaye artırım ve ortak satışı yöntemleriyle yapılacak halka arz neticesinde, sermaye artışına katılmayan mevcut ortaklar için mevcut hisse pay oranlarında sulanma etkisi olacaktır.</p> <table border="1" data-bbox="647 869 1318 1809"> <thead> <tr> <th></th> <th>(TL)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Halka Arz Fiyatı</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Halka Arz Öncesi Defter Değeri (30.09.2024)</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Halka Arz Öncesi Pay Adedi</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Halka Arz Öncesi Pay Başına Defter Değeri</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Sermaye Artırımı</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Şirkete Halka Arz Yoluyla Sağlanacak Brüt Nakit</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Halka Arz Masrafları*</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Şirkete Halka Arz Yoluyla Sağlanacak Net Nakit</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Halka Arz Sonrası Defter Değeri</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Halka Arz Sonrası Pay Adedi</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Halka Arz Sonrası Pay Başına Defter Değeri</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Mevcut Ortaklar İçin Pay Başına Sulanma Etkisi</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Mevcut Ortaklar İçin Pay Başına Sulanma Oranı</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Yeni Ortaklar İçin Pay Başına Sulanma Etkisi</td> <td>[●]</td> </tr> <tr> <td>Yeni Ortaklar İçin Pay Başına Sulanma Oranı</td> <td>[●]</td> </tr> </tbody> </table> <p>*Yalnızca Şirket tarafından karşılanacak masraflar Şirket'in mevcut ortaklarının yeni pay alma hakları tamamen kısıtlanmıştır.</p>		(TL)	Halka Arz Fiyatı	[●]	Halka Arz Öncesi Defter Değeri (30.09.2024)	[●]	Halka Arz Öncesi Pay Adedi	[●]	Halka Arz Öncesi Pay Başına Defter Değeri	[●]	Sermaye Artırımı	[●]	Şirkete Halka Arz Yoluyla Sağlanacak Brüt Nakit	[●]	Halka Arz Masrafları*	[●]	Şirkete Halka Arz Yoluyla Sağlanacak Net Nakit	[●]	Halka Arz Sonrası Defter Değeri	[●]	Halka Arz Sonrası Pay Adedi	[●]	Halka Arz Sonrası Pay Başına Defter Değeri	[●]	Mevcut Ortaklar İçin Pay Başına Sulanma Etkisi	[●]	Mevcut Ortaklar İçin Pay Başına Sulanma Oranı	[●]	Yeni Ortaklar İçin Pay Başına Sulanma Etkisi	[●]	Yeni Ortaklar İçin Pay Başına Sulanma Oranı	[●]
	(TL)																																	
Halka Arz Fiyatı	[●]																																	
Halka Arz Öncesi Defter Değeri (30.09.2024)	[●]																																	
Halka Arz Öncesi Pay Adedi	[●]																																	
Halka Arz Öncesi Pay Başına Defter Değeri	[●]																																	
Sermaye Artırımı	[●]																																	
Şirkete Halka Arz Yoluyla Sağlanacak Brüt Nakit	[●]																																	
Halka Arz Masrafları*	[●]																																	
Şirkete Halka Arz Yoluyla Sağlanacak Net Nakit	[●]																																	
Halka Arz Sonrası Defter Değeri	[●]																																	
Halka Arz Sonrası Pay Adedi	[●]																																	
Halka Arz Sonrası Pay Başına Defter Değeri	[●]																																	
Mevcut Ortaklar İçin Pay Başına Sulanma Etkisi	[●]																																	
Mevcut Ortaklar İçin Pay Başına Sulanma Oranı	[●]																																	
Yeni Ortaklar İçin Pay Başına Sulanma Etkisi	[●]																																	
Yeni Ortaklar İçin Pay Başına Sulanma Oranı	[●]																																	

E.7	Talepte bulunan yatırımcılardan talep edilecek tahmini maliyetler hakkında bilgi	Talepte bulunan yatırımcılardan, talepte bulunulması sebebiyle ayrıca bir ücret alınmayacaktır. Ancak bu amaçla hesap açmak, hak ettikleri payları başka yetkili kuruluşun hesabına virmanlamak veya para iadesine ilişkin EFT yapmak istemeleri durumunda, konsorsiyum üyesi olan yetkili kuruluşlar arasında farklılık gösteren çeşitli maliyetlere katlanmak zorunda kalabileceklerdir.
-----	-----------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

3. BAĞIMSIZ DENETÇİLER

3.1. İzahnamede yer alan finansal tablo dönemleri itibariyle ihraççının bağımsız denetim kuruluşlarının ticaret unvanları ile adresleri (üye oldukları profesyonel meslek kuruluşları ile birlikte):

Şirket'in 31.12.2021, 31.12.2022, 31.12.2023 ve 30.09.2024 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ait finansal tablolara dair özel bağımsız denetçi raporlarını hazırlayan bağımsız denetim kuruluşunun:

Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş.	
Sorumlu Denetçi	Durak ÇELİK / BD/2013/05214
Adresi	Kızılırmak Mah. Ufuk Üniv. Cad. Farilya İş Merkezi No:8 Kat:2 Daire:7 Çankaya / ANKARA
Telefon	0312 439 40 60
İnternet Adresi	http://www.noteoffice.com.tr/
Üye Olunan Profesyonel Meslek Kuruluşları	EuropeFides, Ankara Yeminli Mali Müşavirler Odası
E-posta	info@notedenetim.com.tr

3.2. Bağımsız denetim kuruluşlarının/sorumlu ortak baş denetçinin görevden alınması, görevden çekilmesi ya da değişmesine ilişkin bilgi:

Yoktur.

4. SEÇİLMİŞ FİNANSAL BİLGİLER

VARLIKLAR (TL)	Özel Bağımsız Denetimden Geçmiş			
	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Dönen Varlıklar	589.635.454	830.822.188	874.863.695	570.307.447
Nakit ve Nakit Benzerleri	146.343.024	161.655.597	72.079.171	12.775.956
Finansal Yatırımlar	0	0	2.338	1.856
Ticari Alacaklar	147.594.161	218.231.698	253.001.111	182.442.116
Diğer Alacaklar	6.287.500	13.880.818	6.550.356	7.257.960
Stoklar	242.068.508	379.600.113	263.204.445	328.568.220
Peşin Ödenmiş Giderler	15.156.658	24.493.991	274.405.738	28.644.888
Diğer Dönen Varlıklar	32.185.603	32.959.971	5.620.536	10.616.451
Duran Varlıklar	352.953.578	873.344.813	2.034.112.485	2.396.702.952
Diğer Alacaklar	251.174	1.384.701	254.782	220.699
Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımlar	2.287.713	0	0	0
Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller	37.958.239	37.052.529	36.146.820	35.466.917
Maddi Duran Varlıklar	225.653.649	458.034.316	1.459.040.108	2.031.362.419
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	86.723.846	125.567.530	154.921.163	146.332.711
Peşin Ödenmiş Giderler	78.957	233.555.591	101.126.804	
Ertelenmiş Vergi Varlığı		17.750.146	282.622.808	183.320.206
Toplam Varlıklar	942.589.032	1.704.167.001	2.908.976.180	2.967.010.399

KAYNAKLAR	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Kısa Vadeli Yükümlülükler	404.663.099	684.949.297	783.785.871	580.291.726
Kısa Vadeli Borçlanmalar	64.772.588	197.672.999	132.831.072	134.816.988
Uzun Vadeli Borçlanmaların Kısa Vadeli Kısımları	50.531.463	164.723.993	270.074.998	309.938.658
Diğer Finansal Yükümlülükler	4.176.002	3.435.242	2.722.757	288.269
Ticari Borçlar	83.261.430	162.430.241	264.045.072	83.211.434
Çalışanlara Sağlanan Faydalar Kapsamında Borçlar	2.516.518	4.865.002	4.532.810	6.409.784
Diğer Borçlar	173.006.253	139.619.141	47.080.710	41.145.680
Ertelenmiş Gelirler	19.890.876	10.457.078	50.437.809	169.237
Kısa Vadeli Karşılıklar	2336490	1.135.564	3.220.027	2.234.376
Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler	4.171.479	610.037	8.840.616	2.077.300
Uzun Vadeli Yükümlülükler	43.173.800	312.440.841	576.862.746	664.239.337
Uzun Vadeli Borçlanmalar	10.562.195	306.732.474	573.057.967	661.245.088
Diğer Finansal Yükümlülükler	9.452.214	3.022.086	407.548	127.072
Uzun Vadeli Karşılıklar	1.636.221	2.686.281	3.397.231	2.867.177
Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü	21.523.170	0	0	0
Özkaynaklar	494.752.133	706.776.863	1.548.327.563	1.722.479.336
Ana Ortaklığa Ait Özkaynaklar	494.752.133	706.776.863	1.548.327.563	1.722.479.336
Ödenmiş Sermaye	40.000.000	40.000.000	40.000.000	120.000.000
Sermaye Düzeltme Farkları	217.510.906	217.510.906	292.741.792	304.290.060
Geri Alınmış Paylar (-)	-7.500.000	-7.500.000	0	0
Paylara İlişkin Primler/İskontolar	0	0	207.187.019	207.187.019
Kar veya Zararda Yeniden Sınıflandırılmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler / (Giderler)	525.120	-120.898	-1.496.916	3.065.658
Kardan Ayrılan Kısıtlanmış Yedekler	22.078.566	22.078.566	22.078.566	22.078.566
Diğer Yedekler	0	0	0	0
Geçmiş Yıllar Karları / (Zararları)	143.078.840	222.137.541	434.808.289	907.817.102
Net Dönem Karı / (Zararı)	79.058.701	212.670.748	553.008.813	158.040.931
Toplam Kaynaklar	942.589.032	1.704.167.001	2.908.976.180	2.967.010.399

Gelir Tablosu (TL)	Özel Bağımsız Denetimden Geçmiş				
	31.12.202	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Satış Hasılatı	721.667.291	887.188.567	1.064.816.223	747.017.706	746.412.942
Satışların Maliyeti (-)	-427.055.741	-474.134.412	-397.081.937	-293.696.758	-300.810.075
Brüt Kar/(Zarar)	294.611.550	413.054.155	667.734.286	453.320.948	445.602.867
Genel Yönetim Giderleri (-)	-77.656.692	-70.390.188	-78.886.417	-59.263.069	-77.422.787
Satış ve Pazarlama Giderleri (-)	-24.505.624	-34.186.609	-84.120.817	-58.953.564	-55.260.743
Araştırma ve Geliştirme Giderleri (-)	-423.753	-827.229	-1.430.372	-16.995.307	-14.429.049
Esas Faaliyetlerden Diğer Gelirler	29.060.291	12.831.890	52.604.742	22.628.803	38.095.375
Esas Faaliyetlerden Diğer Giderler (-)	-110.294.033	-57.459.470	-132.333.886	-71.271.062	-109.906.772

Esas Faaliyet Karı/(Zararı)	110.791.739	263.022.549	423.567.536	269.466.749	226.678.891
Yatırım Faaliyetlerinden Gelirler	550.202	4.828.439	1.973.119	2.169.540	2.439.174
Yatırım Faaliyetlerinden Giderler (-)	-706.762	-1.633.351	-905.709	-677.422	-679.903
TFRS 9 Uyarınca Belirlenen Değer Düşüklüğü Kazançları (Zararları) ve Değer Düşüklüğü Zararlarının İptalleri	-147.355	-98.221	-139.029	-80.389	-43.362
Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımların Karlarından/Zararlarından Paylar	412.868	0	0	0	0
Finansman gideri öncesi faaliyet zararı	110.900.692	266.119.416	424.495.917	270.878.478	228.394.800
Finansman Giderleri (-)	-47.008.898	-55.951.653	-129.420.698	-63.147.913	-118.201.537
Finansman Gelirleri	75.986.010	36.853.587	22.799.521	11.340.934	22.773.549
Net Parasal Pozisyon Kazançları (Kayıpları)	-51.733.771	-65.071.497	-26.682.930	38.217.527	53.302.246
Sürdürülen Faaliyetler Vergi Öncesi Karı (Zararı)	88.144.033	181.949.853	291.191.810	257.289.026	186.269.058
Sürdürülen Faaliyetler Vergi Geliri/(Gideri)	-9.085.332	30.720.895	261.817.003	-67.688.305	-28.228.127
Vergi Geliri/(Gideri)	0	0	-9.558.799	0	-4.345.920
Ertelenmiş Vergi Geliri/(Gideri)	-9.085.332	30.720.895	271.375.802	-67.688.305	-23.882.207
Dönem Net Karı veya Zararı	79.058.701	212.670.748	553.008.813	189.600.721	158.040.931

Yatırımcı, yatırım kararını vermeden önce ihraççının finansal durum ve faaliyet sonuçlarına ilişkin ayrıntılı bilgilerin yer aldığı işbu izahnamenin 10 ve 23 no'lu bölümlerini de dikkate almalıdır.

5. RİSK FAKTÖRLERİ

Halka arz edilen paylara yönelik yatırım yapmak çeşitli riskler barındırmaktadır. Yatırım kararı alınmadan önce aşağıda bahsedilen risk faktörleri ve ekleri ile birlikte izahnamenin bütünü kapsamında dikkatlice değerlendirilmesi gerekmektedir. Aşağıda belirtilen riskler, Biem İlaç'ın yönetiminin izahnamenin tarihi itibarıyla Biem İlaç'ı ve Halka Arz Edilecek Paylar'a yapılacak herhangi bir yatırımı esaslı biçimde etkileyebileceğini öngördüğü risklerdir. Söz konusu risklerden herhangi birinin gerçekleşmesi halinde, Halka Arz Edilecek Paylar'ın değeri düşebilir ve yatırımın tamamının veya bir kısmının kaybedilmesi söz konusu olabilir.

Aşağıda belirtilen riskler karşılaşılabilecek tüm riskleri kapsamamaktadır. Halihazırda bilinmeyen ya da Şirket yönetimin esaslı olarak addetmediği, ancak gerçekleşmeleri halinde Biem İlaç'ın faaliyetlerine, faaliyet sonuçlarına, likiditesine, mali durumuna ve

geleceğe yönelik beklentilerine zarar verebilecek başka risk faktörleri mevcut olabilir. Risk faktörlerinin aşağıdaki sunum sıralaması Şirket yönetiminin söz konusu risklerin gerçekleşme olasılığı veya önemi bakımından yaptığı bir değerlendirmeye göre belirlenmiş bir sunum sıralaması olarak düşünülmemelidir.

Yatırımcı ve yatırımcı adayları, izahnamede paylaşılan bilgiler çerçevesinde kendi değerlendirmelerini yaparak, Halka Arz Edilecek Paylar'a yatırım yapmanın kendileri için uygun olup olmadığına karar vermelidir.

5.1. İhraççıya ve faaliyetlerine ilişkin riskler:

Biem İlaç'ın gelecek dönemlerdeki faaliyetlerinde maliyetlerin artması, kalitenin korunması adına yapılan harcamaların artması; Şirket faaliyetlerindeki planlamayı, mali yapısını, faaliyetlerinin uzun vadeli sonuç ve beklentilerini olumsuz etkileyebilir.

Maliyetlerin artması, genellikle üretim, iş gücü, malzeme, enerji gibi giderlerin yükselmesi anlamına gelir. Bu durum veya çalışan maaşlarındaki artışlar gibi dışsal faktörler, Şirket'in maliyetlerini doğrudan etkileyebilir. Maliyetlerin artması, Şirket'in karlılığını düşürebilir. Maliyetler artarken gelirler sabit kalıyorsa veya yeterince artmıyorsa, kar marjı daralır. Bu da Biem İlaç'ın mali yapısını zayıflatabilir ve işleyişini zorlaştırabilir.

Biem İlaç'ın üzerinde çalışmalar yürüttüğü ve üretimini gerçekleştirdiği ilaç, kalitesinden ödün verildiğinde ciddi sonuçlar doğurabilecek bir üründür. Kalitenin sürdürülebilir olması da ciddi harcamaların yapılmasını gerektirir. Bu, kaliteyi sürdürmek adına yeni yatırımlar, ekipman iyileştirmeleri, personel eğitimleri veya kalite kontrol süreçlerine ek kaynak ayrılması anlamına gelebilir. Kalitenin korunması, müşteri memnuniyeti için kritik olduğu gibi rekabet avantajı sağlamak için de önemlidir. Ancak kaliteyi yüksek tutmak, genellikle daha yüksek maliyetler gerektirir. Örneğin, daha kaliteli malzemeler kullanmak ya da daha sıkı denetimler yapmak, doğrudan Şirket giderlerini artırabilir, Şirket'in harcamaları karşılamakta zorlanmasını ve karlılık üzerinde baskı meydana getirir.

Artan maliyetler ve kaliteyi korumak için yapılan ekstra harcamalar, Şirket'in genel faaliyetlerini olumsuz etkileyebilir, operasyonel verimliliğini düşürebilir. Şirket'in finansal yapısı buna uyum sağlayamaması durumunda nakit akışı sıkıntıya girebilir veya borçlanma düzeyi artabilir. Bu durum, Şirket'in operasyonel verimliliğini etkileyebilir, maliyetlerin artması nedeniyle Şirket'in üretim sürecinde kesintiler olabilir, personel sayısında azalma yaşanabilir ya da verimlilik düşebilir. Bu da Biem İlaç'ın günlük işlerini etkiler, hatta operasyonel aksaklıklar doğurabilir.

Maliyetlerin artması, Şirket'in mali planlarını gözden geçirmesine neden olabilir. Şirket'in mevcut hazırlıklarının yeterli gelmemesi durumunda mevcut finansal yapı bu artan giderleri karşılayamayabilir ve bu durum uzun vadede borçlanmaya yol açabilir ya da yeni yatırımların önünü tıkayabilir. Ayrıca, gelir artırıcı adımlar atılmadığı sürece bu maliyet artışı, Şirket içi finansal dengeyi bozabilir.

Maliyetlerin artması ve yapılan ekstra harcamalar, Şirket'in uzun vadeli hedeflerine ulaşmasını zorlaştırabilir. Çünkü Şirket'in finansal yapısının zayıflamaması durumunda bu hedeflere ulaşacak kaynakları ayırmak daha zor hale gelebilir. Kalitenin korunması için yapılan harcamalar, pazarlama bütçesinden ya da Ar-Ge (araştırma ve geliştirme)

harcamalarından kısmaaya yol açabilir. Bu da Şirket'in gelecekteki büyüme ve gelişim fırsatlarını sınırlayabilir.

Biem İlaç'ın, faaliyetlerini sürdürülebilir kılması adına ilaç sektöründeki gereklilikleri yerine getirmesi gerekmekte olup izin ve ruhsat gibi gerekliliklerin yerine getirilememesi veya mevcutta var olan izin ve ruhsatların iptali/süresinin bitmesi gibi durumlar faaliyetleri olumsuz etkileyebilir.

Bir şirket, faaliyetlerini sürdürebilmek ve uzun vadede başarılı olmak için iş süreçlerini, ürünlerini ve hizmetlerini sürdürülebilir hale getirmek zorundadır. Sürdürülebilirlik, şirketin hem finansal açıdan güçlü olmasını hem de yasal, etik ve sektörel gerekliliklere uygun olarak faaliyet göstermesini ifade eder. Biem İlaç'ın içinde bulunduğu ilaç sektörü, bu anlamda oldukça regüle (denetlenen) bir sektördür ve faaliyetler sürekli olarak denetlenir. Bu nedenle Şirket'in sürdürülebilirliği, yasal gereklilikleri yerine getirme kapasitesine bağlıdır. Bu gerekliliklerin yerine getirilmemesi, Biem İlaç'ın pazarda faaliyet gösterme yeteneğini doğrudan etkiler. Eğer gerekli ruhsatlar ve izinler alınmazsa ya da süreleri dolarsa, Şirket yasal olarak faaliyet gösteremez ve bu da işin durmasına ya da kesintiye uğramasına yol açabilir.

Biem İlaç'ın, gerekli izin ve ruhsatları alamaması veya mevcut ruhsatların geçerliliğinin sonlanması durumunda ya da ruhsatların iptal edilmesi, Şirket ürünlerini pazara sunamaması anlamına gelir, bu da gelir kaybı ve faaliyetlerin durması gibi sonuçlar doğurabilir. Ayrıca, ruhsat süresinin bitmesi durumunda, Şirket'in faaliyetlerinin sürdürülebilirliği tehlikeye girer. Ruhsatların iptal edilmesi veya süresinin bitmesi, Şirket'in tüm üretim ve satış süreçlerini etkiler. Eğer Biem İlaç, ruhsatlarını yenilemezse ya da ruhsatları iptal edilirse, faaliyetleri durur. Bu durum, yalnızca finansal kayıplara yol açmakla kalmaz, aynı zamanda firmanın itibarını da olumsuz etkileyebilir.

Faaliyetlerin olumsuz etkilenmesi, firmanın sadece kısa vadeli değil, uzun vadeli geleceğini de tehdit edebilir. Ruhsat ve izinlerin alınmaması veya iptal edilmesi, firmanın yasal olarak sektördeki rekabete katılmasını engelleyebilir. Ayrıca, bu tür bir durum, firmanın itibarını ciddi şekilde zedeler ve potansiyel iş ortakları veya yatırımcılar için güven sorunları yaratabilir.

Sonuç olarak, izin ve ruhsatlar, Biem İlaç'ın yasal olarak üretim yapabilmesi ve ürünlerini pazara sunabilmesi için kritik önemdedir. Bu gerekliliklerin yerine getirilmemesi veya ruhsatların süresinin dolması, Şirket faaliyetlerini olumsuz şekilde etkileyebilir ve potansiyel olarak Şirket'in operasyonel sürdürülebilirliğini tehlikeye atabilir.

Biem İlaç'ın ürün skalasını genişletmekte yaşayacağı sıkıntılar, ürünlerin istenen kalitede elde edilememesi, ürün geliştirme ve araştırma geliştirme faaliyetleri kapsamında istenen sonucun sağlanamaması, küresel piyasa koşullarının dinamikliği sebebiyle mevcut talebe cevap verilememesi, Şirket'in rekabet payının düşmesine ve dünya pazarındaki yerinin güçsüzleşmesine yol açabilir, bu durum finansal kapasitenin, iş-zaman planlamasının ve gelecek hedeflerinin kötü yönlü etkilenmesine yol açabilir.

Biem İlaç'ın ürün skalasını genişletmekte zorlanması, büyüme stratejisini etkileyebilir. Yetersiz araştırma ve geliştirme (Ar-Ge) faaliyetleri, ürünün pazara uygun olmaması ya da

tedarik zincirindeki sorunlar gibi nedenlerle yeni ürünlerin piyasaya sunulması gecikebilir veya başarısız olabilir. Bu da Şirket'in pazarındaki büyüme potansiyelini kısıtlar.

Ürün kalitesinin istenen seviyeye ulaşmaması, yalnızca hasta güvenliği açısından riskler oluşturmakla kalmaz, aynı zamanda Şirket için büyük mali kayıplara yol açabilir. Ayrıca, kötü kaliteli ürünler, Şirket'in itibarı üzerinde olumsuz etkiler yaratır, regülasyon otoriteleri tarafından geri çağırılma ya da cezalarla karşılaşılabilir. Bu, Biem İlaç'ın pazardaki konumunu zayıflatabilir.

Biem İlaç'ın, Ar-Ge faaliyetlerinde beklediği başarıyı elde edememesi, yeni ürünler geliştirme ve pazara sunma yeteneğini engeller. Bunun sonucunda büyümesi sınırlanabilir ve daha yenilikçi rakiplerin gerisinde kalınmasına yol açabilir. Ayrıca, Ar-Ge yatırımlarının başarısız olması, büyük mali kayıplar getirebilir.

Küresel piyasa koşulları, ekonomik faktörler, siyasi değişiklikler, düzenleyici değişiklikler ve teknolojik gelişmeler gibi unsurlar tarafından şekillendirilir. Bu koşullar, talep ve arz dengesini etkiler. Biem İlaç'ın mevcut talebe cevap verememesi, ürünlerine olan talebin artması durumunda yeterli üretim kapasitesine sahip olmaması veya tedarik zincirindeki aksaklıklar nedeniyle talebi karşılayamaması anlamına gelir. Biem İlaç'ın, küresel piyasa koşullarına uygun bir strateji geliştirememesi ve talebe cevap verememesi, satışlarının düşmesine neden olabilir. Ayrıca, küresel talebi karşılayamamak, rekabet avantajı kaybına yol açar ve rakiplerin piyasada daha fazla yer edinmesine neden olabilir.

Bir şirketin mevcut pazarında rekabet gücünü kaybetmesi pazar payının azalması anlamına gelir. Dünya çapında rekabetin giderek arttığı ilaç sektöründe, Şirket'in yerini sağlamlaştırması için sürekli yenilik yapması ve yüksek kalite sunması gerekmektedir. Biem İlaç'ın, zorluklarla karşılaşması dünya pazarındaki rekabet gücünü zayıflatabilir. Şirket'in rekabet payının düşmesi, özellikle global ölçekte, Şirket'in gelecekteki büyüme fırsatlarını engelleyebilir. Rekabet avantajını kaybeden bir şirket, fiyat kırma, kalite iyileştirmeleri veya yeni pazarlara açılma gibi stratejilerle kendini toparlamakta zorlanabilir. Bu durum, Biem İlaç'ın dünya çapındaki pazar konumunu zayıflatabilir.

Şirket'in karşılaştığı zorluklar, yalnızca operasyonel düzeyde değil, finansal açıdan da olumsuz sonuçlar doğurur. Ürün geliştirme sürecinde yaşanan sıkıntılar, Ar-Ge başarısızlıkları, talep eksiklikleri ve rekabet gücünün düşmesi, firmanın mali yapısını zorlar. Bu, yatırımcı güvenini kaybetme, nakit akışı sıkıntıları ve finansal zorluklarla sonuçlanabilir. Finansal kapasite zayıfladığında, firma gelecekteki büyüme hedeflerini gerçekleştirmekte zorlanabilir. Ayrıca, iş-zaman planlamasında aksaklıklar olabilir, yani hedeflere ulaşmak için gereken kaynaklar ve zaman doğru bir şekilde planlanamayabilir. Bu da firmanın uzun vadeli stratejik hedeflerine ulaşmasını engeller ve şirketin gelecekteki büyüme potansiyelini tehlikeye atar.

sağlık

Biem İlaç olarak ürün portföyünde yer alan ürünlerden kaynaklı yaşanan sorunların toplumsal sağlığı etkilemesi ve ürün kaynaklı gelişen şikayetlere bağlı olarak ürünler kamu otoriteleri tarafından yasaklanabilir, piyasadaki ürünler geri çekilebilir. Bu sebepten dolayı finansal faaliyetler olumsuz yönlü etkilenebilir.

Bir ilaç firmasının ürün portföyü, piyasaya sunduğu tüm ilaçlardan oluşur. Bu ürünler, kalite, etkinlik, güvenlik ve düzenleyici gereklilikler gibi birçok kriteri karşılamak

zorundadır. Ürün portföyünde yaşanan sorunlar, örneğin ürünlerin beklenen etkiyi göstermemesi, yan etkilerinin yüksek olması veya yanlış etiketlenmesi gibi durumları kapsar. Bu tür sorunlar, ürünlerin güvenliğini ve etkinliğini tehlikeye atabilir. Ürün portföyünde yaşanan bu tür olumsuzluklar, hem firmanın itibarını hem de toplumsal sağlığı riske atabilir. Sağlık sektöründeki hatalar veya sorunlar ciddi sonuçlar doğurabileceği için, bu durumlar hızlıca kamuoyuna yansiyabilir ve ciddi tepkilere yol açabilir.

Biem İlaç'ın ürettiği veya sattığı ilaçlarda, kalite, güvenlik veya etkinlikle ilgili sorunlar ortaya çıkabilir. Örneğin, ilacın yan etkilerinin beklenenden daha ciddi olması, hatalı üretim süreçleri veya yanlış etiketleme gibi durumlar, toplum sağlığı üzerinde olumsuz etkiler yaratabilir.

Böyle bir durumda, sağlık otoriteleri (örneğin Sağlık Bakanlığı, FDA, EMA gibi kurumlar) devreye girerek ilacı yasaklayabilir veya ilacın piyasadan toplatılmasına karar verebilir. Bu tür kararlar genellikle halk sağlığını korumak amacıyla alınır ve şirket için ciddi operasyonel ve yasal sonuçlar doğurabilir.

İlaçların piyasadan toplatılması (ürün geri çekme), hem doğrudan maliyetlere (geri toplama, imha, yeniden üretim) hem de dolaylı maliyetlere (Şirket'in itibar kaybı, müşteri güveninin sarsılması) yol açabilir. Ayrıca, bu durum Şirket'in gelecekteki satışlarını ve pazar payını da olumsuz etkileyebilir.

Bu tür sorunlar ve müdahaleler, Şirket'in gelirlerinde azalma, tazminat davalarıyla karşı karşıya kalma, üretim ve operasyonların durması veya yeniden düzenlenmesi gibi sonuçlar doğurabilir. Tüm bunlar, şirketin finansal durumunu ve yatırımcı güvenini olumsuz etkileyebilir.

Ar-Ge faaliyeti yürüten bir şirket için diğer bir engel; çalışmaların oldukça maliyetli olması ve yürütülen proje sonucunda istenen çıktı ürüne ulaşamamasıdır. Bu sebeple yapılan yatırım ve harcamaların boşa gitme riski bulunmaktadır.

Ar-Ge çalışmaları genellikle büyük bütçeler gerektirir. Yeni bir ürün veya teknoloji geliştirmek, kapsamlı araştırma, uzman ekiplerin çalışmaları, ileri düzey ekipman kullanımı ve uzun bir zaman dilimi gibi unsurları içerir. Bu süreçlerin her biri yüksek maliyetlere yol açar. Biem İlaç'ın yürütmekte olduğu nihai ürün çıktısı ilaç olan bir Ar-Ge faaliyetinde ise bu durum daha da önem arz eder.

Ar-Ge süreçlerinin doğası gereği belirsizlik barındırması, Biem İlaç'ın zaman zaman hedeflerine ulaşamamasını getirebilir. Bir ilaç firması olarak Biem İlaç, bir hastalık için etkili bir tedavi geliştirmeye çalışırken, yapılan testler ve klinik denemeler sonunda beklenen etkinin sağlanmadığı veya yan etkilerin kabul edilebilir seviyeyi aştığı görülebilir.

Eğer Ar-Ge projesi başarısızlıkla sonuçlanırsa, projeye harcanan zaman, emek ve mali kaynaklar boşa gitmiş olur. Başarısızlıklar Şirket'in genel finansal durumunu ve rekabet gücünü zayıflatabilir. Başarısız bir Ar-Ge projesi, sadece o projeyi değil, Şirket'in genel stratejik hedeflerini ve pazar konumunu da etkileyebilir. Ayrıca, yatırımcı güveninin azalmasına, hisse değerlerinin düşmesine veya yeni projelere fon bulmanın zorlaşmasına yol açabilir.

Bir ilaç şirketi olarak Biem İlaç, eczaneler, sağlık depoları, medikal şirketler başta olmak üzere çeşitli sağlık kuruluşlarıyla ticari iş birliği içerisindedir. Mevcutta bulunan iş birliklerinin bozulması ve/veya sürdürülememesi, ürün tedarikinin ve satışlarının azalması gibi durumlar, faaliyetleri olumsuz etkileyebilecektir.

Biem İlaç, ürünlerinin dağıtımını ve satışı için eczaneler, sağlık depoları ve medikal şirketlerle işbirliği yapmaktadır. Bu işbirlikleri, ürünlerin doğru zamanda, doğru yerlere ulaşmasını sağlamak açısından hayati öneme sahiptir. Ayrıca, bu iş ortakları Şirket'in satış hacmini ve pazar payını doğrudan etkiler. Mevcut ticari ortaklıklar herhangi bir sebeple bozulur veya sürdürülemez hale gelirse (örneğin, finansal anlaşmazlıklar, lojistik problemler, kalite sorunları veya rekabetin artması gibi nedenlerle), Biem İlaç'ın ürünlerinin pazara erişimi sınırlanabilir. Bu durum, Şirket'in satışlarında azalmaya ve dolayısıyla gelir kaybına yol açabilir.

Ortaklıkların bozulması veya iş birliklerinin aksaması, ürünlerin eczanelere ve diğer sağlık kuruluşlarına ulaşmasını zorlaştırabilir. Bu da tedarik zincirinde kesintilere neden olarak müşteri memnuniyetini düşürebilir ve markanın güvenilirliğini zedeleyebilir. Ürün tedariki ve satışlarındaki azalma, Şirket'in finansal performansını olumsuz etkileyebilir. Ayrıca, yeni iş ortakları bulmak veya bozulan ilişkileri onarmak, zaman ve kaynak gerektirir. Bu da Şirket'in operasyonel maliyetlerini artırabilir.

Küresel ve yerel ekonomik krizlerden dolayı satış yapılan iş birliği kurum ve firmalarının mali ödeme gücü çökmesi, Biem İlaç'ın ekonomik planlamalarında aksamaya neden olabilir, uzun vadede finansal zarara yol açabilir.

Küresel ve yerel ekonomik krizler, özellikle sağlık sektörü dahil olmak üzere hemen her sektörü etkiler. İş birliği yapılan eczaneler, sağlık depoları ve medikal şirketler gibi ticari partnerler, mali ödeme gücü çekebilir. Bu durum, Biem İlaç'ın finansal sürdürülebilirliği için risk oluşturabilir.

İş birliği yapılan kurumların ödeme yapamaması, Biem İlaç'ın alacaklarını tahsil edememesine yol açabilir. Bu da nakit akışında aksamalara neden olabilir. Şirket, kısa vadeli finansal yükümlülüklerini yerine getirmekte zorlanabilir ve operasyonlarını finanse etmekte sıkıntılar yaşayabilir. Nakit akışı sorunları, Biem İlaç'ın ekonomik planlamalarını etkileyebilir. Örneğin, Ar-Ge yatırımları, yeni ürün geliştirme projeleri veya pazarlama faaliyetleri ertelenebilir ya da tamamen iptal edilebilir. Bu tür aksaklıklar, Şirket'in büyüme ve rekabet stratejilerini sekteye uğratabilir.

Partnerlerin mali durumundaki sorunlar uzun süre devam ederse, bu durum Biem İlaç için ciddi finansal zararlara yol açabilir. Ödenmeyen alacakların tamamen tahsil edilememesi, zarara yol açma riskine sahiptir. Ayrıca, yeni iş ortakları bulmak veya mevcut iş ortaklarının mali durumunu desteklemek için ek maliyetler gerekebilir.

Bu tür ekonomik belirsizliklerin zararını minimize etmek için Biem İlaç'ın risk yönetimi stratejileri geliştirmesi gerekir. Örneğin, ticari partnerlerin mali durumlarının düzenli olarak değerlendirilmesi, ödeme koşullarında teminatlar veya sigorta mekanizmalarının kullanılması gibi önlemler alınabilir.

Biem İlaç, esas olarak jenerik ilaç üretimi gerçekleştirmektedir. Jenerik ilaç üretimi, hammadde tedariki ve üretim süreci olarak birtakım zorluklar içermektedir. Bu zorlukların zamanında giderilememesi riski de mevcuttur.

Biem İlaç, jenerik ilaç üretimine ağırlık vermiştir. Jenerik ilaçlar, patent süresi sona ermiş orijinal ilaçların muadilleridir ve aynı etkin maddeleri içerir. Bu ilaçların üretimi, yüksek rekabetin olduğu bir pazarda maliyet etkinliği ve kalite gereksinimlerini bir arada sağlamayı zorunlu kılar. Bu nedenle, üretim süreci belirli zorlukları beraberinde getirir. Jenerik ilaç üretiminde kullanılan hammaddelerin büyük bir kısmı uluslararası tedarikçilere bağımlıdır. Küresel ekonomik krizler, jeopolitik gerilimler veya lojistik sorunlar nedeniyle hammaddelerin zamanında ve yeterli miktarda temin edilememesi riski vardır. Ayrıca, fiyat dalgalanmaları ve kalite standartlarının karşılanamaması gibi faktörler de tedarik sürecini zorlaştırabilir.

Üretim süreci, teknolojik altyapı, nitelikli iş gücü ve düzenleyici otoritelerin kalite standartlarına tam uyum gerektirir. Özellikle biyoeşdeğerlik testleri ve kalite kontrolleri gibi süreçlerde aksaklıklar yaşanması, üretimin gecikmesine veya durmasına neden olabilir. Hammadde tedariki ve üretim sürecinde yaşanan bu tür zorlukların zamanında giderilememesi, Biem İlaç'ın ürünlerini piyasaya sunamamasına yol açabilir. Bu durum, pazar payının kaybedilmesine, müşteri güveninin zedelenmesine ve gelirlerde düşüşe neden olabilir. Ayrıca, teslimatların gecikmesi iş ortaklarıyla ilişkileri de olumsuz etkileyebilir.

Jenerik ilaç pazarındaki yoğun rekabet, bu tür zorlukların tolere edilebilirliğini daha da azaltır. Biem İlaç'ın üretim sürecindeki sorunları hızla çözememesi durumunda müşteriler alternatif tedarikçilere yönelebilir, bu da uzun vadede pazar kaybı riskini artırır.

Biem İlaç, ürünlerinin bir kısmını kendisi üretmekte bir kısmını da fason üretim yoluyla gerçekleştirmektedir. Fason firmalarda yaşanacak sorunlar ve aksaklıklar, nihai üründe ortaya çıkan kalite problemleri gibi olumsuzluklar olası risk faktörleridir.

Biem İlaç, üretim süreçlerini doğrudan kendi kontrolü altında yürüttüğünde, üretim kalitesini, süreçlerini ve standartlarını daha sıkı bir şekilde denetleyebilmektedir. Şirket, belirli ürünlerin üretimini dışarıdan fason üreticilere yaptırdığında, bu süreçlerin kontrolü kısmen fason firmaların sorumluluğuna geçer. Fason üretim, genellikle maliyet etkinliği sağlamak veya kapasite yetersizliklerini gidermek için tercih edilir. Ancak bu yöntem bazı riskler içerir.

Fason firmalarda yaşanabilecek aksaklıklar (örneğin, makine arızaları, iş gücü yetersizliği veya tedarik sorunları), üretim sürelerinin uzamasına veya teslimatların gecikmesine yol açabilir. Fason üreticilerin Biem İlaç'ın belirlediği kalite standartlarını eksiksiz karşılamaması, nihai üründe kalite problemlerine neden olabilir. Örneğin, etkin madde oranlarında sapmalar, paketleme hataları veya kalite kontrol eksiklikleri, ürünün sağlık otoriteleri tarafından reddedilmesine veya piyasadan toplatılmasına yol açabilir. Fason üretim sırasında ortaya çıkan hatalar, nihai ürünün güvenilirliğini ve etkinliğini doğrudan etkiler. Bu durum:

- Müşteri güveninin azalmasına,
- Şirketin itibarının zedelenmesine,
- Yasal düzenlemelere uyumsuzluk nedeniyle cezai yaptırımlara neden olabilir.

Fason firmaların üretim sorunları, Biem İlaç'ın tedarik zincirinde kesintilere neden olabilir, bu da pazardaki ürün bulunurluğunu etkiler. Kalite sorunları nedeniyle ürünlerin yeniden üretilmesi veya piyasadan toplatılması, Biem İlaç için ek maliyetler anlamına gelir. Kalite problemleri, düzenleyici otoritelerden cezalar veya yasaklamalarla sonuçlanabilir.

Biem İlaç, Ar-Ge çalışmalarına oldukça önem vermektedir. Ar-Ge çalışmalarına ilişkin bir diğer risk de oldukça maliyetli olması ve nihai ürün çıktısının istenilen sonucu vermeme olasılığıdır. Bu olasılık maliyet harcamalarının boşa gitme riskini doğurmaktadır.

Biem İlaç'ın Ar-Ge'ye önem vermesi, yenilikçi ve rekabetçi kalma çabalarını gösterir. Yeni ilaç geliştirme veya mevcut ürünlerin iyileştirilmesi, şirketin piyasada farklılaşmasını sağlar. Ar-Ge çalışmaları, şirketin uzun vadeli büyümesi için kritik bir itici güçtür.

İlaç sektöründeki Ar-Ge çalışmaları, laboratuvar testleri, klinik denemeler, uzman kadroların istihdamı ve gerekli teknoloji yatırımları gibi unsurlar nedeniyle oldukça maliyetlidir. Süreç uzun vadeli olduğu için yatırımın geri dönüşü de zaman alır ve bu durum, finansal yük oluşturabilir.

Ar-Ge projelerinde, nihai ürünün istenen özelliklere ulaşamaması veya düzenleyici otoritelerden onay alamaması olasıdır. Örneğin:

- Bir ilacın klinik denemelerde etkinliğinin yetersiz kalması,
- Güvenlik standartlarını karşılayamaması,
- Pazar ihtiyaçlarına uygun olmaması gibi nedenlerle proje başarısız olabilir.

Bu tür başarısızlıklar, yapılan tüm yatırımın boşa gitmesine neden olabilir.

Ar-Ge süreçlerinin başarı garantisi olmaması, bu alana yapılan harcamaların geri dönüşünü belirsiz hale getirir. Özellikle maliyeti yüksek projelerde başarısızlık, şirketin finansal durumunu ciddi şekilde etkileyebilir. Örneğin, başarısız bir projeden kaynaklanan kayıplar, şirketin diğer projelerini finanse etme kapasitesini azaltabilir ve büyüme stratejilerini sektöre uğratabilir.

Küresel ekonomide meydana gelen dalgalanmalar ve döviz kuru artışları genel maliyetleri artıracak olup Biem İlaç'ın finansal tablolarında beklenmedik değişimlerin olması riskini taşımaktadır.

Biem İlaç, hem yurtiçi hem de yurt dışı pazarlardaki ilaç sektörü içindeki faaliyetlerine etkin bir şekilde devam etmektedir. Küresel ekonomideki dalgalanmalar, özellikle ilaç sektörü gibi ithalata dayalı sektörlerde maliyetlerin artmasına neden olabilir. Hammadde, ekipman veya teknoloji gibi üretimde kritik öneme sahip girdilerin büyük bir kısmı işin doğası gereği yurt dışından temin edildiğinden, bu girdilerin maliyeti döviz kurlarına doğrudan bağlıdır. Küresel tedarik zincirinde yaşanan sorunlar (örneğin, pandemi, jeopolitik gerilimler veya arz-talep dengesizlikleri) hammadde fiyatlarını artırabilir ve bu durum üretim maliyetlerini yukarı çekebilir.

Döviz kurundaki artış, ithal edilen hammadde ve malzemelerin maliyetlerini artırır. Döviz kurlarındaki dalgalanmalar aynı zamanda finansal borçlar üzerinde de etkili olabilir. Eğer

Biem İlaç'ın döviz cinsinden kredi borcu varsa, bu borcun TL karşılığı artar ve şirketin finansal yükü büyür.

Döviz kurundaki artışlar, şirketin genel maliyetlerini yükselterek kâr marjlarını daraltabilir. Bu durum, Biem İlaç'ın finansal tablolarında şu şekilde etkiler yaratabilir:

- **Maliyet Artışı:** Brüt kârlılık oranı düşebilir.
- **Kur Farkı Zararları:** Döviz cinsinden yükümlülükler nedeniyle finansal giderler artabilir.
- **Net Kâr Düşüşü:** Artan maliyetler ve giderler nedeniyle net kârlılıkta azalma görülebilir.
- **Tahminlerin Tutmaması:** Önceden yapılan finansal tahminler ve hedefler döviz dalgalanmaları nedeniyle şaşabilir.

Biem İlaç'ın bazı ürünlerinin üretimini ileriki dönemde Tekirdağ/Çerkezköy'de bulunan fabrikasında gerçekleştirmeye başlaması hedeflenmektedir. Fabrikada meydana gelecek yangın, sel, deprem gibi afet kaynaklı ya da maddi zarara yol açabilecek herhangi bir olay sebebiyle üretim sekteye uğrayabilir, hammadde ve makine-teçhizat zarar görebilir. Bunun yanı sıra Biem İlaç'ın merkezinde veya diğer şubelerinde ya da sözleşmeli iş ortaklarının tesislerinde meydana gelecek yangın, sel, deprem gibi afet kaynaklı ya da maddi zarara yol açabilecek herhangi bir olay sebebiyle ticari faaliyetleri sekteye uğrayabilir.

Biem İlaç, bazı ürünlerinin üretimini ileriki dönemde Tekirdağ/Çerkezköy'de bulunan fabrikasında gerçekleştirmeye başlaması hedeflenmektedir. Şirket'in merkezinde, şubelerinde veya iş birliği yaptığı sözleşmeli üretim ortaklarının tesislerinde meydana gelebilecek yangın, sel, deprem gibi afetler, fiziksel altyapıya zarar verebilir. Bu tür olaylar, üretim süreçlerini aksatarak ürünlerin zamanında üretilmesini ve müşterilere teslim edilmesini engelleyebilir. Fabrika, Şirket'in operasyonel devamlılığı için temel bir unsurdur. Bu nedenle, burada yaşanabilecek herhangi bir aksaklık, şirketin genel faaliyetlerini doğrudan etkileyebilir.

Üretim tesislerinde kullanılan makineler, kimyasal maddeler veya elektrik sistemlerinden kaynaklanabilecek yangınlar, büyük ölçekte maddi zarara ve üretimin tamamen durmasına neden olabilir. Çerkezköy gibi belirli bölgelerde meydana gelebilecek sel felaketleri, tesisin altyapısına zarar verebilir, üretim alanlarını su basabilir ve hammaddelerin bozulmasına yol açabilir. Türkiye'nin deprem riski yüksek bir bölgede bulunması nedeniyle, deprem olayları fabrikanın fiziksel yapısında ve makinelerde ciddi tahribat oluşturabilir. Ayrıca iş gücünün güvenliği açısından da risk taşır. Makinelerde meydana gelebilecek arızalar, iş kazaları veya dışarıdan gelebilecek sabotaj gibi olaylar da üretimi aksatabilir. Fabrikadaki üretim süreçlerinin durması, Biem İlaç'ın piyasaya ürün tedarik edememesine neden olabilir. Bu durum, müşteri memnuniyetsizliğine ve pazar kaybına yol açabilir. Hammadde, makine ve teçhizat gibi üretim için kritik varlıkların zarar görmesi, Şirket'in maliyetlerini artırır. Özellikle sigorta kapsamı dışında kalan zararlar doğrudan finansal kayıp oluşturabilir. Üretimin aksaması, tedarik zincirindeki diğer süreçleri de etkileyebilir. Örneğin, ürün teslimatlarında gecikmeler yaşanabilir ve bu da iş ortaklarıyla olan ilişkileri olumsuz etkileyebilir.

Fason üretim için iş birliği yapılan şirketlerde olası bir afet durumunda; sözleşmeli iş ortaklarının tesislerinde meydana gelen olaylar, Biem İlaç'ın hammadde temininde veya üretim sürecinde ciddi aksamalar yaratabilir. Bu durum, özellikle alternatif tedarikçiler bulunmadığında Şirket'in faaliyetlerini daha da zorlaştırabilir.

Bu tür risklerin gerçekleşmesi durumunda Biem İlaç'ın sadece maddi kayıp değil, aynı zamanda operasyonel aksama ve itibar kaybı riski de söz konusudur. Üretim ve teslimat sürelerinde yaşanan gecikmeler, müşteriler ve iş ortakları nezdinde Şirket'in itibarını olumsuz etkileyebilir. Bu durum, uzun vadede müşteri kaybına ve iş ortakları ile ilişkilerin zedelenmesine yol açabilir.

Biem İlaç'ın üretim ve satış faaliyetleri, şirket yöneticileri ve kurumsal hafızaya dayanmaktadır. Zaman içerisinde gerçekleşebilecek işten ayrılmalar bu kurumsal hafızaya ve karar mekanizmasına zarar verebilecek olup bu da tüm faaliyetlerinin sektöre uğraması riskini taşımaktadır.

Bir şirketin kurumsal hafızası geçmişten gelen bilgi birikimi, deneyimleri, süreçleri ve kültürüdür. Kurumsal hafıza, özellikle karmaşık ve düzenlemelere tabi sektörlerde (örneğin ilaç sektörü) büyük önem taşır. Biem İlaç'ın faaliyetlerini sürdürebilmesinde bu hafıza, geçmişteki deneyimlere dayanarak alınan stratejik kararlarla işleyişin sürekliliğini sağlar.

Yöneticiler, kurumsal hafızayı aktif olarak kullanan ve Şirket'in yönünü belirleyen kritik bireylerdir. Onların bilgi ve deneyimi, hem stratejik hem de operasyonel kararların isabetli olmasını sağlar. Yöneticilerin veya deneyimli çalışanların işten ayrılması, geçmişteki bilgi ve deneyimlerin yeni çalışanlara yeterince aktarılamaması riskini doğurabilir. Bu durum, özellikle uzun süredir çalışan bireylerin ayrılmasıyla daha belirgin hale gelir. Ayrılan yöneticilerin yerini doldurmak zaman alabilir ve bu süreçte alınan kararların isabet oranı düşebilir. Örneğin, satış stratejilerinde veya üretim süreçlerinde yanlış kararlar alınması, şirketin performansını olumsuz etkileyebilir. Özellikle kritik rollerde çalışanların ayrılması, üretim ve satış süreçlerinin aksamasına yol açabilir. Yeni çalışanların adaptasyonu zaman alacağı için faaliyetlerde kesintiler yaşanabilir.

Biem İlaç'ın kurumsal hafıza ve yöneticilere bağımlı bir yapıya sahip olmasından dolayı bu bilgi birikiminin kaybedilmesi uzun vadede sürdürülebilirlik ve istikrar açısından risk oluşturabilir.

Piyasa koşullarının bir sonucu olan iş gücü maliyetlerinin artışı, çalışanların iş bırakma/grev/eylem/istifa gibi eylemlerde bulunmasına yol açabilecek; bu sebeple idari ve operasyonel işlerin aksamasına yol açabilecektir.

Ekonomik dalgalanmalar, enflasyon oranları, döviz kuru artışları gibi dışsal faktörler, Biem İlaç gibi büyük bir şirket için iş gücü maliyetlerinin artmasına neden olabilir. Enflasyon nedeniyle ücret artışları talep edilmesi veya maaşlar, yaşam maliyetlerindeki artışa göre yükseltilmesi bu maliyet artışına sebep olur. İş gücü maliyetlerinin artması, Şirket'in çalışanlarına sağladığı maaşlar, sosyal haklar, sigorta primleri gibi kalemlerde artışa yol açar. Bu durum, Şirket'in maliyet yapısını zorlayabilir ve kârlılığını etkileyebilir. İş gücü maliyetlerindeki artış, çalışanlar arasında memnuniyetsizlik yaratabilir. Çalışanlar, maaş artışları veya iş koşullarındaki iyileştirmeler talep edebilir ve bu talepler karşılanmadığında iş bırakma gibi eylemlere başvurabilirler. Grev veya iş bırakma durumunda üretim süreçleri ve Şirket'in günlük işleyişi aksayabilir. İş gücü maliyetlerinin artması ve bunun çalışanlara yansımalarının yetersiz olması durumunda, çalışanlar istifa ederek başka iş fırsatlarına

yönelebilirler. Bu durum, Biem İlaç çatısı altında özellikle deneyimli çalışanların kaybı ile sonuçlanabilir ve organizasyondaki bilgi birikiminin kaybolmasına neden olabilir.

Çalışanlar arasında motivasyon eksikliği veya iş bırakma eylemleri, idari işler ve günlük operasyonel faaliyetlerin aksamasına yol açabilir. Özellikle, insan kaynakları ve yönetim departmanlarında yaşanacak iş gücü kaybı, şirketin genel yönetimini zorlaştırabilir. Üretim veya satış gibi operasyonel faaliyetler de olumsuz etkilenebilir. Örneğin, iş gücü eksikliği nedeniyle üretim hattında duraklamalar yaşanabilir, müşteri taleplerine cevap verme süresi uzayabilir ve işlerin sürekliliği sağlanamayabilir.

Çalışanların motivasyon kaybı, verimlilikte düşüşe yol açar. Bu da şirketin genel performansını olumsuz etkiler ve rekabet gücünü azaltabilir. Piyasa koşullarının işgücü maliyetlerini artırması, Biem İlaç gibi bir şirket için önemli bir risk oluşturabilir. Bu tür maliyet artışlarının çalışanların iş bırakma, grev, eylem veya istifa gibi eylemlerle sonuçlanması, operasyonel aksaklıklara ve verimlilik kaybına yol açabilir.

Hammadde tedarik süreçlerinde yaşanan aksamalar, ürün çıktısı elde etme ve buna bağlı olarak birçok problemi beraberinde getirecektir. Ürün temininde yaşanan problemler, Biem İlaç olarak Şirket'i yükümlülük ve yaptırım altına sokabilecektir.

Biem İlaç, ürünlerini üretmek için belirli hammaddelere ihtiyaç duyar. Bu hammaddeler, ilaç üretiminde kritik bir rol oynar ve ürünlerin kalitesini, etkinliğini ve güvenliğini belirler. Hammadde tedarik zinciri, tedarikçilerin zamanında ve kaliteli malzeme sağlamasıyla işler. Hammadde tedarikinde aksama, bu süreçlerin düzgün işlememesi anlamına gelir. Örneğin, tedarikçilerin üretim kapasitesindeki düşüş, lojistik problemler, gümrük işlemleri, döviz kuru değişiklikleri veya doğal afetler gibi dışsal faktörler nedeniyle hammadde temininde gecikmeler yaşanabilir.

Hammaddelerin zamanında temin edilememesi, Biem İlaç'ın üretim süreçlerinde aksamalara yol açar. Üretim hatları duraklar, üretim planları ertelenir ve bu da ürünlerin çıkışını engeller. Eğer hammaddeler tedarik edilemezse, belirli ilaçların üretimi yapılamaz. Bu durum, Biem İlaç'ın müşterilerine ürün temin edememesi anlamına gelir ve bu da şirketin satışlarını doğrudan etkiler. Ürün tedarikinde yaşanan aksaklıklar, eczaneler, sağlık kuruluşları ve diğer iş ortaklarında memnuniyetsizlik yaratabilir. Bu, Şirket'in pazardaki itibarını zedeleyebilir ve müşteri kayıplarına yol açabilir. Üretim sürecindeki aksaklıklar, planlanan üretim miktarının elde edilememesi anlamına gelir, bu da gelir kaybına yol açar. Ayrıca, üretimin aksaması ek maliyetlere (örneğin, stoklama, yeniden üretim, yeni tedarikçi bulma gibi) neden olabilir.

Biem İlaç, ürünlerini sağlık kurumlarına, eczanelere ve diğer iş ortaklarına tedarik etmekle yükümlüdür. Tedarik zincirinde aksama yaşandığında, bu yükümlülüklerin yerine getirilmemesi durumu ortaya çıkabilir. Biem İlaç, iş ortaklarıyla sözleşmeler yapmış olabilir. Bu sözleşmeler, ürün teslimat sürelerini, kalite standartlarını ve diğer şartları içerir. Eğer bu sözleşmelerdeki koşullar yerine getirilmezse, Şirket hukuki yaptırımlarla karşılaşabilir. Tedarik problemleri nedeniyle sözleşme ihlalleri yaşanırsa, Biem İlaç, müşterilerine ve iş ortaklarına karşı tazminat ödemek zorunda kalabilir. Ayrıca, kamu otoriteleri tarafından uygulanan cezalar veya diğer yaptırımlar da söz konusu olabilir. Ürün tedarikinde yaşanan sorunlar, Biem İlaç'ın güvenilirliğine zarar verir. Bu durum, yalnızca mevcut iş ortaklarıyla ilişkileri değil, yeni iş ortaklıkları kurma şansını da olumsuz etkiler. Şirket'in itibar kaybı, uzun vadede finansal zararlar ve pazar payı kaybı ile sonuçlanabilir.

Hammadde tedarikinde yaşanabilecek aksaklıklar, Biem İlaç'ın üretim süreçlerini ve satış faaliyetlerini olumsuz etkileyebilir. Bu durum, yalnızca operasyonel kesintilere yol açmakla kalmaz, aynı zamanda hukuki ve finansal sonuçlara da neden olabilir.

Hammadde fiyatlarındaki artış, bu artışların ürün satış fiyatına yansıtılmaması, reeldeki fiyatla satış fiyatları arasındaki farklılık Biem İlaç'ın finansal anlamda zorluk yaşamasına neden olabilir.

Biem İlaç'ın üretim süreçlerinde kullanılan hammaddelerin fiyatları, piyasadaki arz ve talep dengesine, döviz kuru dalgalanmalarına, ekonomik şartlara ve diğer faktörlere bağlı olarak artabilir. Örneğin, ilaç sektöründe kullanılan kimyasal bileşikler, etkin farmasötik madde veya diğer hammadde kalemlerinin fiyatları yükseldiğinde, bu doğrudan üretim maliyetlerini artırır. Hammadde fiyatlarının artması, Biem İlaç'ın üretim maliyetlerini yükseltir. Bu durum, aynı miktarda ürün üretmek için daha fazla harcama yapma gerekliliği yaratır. Yüksek üretim maliyetleri, şirketin genel giderlerini arttırırken, aynı zamanda kâr marjını da daraltabilir.

Biem İlaç, artan hammadde maliyetlerini doğrudan ürün satış fiyatlarına yansıtmakta zorluk yaşayabilir. Şirket, rekabetçi bir pazarda faaliyet gösteriyorsa, fiyat artışını doğrudan müşterilere yansıtmaktan kaçınabilir. Rakip firmaların düşük fiyatlarla pazara girmesi veya fiyatlarını sabit tutması, Biem İlaç'ı daha yüksek fiyatlarla satış yapamama noktasına getirebilir. Biem İlaç, bazı müşterilerle sabit fiyatlı sözleşmeler yapmış olabilir. Bu sözleşmelerde fiyat artışı yapılması mümkün olmayabilir veya bu değişiklikler sözleşme şartları nedeniyle sınırlı olabilir. İlaç sektöründe, özellikle jenerik ilaçlar gibi fiyat duyarlı segmentlerde, müşteriler fiyat artışlarına tepki verebilir. Müşteriler, fiyatların arttığını gördüklerinde, alternatif ürünlere yönelebilir veya alım miktarlarını azaltabilirler. Hammadde fiyatlarının artması, ancak bu artışın satış fiyatlarına yansıtılmaması, Biem İlaç'ın kârlılığını olumsuz etkiler. Şirket, aynı maliyetle daha az kâr elde eder ve bu da uzun vadede finansal baskı oluşturur.

Biem İlaç'ın ürünleri, üretim maliyetlerinin ve hammadde fiyatlarının artmasıyla daha pahalı hale gelirken, satış fiyatlarının bu artışı yansıtmaması, "gerçek fiyat" ile satış fiyatı arasında bir fark yaratır. Bu durum, şirketin maliyet yapısına büyük zarar verebilir. Hammadde fiyatları yükseldiği halde, satış fiyatlarını arttıramamak, şirketin kâr marjını daraltır. Satış fiyatı ile maliyet arasındaki fark (marj) küçüldükçe, şirket daha az kâr elde eder ve bu durum, kârlılığı tehlikeye atar. Düşük kâr marjı, şirketin nakit akışını olumsuz etkileyebilir. Çünkü gelirlerin büyük kısmı, artan üretim maliyetlerine gitmek zorunda kalır. Yetersiz nakit akışı, şirketin operasyonel harcamalarını karşılamakta zorlanmasına, borçlarını ödemekte sıkıntı yaşamasına neden olabilir.

Yüksek üretim maliyetlerine rağmen satış fiyatlarının artıramaması, Biem İlaç'ın net kârını azaltır. Bu durum, şirketin gelirlerinin ve kârının yeterli olmaması anlamına gelir. Şirket, rekabet nedeniyle fiyat artışı yapamayacaksa, mevcut fiyatlarla çalışarak sürdürülebilirliğini sağlamakta zorlanabilir. Kârlılığın düşmesi, Biem İlaç'ın finansal yükümlülüklerini yerine getirmekte zorlanmasına yol açabilir. Şirket, bankalardan aldıkları krediler ve diğer finansal yükümlülükler için ödeme yaparken güçlük yaşayabilir. Bu durum, daha büyük finansal sıkıntılara ve hatta iflas riskiyle karşı karşıya kalmasına yol açabilir. Düşük kârlılık ve finansal baskılar, şirketin Ar-Ge çalışmalarına, yeni ürün

geliştirme faaliyetlerine veya üretim kapasitesini artırmaya yönelik yatırımlar yapmasını engelleyebilir. Bu, uzun vadede şirketin büyümesini ve rekabet gücünü olumsuz etkileyebilir.

Hammadde fiyatlarındaki artışların, satış fiyatlarına yansıtılamaması, Biem İlaç'ın finansal zorluklarla karşılaşmasına yol açabilir. Artan maliyetler ile düşük kâr marjı arasındaki dengeyi kuramayan bir şirket, uzun vadede sürdürülebilirlik sorunları yaşayabilir.

Yetim ilaçlar, yaşamı tehdit eden ya da engellilik yaratan nadir hastalıkların teşhisi, önlenmesi ya da tedavisi için kullanılan beşeri tıbbi ürünleri tanımlamaktadır. Biem İlaç yetim ilaç olarak adlandırılan ilaçların jenerik üretimini gerçekleştirmektedir. Yetim ilaçlara olan talebin azalması, firmanın finansal, stratejik ve ileriye dönük kâr durumunu olumsuz yönde etkileyebilir.

Biem İlaç, yetim ilaç olarak adlandırılan ilaçların jenerik üretimini gerçekleştirmektedir. Jenerik ilaçlar, orijinal ilaçların etkin maddesini içeren ve genellikle daha uygun fiyatla üretilen ilaçlardır. Biem İlaç, yetim ilaçların jenerik versiyonlarını üreterek, nadir hastalıklar için tedavi arayan hastaların daha düşük maliyetle bu ilaçlara erişmesini sağlamak amacıyla faaliyet göstermektedir.

Yetim ilaçlar, nadir hastalıkların tedavisinde kullanılan ilaçlardır. Nadir hastalıklar, dünya genelinde çok az kişiyi etkileyen, genellikle yaşamı tehdit eden ya da kalıcı engellere yol açabilen hastalıklardır. Bu ilaçlar, bu tür hastalıkların teşhisi, tedavisi veya önlenmesi için hayati önem taşır. Yetim ilaçlar, üreticilerinin düşük pazarlara hitap etmesi ve bu ilaçların geliştirilmesi için yüksek maliyetler söz konusu olduğunda genellikle büyük ilaç firmalarının ilgisini çekmez. Ancak, devletler ve sağlık otoriteleri, bu ilaçların üretimini teşvik etmek için çeşitli avantajlar ve destekler sunar. Bu ilaçlar, nadir hastalıklar için hayat kurtarıcı olabilir.

Yetim ilaçlara olan talebin azalması, birkaç farklı sebepten kaynaklanabilir. Örneğin: Nadir hastalıklar üzerinde yapılan bilimsel çalışmalar ve yeni tedavi yöntemlerinin bulunması, daha önce mevcut olan ilaçlara olan talebi azaltabilir. Yetim ilaçların bazıları, beklenen tedavi sonuçlarını veremeyebilir veya diğer tedavi yöntemlerine kıyasla daha az etkili olabilir, bu da talebin düşmesine neden olabilir. Sağlık sigortalarının ve devletlerin nadir hastalıklarla ilgili tedavi politikaları değişebilir, bu da hastaların ilaçları temin etme şekillerini ve dolayısıyla talebi etkileyebilir. Talep azalması, Biem İlaç'ın üretim miktarlarını ve dolayısıyla gelirlerini etkileyebilir. Jenerik ilaç üretimiyle elde edilen gelir, belirli bir ürünün yüksek talep görmesiyle daha fazla olacağı için, talebin azalması, Şirket'in finansal performansını düşürebilir.

Bu durum daha düşük talep, daha az satış ve daha düşük gelir anlamına gelir, bu da Şirket'in kar marjını olumsuz etkileyebilir. Yetim ilaç pazarındaki talebin azalması, Biem İlaç'ın bu niş pazardaki payını kaybetmesine yol açabilir. Talep azalması, Şirket'in uzun vadeli stratejilerini etkileyebilir. Talep düşüşü, Biem İlaç'ın üretim kapasitesini yeniden değerlendirmesini gerektirebilir. Düşük talep, üretim hacmini küçültme, iş gücü azaltma veya tesislerde kapasite düşürme gerekliliğine yol açabilir. Şirket'in Ar-Ge faaliyetlerine yaptığı yatırımlar, düşük talep nedeniyle geri planda kalabilir. Ayrıca, Ar-Ge yatırımlarının geri dönüşü, talebin düşük olduğu durumlarda riskli olabilir. Talebin azalması, sadece kısa vadede değil, ileriye dönük olarak da Şirket'in kâr durumunu etkileyebilir. Bu durum, gelecekteki gelir beklentilerini daraltarak Şirket'in büyüme stratejilerini zorlaştırabilir.

Fiziksel koşullarda yaşanan problemler (elektrik-su kesintisi, bilimum teknik arızalar) üretim ve diğer tüm faaliyetlerde aksaklığa yol açabilecektir.

Elektrik ve su gibi temel altyapı hizmetlerinde yaşanacak kesintiler, üretim süreçlerinin aksamalarına yol açabilir. Özellikle ilaç üretimi gibi hassas süreçlerde, sürekli enerji ve su temini gereklidir. Elektrik kesintileri, üretim makinelerinin çalışmasını engelleyebilir. Aynı şekilde, su kesintileri de üretim süreçlerinde kullanılan suyun temin edilmemesi sonucu üretimin durmasına neden olabilir. Elektrik kesintileri sırasında makinelerin doğru şekilde kapanmaması, makine arızalarına veya zarar görmesine neden olabilir. Bu durum, üretim maliyetlerinin artmasına ve üretim kapasitesinin azalmasına yol açar.

İlaç gibi hassas ürünlerin üretiminde, kesintiler ürünlerin kalite kontrol süreçlerini etkileyebilir. Örneğin, elektrik kesintisi nedeniyle sıcaklık ve nem gibi çevresel koşulların izlenememesi, ürünlerin bozulmasına yol açabilir.

Üretim makinelerinde yaşanacak arızalar, üretim sürecinin aksamasına yol açabilir. Makinelerin arızalanması, üretim hızının yavaşlamasına veya tamamen durmasına neden olabilir. Bu durum, planlanan üretim hedeflerinin gerçekleştirilmesini zorlaştırır. Arızalı makinelerin tamir edilmesi, ek bakım ve onarım maliyetlerine yol açar. Bu maliyetler, Şirket'in bütçesini zorlayabilir ve kârlılığını olumsuz etkileyebilir. Teknik arızalar, üretim sürelerinde gecikmelere yol açarak, teslimat tarihlerini etkileyebilir. Bu da müşteri memnuniyetinin düşmesine neden olabilir.

Biem İlaç, modern üretim süreçleri ve bilgi teknolojileri çok önem vermektedir. Modern üretim süreçleri, çoğunlukla bilgisayar sistemleri ve yazılımlarına dayalıdır. Yazılım hataları, veri kaybı, ađ sorunları veya sistem çökmeleri gibi teknik aksaklıklar da üretim sürecinde ciddi aksaklıklara yol açabilir. Örneğin üretim süreçlerinin takibini sağlayan yazılım sistemlerinde yaşanacak arızalar, üretim planlamasının ve malzeme takibinin doğru yapılamamasına yol açabilir. Özellikle ilaç üretiminde, ürünlerin ve hammaddelerin izlenmesi çok önemlidir. Bir yazılım arızası, ürünlerin yanlış etiketlenmesine veya üretim hatalarına neden olabilir.

Elektrik ve su kesintileri ile teknik arızalar, üretim sürecinde doğrudan gecikmelere yol açar. Bu, Şirket'in teslimat sürelerini uzatabilir ve müşteri taleplerini karşılamada zorluk yaşanmasına neden olabilir. Üretim kayıpları, zamanında teslim edilemeyen ürünler ve planlanan üretim hacminin altına düşölmesi, Şirket'in gelirlerini etkiler. Aynı zamanda ek bakım maliyetleri ve yedek ekipman ihtiyaçları da Şirket'in finansal durumunu zorlayabilir. Teknik arızalar ve altyapı kesintileri, üretim çalışanlarının verimli bir şekilde çalışmasını engeller. Çalışanlar, makineler veya sistemler çalışmadığında zaman kaybeder ve bu da verimliliği azaltır. Uzun süreli kesintiler, iş gücünde moral bozukluğuna yol açabilir. Çalışanlar, aksaklıklar nedeniyle işlerini verimli şekilde yapamamalarından dolayı motivasyon kaybı yaşayabilir. Elektrik veya su kesintileri, özellikle hassas üretim süreçlerinde kaliteyi olumsuz etkileyebilir. Bu, ürün hatalarına veya üretim sırasında sağlık standartlarına uygun olmayan ürünlerin üretilmesine neden olabilir. Kalite problemleri, müşterilerin güvenini kaybetmesine yol açabilir ve Şirket'in piyasadaki itibarını zedeler. Özellikle ilaç üretiminde, yüksek kalite standartlarına ve düzenlemelere uyum önemlidir. Üretim süreçlerinde yaşanan aksaklıklar, bu düzenlemelere uyumsuzluk yaratabilir. Bu da, yasal yaptırımlar ve para cezaları riskini doğurur. Teknik aksaklıklar nedeniyle üretim süreçlerinin düzgün takip edilmemesi, denetimlerde sorun yaratabilir. Bu durum, Şirket'in yasal sorumluluklarını yerine getirmesini engelleyebilir.

Sonuç olarak; fiziksel koşullarda yaşanacak problemler, özellikle elektrik ve su kesintileri veya teknik arızalar, Biem İlaç'ın üretim süreçlerini doğrudan etkileyebilir. Bu tür aksaklıklar, finansal kayıplara, iş gücü verimliliği kaybına, ürün kalitesinin düşmesine ve yasal sorunlara yol açabilir.

Biem İlaç, tedarik sağlayan şirketlerle sözleşmeler, faturalar ve proformalar üzerinden faaliyetlerini sürdürmektedir. Bu süreçlerde maruz kalınan herhangi bir usulsüzlük, hukuksal süreçleri ve çeşitli yaptırımları gerektirebilir.

Biem İlaç, tedarik sağladığı şirketlerle resmi belgeler ve sözleşmeler üzerinden işlem yapmaktadır. Bu belgeler, Şirket'in yaptığı her türlü mal alım ve hizmet sağlayıcı için gerekli hukuki dayanakları oluşturur. Biem İlaç'ın tedarikçilerle yaptığı sözleşmeler, mal ve hizmet alımlarının şartlarını belirler. Bu sözleşmeler, ödeme koşulları, teslimat tarihleri, kalite gereksinimleri ve cezai şartlar gibi unsurları içerir. Tedarik edilen ürünlerin veya hizmetlerin bedeli faturalandırılır. Bu faturalar, Şirket'in muhasebe süreçlerinde gelir ve giderlerin doğru şekilde kaydedilmesini sağlar. Tedarikçilerin ürün veya hizmetlerini önceden tanıtmak amacıyla hazırlanan teklif ve fiyat listelerini ifade eder. Proforma faturalar, satın alım sürecinin başlangıcında kullanılabilir.

Usulsüzlük, bir işlem veya uygulamanın yasal düzenlemelere, kurallara, sözleşmelere veya iş etiğine aykırı olarak yapılmasıdır. Bu tür usulsüzlükler, birkaç farklı biçimde ortaya çıkabilir. Tedarikçi, sözleşmedeki şartlara uymadığı takdirde bir usulsüzlük oluşur. Örneğin, tedarik edilen malın zamanında teslim edilmemesi, kalitesiz ürün temin edilmesi veya fiyatların sözleşme şartlarına göre fazla olması gibi durumlar. Faturalarda yapılan sahtecilikler veya yanlış beyanlar, hem tedarikçi hem de Biem İlaç için hukuki sorunlar yaratabilir. Örneğin, fazla ödeme talep edilmesi, fatura tutarlarının yanlış hesaplanması veya fatura kayıtsız mal alımı gibi durumlar. Tedarikçiler tarafından yanlış veya yanıltıcı proforma faturalar verilmesi, ödeme sürecinde sorunlara yol açabilir. Tedarik edilen ürünlerin fiyatları, özellikleri ya da miktarları proforma faturaya yanlış yazılmış olabilir. Fatura veya sözleşme düzenlemelerinde vergi kaçakçılığına yönelik usulsüzlükler, Şirket'in vergi ödemelerini yanlış bildirmesi gibi durumlar, hem finansal hem de hukuksal açıdan ciddi riskler taşır.

Usulsüzlük durumunda, Biem İlaç'ın taraf olduğu sözleşmelerin ihlali veya yapılan hileli işlemler, Şirket'in hukuki sorumluluğunu doğurabilir. Bu tür ihlaller, tedarikçiler tarafından dava açılmasına veya devlet denetimlerinin olumsuz sonuçlar doğurmasına neden olabilir. Özellikle vergi usulsüzlükleri veya faturalama hataları, Şirket'in vergi otoriteleri tarafından cezalandırılmasına yol açabilir. Bu tür para cezaları, Şirket'in mali yapısını zorlayabilir ve itibara zarar verebilir. Yasal ihlaller nedeniyle, Şirket'in tedarikçilerle olan sözleşmeleri feshedilebilir veya şirket, piyasada belirli faaliyetlerde bulunma konusunda yasal kısıtlamalarla karşılaşabilir. Usulsüzlükler, Biem İlaç'ın itibarı üzerinde uzun vadeli etkiler yaratabilir. Hem tedarikçiler hem de müşteriler, Şirket'le iş yapma konusunda güven kaybı yaşayabilir. Bu durum, Şirket'in pazarlama ve satış faaliyetlerini olumsuz yönde etkileyebilir.

Usulsüzlüklerin ortaya çıkması, şirketin ek maliyetler ile karşılaşmasına neden olabilir. Örneğin, sözleşme ihlalleri nedeniyle tazminat ödemeleri, dava masrafları veya yaptırım ödemeleri gibi finansal yükler, Şirket'in bütçesinde olumsuz değişikliklere yol açabilir. Tedarikçilerle yaşanacak hukuki problemler, ürün tedarikinin aksamalarına neden olabilir.

Bu, Biem İlaç'ın üretim süreçlerini ve dolayısıyla satışlarını olumsuz etkileyebilir. Usulsüzlüklerden kaynaklanan hukuki sorunlar, Şirket'in uzun vadeli stratejik hedeflerini etkileyebilir. Örneğin, tedarikçi ilişkilerinde yaşanacak bozulmalar, yeni tedarikçilerle iş yapma zorlukları yaratabilir.

Sonuç olarak; Biem İlaç'ın tedarik süreçlerinde yaşanabilecek usulsüzlükler, ciddi hukuki, finansal ve itibari riskler yaratabilir. Sözleşme ihlalleri, sahte fatura düzenlemeleri veya yanlış proforma faturalar gibi durumlar, şirketi yasal yaptırımlar, tazminatlar ve itibar kaybı gibi zararlara uğratabilir.

Biem İlaç'ın kârlılığının mevcutta var olması, sürdürülebilir olduğu anlamına gelmemektedir. Ekonomik kriz, sektördeki arzın artmasına bağlı olarak rekabetin artışı sonucu pazar payının küçülmesi bu kârlılığın stabil kalması veya azalması riskini taşımaktadır.

Biem İlaç, şu an kârlı olabilir, ancak bu kârlılığın gelecekte devam edip etmeyeceği belirsizdir. Kârlılık, birçok dış faktör tarafından etkilenebilir ve bu faktörlerin değişmesi, kârlılığın azalmasına veya ortadan kalkmasına neden olabilir. Ekonomik kriz, sektörle ilgili değişiklikler, tedarik zincirindeki aksaklıklar ve rekabet gibi dışsal faktörler, şirketin finansal performansını doğrudan etkileyebilir. Ekonomik krizler, tüm sektörleri etkileyebilecek büyük dışsal şoklardır. Bir ekonomik durgunluk veya kriz, Biem İlaç'ın satışlarını, gelirlerini ve kârlılığını olumsuz şekilde etkileyebilir. Ekonomik krizler, tüketici harcamalarında azalmaya yol açabilir. İlaç gibi temel ihtiyaçlar söz konusu olsa da, ekonomik krizler sağlık harcamalarını sınırlayabilir, özellikle yetim ilaçlar gibi daha az yaygın ve pahalı ilaçlara olan talep düşebilir.

Krizler, tedarik zincirindeki firmaların ödeme güçlükleri yaşamalarına yol açabilir. Bu da, Biem İlaç'ın kendi tedarik süreçlerinde aksamalara ve maliyet artışlarına neden olabilir. Ayrıca, kredi faiz oranlarındaki artışlar, Şirket'in finansal borçlarını yönetmeyi zorlaştırabilir.

Sektördeki arz artışı ve yeni rakiplerin pazara girmesi, Biem İlaç'ın pazar payını tehdit edebilir. Rekabetin artması, fiyat baskılarına, maliyetlerin yükselmesine ve daha az kârlı ürünlerin satılmasına neden olabilir. Biem İlaç'ın odağında jenerik ilaç üretimi bulunmaktadır. Jenerik ilaç sektörü, büyük ölçüde fiyat rekabetine dayalıdır ve yeni rakiplerin girmesi, mevcut fiyat seviyelerinin korunmasını zorlaştırabilir. Rakiplerin pazara girmesi, özellikle daha düşük fiyatlarla ürün sunmaları, Biem İlaç'ın kâr marjını azaltabilir. Sektördeki diğer oyuncular, daha yenilikçi ve çeşitli ürünlerle pazara girebilir. Bu durum, Biem İlaç'ı daha düşük kaliteli veya az talep gören ürünlerle rekabet etmeye zorlayabilir. Rekabetin artması, pazar payı kaybına yol açabilir. Bu durum, Biem İlaç'ın satışlarını ve dolayısıyla gelirini doğrudan etkiler. Pazar payındaki daralma, firmanın kârlılığının sürdürülebilirliğini tehdit eder.

Rekabetin artması, maliyetlerin yükselmesine yol açabilir. Örneğin, hammaddelerin fiyatlarının artması, üretim maliyetlerini yükseltebilir ve bu da kârlılığı zorlaştırabilir. Ayrıca, Biem İlaç'ın tedarik zinciri ve üretim süreçlerinde yaşanacak aksaklıklar da maliyet artışlarını hızlandırabilir. Rekabetin yoğunlaştığı durumlarda, şirketler daha düşük fiyatlarla ürün satmak zorunda kalabilirler. Bu, özellikle fiyat odaklı bir pazar yapısında, kâr marjlarını daraltarak kârlılığın azalmasına yol açabilir. Ar-Ge süreçlerine yapılan yatırımların, beklenen ürün çıktılarıyla sonuçlanmaması da finansal kayıplara yol açabilir.

Eğer yenilikçi bir ürün veya terapi pazara sunulamazsa, firmanın gelirleri sınırlı kalabilir ve kârlılığı etkileyebilir. Pazarın doyması veya talebin düşmesi, şirketin büyüme beklentilerini ve kârlılığını olumsuz yönde etkileyebilir. Özellikle yetim ilaçlar gibi niş ürünlerde, talep daralması ve pazarın doygunluk seviyesine ulaşması, kârın azalmasına yol açabilir.

Ekonomik krizler ve artan rekabet, Biem İlaç'ın gelirlerinde dalgalanmalara yol açabilir. Bu dalgalanmalar, kârlılığın stabil kalmaması veya azalmasına neden olabilir. Uzun vadede finansal planlamada zorluklar yaşanabilir. Şirketin satış gelirlerinde yaşanacak azalma, bütçesindeki giderleri dengelemesini zorlaştırabilir. Eğer gelirler beklentilerin altında kalırsa, şirket operasyonel maliyetlerini karşılamakta zorluk yaşayabilir.

Biem İlaç'ın kârlılığı mevcutta iyi olabilir, ancak ekonomik kriz, artan rekabet ve pazar payı kaybı gibi faktörler, bu kârlılığın sürdürülebilirliğini tehdit edebilir.

Olası risklerin hepsi sigortalanmış veya mevcut sigortanın kapsamın dahilinde olmayabilir. Sigorta kapsamı dışındaki risklere bağlı olarak firma zarara uğrayabilir, kısa vadede bu zararı amorti etmekte güçlük çekebilir.

Biem İlaç, şirket içerisindeki birçok farklı alanda koruma sağlamak amacıyla sigorta yapmıştır. Sigorta, belirli olayları ve durumları kapsayacak şekilde düzenlenmiştir. Ancak, her türlü olayı kapsamayabilir. Sigorta poliçelerinin kapsamı, belirli türdeki zararları (yangın, hırsızlık, doğal afetler gibi) kapsar, ancak bazı riskler sigorta kapsamında olmayabilir. Örneğin; sigorta, Şirket'in binasında meydana gelebilecek yangın veya sel gibi olayları kapsayabilir, ancak ticaretin kesilmesi veya iş gücü kaybı gibi operasyonel riskler bazı sigorta poliçelerinde yer almayabilir.

Sigorta, doğal afetler (deprem, sel) veya elektrik kesintisi gibi teknik arızalarla ilgili riskleri sınırlı şekilde kapsayabilir, ancak arızaların sebep olduğu operasyonel aksaklıklar, üretim kayıpları ve gelir kaybı gibi faktörler, sigorta poliçelerinin dışında kalabilir.

Sigorta poliçeleri çoğu zaman fiziki zararları karşılar, ancak işletmenin operasyonel süreçlerinde meydana gelen aksaklıklar, iş gücü kayıpları veya üretim duruşları gibi riskler genellikle sigorta kapsamında yer almaz. Örneğin; bir çalışan hastalandığında veya işten ayrıldığında, şirketin üretim kapasitesi geçici olarak azalabilir. Bu tür durumlar sigorta tarafından karşılanmaz ve şirketin finansal durumu üzerinde olumsuz etkiler yaratabilir. Tedarik zincirinde bir aksaklık, örneğin hammaddede yaşanan tedarik sorunları, doğal afetler, tedarikçilerin iflası gibi durumlar sigorta kapsamında olmayabilir. Bu, üretim süreçlerinin durmasına yol açabilir ve firma bu kayıpları sigorta poliçesi aracılığıyla geri alamayabilir. Sigorta, genellikle fiziksel zararlara ve bazı finansal kayıplara karşı koruma sağlasa da, pazar koşullarındaki olumsuz değişiklikler, müşteri talebinin azalması gibi ekonomik riskler sigorta kapsamına girmez. Bu da şirketin gelir kayıplarına ve kârlılığında düşüşe yol açabilir. Şirket, hukuki süreçlerden kaynaklanacak maliyetlerle karşılaşabilir. Örneğin, yanlış tedarik veya ürün geri çağırma gibi durumlar, sigorta kapsamı dışında kalabilir ve şirket büyük mali zararlara uğrayabilir. Ayrıca, yasal düzenlemelere uyum sağlama maliyetleri de sigorta kapsamı dışında olabilir.

Sigorta kapsamı dışında kalan riskler, şirketin beklenmedik zararlara uğramasına neden olabilir. Eğer bu riskler gerçekleşirse, Şirket, bu kayıpları sigorta aracılığıyla telafi edemez ve finansal zorluklarla karşılaşabilir. Şirket, bu tür zararları kendi öz kaynaklarından

karşılama zorunda kalabilir, bu da mali açıdan sıkıntılar doğurabilir. Sigorta kapsamı dışındaki zararlar, Biem İlaç'ın kısa vadeli finansal planlamasında aksamalara yol açabilir. Şirketin operasyonel kayıplarını, gelir düşüşlerini veya üretim sürekliliği sorunlarını hızlı bir şekilde telafi etmesi zor olabilir. Eğer önemli bir zarar olursa ve sigorta bu zararı karşılamazsa, Şirket'in nakit akışı zarar görebilir. Bu da, Şirket'in faaliyetlerine devam edebilmesi için gerekli olan işletme sermayesinde azalmaya neden olabilir. Özellikle kısa vadeli maliyetler ve borçların ödenmesi bu süreçte zorlaşabilir. Kısa vadede bu zararı amorti edemeyen Şirket, uzun vadede de finansal istikrarını korumakta zorluk yaşayabilir. Aksi takdirde, Şirket'in kredi notu düşebilir, borçlanma koşulları zorlaşabilir ve finansal güvenilirlik azalabilir.

Biem İlaç'ın yükümlü olduğu vergi mevzuatındaki değişiklikler, borçlanmaları veya borç oranındaki bir artışı beraberinde getirebilecek olup Şirket'in finansal yapısında dalgalanmalara neden olabilecektir.

Biem İlaç'ın karşılaşılabileceği vergi mevzuatındaki değişiklikler, Şirket'in borçlanma durumu ve finansal yapısı üzerinde potansiyel olumsuz etkiler yaratabilir. Vergi mevzuatındaki değişiklikler, özellikle mali yükümlülüklerin artması ve borçlanma gerekliliklerinin yükselmesi, Şirket'in finansal dengesini bozabilir. Vergi mevzuatındaki değişiklikler, genellikle vergi oranlarının artmasına yol açabilir. Bu da Şirket'in mevcut vergi yükümlülüklerini artırır. Biem İlaç'ın vergi oranları yükselirse, Şirket'in yıllık vergi ödeme yükü artar, bu da nakit akışını olumsuz etkiler. Gelir vergisi oranı, katma değer vergisi (KDV) veya kurumlar vergisi oranı yükselirse, şirketin yıllık ödeyeceği vergi miktarı artacak ve kâr üzerinden daha fazla ödeme yapmak zorunda kalacaktır. Bu durum, Şirket'in kâr marjını daraltabilir. Vergi mevzuatındaki değişiklikler, aynı zamanda yeni vergiler veya ek vergi yükümlülükleri getirebilir. Bu tür düzenlemeler, Şirket'in maliyetlerini artırabilir. Yeni çevre vergisi, sağlık sigortası katkı payı gibi ek vergiler, şirketin giderlerine yeni yükler getirebilir. Ayrıca, özellikle uluslararası ticaret yapan bir ilaç şirketi olarak, dış ticaretle ilgili vergilerdeki değişiklikler de etkili olabilir. Vergi mevzuatındaki karmaşıklık, Şirket'in vergi uyumunu zorlaştırabilir. Yasal değişikliklerin hızlı bir şekilde uygulanması, şirketin vergi ödemelerini zamanında ve doğru bir şekilde yapamamasına yol açabilir. Bu da cezalar, faizler ve yasal sorunlara neden olabilir. Vergi beyannamesinde yapılacak hata veya yanlış hesaplamalar, Şirket'in yasal yükümlülüklerini yerine getirememeye riskini taşır. Ayrıca, vergi incelemeleri, denetimler veya cezai yaptırımlar gündeme gelebilir.

Vergi oranlarının artması veya yeni vergi yükümlülüklerinin getirilmesi, şirketin nakit akışını zorlaştırabilir. Bu durum, finansman açığının doğmasına ve Şirket'in daha fazla borçlanma ihtiyacı duymasına yol açabilir. Biem İlaç vergi ödemelerinde zorluk yaşarsa, işletme sermayesinde eksiklik meydana gelebilir. Bu durumda, Şirket daha fazla dış borç alarak vergi yükümlülüklerini yerine getirmeye çalışabilir. Bu da borç yükünü artırır ve Şirket'in finansal yapısında dalgalanmalara neden olabilir.

Borçlanmanın artması, şirketin faiz giderlerinin yükselmesine yol açabilir. Borç faizlerinin ödenmesi, şirketin kârını azaltır ve finansal tablolarında negatif etkilere yol açar. Eğer Biem İlaç, vergi yükümlülüklerini yerine getirmek için banka kredisi alırsa, alınan kredinin faiz ödemeleri şirkete ek maliyetler getirecektir. Uzun vadeli borçlanma, Şirket'in kâr marjını daraltabilir ve finansal performansı üzerinde baskı oluşturabilir. Artan borç oranı, Şirket'in finansal sağlığını tehdit edebilir. Borçlanma seviyelerinin yüksek olması, şirketin nakit akışının yetersiz kalması ve borçları ödemede güçlük yaşaması riski yaratabilir.

Yüksek borç oranları, şirketin borçlarını geri ödeme kapasitesini zorlayabilir ve bu durum kredi notunun düşmesine neden olabilir. Bu da Şirket'in daha pahalı finansman kaynakları kullanmak zorunda kalmasına veya borçlarını yeniden yapılandırmak zorunda kalmasına yol açabilir.

Vergi yükümlülüklerinin artması, Şirket'in nakit akışında kesintilere yol açabilir. Biem İlaç, bu ek yükleri karşılamak için çeşitli finansman yöntemlerine başvurabilir, ancak bu, kısa vadede nakit akışında dalgalanmalara yol açabilir. Şirket'in vergi ödemeleri artarsa, kısa vadeli nakit akışı yetersiz kalabilir ve bu durum günlük operasyonel giderlerin karşılanmasında zorlanılmasına neden olabilir. Ayrıca, Şirket'in ticaret yaptığı diğer kurumlarla olan ödeme ilişkileri de olumsuz etkilenebilir.

Artan vergi yükümlülükleri ve borçlanma gereklilikleri, Şirket'in mali tablolarında negatif etkiler yaratabilir. Bu durum, yatırımcı güvenini azaltabilir ve hisse senedi fiyatlarında düşüşe yol açabilir. Yüksek vergi yükü ve artan borçlanma, finansal raporlar üzerinde negatif bir etki yaratabilir. Özellikle Şirket'in kâr-zarar tablosu ve bilançoları bu durumdan olumsuz etkilenebilir, Şirket'in likidite durumu azalabilir ve bu da yatırımcılar nezdinde güven kaybına neden olabilir.

Yüksek vergi oranları ve borçlanma yükü, Şirket'in uzun vadeli stratejik planlarını olumsuz etkileyebilir. Biem İlaç, yatırımlarını kısıtlamak zorunda kalabilir ve bu da büyüme ve gelişme potansiyelini sınırlayabilir. Şirket'in yüksek vergi yükümlülükleri ve borç ödeme zorunluluğu, Ar-Ge yatırımlarını veya yeni ürün geliştirme projelerini engelleyebilir. Bu da Şirket'in gelecekteki büyüme fırsatlarını azaltır. Eğer vergi ve borçlanma durumları, şirketin finansal sağlığını tehdit ederse, bu durum yöneticiler üzerinde baskı oluşturabilir. Yöneticiler, şirketin borçlarını yönetme ve finansal denetimi sağlama konusunda baskı altında olabilirler. Bu, karar verme süreçlerini etkileyebilir.

Biem İlaç'ın karşılaşılabileceği vergi mevzuatındaki değişiklikler ve borçlanma artışı, Şirket'in finansal yapısında dalgalanmalara ve zorluklara yol açabilir. Artan vergi yükü, borçlanma gereksinimlerini yükseltebilir ve bu da nakit akışını, kâr marjlarını ve uzun vadeli finansal istikrarı olumsuz etkileyebilir.

Biem İlaç, hem yabancı hem de yerli pazarda faaliyetlerini sürdürmektedir. Özellikle bulunduğu yabancı pazarlardaki olası savaş ve terör riskleri, söz konusu pazarlardaki faaliyetleri sekteye uğratabilecek ve zarar meydana getirebilecektir.

Savaş, özellikle uluslararası ticaret yapan firmalar için ciddi tehditler oluşturabilir. Yabancı pazarlarda meydana gelen savaşlar, lojistik, üretim ve tedarik zincirlerinde kesintilere yol açabilir. Biem İlaç'ın faaliyet gösterdiği ülkelerden birinde savaş çıkması durumunda, o bölgedeki üretim tesislerini, tedarikçilerle olan ilişkileri ve hatta ürün satışları engellenebilir. Savaş nedeniyle altyapı (yollar, havaalanları, limanlar) zarar görebilir ve bu da ürünlerin sevkiyatını zorlaştırır. Pazardaki siyasi ve sosyal istikrarsızlık nedeniyle, şirketin ürünleri yeterli şekilde dağıtılamaz veya satılamaz, bu da ciddi gelir kayıplarına neden olabilir.

Terör saldırıları, Şirket'in operasyonlarını doğrudan etkileyebilir. Bu tür saldırılar, hem çalışan güvenliği hem de malzeme tedariki açısından tehdit oluşturur. Terörizm, Şirket'in itibarını zedeleyebilir ve hedeflenen bölgelerdeki faaliyetlerini durdurabilir. Biem İlaç'ın üretim tesisi veya dağıtım ağı terör saldırısına uğraması durumunda üretim kapasitesi ve

lojistik süreçleri doğrudan etkilenir. Ayrıca, ürünlere yönelik talep de azalabilir çünkü bölgedeki halk, güvenlik endişeleri nedeniyle bu ürünleri almakta tereddüt edebilir. Terör saldırıları, tedarik zincirini etkileyebilir, çalışanların güvenliği risk altına girebilir ve Şirket'in pazarlardaki operasyonel faaliyetleri tamamen durabilir.

Savaş ve terör saldırıları, özellikle uluslararası ticaretin yoğun olduğu bölgelerde lojistik süreçlerde ciddi aksamalara yol açabilir. Ürünlerin hedef pazarlara ulaştırılması, gerek karayolu, gerek hava yolu gerekse deniz yoluyla yapılan taşımacılıkla gerçekleştirilmektedir. Bu taşıma yollarındaki aksamalar, ürünlerin sevkiyatını doğrudan etkileyebilir. Savaşın yoğun olduğu bir bölgede, limanlar veya havaalanları kapanabilir veya zarar görebilir. Bu da ürünlerin Biem İlaç'ın bulunduğu diğer pazarlara ulaştırılmasını engeller. Lojistik ağında aksama, şirketin müşteri taleplerini karşılayamamasına yol açabilir. Lojistik zincirinde aksama, ürün tedarikinde ciddi gecikmelere yol açabilir ve bu da satışların düşmesine neden olabilir. Ayrıca, ürünlerin taşınmasında yaşanacak sorunlar Şirket'in finansal durumunu olumsuz etkiler.

Savaş veya terör faaliyetleri, tedarikçi ilişkilerini de olumsuz etkileyebilir. Özellikle biyoteknolojik ya da ilaç üretiminde kullanılan hammaddeler, yurtdışındaki tedarikçilerden temin ediliyorsa, herhangi bir savaş durumu veya terör eylemi bu tedarik zincirini kesebilir. Biem İlaç'ın üretiminde kullanılan bazı hammaddelerin tedarikçileri, savaş nedeniyle üretimlerini durdurabilir veya sevkiyatlarını gerçekleştiremeyebilir. Bu durum, üretim sürecini kesintiye uğratabilir ve Şirket'in satışlarını azaltabilir.

Savaş ve terör olayları, bulunduğu bölgelerdeki hükümetin veya yerel yönetimlerin siyasi istikrarını bozabilir. Bu durum, Şirket'in faaliyetlerini yürütmesini zorlaştırabilir. Eğer Biem İlaç, savaşın etkisini hissettiği bir ülkede faaliyet gösteriyorsa, hükümetin aldığı yeni kararlar veya yaptırımlar (örneğin, ticaret yasağı, gümrük duvarları veya ihracat kısıtlamaları) Şirket'in yerel pazarını etkileyecektir. Yabancı ülkelerdeki politik belirsizlikler, Şirket'in ticaret anlaşmalarını ve sözleşmeleri yerine getirmesini zorlaştırabilir. Ayrıca, devletin savaş sırasında aldığı tedbirler (yaptırımlar, kısıtlamalar vb.) şirketin iş süreçlerini doğrudan etkileyebilir.

Terör olayları ve savaşlar, Biem İlaç'ın pazarlarda itibarını olumsuz etkileyebilir. Eğer bir şirket, savaşın veya terör olaylarının yoğun olduğu bir bölgede faaliyet gösteriyorsa, bu durum müşteriler ve ortaklar tarafından güvenlik endişeleri nedeniyle olumsuz şekilde algılanabilir. Şirket, terör saldırıları veya savaş nedeniyle faaliyetlerini durdurduğunda, bu durum pazarın gözünde güven kaybına yol açabilir. Ürünler, bölgedeki tüketiciler tarafından daha az tercih edilebilir. İtibar kaybı, Biem İlaç'ın satışlarını düşürebilir, mevcut müşterilerini kaybetmesine veya yeni müşteriler kazanamamasına neden olabilir.

Savaş ve terör olayları sırasında, şirketler buldukları ülkelerdeki yerel yasalar gereği zararlarını tazmin etmek veya yeni düzenlemelere uymak zorunda kalabilirler. Ayrıca, savaş ve terör olaylarına karşı sigorta poliçeleri her zaman geçerli olmayabilir. Eğer savaş nedeniyle üretim tesisine zarar gelirse, sigorta şirketleri bu durumu teminat dışında tutabilir, çünkü bazı sigorta poliçeleri savaş zararlarını kapsamıyor olabilir. Bu da şirketin zararlarını kendi kaynaklarıyla karşılaması gerektiği anlamına gelir. Şirketin sigorta kapsamı dışındaki zararları karşılaması, finansal anlamda zorlanmasına ve zararın büyümesine yol açabilir.

Savaş ve terör olayları, Biem İlaç'ın yabancı pazarlarda uzun vadede pazar kaybı yaşamasına yol açabilir. Şirketin mevcut faaliyet gösterdiği pazarlar, ekonomik krizler veya siyasi değişiklikler nedeniyle daralabilir. Eğer savaş, bölgedeki ekonomik yapıyı tahrip ederse, tüketicilerin ilaçlara olan talebi azalabilir. Bu da Biem İlaç'ın gelirlerinin düşmesine ve pazar payının küçülmesine yol açabilir.

Savaş ve terör olayları, ülkeler arasında yapılan ticareti sınırlayabilir. Eğer Biem İlaç, bu tür durumların yaşandığı pazarlarda faaliyet gösteriyorsa, uluslararası ticaretin aksamaması şirketin ihracat faaliyetlerini engelleyebilir. Savaş nedeniyle yapılan ticaretin kısıtlanması veya durması, Şirket'in yabancı pazarlara yaptığı satışları zorlaştırır.

Kurumsal yönetim yapısındaki ayrılıklar/kopmalar güven kaybına yol açabilecek ve Şirket'in maddi-itibar kaybına yol açabilecektir.

Biem İlaç'ın kurumsal yönetim yapısındaki ayrılıklar veya kopmalar, şirket için birçok önemli riski beraberinde getirebilir. Bu ayrılıklar, güven kaybı, maddi kayıplar, itibar kaybı, hukuki sorunlar ve operasyonel aksaklıklar gibi olumsuz sonuçlara yol açabilir.

Kurumsal yönetim, şirketin yönetim organlarının işleyişini, stratejik karar almayı, denetim süreçlerini, liderlik yapısını ve şeffaflık gibi temel unsurları kapsar. Bu yapının düzgün işlemesi, şirketin sürdürülebilirliği için kritik öneme sahiptir. Eğer bu yapıda bir aksama veya kopma yaşanır, bu durum çeşitli risklere yol açabilir. Bir şirketin yönetim yapısındaki ayrılıklar, şirketin kurumsal istikrarını tehlikeye atabilir. Yönetim organları arasındaki fikir ayrılıkları veya liderlik boşlukları, hem iç hem de dış paydaşlar arasında güvensizlik yaratabilir. Yönetim kadrosunda önemli bir liderin görevinden ayrılması ya da yönetim kurulu üyeleri arasındaki anlaşmazlıklar, şirketin iç dinamiklerinde karmaşaya yol açabilir. Bu durum, yatırımcılar, iş ortakları ve müşteriler arasında şirketin geleceği hakkındaki güveni sarsabilir. Şirketin geleceğine dair belirsizlikler, hissedarların, yatırımcıların ve iş ortaklarının güvenini kaybetmesine yol açabilir. Bu güven kaybı, şirketin finansal durumu üzerinde olumsuz etkiler yaratabilir.

Yönetim organlarındaki ayrılıklar, çalışanlar arasında da iletişim ve işbirliği sorunlarına neden olabilir. Çalışanlar, yöneticilerinin birbirleriyle uyumsuz olduğunu görürse, şirketin iç kültürü ve verimliliği zarar görebilir. Eğer üst düzey yöneticiler arasında anlaşmazlıklar varsa, bu durum Şirket'in karar alma süreçlerine yansiyabilir. Çalışanlar, net bir liderlik olmadan karar almayı zorlaştırabilir, bu da operasyonel verimsizliğe yol açabilir. İç iletişim eksiklikleri, şirket içindeki moral ve motivasyon kaybına, dolayısıyla verimsizliklere ve iş gücü kaybına neden olabilir.

Kurumsal yönetimdeki kopmalar veya ayrılıklar, şirketin mali yapısının da olumsuz etkilenmesine yol açabilir. Eğer yönetim kararsızlık yaşarsa, stratejik kararlar alınmayabilir, bu da mali kayıplara neden olabilir. Yönetim kadrosunda bir belirsizlik, bütçe ve mali planlamaların düzgün bir şekilde yapılmamasına neden olabilir. Bu da gereksiz harcamalar, yanlış yatırım kararları veya kâr marjlarının daralmasına yol açabilir. Finansal istikrarsızlık, şirketin nakit akışında sıkıntılara ve borç ödeme kapasitesinde zorlanmalara yol açabilir. Ayrıca, borç verenlerin ve yatırımcıların şirketi finansal olarak desteklememe kararı alması da mümkündür.

Kurumsal yönetim yapısındaki ayrılıklar, kararların gecikmesine veya yanlış alınmasına neden olabilir. Bu da şirketin operasyonel performansını olumsuz etkileyebilir. Eğer yönetim kadrosu bir projeyi onaylamakta gecikirse veya projede farklı kişiler tarafından

alınan kararlar çelişkili olursa, bu durum zaman kaybına, kaynak israfına ve düşük performansa yol açabilir. Yönetimsel ayrılıklar, şirketin operasyonel verimliliğini düşürerek daha yüksek maliyetlere ve düşük kârlılığa yol açabilir.

Kurumsal yönetim yapısındaki kopmalar, Şirket'in şeffaflık ilkesini zedeleyebilir. Yönetim organları arasındaki çatışmalar veya belirsizlikler, Şirket'in dış dünyaya karşı açıklık sağlamasını zorlaştırabilir. Eğer Şirket'in üst düzey yöneticileri halkla ilişkiler veya yatırımcılar ile yeterince şeffaf olamazsa, bu durum Şirket'in itibarını zedeleyebilir. Karar alıcılar arasındaki anlaşmazlıkların medya tarafından yansıtılması durumunda, Şirket'in toplumda güven kaybetmesine yol açabilir. Şirket'in dışarıya karşı güvensiz görünmesi, müşteriler, yatırımcılar ve diğer paydaşlar tarafından olumsuz şekilde algılanabilir. İtibar kaybı, müşterilerin Şirket'le iş yapma isteğini azaltabilir ve Şirket'in marka değerini zedeleyebilir.

İtibar kaybı, müşteri sadakatının azalmasına ve pazar payının daralmasına yol açabilir. Şirket, güven kaybı nedeniyle, rakiplerine karşı pazarda zayıf bir konuma düşebilir. Eğer Biem İlaç'ın kurumsal yönetiminin zayıflaması müşteriler ve iş ortaklarının alternatif çözümler aramasına neden olabilir. Ayrıca, yatırımcılar ve finansal destek sağlayıcıları da Biem İlaç'ı güvenilir bulmayarak yatırımlarını çekebilir. Bu durum, şirketin finansal ve operasyonel performansını doğrudan etkileyebilir. Pazar payındaki kayıplar, doğrudan gelir düşüşlerine yol açar.

Biem İlaç bünyesinde kurumsal yönetimde yaşanacak ayrılıklar, Şirket'in yasal düzenlemelere ve iç politikalarına uygun hareket etmesini zorlaştırabilir. Bu da yasal sorunlara, davalara ve para cezalarına yol açabilir. Eğer yönetim organları arasındaki fikir ayrılıkları nedeniyle bazı kurumsal yönetim gereksinimleri ihmal edilirse, Şirket denetimlerden geçerken yasal sorunlarla karşılaşabilir. Örneğin, finansal raporlama hataları veya yönetim kurulu kararlarının geçerliliği ile ilgili yasal sorunlar ortaya çıkabilir. Yasal uyumsuzluklar, Şirket'in hukuki yaptırımlara uğramasına ve itibar kaybına neden olabilir. Ayrıca, yasal süreçlerin uzaması, Şirket'in ek maliyetlere katlanmasına yol açar.

Üretim esnasında ortaya çıkabilecek iş kazaları, hem iş gücü hem de maddi kayıp anlamında risk oluşturan bir durumdur.

Üretim esnasında ortaya çıkabilecek iş kazaları, üretim süreçlerinde iş kazalarının hem çalışan sağlığı hem de Biem İlaç'ın mali durumu üzerinde olumsuz etkiler yaratabilir. İş kazaları üretim sürecindeki önemli risklerden biridir. Bu tür kazalar, sadece iş gücü kaybına ve maddi kayıplara yol açmakla kalmaz, aynı zamanda hukuki, itibar ve operasyonel açıdan da ciddi zararlara yol açabilir.

İş kazaları, çalışanların fiziksel zarar görmesi veya sağlık sorunları yaşaması anlamına gelir. Üretim alanlarında yaşanacak kazalar, çalışanların iş gücünü kaybetmesine yol açabilir. Bu kayıplar, üretim sürecini aksatarak verimliliği düşürür. Bir iş kazası sonucu bir çalışan uzun süre işe devam edemeyebilir. Bu, sadece o çalışanın üretim sürecine katkısını kaybetmekle kalmaz, aynı zamanda işin yerine geçebilecek bir yedek çalışanın bulunması da zaman alabilir. İş gücü kaybı, üretim kapasitesinin düşmesine neden olur. Ayrıca, bir çalışanın tedavi ve iyileşme süreci de ek maliyetler yaratabilir. Bu durum, üretim süreçlerinde belirli bir çalışanın eksikliği, işlemlerin yavaşlamasına veya durmasına neden olabilir. Aynı zamanda iş gücü kaybı, şirketin toplam verimliliğinde düşüşe yol açar, bu da maliyet artışı ve üretim hedeflerine ulaşamama gibi sorunlara yol açabilir.

İş kazaları, sadece iş gücü kaybı değil, aynı zamanda maddi kayıplara da yol açar. Üretim süreçlerinin aksaması, makine ve ekipmanların zarar görmesi, iş kazası sonucu ortaya çıkacak tedavi ve sigorta maliyetleri de maddi kayıplara neden olabilir. Bir iş kazası, üretim hattındaki makinelerin zarar görmesine neden olabilir. Makine onarım maliyetleri veya yeni ekipman alımı, yüksek bir mali yük oluşturabilir. Ayrıca, iş kazası geçiren çalışanın tedavi masrafları ve iş gücü kaybı için ödeme yapılması gerekebilir. Maddi kayıplar, şirketin finansal durumunu zayıflatabilir. Sigorta kapsamında olmayan kazalar, şirketin kendi bütçesinden ödeme yapmasına yol açabilir.

Kazalar sonucu makinelerin hasar görmesi, üretim hattının durmasına yol açar. Bu durumda, makinelerin onarım süreci ve yedek ekipman temini, yüksek maliyetlere neden olabilir. Çalışanların iş kazalarına bağlı olarak sigorta tazminatları, iş gücü kaybı nedeniyle ortaya çıkan gelir kayıpları ve sağlık giderleri de şirkete ek maliyet yükler.

Diğer yandan iş kazaları, birtakım hukuki sonuçlar doğurabilir. Çalışanlar, iş kazası nedeniyle Şirket aleyhine tazminat davaları açabilir. Ayrıca, iş kazaları, Şirket'in iş sağlığı ve güvenliği düzenlemelerine uyumunu sorgulatabilir. İş kazası sonucu bir çalışan ciddi şekilde yaralanmışsa, Şirket'in iş sağlığı ve güvenliği önlemleri yetersiz görülebilir. Bu durum, iş yerindeki güvenlik kurallarının ve denetimlerinin yetersiz olduğuna dair dava açılmasına yol açabilir. Hukuki süreçler ve dava masrafları, şirketin finansal durumunu olumsuz etkileyebilir. Ayrıca, iş kazası nedeniyle Şirket'in yasal sorumlulukları da artabilir. İş kazalarına bağlı olarak açılacak davalar, Şirket'in reputasyonunu zedeler ve ek maliyetlere yol açar. İş sağlığı ve güvenliği kurallarına uymama durumunda, Şirket yasal yaptırımlara maruz kalabilir. Bu, para cezaları veya çalışma izni kısıtlamaları gibi cezalar olabilir.

İş kazaları, Şirket'in itibarını olumsuz etkileyebilir. Çalışanların güvenliğini sağlamadığını düşünen müşteriler veya iş ortakları, Şirket'le ilişkilerini gözden geçirebilir. İş kazalarının medyaya yansması durumunda, Şirket'in güvenlik önlemlerinin yetersiz olduğu izlenimi oluşabilir. Bu, özellikle sağlık ve güvenlik konularına duyarlı müşteriler ve yatırımcılar üzerinde olumsuz bir etki yaratır. İtibar kaybı, müşteri sadakatini ve marka değerini zedeler, bu da Şirket'in pazar payını kaybetmesine neden olabilir.

Şirket'in iş güvenliği konusunda olumsuz bir algıya sahip olması, iş ortaklarını ve müşterileri kaybetmesine yol açabilir. İş kazalarının yaygın olduğu bir şirket, yatırımcılar tarafından daha az güvenilir bulunabilir ve bu durum yaşandığı takdirde Biem İlaç'ın yatırım alma kabiliyetini düşürebilir.

İş kazaları, iş güvenliği standartlarına uyumun ihlali anlamına gelebilir. Bu, Biem İlaç'ta gerçekleştiği takdirde üretim süreçlerinin verimli bir şekilde işlemesine engel olabilir ve operasyonel aksamalara yol açabilir. Bir iş kazası sonucu üretim hattındaki iş gücü eksikliği nedeniyle üretim hızı yavaşlayabilir. Ayrıca, üretim hattı boyunca yaşanacak güvenlik kontrol aksaklıkları, diğer çalışanların güvenliği üzerinde risk oluşturabilir. İş güvenliği zafiyetleri, çalışanların moralini bozabilir ve üretim verimliliğini azaltabilir. Ayrıca, iş güvenliği konusundaki denetim eksiklikleri, regülasyonlara uyumsuzluk yaratabilir.

Verimlilik kaybı ve denetim sorunları gibi olası sonuçlar doğurabilir. Üretim süreçlerinde iş gücü kaybı ve güvenlik kontrollerindeki aksaklıklar, üretim hattındaki verimliliği ciddi

şekilde etkiler. Güvenlik önlemlerinin zayıf olması, dış denetimlerde şirketin uyumsuzluk raporları almasına yol açabilir.

Biem İlaç'ın fikri mülkiyeti ve tescil haklarının gerektiği şekilde korunamaması, bu haklara yönelik ihlaller riski unsuru niteliği taşımakta olup firma faaliyetlerini sekteye uğratabilir.

Biem İlaç, ürün ve markalarının fikri haklarının korunmasına oldukça önem veren bir şirkettir. Ancak fikri mülkiyet haklarının korunamaması, Biem İlaç için çok çeşitli riskler doğurur. Yasal, maddi, rekabet ve itibar açısından bu tür ihlaller, şirketin faaliyetlerini ciddi şekilde etkileyebilir. Biem İlaç, özellikle jenerik ilaç üretimi gibi rekabetçi bir sektörde faaliyet gösterdiği için, fikri mülkiyet haklarının ihlali önemli bir risk faktörüdür. Eğer patent, ticari marka, ticari sır veya tasarım hakları ihlal edilirse, bu durum, şirketin pazardaki benzersiz konumunu ve rekabet avantajını tehdit edebilir.

Biem İlaç'ın geliştirdiği bir jenerik ilaç, başka bir şirketin patentini ihlal ediyorsa, o şirket tarafından yasal işlem başlatılabilir. Bu durumda, Biem İlaç hem yasal tazminat ödemek zorunda kalabilir hem de ilacın üretimini durdurma riskiyle karşılaşabilir. Fikri mülkiyet ihlalleri, şirketin ürünlerine olan pazar talebini ve finansal performansını olumsuz etkileyebilir.

İhlal edilen fikri mülkiyet hakları nedeniyle büyük maddi tazminatlar ödenmesi gerekebilir. Patent ihlali sonucu, piyasada satılmakta olan ürünlerin geri çekilmesi gerekebilir. Ürünün satışı yasaklanabilir veya kısıtlanabilir, bu da pazar payının kaybına yol açar.

Aynı zamanda, fikri mülkiyet hakları, yerel ve uluslararası düzenlemelere tabidir. Bu hakların korunamaması, yasal ve düzenleyici riskleri doğurur. İhlaller, Biem İlaç'ın hükümetler veya regülasyon otoriteleri ile olan ilişkilerini zayıflatabilir ve Şirket'in iş yapma yeteneğini engelleyebilir.

Biem İlaç, bir ilaç patentine sahipken, bu patent ihlal edilirse, sağlık otoriteleri veya medikal denetim kurumları, şirketin ürünlerini yasaklayabilir veya cezai işlem başlatabilir. Yasal süreçlerin uzaması, şirkete ek finansal yük getirebilir. Ayrıca, şirketin operasyonları bu tür yasal zorluklar nedeniyle sekteye uğrayabilir. Şirketin yasal ve düzenleyici denetimleri geçmemesi, üretim lisansının iptaline veya satış yasaklarına yol açabilir. Fikri mülkiyet ihlali nedeniyle sektördeki düzenleyici kurumlar, yüksek para cezaları uygulayabilir.

Fikri mülkiyet haklarının korunamaması, Biem İlaç'ın rekabet avantajını kaybetmesine yol açabilir. Özellikle ilaç sektöründe, benzersiz formülasyonlar, üretim süreçleri ve tıbbi çözümler şirketin rekabet avantajını oluşturur. Bu avantajın kaybolması, hem pazar payı hem de şirketin kârlılığı üzerinde doğrudan etkili olabilir. Rekabet avantajı kaybı, satışların düşmesine ve kar marjlarının daralmasına yol açabilir. Bu durumun sonucu olarak da Şirket, piyasada benzersizliğini kaybedebilir ve rakiplerinin fiyat kırma stratejilerine karşı savunmasız hale gelebilir. Rekabetin artması, Biem İlaç'ın mevcut pazar payını kaybetmesine neden olabilir.

Fikri mülkiyet haklarının ihlali, şirketin itibarını olumsuz yönde etkileyebilir. İlaç sektörü, etik standartlara büyük önem verir ve fikri mülkiyet haklarının korunması, şirketin güvenilirliği ve şeffaflığı için kritik bir unsurdur. Bir fikri mülkiyet ihlali sonucu ortaya

çıkan yasal süreçler ve düzenleyici denetimler, Şirket'in markasına zarar verebilir. Medyada yer alan bu tür olumsuz haberler, müşteriler ve yatırımcılar arasında güven kaybına yol açabilir. Şirketin itibarı, uzun vadede finansal sonuçları etkileyebilir. Müşteriler, iş ortakları ve yatırımcılar, güven kaybı nedeniyle Şirket'le iş yapma konusunda tereddüt edebilirler.

Tescil hakları ve fikri mülkiyetin korunmaması, ticari sırların açığa çıkmasına da yol açabilir. İlaç sektöründe, özellikle araştırma ve geliştirme (Ar-Ge) faaliyetlerinde edinilen veri, formülasyonlar ve iş stratejileri, şirketin en değerli varlıklarındandır. Biem İlaç'ın fikri mülkiyet haklarının koruma altına alınmaması durumunda, bir rakip firma bu ticari sırları çalabilir ve benzer ürünleri daha düşük maliyetle üretebilir.

Rakipler, ticari sırları kullanarak Biem İlaç'ın ürünlerini hızla taklit edebilir, bu da şirketin satışlarının düşmesine neden olabilir. Ticari sır kaybı, Ar-Ge yatırımcılarının güvenini zedeleyebilir ve gelecekteki projelerde finansal destek bulmayı zorlaştırabilir.

Yazılı, görsel ve dijital basında Biem İlaç hakkında doğru veya yanlış şekilde ortaya çıkabilecek haberler, firma itibarınının zedelenmesine yol açabilir. Bu durum Biem İlaç'ın karlılığını olumsuz yönde etkileyerek zarar artışına neden olabilir.

Biem İlaç hakkında medyada çıkan olumsuz ve doğruluğu kanıtlanmış haberler, Şirket'in bir kalite sorunları, yasal süreçler veya etik ihlaller gibi iç sorununu, yanlış bir uygulamasını veya müşteri memnuniyetsizliğini içerebilir. Bu tür haberler şirketin güvenilirliğini doğrudan sarsabilir ve kamuoyundaki algıyı olumsuz etkileyebilir. Gerçekliği olmayan ya da çarpıtılmış haberler de Şirket'i hedef alabilir. Bu tür haberler, çoğunlukla spekülasyonlardan, yanlış anlaşılmalardan ya da rakiplerin yönlendirmelerinden kaynaklanabilir. Yanlış haberlerin de itibar üzerinde benzer derecede olumsuz etkileri olabilir, çünkü algılar çoğunlukla gerçeklerden önce şekillenir.

İtibar, her şirket gibi Biem İlaç için de en önemli varlıklardan biridir ve Biem İlaç için sürdürülebilir başarı için kritik öneme sahiptir. İtibar zedelenmesi durumunda, müşteriler ve iş ortakları Şirket'ten uzaklaşabilir. Özellikle ilaç sektöründe güvenilirlik, tüketicilerin marka tercihlerinde belirleyici bir faktördür. İtibar kaybı, düzenleyici kurumların şirkete daha sıkı denetimler uygulamasına yol açabilir. İtibar kaybı, çalışanların moralini ve bağlılığını düşürebilir, nitelikli yeteneklerin Şirket'e katılımını zorlaştırabilir. Güven kaybı, ürünlere olan talebi azaltabilir. İtibar zedelenmesi, mevcut ve potansiyel yatırımcıların Şirket'le ilgili algısını olumsuz etkileyerek sermaye maliyetlerini artırabilir. İtibarın yeniden inşası için yapılacak PR ve hukuki çalışmalar maliyet yükü oluşturabilir.

İtibar zedelenmesi nedeniyle müşterilerle ve iş ortaklarıyla bozulan ilişkiler, uzun vadede gelir kaybına ve zararın büyümesine yol açabilir. Gelirlerdeki düşüş veya artan hukuki masraflar gibi doğrudan etkileri olabilir.

Medya erişiminin yaygınlaşması ve dijital platformlardaki bilgi dolaşım hızı göz önüne alındığında, hem doğru hem de yanlış haberlerin ortaya çıkma olasılığı yüksektir. Etkiler hem kısa vadede (örneğin hisse değerlerinde düşüş, satışların azalması) hem de uzun vadede (örneğin marka değerinin zayıflaması) kendini gösterebilir.

Gerçekleşmesi beklenen Halka Arz sonrasında da ilgili denetimler devam edecektir. Söz edilen paydaşların şikayetleri ile Biem İlaç'ın çıkarları örtüşmeyebilir.

Biem İlaç'ın halka arz süreci sonrasında artacak denetimlerin ve genişleyen paydaş kitlesiyle ilişkilerin, şirket yönetiminde zorluklara yol açabilir. Bu risklerin etkin bir şekilde yönetilmesi, şirketin uzun vadeli başarısı için kritik öneme sahiptir. Risklerin yönetilememesi sürdürülebilir başarı sağlanmasında bir risk unsurunu teşkil eder.

Bir şirketin halka arzı, hisselerinin borsada işlem görmeye başlaması anlamına gelir. Bu durum, şirketin özel bir yapıdan kamusal bir yapıya dönüşmesini ifade eder. Halka arz sonrası şirket, daha şeffaf ve hesap verebilir bir yapıya bürünmek zorundadır. Bu süreçte, şirket hem düzenleyici kurumlar (örneğin Sermaye Piyasası Kurulu - SPK) hem de hissedarlar tarafından daha sıkı bir şekilde denetlenir. Halka arz sonrasında, Biem İlaç finansal raporlama, kurumsal yönetim ilkeleri ve şeffaflık gibi konularda daha sıkı kurallara tabi olacaktır. Bu denetimler, şirketin faaliyetlerinin yasa ve yönetmeliklere uygunluğunu sağlamak, yatırımcı haklarını korumak ve piyasanın güvenilirliğini artırmak için yapılır.

Halka arz süreci sonrasında Biem İlaç'ın paydaşları, hissedarlar, müşteriler, çalışanlar, tedarikçiler, regülasyon kurumları ve hatta toplum gibi geniş bir grubu kapsar. Paydaşlar, şirketin farklı alanlarda faaliyet göstermesinden etkilenen taraflardır. Yatırımcılar, genellikle karlılığı ve hisse değerinin artışı önceliklendirebilir. Ancak Biem İlaç'ın uzun vadeli stratejileri veya sosyal sorumluluk projeleri gibi konular hissedar beklentileriyle çatışabilir.

Ürün fiyatlandırması, kalite veya erişimle ilgili talepler, Biem İlaç'ın ticari hedefleriyle uyumlu olmayabilir. Örneğin, müşteri düşük fiyat beklerken şirket yüksek marjlı ürünler sunmayı hedefleyebilir. Kamu sağlığı veya çevre koruması ile ilgili düzenlemeler, şirketin maliyetlerini artırabilir ve ticari hedeflerini zorlaştırabilir. Çalışanlar daha iyi maaş, haklar ve çalışma koşulları talep edebilirken, şirket bu tür harcamaları maliyet açısından sınırlamak isteyebilir.

Paydaşların taleplerine uyum sağlamak, şirket için beklenmedik maliyetlere yol açabilir. Özellikle halka arz sonrası, hissedarların taleplerine uygun hareket etme zorunluluğu şirket stratejilerini sınırlayabilir. Paydaşların şikayetleri veya memnuniyetsizlikleri, şirketin itibarını olumsuz etkileyebilir. Kamuoyu ve düzenleyici kurumlar, paydaşların çıkarlarının korunmadığını fark ederse, bu durum medyada ve yatırımcılar arasında olumsuz bir algıya neden olabilir. Çıkar çatışmaları, Şirket içindeki karar alma süreçlerini karmaşıklaştırabilir. Örneğin, kısa vadeli finansal hedeflere odaklanmak uzun vadeli büyüme stratejilerini olumsuz etkileyebilir.

İçinde bulunduğumuz çağ, giderek dijitalleşen bir çağdır. Dünyadaki tüm firmalar, yavaş yavaş çağa ayak uydurma yönünde çalışmalar yürütmektedir. Biem İlaç da teknolojik altyapıya oldukça önem veren bir firma olarak bilgi teknolojileri alt yapısında oluşabilecek herhangi bir aksaklık veya saldırı, firma faaliyetlerini olumsuz etkileyebilir.

Biem İlaç, dijitalleşme çağına uyum sağlama çabası içerisinde bir firmadır, bilgi teknolojileri altyapısında karşılaşılabilecek riskler de firma operasyonlarını büyük ölçüde etkileyecek bir risk niteliği taşımaktadır.

Günümüzde tüm sektörlerde dijitalleşme, iş süreçlerini daha verimli hale getirmek ve rekabet avantajı sağlamak için bir zorunluluk haline gelmiştir. İlaç sektörü de bu dönüşümden etkilenmiş ve özellikle üretim süreçleri, tedarik zinciri yönetimi, müşteri ilişkileri ve veri analitiği gibi alanlarda dijital teknolojilere olan bağımlılık artmıştır.

Global ölçekte tüm şirketler, dijitalleşme yolunda yatırımlar yapmaktadır. Bu dönüşüm, hem operasyonel verimliliği artırmak hem de müşterilere daha iyi hizmet sunmak için gereklidir. Dijitalleşme sürecine adapte olamayan firmalar, sektörde rekabet avantajını kaybedebilir.

Biem İlaç, teknolojiyi operasyonlarının merkezine yerleştiren bir şirket olarak, dijital araçlar ve sistemlerle iş süreçlerini optimize etmeyi hedeflemektedir. Bu durum, şirketin üretim süreçlerinde otomasyon, veri yönetimi ve hizmet sunumunda hız gibi avantajlar elde etmesini sağlar. Ancak BT altyapısında herhangi bir aksaklık (örneğin sistem çökmesi) ya da siber saldırı, iş süreçlerinin aksamasına veya tamamen durmasına neden olabilir.

Bilgi teknoloji sistemleri ve ilgili operasyonlar birtakım potansiyel riskler içermektedir. Kötü niyetli kişiler veya gruplar tarafından yapılan saldırılar, sistemlerin çökmesine, verilerin çalınmasına veya tahrip edilmesine neden olabilir.

Ürün formülasyonları, müşteri bilgileri veya üretim süreçlerine ilişkin kritik verilerin kaybı, Şirket'i yasal ve mali risklerle karşı karşıya bırakabilir.

Üretim tesislerinde kullanılan otomasyon sistemlerinin arızalanması, tedarik zincirinde kesintilere yol açabilir.

Bir BT aksaklığı sonucu müşterilere hizmet verilememesi, itibar kaybına neden olabilir.

Operasyonel risk unsuru olarak, BT alt yapısındaki sorunlar, üretim ve dağıtım gibi temel iş süreçlerini aksatabilir. Siber güvenlik risk unsuru olarak, Veri hırsızlığı veya sistemlere izinsiz erişim, hem şirketin itibarını hem de finansal durumunu etkileyebilir. Regülasyon uyumu risk unsuru olarak, veri güvenliğiyle ilgili yasal düzenlemelere uyulmaması, yasal cezalar ve müşteri şikayetleriyle sonuçlanabilir. Kısa vadede üretim durabilir, tedarik zincirinde kesintiler yaşanabilir ve müşteri memnuniyeti azalabilir. Uzun vadede itibar kaybı, müşteri güveninin zedelenmesi ve finansal zararlarla karşılaşılabilir.

Biem İlaç'ın kullanmakta olduğu devlet kurumları tarafından sağlanan teşviklerin azaltılması veya kaldırılmaları finansal anlamda negatif etkiye yol açabilir.

Devlet teşvikleri, bir ülkenin ekonomik kalkınmasını desteklemek ve stratejik sektörlerin büyümesini sağlamak amacıyla sağlanan mali desteklerdir. İlaç üretimi yapan bir firmanın alabileceği teşvikler genellikle Ar-Ge destekleri (örneğin, yeni ilaç geliştirme çalışmaları için mali yardım), vergi indirimleri, faizsiz veya düşük faizli krediler, hibe programları, ihracat teşvikleri gibi alanlarda verilir. Biem İlaç, teşvikler kapsamında TÜBİTAK, Ar-ge, KOSGEB ve Teknoloji ve Sanayi Bakanlığı desteklerinden faydalanmaktadır. Biem İlaç, bu tür teşviklerden faydalanarak maliyetlerini azaltmakta, kaynaklarını daha verimli kullanmakta ve rekabet gücünü artırmaktadır.

Devlet politikalarının değişmesi veya ekonomik nedenlerle teşviklerin kesilmesi, şirketlerin üzerinde mali baskı oluşturabilir. Bu durum, özellikle Biem İlaç gibi devlet desteklerinden geniş çapta yararlanan bir şirket için finansal kırılganlığı artırabilir. Devlet teşviklerinin azalması, şirketin Ar-Ge, üretim veya ihracat süreçlerinde daha yüksek maliyetlerle karşılaşmasına neden olabilir. Örneğin, Ar-Ge çalışmalarını destekleyen bir hibe programı kaldırıldığında, şirket bu giderleri kendi kaynaklarıyla karşılamak zorunda

kalabilir. Azalan teşvikler, şirketin faaliyet kârlılığını düşürebilir. Bu durum, uzun vadede yatırımcı güvenini ve sermaye erişimini de olumsuz etkileyebilir. Teşviklerin kaldırılması, Biem İlaç'ın ulusal ve uluslararası piyasalarda diğer teşviklerden faydalanan rakiplerine karşı dezavantajlı bir konuma düşmesine neden olabilir. Teşviklerin ortadan kalkması, şirketin günlük operasyonlarını finanse etmede zorlanmasına ve nakit akışında bozulmalara yol açabilir.

Biem İlaç, GMP, GCP ve GLP uyum sağlama sürecindeki maliyetlere, bu maliyetlerin artışıyla ve sürecin belirsiz uzamasıyla karşı karşıya kalabilir. Bu durum, firmanın maliyet hesaplarını, faaliyet durumunu ve gelecek planlamalarını negatif yönlü etkileyebilir.

Biem İlaç'ın GMP (İyi Üretim Uygulamaları), GCP (İyi Klinik Uygulamaları) ve GLP (İyi Laboratuvar Uygulamaları) standartlarına uyum sağlama sürecinde karşılaşılabileceği maliyet artışları ve süreçteki belirsizlikler, şirketin finansal ve operasyonel durumlarına olumsuz etki riski taşımaktadır. İyi Üretim Uygulamaları, ilaç üretiminde ürün kalitesini ve hasta güvenliğini sağlamak amacıyla uygulanan düzenlemelerdir. GMP standartları, üretim süreçlerini sıkı bir şekilde denetlemeyi, uygun tesis ve ekipman kullanmayı ve dokümantasyonu zorunlu kılar. İyi Laboratuvar Uygulamaları, laboratuvar süreçlerinin kalite kontrolünü sağlamak ve güvenilir test sonuçları elde etmek için uygulanan bir standarttır. GCP, ilaç, biyoteknoloji ve tıbbi cihazlar gibi sağlık ürünlerinin klinik araştırmalarının gerçekleştirilmesi sırasında uygulanması gereken uluslararası standartları belirleyen bir rehberdir. GCP, deneklerin güvenliğini ve haklarını korumayı, bilimsel doğruluğu sağlamayı ve klinik araştırmalarda elde edilen verilerin güvenilirliğini temin etmeyi amaçlar.

GLP, özellikle Ar-Ge süreçlerinde ve ilaçların güvenilirlik/etkinlik analizlerinde kritik bir öneme sahiptir. GMP, GCP ve GLP standartlarına uyum sağlamak, Biem İlaç için gerekli olan altyapı yatırımlarını, personel eğitimini ve süreç düzenlemelerini içerir. Bu süreç, maliyetli ve zaman alıcı bir dizi adımı kapsar.

GMP uyumlu üretim tesislerinin inşası veya mevcut tesislerin yenilenmesi büyük maliyetler gerektirebilir. Yüksek kaliteli ve sertifikalı ekipmanlar temin edilmelidir. GMP, GCP ve GLP gereklilikleri hakkında teknik bilgiye sahip çalışanlar yetiştirilmelidir. Sertifikasyon süreçleri ve düzenleyici otoritelerin denetimleri de ek maliyetler doğurabilir.

GCP'yi sağlamak, araştırma süreçlerinin etkin, güvenli ve güvenilir bir şekilde yürütülmesini sağlar, ancak bunun yerine getirilmesi maliyetli olabilir ve bu durumun alınamaması belirli riskleri beraberinde getirir. Klinik araştırmalar, yüksek hijyenik ve güvenlik standartlarına sahip tesislerde yapılmalıdır. Ayrıca araştırma sürecinde kullanılan ekipman ve teknolojinin de doğru, güvenilir ve standartlara uygun olması gerekmektedir. Bu tesisler ve ekipmanlar yüksek maliyetlere yol açabilir. GCP kurallarına uyum, klinik araştırmaların doğru ve güvenilir bir şekilde yürütülmesini sağlayarak hem etik hem de yasal açıdan şirketi korur. Ancak, GCP'yi sağlamak belirli maliyetler doğurur. Bu maliyetler, uzun vadede ürünün güvenliğini ve etkinliğini sağlamak adına kritik öneme sahiptir. GCP'yi ihmal etmek ise, şirketin itibarını, finansal yapısını, hatta hukuki durumunu ciddi şekilde riske atabilir.

Standartlara uyum sağlama süreci, düzenleyici otoritelerden gelen geri bildirimlere ve onay sürelerine bağlıdır. Eğer süreç beklenenden uzun sürerse, şirketin pazara ürün sunma süresi

gecikebilir ve gelir kayıpları yaşanabilir. Bu belirsizlik, şirketin operasyonel planlamalarını ve gelecekteki projelerini olumsuz etkileyebilir.

Planlanan maliyetlerin aşılması, şirket bütçesinde beklenmedik açıklar oluşturabilir. Özellikle küçük veya orta ölçekli bir şirket için bu tür maliyet artışları, finansal sürdürülebilirliği zorlaştırabilir. GMP, GCP ve GLP uyum süreci, devam eden operasyonlara ek yük getirebilir. Üretim süreçlerinin geçici olarak durdurulması veya kısıtlanması, tedarik zincirinde aksamalara yol açabilir. Yüksek maliyetler ve belirsizlik, Ar-Ge projelerine veya yeni ürün geliştirme çalışmalarına ayrılan kaynakları azaltabilir. Uzun vadeli büyüme hedefleri revize edilmek zorunda kalabilir.

İlaç, oldukça hassas bir üründür. Üretim sürecinde yaşanacak herhangi bir aksaklık, hem finansal hem de rekabet açısından ciddi sıkıntılara yol açabilecektir.

İlaçlar, doğrudan insanların sağlıkları üzerinde etkili olduğundan, üretimi ve kullanım süreçleri son derece dikkat ve özen gerektirir. Her bir ilaç, klinik testlerden geçmeli, belirli bir etkinlik ve güvenlik standardını karşılamalıdır. Üretimde kullanılan hammaddelerin kalitesi, üretim ortamının hijyenik koşulları ve nihai ürünün etkinliği ve güvenliği, ilaçların etkinliğini ve yan etkilerini doğrudan etkiler. Bu yüzden ilaç üretimi, diğer ürünlerden çok daha hassas ve titiz bir süreçtir.

İlaç sektörü, devletler ve uluslararası sağlık otoriteleri tarafından sıkı bir şekilde denetlenir. Düzenleyici kurumlar (örneğin, FDA, EMA) ilaçların üretiminden tüketime kadar olan her aşamasını takip eder ve bu süreçlerin belirli standartlara uygun olmasını ister. Bu, ilaç üretiminde herhangi bir aksaklık veya hata yaşanmasının, sadece finansal değil, aynı zamanda hukuki ve reputasyonel ciddi sonuçlara yol açabileceği anlamına gelir.

İlaç üretiminde yaşanabilecek aksaklıklar, doğrudan mali kayıplara neden olabilir. Örneğin ilaç üretimindeki bir hata (yanlış formülasyon, yanlış dozaj, kirliliği ortamı vb.), ürünlerin geri çekilmesine ve yeniden üretilmesine yol açabilir. Bu da ek maliyetler yaratır ve gelir kaybına neden olur. İlaçların üretiminde kullanılan hammaddelerde veya bileşenlerde yaşanacak gecikmeler, üretimin durmasına veya ertelenmesine yol açabilir. Bu da şirketin nakit akışını zorlaştırır. Düzenleyici kurumlar, ilaç üretiminde herhangi bir aksaklık tespit ederse, şirketin üretim süreçlerini durdurabilir, para cezası kesebilir veya satış ruhsatını iptal edebilir. Bu tür cezalar ve ruhsat iptalleri finansal açıdan büyük kayıplara yol açabilir.

İlaç sektöründe rekabet oldukça yüksektir. Bir ilaç üreticisi, zamanında ve yüksek kaliteyle üretim yaparak pazar payını artırmaya çalışırken, üretim sürecinde yaşanacak aksaklıklar rakiplere fırsat sunar. Aksaklıkların yaratacağı gecikmeler, şirketin pazara sunması gereken ilaçları zamanında üretememesi veya piyasada yer alan rakip firmaların ürünlerini ön plana çıkarmasına yol açabilir. Üretim hataları veya aksaklıkları, ilaçların piyasaya geç gelmesine ve bu durumun hastaneler, eczaneler gibi pazar payı elde etmeye çalışan şirketler için fırsat olmasına yol açar. İlaçların üretim süreçlerindeki aksaklıklar, şirketin sektördeki itibarı üzerinde olumsuz etki yapabilir. Reputasyon kaybı, hem mevcut müşterilerin güvenini sarsabilir hem de yeni iş fırsatlarını engelleyebilir. Bu da şirketin uzun vadeli büyümesini tehdit edebilir.

Biem İlaç'ın ürün portföyünde yer alan bir ilacın rakip firmalar tarafından da üretilmesi, piyasada arz fazlasına yol açabilir. Bu durum, ürün fiyatlarının düşmesine neden olarak Biem İlaç'ın mali yapısını ve satış gelirlerini olumsuz etkileyebilir.

Biem İlaç'ın ürün portföyündeki bir ilacın, rakip firmalar tarafından üretilip pazara sunulması, piyasada arz fazlası yaratma riski taşır. Arz fazlası, ürünün fiyatlarının düşmesine neden olabilir ve bu durum Biem İlaç'ın gelirlerini doğrudan etkileyebilir. Daha düşük fiyatlar, hem kârlılık oranlarını azaltır hem de şirketin pazardaki rekabetçi pozisyonunu zayıflatabilir. Özellikle jenerik ilaç sektöründe rekabetin yoğun olduğu göz önüne alındığında, fiyat rekabeti maliyetlerin altına inme riskini beraberinde getirebilir. Bu durumda, Biem İlaç daha düşük kâr marjıyla çalışmak zorunda kalabilir ve bu da finansal sürdürülebilirliğini tehdit edebilir.

Arz fazlası ve düşen fiyatlar ayrıca stok yönetimini zorlaştırabilir, çünkü talebin azalması durumunda ürünlerin elde kalma ihtimali artar. Stok fazlası ise depolama maliyetlerini artırır ve üretim kapasitesinin etkin kullanımını sınırlar. Bu, Biem İlaç'ın nakit akışını zora sokabilir ve finansal esnekliğini azaltabilir. Ek olarak, rakiplerin pazara girmesi, müşteri sadakatini ve Biem İlaç'ın marka değerini de etkileyebilir. Özellikle rakipler daha yüksek kalite standartlarına sahip ürünler veya daha cazip fiyatlandırma stratejileri sunarsa, müşteri kaybı riski ortaya çıkabilir. Böyle bir senaryo, şirketin satış rakamlarını olumsuz etkileyerek mali yapısına uzun vadeli zarar verebilir.

Biem İlaç, jenerik ürün üretimi yapan bir şirkettir. Yurtdışı merkezli bir orijinal ürün üreticisinin daha geniş kullanım alanlarına sahip yeni bir ürün geliştirmesi, bu ürünün patent koruması nedeniyle jenerik olarak üretilmemesine yol açabilir. Bu durum, Biem İlaç'ın mevcut jenerik ürününe olan talebin azalmasına ve talebin yabancı orijinal ürün üreticisine kaymasına neden olabilir. Sonuç olarak, Biem İlaç'ın mali yapısı, rekabet gücü ve satış rakamları olumsuz etkilenebilir.

Biem İlaç, jenerik ürünler üreten bir şirket olarak, orijinal ürün üreticilerinin geliştirdiği yeni ürünlerin pazara girmesiyle önemli bir riskle karşı karşıya kalabilir. Orijinal bir ürün, daha geniş kullanım alanlarına veya daha üstün tedavi edici özelliklere sahipse, bu ürünün piyasada cazibe kazanması muhtemeldir. Üstelik, patent koruma süresi boyunca bu yeni ürün jenerik formda üretilmeyeceğinden, Biem İlaç'ın rekabet edebilme imkânı kısıtlanır. Orijinal ürünün piyasaya sürülmesi, Biem İlaç'ın mevcut jenerik ürününe olan talebin azalmasına yol açabilir. Hastalar, doktorlar ve sağlık otoriteleri genellikle daha yenilikçi veya daha etkili tedaviler sunan ürünlere yönelir. Bu, jenerik ürünlere olan ilginin azalmasına neden olur ve Biem İlaç'ın satış hacminde düşüş yaratır. Yeni geliştirilen orijinal ürün, piyasadaki talebin yabancı orijinal ürün üreticisine kaymasına neden olabilir. Orijinal ürün üreticisi, patent koruma süresi boyunca tek üretici olarak piyasanın hakimiyetini elinde bulundurur. Bu durum, Biem İlaç'ın yalnızca pazar payını kaybetmesiyle kalmaz, aynı zamanda rakibin güçlenmesini sağlar. Patent koruması nedeniyle, Biem İlaç'ın aynı molekülü veya benzer bir formülasyonu jenerik olarak üretme şansı bulunmamaktadır. Bu, şirketi pazarda rekabet edebilmek için sınırlı seçeneklerle baş başa bırakır. Orijinal ürün daha etkili, güvenli ya da uygun maliyetli olursa, Biem İlaç'ın mevcut ürününün cazibesi giderek azalabilir.

Talep kaybı ve satışların düşmesi, doğrudan Biem İlaç'ın gelirlerini etkiler. Satış gelirlerinde yaşanan azalma, şirketin mali yapısını zayıflatır ve operasyonel giderlerin karşılanmasını zorlaştırabilir. Ayrıca, düşük talep nedeniyle üretim kapasitesi tam olarak kullanılamayabilir, bu da birim başına maliyetin artmasına yol açar. Azalan talep, mevcut jenerik ürünlerin stoklarda birikmesine neden olabilir. Stok birikimi, depolama maliyetlerini artırır ve ürünlerin son kullanım tarihine yaklaşması nedeniyle israf riskini yükseltir. Orijinal ürünlerin genellikle yenilikçi ve ileri teknolojiye dayalı olarak

algılanması, Biem İlaç'ın jenerik ürünlerinin prestijini etkileyebilir. Bu durum, şirketin uzun vadede hem müşteri sadakatini hem de itibarını kaybetmesine yol açabilir.

Biem İlaç'ın kendi üretim fabrikasında veya sözleşmeli fason üreticilerde, sağlık otoritelerinin yaptığı denetimlerde olumsuzluk yaşanması ve ilgili üretim yerinin kapatılması, üretimin durdurulması veya söz konusu olumsuzlukların giderilmesi için süre tanınması durumunda, Biem İlaç'ın finansal ve operasyonel yapısında aksaklıklar yaşanabilir ve maddi kayıplar ortaya çıkabilir.

Biem İlaç, hem faaliyete başlayacak olan kendi fabrikasında hem de dışarıdan hizmet aldığı fason üreticiler aracılığıyla ilaç üretimi yapar. Fason üreticiler, Biem İlaç adına ilaçları üreten sözleşmeli üçüncü taraflardır. Sağlık otoriteleri (örneğin, Sağlık Bakanlığı, FDA gibi) ilaç üretim tesislerini belirli kalite standartlarına (GMP – İyi Üretim Uygulamaları) uygunluk açısından düzenli olarak denetler. Eğer bu denetimlerde herhangi bir eksiklik, ihlal veya uygunsuzluk tespit edilirse bu "olumsuzluk" olarak tanımlanır. Denetim sonucunda sağlık otoriteleri üretim yerinin tamamen kapatılmasına karar verebilir, üretim faaliyetlerinin geçici olarak durdurulmasını talep edebilir, tespit edilen sorunların çözülmesi için şirkete bir süre tanıyabilir.

Bu durum; üretim faaliyetlerinin durması veya yavaşlamasına, Şirket'in gelirlerinde satış yapamama veya ürün eksikliği sebebiyle azalmaya yol açabilir. Üretim sorunlarının giderilmesi için yatırımlar, cezalar veya sözleşme iptalleri gerçekleşmesi durumunda fazladan maliyetlere neden olabilir. Operasyonel yapıda aksaklıklar, ürünlerin teslim sürelerinin uzaması, pazar payı kaybı veya müşteri memnuniyetsizliği gibi sonuçlara yol açabilir. Bunun sonucunda da Biem İlaç'ın maddi kaybı oluşabilir, satış miktarı azalabilir, olumsuzlukların duyulması durumunda piyasa genelinde Biem İlaç için itibar kaybına yol açabilir.

Biem İlaç'ın yurt içi ve yurt dışında bulunan distribütörleri ile işbirliğinin askıya alınması, feshedilmesi veya herhangi bir olumsuzluk yaşanması durumunda, ürün satışlarında aksaklıklar meydana gelebilir ve bu durum Şirket'i finansal ve operasyonel açıdan olumsuz etkileyebilir.

Biem İlaç'ın iş ortakları olan distribütörlerle ve pazarlama sözleşmesi yaptığı taraflarla yaşanabilecek sorunların, Şirket'in işleyişine olumsuz etkileri olabilir. Biem İlaç, ürünlerini geniş bir müşteri kitlesine ulaştırmak için hem Türkiye'de hem de uluslararası pazarlarda distribütörlerle çalışmaktadır.

Yerli pazardaki distribütörler, Biem İlaç'ın ürünlerinin Türkiye pazarındaki talebini ve müşteri ihtiyaçlarını araştırır. Pazarın büyüklüğü, rekabet durumu ve tüketici alışkanlıkları gibi faktörler, satış stratejilerinin şekillenmesinde etkili olur. Distribütörler, Biem İlaç'ın ürünlerini yerel pazarda tanıtmak için pazarlama faaliyetleri düzenler. Bu faaliyetler, ilaçların etkinliğini, faydalarını ve güvenli kullanımını vurgulayan kampanyalar, broşürler, seminerler ve diğer tanıtım çalışmaları olabilir.

Yerel distribütörler, Türkiye'deki sağlık ve ilaç regülasyonlarına uymak zorundadır. Bu, ilaçların Sağlık Bakanlığı tarafından onaylanmış olması, doğru etiketleme, reklam düzenlemelerine uyum gibi unsurları içerir. Ayrıca, ürünlerin ithalat izinleri, kalite kontrol süreçleri ve dağıtım standartları yerel düzenlemelere uygun olmalıdır. Türkiye pazarındaki ekonomik, siyasi ve sağlık sektörü ile ilgili değişiklikler, ilaç satışlarını doğrudan etkileyebilir. Örneğin, devletin ilaç fiyatları üzerindeki denetimleri veya sosyal güvenlik

sisteminin değişmesi, satışları etkileyebilir. Biem İlaç'ın faaliyet gösterdiği Türkiye ilaç pazarında çok sayıda yerli ve yabancı rakip bulunabilir. Distribütörler, pazarda rekabeti yönetmekte zorlanabilir ve bu durum, Biem İlaç'ın pazar payını azaltabilir. Yerli distribütörlerin lojistik ve stok yönetiminde yaşadığı aksaklıklar, ürünlerin zamanında tüketiciye ulaşamamasına neden olabilir. Sağlık Bakanlığı'nın yeni düzenlemeleri, ilaçların pazara girmesini zorlaştırabilir. Yerli distribütörlerin bu düzenlemelere uyum sağlamakta zorlanması, ürünlerin satışını aksatabilir.

Biem İlaç'ın yabancı distribütörleri, şirketin ürünlerini yurt dışı pazarlarında dağıtmak ve satmakla sorumlu olan iş ortaklarıdır. Yabancı distribütörlerle iş birliği, şirketin küresel pazarlarda büyümesine ve daha geniş bir müşteri kitlesine ulaşmasına yardımcı olur. Yabancı distribütörler, kendi pazarlarında Biem İlaç'ın ürünlerinin kabul görmesi için yerel pazar koşullarını ve müşteri taleplerini araştırır. Bu araştırmalar, satış stratejilerini şekillendirmelerine yardımcı olur. Distribütör, Biem İlaç'ın ürünlerini ilgili pazarda tanıtmak için çeşitli pazarlama faaliyetleri düzenler. Bunlar ilaçların reklamı, seminerler, sağlık etkinlikleri veya diğer tanıtım faaliyetleri olabilir.

Yabancı distribütörler için, sevkiyat, genellikle uluslararası lojistik firmaları aracılığıyla gerçekleştirilir. Distribütörlerin, ürünleri ilgili yabancı pazarlarda etkili bir şekilde dağıtılması için düzgün bir lojistik altyapısına sahip olması gereklidir. Her yabancı pazarın farklı talepleri ve kültürel özellikleri olabilir. Distribütörün bu pazara uygun stratejiler geliştirememesi, satışlarda düşüşe yol açabilir. Yabancı ülkelerdeki sağlık ve ilaç regülasyonları, Türkiye'deki düzenlemelerden farklı olabilir. Distribütörlerin bu regülasyonlara uyum sağlamaması, yasal sorunlara ve ürünlerin pazarda yasaklanmasına neden olabilir. Bir diğer risk unsuru konu da yabancı distribütörlerin kullandığı yabancı dildir. Yabancı distribütörlerle etkili iletişim sağlamak, dil engelleri ve kültürel farklar nedeniyle zorlaşabilir, bu da anlaşmazlıklar yaratabilir. Yabancı distribütörlerle yapılan anlaşmalarda ödeme gecikmeleri veya finansal sorunlar yaşanabilir.

Genel olarak hem yerel hem de yabancı distribütörlerin işlevini yerine getirememesi, ürünlerin pazarda bulunamamasına ve dolayısıyla satışların düşmesine yol açar. İş birliğinin feshedilmesi durumunda yeni distribütör bulmak veya lojistik süreçleri yeniden yapılandırmak, şirkete ek mali yük getirebilir. Distribütörle yapılan sözleşmenin feshedilmesi durumunda karşılıklı yasal yükümlülükler ve tazminat talepleri gündeme gelebilir. Distribütörle yaşanan sorunlar, ilaçların teslimatında gecikmelere yol açabilir. Bu da müşterilerin memnuniyetsizliği ve pazar payının kaybedilmesi riskini doğurur. Eğer alternatif bir distribütör bulunamazsa, şirket kendi lojistik ve dağıtım altyapısını oluşturmak zorunda kalabilir, bu da operasyonel yükü artırır. Distribütör kaynaklı aksaklıklar, müşteriler ve iş ortakları nezdinde Biem İlaç'ın güvenilirliğini zedeleyebilir. İlaçların pazarda bulunamaması, sağlık sektörü gibi kritik bir alanda olumsuz bir algı yaratabilir. Rakip firmalar, Biem İlaç'ın yaşadığı aksaklıkları kendi lehlerine kullanabilir. Bu durum, pazar payının azalmasına ve uzun vadede rekabet gücünün düşmesine yol açabilir. Yurt dışında çalışılan distribütörlerin yerel yasalara uygun hareket etmemesi durumunda, Biem İlaç da düzenleyici yaptırımlarla karşılaşabilir. Örneğin, yanlış etiketleme, lisans sorunları veya eksik belge teslimi gibi sorunlar doğabilir. Bütün bu durumlar da satışları etkileyecek ve belli yaptırımlar doğurabileceğinden mali ve operasyonel yapıda negatif etkiye sebep olabilecektir. İş birliğinin askıya alınması, geçici bir süre distribütörle çalışmanın durdurulması anlamına gelir. Fesih, distribütörle yapılan sözleşmenin tamamen sonlandırılmasıdır. Bu durum, genellikle: distribütörün yasal yükümlülüklerini yerine getirmemesi, finansal sorunlar yaşaması, Şirket'in başka bir

strateji benimsemesi gibi nedenlerle ortaya çıkabilir. Distribütörün iflası, ürün teslimatlarının gecikmesi gibi lojistik sorunlar, distribütörün yerel düzenlemelere uygunluk sağlamaması gibi durumlarda sorunlar ortaya çıkabilecektir. Bu durum; distribütörle yaşanan sorunlar, ürünlerin nihai müşterilere ulaşmasını geciktirebilir veya tamamen durdurabilir.

Bu aksaklıklar, ilaçların pazardaki bulunabilirliğini düşürerek şirketin gelirlerini olumsuz etkileyebilir. Ürün satışlarının azalması, şirketin gelir kaybı yaşamasına neden olabilir. Yeni distribütör bulma veya alternatif lojistik çözümler geliştirme maliyetleri artabilir. Şirket, ürünlerini müşterilere ulaştırmak için alternatif dağıtım kanalları oluşturmak zorunda kalabilir, bu da zaman ve kaynak gerektirir. Buna bağlı olarak pazar payı kaybı yaşanabilir.

5.2. İhraççının içinde bulunduğu sektöre ilişkin riskler:

Sektörel Riskler

İlaç sektörü, halk sağlığını yakından ilgilendiren ve etkileyen bir sektör olmakla birlikte gelişmeye oldukça açık bir sektördür. Biem İlaç'ın büyük önem verdiği Ar-Ge faaliyetlerinden beklenen sonucun ve verimin elde edilememesi, yapılan harcamalarla ürünün paralel gitmeyerek zarar oluşturmaya, Ar-Ge çalışmalarının sektöre uğramasına ve pazardaki gücünün azalmasına neden olabilecektir.

İlaç sektörü, toplum sağlığını doğrudan etkileyen kritik bir öneme sahiptir ve bu sektörün temel amacı, halk sağlığını iyileştirmek için etkili, güvenilir ve yenilikçi çözümler sunmaktır. Bu sektörde faaliyet gösteren şirketler, özellikle Ar-Ge çalışmalarına yaptıkları yatırımlarla, hem mevcut hastalıkların tedavisine yönelik yenilikçi ilaçlar geliştirmeyi hem de yeni tedavi yöntemleri sunmayı hedefler. Ancak, Ar-Ge süreçleri oldukça maliyetli ve riskli bir yapıya sahiptir.

Biem İlaç gibi Ar-Ge'ye büyük önem veren firmalar açısından, bu süreçlerden beklenen sonucun elde edilememesi ciddi finansal ve operasyonel sorunlara yol açabilir. Örneğin, bir ilacın geliştirilmesi için yapılan yüksek harcamaların karşılığında ürünün ticarileştirilmemesi veya beklenen satış başarısına ulaşamaması, doğrudan zarar anlamına gelir. Bu durum yalnızca mevcut maliyetleri artırmakla kalmaz, aynı zamanda gelecekteki Ar-Ge projelerini olumsuz etkileyerek yenilikçi çalışmalara ayrılacak kaynakların azalmasına neden olabilir. Ar-Ge süreçlerinin sektöre uğraması, Biem İlaç'ın pazardaki rekabet gücünü zayıflatabilir ve sektördeki liderlik iddiasını olumsuz yönde etkileyebilir. Dolayısıyla, Ar-Ge faaliyetlerinde başarı oranının artırılması, iyi bir stratejik planlama, doğru kaynak kullanımı ve etkili risk yönetimiyle mümkün olabilir. Bu tür önlemler, Şirket'in uzun vadeli büyümesini ve pazardaki konumunu koruması açısından hayati önem taşımaktadır.

İlaç sektörü, hastalıkların önlenmesi, tedavisi ve yönetimi için çözümler sunarak doğrudan halk sağlığını etkiler. Bu nedenle, sektörde faaliyet gösteren şirketlerin ürettiği ürünlerin kalitesi, güvenilirliği ve etkinliği toplum sağlığı açısından büyük önem taşır. Sektör aynı zamanda sürekli yenilik gerektiren bir sektördür. Yeni moleküller, tedavi yöntemleri ve teknolojiler geliştirmek için büyük Ar-Ge yatırımları yapılır. Özellikle biyoteknolojik ürünler ve kişiselleştirilmiş tıp gibi alanlarda geniş bir potansiyel bulunmaktadır.

Biem İlaç, rekabet avantajını artırmak ve pazardaki konumunu güçlendirmek için Ar-Ge'ye büyük önem vermektedir. Yeni ilaç geliştirmek, yalnızca mevcut pazar taleplerini karşılamakla kalmaz, aynı zamanda Şirket'in uzun vadeli büyümesini destekler. İlaç sektöründe Ar-Ge çalışmaları yüksek risk taşımaktadır. Klinik araştırmalar, düzenleyici onaylar ve ticarileştirme süreçleri oldukça karmaşık ve uzun süreli olabilir. Bu süreçlerin herhangi bir aşamasında başarısızlık, hem maddi hem de itibar kaybına yol açabilir. Ar-Ge süreçleri genellikle yüksek maliyetlidir. Özellikle ilaç geliştirme, milyonlarca dolar harcama gerektiren klinik deneyler ve laboratuvar çalışmalarını içerir. Eğer geliştirilen ürün, pazarda beklenen talebi karşılamazsa veya düzenleyici otoritelerden onay alamazsa, yapılan harcamalar geri kazanılamaz. Bu durum, Şirket için maddi bir yük oluşturabilir ve nakit akışını zorlaştırabilir.

Başarısız projeler, Şirket'in Ar-Ge bütçesini tüketebilir ve yeni projelere kaynak ayırmasını zorlaştırabilir. Ayrıca, başarısızlıklar Şirket içindeki motivasyonu ve inovasyon kültürünü olumsuz etkileyebilir. Ayrıca, Ar-Ge faaliyetlerinin sektöre uğraması, Şirket'in kaynaklarını daha verimli kullanma yeteneğini de zayıflatır. Ar-Ge çalışmalarının aksaması, yeni ürünlerin geliştirilmesi sürecini geciktirir veya engeller, bu da şirketin piyasada güçlü bir konumda kalma çabalarını olumsuz etkileyebilir.

Sonuç olarak, Biem İlaç'ın Ar-Ge süreçlerinde beklenen verimin elde edilememesi, yalnızca mali açıdan zarar yaratmakla kalmaz, aynı zamanda şirketin pazardaki rekabet gücünü de zayıflatır. Yenilikçi ürünler geliştiremeyen veya geliştirdiği ürünlerin başarısız olduğu bir şirket, pazarda rakipleri karşısında geri kalabilir ve sektördeki pozisyonunu kaybedebilir.

İlaç sektörü çeşitli kimyasalların kullanımını beraberinde getirmektedir. Çevreye zarar vermeme konusunda yeterli önlem alınmaması, dikkatsizlik gibi durumlar doğaya ve canlılara zarar verme riski taşımaktadır.

İlaç üretiminde, aktif bileşenler, yardımcı maddeler, çözücüler ve koruyucular gibi bir dizi kimyasal madde kullanılır. Bu kimyasalların her biri, ilaçların etkinliğini ve güvenliğini sağlamak amacıyla kullanılsa da, çevre üzerinde potansiyel olarak zararlı etkiler yaratabilir. Bazı ilaçların üretiminde kullanılan kimyasallar, doğrudan çevreye salındıklarında toprak, su ve hava kirliliğine yol açabilir. Örneğin, solventler, ağır metaller veya toksik bileşikler çevresel zarar verebilecek maddeler arasında yer alır. İlaç üretim süreci sırasında ortaya çıkan yan ürünler veya atıklar da önemli çevresel riskler taşır. Bu atıklar, yanlış bir şekilde bertaraf edildiğinde çevreye zarar verebilir.

İlaç üretimindeki kimyasal maddeler, doğrudan çevreyi kirletebilir. Eğer üretim tesislerinde çevre dostu teknolojiler kullanılmaz, atıklar düzgün bir şekilde bertaraf edilmez veya kimyasal sızıntılar engellenmezse, çevresel felaketler meydana gelebilir. Yanlış atık yönetimi veya sızıntılar, kimyasal maddelerin toprağa veya su kaynaklarına karışmasına neden olabilir. Bu da yerel ekosistemlerin zarar görmesine ve tarım alanlarında verim kaybına yol açabilir. Üretim sırasında havaya salınan zararlı gazlar, solunum yolları için tehlike oluşturabilir ve hava kalitesinin bozulmasına neden olabilir. Çevresel kirlenme, doğadaki flora ve fauna üzerinde de ciddi etkiler yaratabilir. Kimyasal maddeler, su kaynaklarıyla taşınarak sucul ekosistemlere zarar verebilir ve suyun içindeki canlıları öldürebilir. Ayrıca, toprak kirliliği, bitki örtüsüne zarar verebilir ve biyolojik çeşitliliğin azalmasına neden olabilir. Bazı kimyasal maddeler doğada birikerek, besin zincirine

girebilir ve bu kimyasalların insanlar ve hayvanlar üzerinde biyokümülyasyon denen toksik etkiler yaratmasına yol açabilir. İlaç üretiminden kaynaklanan kirleticiler, vahşi yaşamı tehdit edebilir. Örneğin, sucul ekosistemlerdeki kirlenme, balıkların ve diğer su canlılarının yaşamını tehdit edebilir.

İlaç üreticilerinin çevreyi koruma konusunda yeterli önlem almamaları, hem yasal sorunlara yol açabilir hem de çevreye ciddi zararlar verebilir. Çevresel risklerin yönetilmemesi, sadece doğal hayatı tehlikeye atmakla kalmaz, aynı zamanda şirketin itibarını ve toplumla olan ilişkilerini de olumsuz etkileyebilir. Birçok ülke, çevreyi korumaya yönelik katı düzenlemelere sahiptir. Eğer bir ilaç firması bu düzenlemelere uymazsa, yüksek para cezaları, yasal davalar ve hatta faaliyetlerini durdurma gibi sonuçlarla karşılaşabilir. Çevreye zarar verme konusunda dikkatsiz davranmak, halkın ve diğer paydaşların firmaya olan güvenini sarsabilir. Bu da şirketin itibarını zedeleyebilir ve uzun vadeli sürdürülebilirlik hedeflerini tehdit edebilir. İlaç üretim süreçlerinde dikkat eksiklikleri veya kazalar, beklenmedik çevresel felaketselere yol açabilir. Örneğin, üretim tesislerinde oluşan yangınlar, patlamalar veya sızıntılar, büyük çevresel tahribata neden olabilir. Bu tür kazaların önlenmesi, dikkatli yönetim ve sürekli izleme ile mümkündür.

Sonuç olarak; ilaç sektörünün çevre üzerindeki etkileri, kullanılan kimyasal maddelerin doğrudan çevreye salınmasıyla ortaya çıkar ve bu durum ciddi çevresel sorunlara yol açabilir. Bu nedenle, ilaç üreticilerinin çevreye duyarlı üretim süreçleri benimsemesi, atıkların doğru şekilde yönetilmesi ve çevre dostu teknolojilerin kullanılması büyük önem taşır.

İlaç sektörünün insan sağlığı üzerindeki ciddi rolü sebebiyle artabilecek denetimler, izin ve ruhsat alımlarını zorlaştırabilecektir. Bu da üretim ve ticarileşme konularında riskler taşımaktadır.

İlaç sektörü, doğrudan halk sağlığını etkileyen ve insan sağlığını koruma adına büyük bir sorumluluk taşıyan bir alandır. Bu nedenle, ilaç üretimi ve ticarileştirilmesi sıkı düzenlemelere ve denetimlere tabidir. İnsan sağlığını korumak için ilaçların etkinliği, güvenliği ve kalitesi sürekli denetlenir. Ancak, bu denetimlerin zamanla artması, ilaç firmalarını daha fazla bürokratik yüklerle karşı karşıya bırakabilir. Artan düzenlemeler, ilaç üreticilerinin yeni ürünler için ruhsat ve izin almasını zorlaştırabilir ve bu süreçlerin daha uzun ve karmaşık hale gelmesine yol açabilir. Ruhsat almak için yapılan klinik testler, kalite denetimleri ve diğer düzenleyici gereklilikler, ilaçların piyasaya sunulmasını geciktirebilir. Bu gecikmeler, üretim süreçlerini olumsuz etkileyerek maliyetleri artırabilir ve ilaçların ticarileştirilme sürecinde rekabet dezavantajı yaratabilir. Ayrıca, ruhsat alımındaki zorluklar, ilaçların pazarda yer bulmalarını engelleyebilir ve bu da firmanın pazar payını kaybetmesine neden olabilir.

İlaç üretimi, ticarileştirilmeden önce birçok yasal izin ve ruhsat gerektirir. Bu izinler, ilacın güvenliğini, etkinliğini ve kalitesini sağlamak adına ilgili otoriteler tarafından verilir. Bu süreç, her ilaç için bir dizi test ve inceleme gerektirir. Düzenlemelerin sıkılaşmasıyla birlikte, ilaç firmalarının yeni ürünler için alması gereken ruhsat ve izinler daha karmaşık hale gelebilir.

Artan denetimlerin ve düzenlemelerin bir sonucu olarak, ilaç firmalarının yeni ürünler için ruhsat alması daha uzun sürebilir ve daha zor hale gelebilir. Bu süreç, firmaların ürünlerini

piyasaya sürmelerini engelleyebilir veya geciktirebilir. Ruhsat alma süreci, klinik testlerin yanı sıra çevresel etki, üretim yöntemlerinin denetimi gibi birçok farklı kriteri içerebilir. Artan düzenlemelerle birlikte, bu süreç daha bürokratik hale gelebilir ve ürünlerin piyasaya sunulması zorlaşabilir.

Artan denetimler, ilaç üretim süreçlerini daha karmaşık hale getirebilir. Üretim tesislerinin kalite standartlarına uygunluğu, düzenleyici kurumlar tarafından sürekli denetlenebilir. Bu da üretim süreçlerinde sıkı bir uyum gerektirir. Herhangi bir uyumsuzluk, üretim süreçlerini durdurabilir veya revizyon gerektirebilir, bu da maliyetleri artırır.

Ürünün ruhsatının ve izinlerinin alınmasında yaşanacak zorluklar, ilaçların piyasaya sürülmesini ve ticarileştirilmesini geciktirebilir. Bu da firmaların yeni ilaçları piyasaya sunma fırsatını kaçırmalarına yol açabilir. Ayrıca, ilaçların ticarileşme sürecindeki gecikmeler, pazardaki rekabet avantajını kaybetmeye veya rakiplere fırsat vermeye neden olabilir. Eğer ruhsat süreci çok uzun sürerse, yeni ilaçlar diğer rakiplerin ürünleri karşısında rekabet avantajını kaybedebilir.

İlaç sektörü rekabet oranı oldukça yüksek ve arzın fazla olduğu bir sektördür. Bu rekabet esnasında sehven yapılan rekabet usulsüzlükleri, Rekabet Kurulu denetimlerinde tespit edilecek cezai bir risk unsurudur.

İlaç sektörü, hızla gelişen, sürekli yeniliklerin yaşandığı ve birçok firmayı içinde barındıran bir sektördür. Birçok firma, benzer ilaçları üretmekte ve piyasaya sürmektedir, bu da rekabetin çok yoğun olmasına yol açar. Yeni ilaçların ve tedavi yöntemlerinin ortaya çıkması, aynı zamanda var olan ilaçların daha etkili versiyonlarının üretilmesi, firmalar arasında sürekli bir rekabeti tetikler. Bu durum, ilaç firmalarının pazarda kendilerini öne çıkarabilmek için agresif stratejiler geliştirmelerine neden olur.

Rekabetin yoğun olduğu bir ortamda, firmalar bazen belirli kısıtlamalar veya yasalarla uyumsuz hareket edebilirler. Bu usulsüzlükler, rekabeti sınırlayıcı ve haksız avantaj sağlamaya yönelik eylemler olabilir. Ancak, "sehven yapılan" rekabet usulsüzlükleri, kasıtlı olmadan, yanlışlıkla veya dikkatsizlikle yapılan hatalı hareketlerdir.

Sektördeki arz fazlası, çok sayıda ilaç üreticisinin piyasada yer alması ve her birinin benzer veya aynı tedavi alanına yönelik ürünler sunması ile ortaya çıkar. Bu durum, fiyatlar üzerinde baskı oluşturabilir ve firmaların piyasada rekabet edebilmek için daha düşük fiyatlar veya farklı pazarlama stratejileri uygulamaları gerektiği anlamına gelir. Arzın fazla olması, firmaların kâr marjlarını düşürebilir, aynı zamanda ürün farklılaştırma ve müşteri sadakati oluşturma zorunluluğunu da artırır.

İlaç firmalarının, aralarındaki anlaşmalarla fiyatlarını belirlemeleri, rekabeti kısıtlayan bir eylem olabilir. Bazen firmalar, fiyatları rekabet dışı bir seviyede tutmak için birbirleriyle anlaşıp fiyat sabitleme yapabilirler. Firmalar, pazarın belirli bölümlerini veya coğrafi alanlarını birbirleriyle paylaşarak rekabeti engelleyebilirler. Bu tür bir paylaşım, sehven yapılmış olsa bile, ciddi bir rekabet ihlali sayılabilir. Reklamlarda ürünlerin etkinliği, kalitesi veya güvenliği hakkında yanlış beyanlarda bulunmak da rekabeti etkileyen bir usulsüzlük olabilir.

Türkiye'de ve dünya genelinde, rekabetin korunması için bağımsız denetim organları ve rekabet kurulları bulunmaktadır. Türkiye'de Rekabet Kurulu, piyasadaki rekabetin sağlıklı bir şekilde işlenmesini denetler ve kurallara aykırı davranan firmaları tespit eder. Eğer ilaç

firmaları, rekabeti sınırlayıcı veya haksız rekabet unsurları içeriyorsa, Rekabet Kurulu bu durumları araştırabilir ve cezai işlem uygulayabilir.

Rekabet usulsüzlüklerinin tespiti, şirketler için önemli cezai riskler doğurabilir. Bu cezalar, para cezalarından faaliyet yasaklarına kadar değişebilir. Örneğin, bir ilaç firması, yanlışlıkla veya sehven fiyat sabitleme veya pazar paylaşımı yaparsa, Rekabet Kurulu bu firmayı cezalandırabilir. Bu tür cezalar, firmaların mali durumunu olumsuz etkileyebilir, marka imajına zarar verebilir ve yasal süreçlerin yönetilmesi de ek maliyetler yaratabilir. Ayrıca, rekabet ihlali tespit edilen firmalar, sektördeki diğer rakipleri tarafından da yasal yollara başvurulmasına neden olabilir.

5.3. İhraç edilecek paylara ilişkin riskler:

Halka Arz Edilen Paylar ilk kez halka açık bir piyasada işlem göreceğinden fiyat ve hacim dalgalanması yaşanabilir.

Halka arz işleminden önce, Şirket'in payları Türkiye'de veya yurt dışında halka açık herhangi bir piyasada işlem görmemiştir. Halka arzın gerçekleşmesinden sonra halka arz edilen paylara ilişkin bir piyasanın oluşacağına ve gelişeceğine veya bu türden bir piyasa gelişse bile mevcudiyetini devam ettireceğine ilişkin hiçbir güvence bulunmamaktadır. Buna ek olarak, Halka Arz Edilen Paylar'a ilişkin oluşan piyasanın likiditesi de Halka Arz Edilen Paylar'ı elinde bulunduranların sayısına, yatırımcıların Halka Arz Edilen Paylar'a ilişkin bir Pazar oluşturmalarındaki menfaatlerine ve diğer faktörlere bağlı olacaktır. Halka Arz Edilen Paylar'a ilişkin aktif bir işlem piyasası oluşmayabilir veya bu piyasa sürdürülebilir olmayabilir ve bu durum yatırımcıların halka arz kapsamında satın aldıkları paylara ilişkin alım ve satım işlemleri yapma imkanlarını olumsuz yönde etkileyebilir. Halka Arz Edilen Paylar'a ilişkin pazarın sınırlı olması ve SPK Kurul Karar Organı'nın i-SPK.128.23 (19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı kararı) sayılı İlke Kararı uyarınca halka arza katılan ve dağıtımdan pay alan yatırımcıların, dağıtım listesinin kesinleşmesini takiben hesaplarına aktarılan payları, paylar hesaplarına geçtiği tarihten itibaren 90 gün boyunca borsa dışında satamaması, başka yatırımcı hesaplarına virmanlayamaması veya borsada özel emir ile ve/veya toptan satış işlemine konu edememesi, halka arz edilen payları elinde bulunduranların bu payları arz ettikleri miktarda, fiyatta, zamanda ve üçüncü taraflara borsa dışında satma kabiliyetini olumsuz yönde etkileyebilir ve Halka Arz Edilen Paylar'ın işlem gördüğü fiyatın değişkenliğini etkileyebilir, fiyat halka arz fiyatının altına düşebilir.

Halka arz fiyatı, Halka Arz Edilen Paylar'ın halka arz edileceği pazarda işlem gördüğü fiyatı ya da gelecekteki performansını yansıtmayabilir. Ayrıca Şirket'in faaliyet sonuçları ya da finansal performansı, işbu izahnamede değinilen risk faktörleri veya diğer koşullar nedeniyle analistlerin veya yatırımcıların beklentilerini karşılamayabilir. Halka Arz Edilen Paylar'ın piyasa değeri Şirket'in ve rakiplerinin finansal performansında meydana gelebilecek değişikliklere, küresel makroekonomik koşullara ve diğer etkenler ile izahname setinde değinilen risk faktörleri kapsamında ele alınan koşullar ya da diğer koşullara tepki olarak önemli dalgalanmalara maruz kalabilir. Şirket'in faaliyet sonuçlarında meydana gelebilecek dalgalanmalar veya analistlerin ya da yatırımcıların beklentilerinin karşılanmaması, halka arz edilen payların işlem gördüğü fiyatın düşmesine yol açabilir ve yatırımcıların halka arz kapsamında aldıkları payları halka arz fiyatından veya bu fiyatın üzerinden satma imkanları hiçbir zaman olmayabilir.

Sonuç olarak, halka arz kapsamında Halka Arz Edilen Paylar'ı satın alan yatırımcılar, Halka Arz Edilen Paylar'a yönelik yatırımlarının tamamını veya bir kısmını kaybedebilir.

Şirket'in halka açıklık oranı sınırlıdır ve bu durum hisselerin likiditesini ve hisse fiyatını olumsuz etkileyebilir.

Paylar Borsa'da işlem görmeye başladıktan sonra paylara ilişkin likidite oluşmaması durumunda pay sahipleri istedikleri miktar, zaman ve fiyat üzerinden paylarını satamayabilirler.

Şirket'in mevcut pay sahipleri, halka arz sonrasında Şirket üzerinde önemli bir kontrole sahip olmaya devam edecektir. Bu pay sahiplerinin menfaatleri, piyasada yatırım yapan pay sahiplerinin menfaatleri ile örtüşmeyebilir.

Halka arz işlemi tamamlandıktan sonra mevcut hissedarlar, ortaklık sermayesinin çoğunluğuna sahip olacağından, ortaklık sermayesinin çoğunluğunu kontrol etmeye devam edecektir. A grubu pay sahipleri imtiyazlı paylar olduğundan, A grubu paylar oy haklarının çoğunluğuna sahip olacaktır. Mevcut pay sahipleri ve özellikle A Grubu pay sahipleri, yönetim kurulu ve bilirkişilerin seçimi, Esas Sözleşme tadilleri, sermaye artırımını, her türlü birleşme işlemleri ve temettü ödemeleri gibi pay sahiplerinin kararına sunulan konularda önemli nüfuza sahip olmaya devam edecektir. Ayrıca Şirket'in yönetimi ve işleri üzerinde genel olarak önemli bir nüfuza sahip olmaya devam edeceklerdir. Mevcut pay sahiplerinin menfaatleri, piyasada yatırım yapan pay sahiplerinin menfaatlerinden farklı olabilir.

Paylar, tüm yatırımcılar için uygun bir yatırım olmayabilir.

Yatırım araçlarının uygunluğu; yatırımcıların finansal durumları, sahip oldukları portföylerin niteliği gibi etkenlere göre yatırımcıdan yatırımcıya farklılık göstermekte olup; Paylar, her yatırımcı için uygun bir yatırım aracı olmayabilir. Bu durum, ilgili yatırımcıların yatırımdan bekledikleri faydayı elde edememelerine ve zarar etmelerine yol açabilecektir.

Türk Lirası değerindeki dalgalanmalar ve ekonomik konjonktürden kaynaklanan riskler, Halka Arz Edilen Payların değerini önemli ölçüde etkileyebilir.

Halka Arz Edilen Paylar için teklif edilen fiyat TL olacaktır. Ayrıca, Şirket'in Halka Arz Edilen Paylar üzerinden dağıtacağı temettü TL olarak ödenecektir. Şirket ayrıca finansal tablolarını TL olarak hazırlamaktadır. Şirket'in gelirlerinin bir kısmı dövize endeksli olsa da TL'nin diğer para birimleri karşısındaki değerindeki dalgalanmalar Halka Arz Edilen Payların değerini etkileyebilir.

Kur riskine ek olarak, küresel ekonomik olaylar ve Türkiye ekonomisinde yaşanabilecek olası olumsuz gelişmeler nedeniyle Şirket operasyonlarından beklentileri karşılanamayabilir ve bu durum hisse fiyatlarının düşmesine neden olabilir. Şirket hisselerinin Borsa İstanbul tarafından alım satımının askıya alınması hisse fiyatını olumsuz etkileyebilir. Hisseler için aktif veya sürdürülebilir bir alış satış piyasası oluşturulamaz veya sürdürülemez. Şirket'in iflas etmesi durumunda, Şirket'in hissedarları tarafından sahip olunan hisseler değerlerini tamamen kaybedebilir.

Şirket, esas sözleşmesi çerçevesinde gelecekte pay sahiplerine kâr payı ödemeyebilir.

Türkiye'de halka açık şirketlerin tabii oldukları mevzuata ve ayrıca Şirket esas sözleşmesinde yer alan ve pay sahiplerinin kabul ettiği kâr payı dağıtım politikalarına

uygun olarak kâr payı dağıtımları gerekmekte olup söz konusu kâr payı dağıtım politikaları zaman zaman SPK'nın ortaya koyduğu belirli düzenlemelerden etkilenebilir.

Halka açık şirketler, pay sahiplerinin vereceği karara bağlı olarak nakit ve/veya bedelsiz olmak üzere kâr payı dağıtabilmekte veya dağıtılabılır kâr payını şirket bünyesinde bırakabilmektedir. Söz konusu dağıtılabılır kâr payının hesaplanmasında kullanılan meblağlar ve formüller, SPK tarafından değiştirilebilir. Şirket tarafından kendi pay sahiplerine yapılacak olan herhangi bir kâr payı ödemesinin tutarı ve şekli aşağıdakiler dahil ama bunlarla sınırlı olmamak üzere pek çok etkene bağlıdır:

- Yeterli seviyede kâr elde edilmesi,
- Dağıtılabılır kâr veya yedeklerin durumu,
- Şirket'in serbest nakit akışının müsait olması,
- Şirket'in borçluluk düzeyi, mevcut yükümlülükleri,
- Türkiye'de faaliyet gösteren diğer karşılaştırılabilir halka açık şirketlerin ödediği temettü tutarları,
- Pay sahiplerinin kâr payı hedefleri ve beklentileri,
- Pandemi ve diğer doğal afetler sonucu düzenleyici otoriteler veya hükümetlerin aldığı tedbirler,
- Bankalarla imzalanmış genel kredi sözleşmeleri kapsamında bankalara verilen negatif taahhütler,

- Yönetim kurulunun takdirine bağlı diğer etkenler,
- Taraf olunan kredi sözleşmelerinin bir bölümünde kâr dağıtımına ilişkin sınırlamalar veya ancak belirli şartların sağlanması halinde kâr dağıtılabileceğine ilişkin düzenlemeler mevcuttur.

Şirket'in kârlılık düzeyinin yeterli seviyede olmasına rağmen Şirket'in yönetim kurulu, Şirket menfaati açısından kârın başka amaçlar için kullanılmasının daha doğru olacağına kanaat getirebilir. Bu durumda Şirket'e ve/veya Şirket tarafından kendi pay sahiplerine kâr payı ödenmeyebilir. Bunların sonucunda Şirket'in gelecekte kâr payı ödeme kabiliyeti değişkenlik gösterebilir.

Fiyat tespit raporuna ilişkin varsayımların gerçekleştirilememesi, Şirket'in pay fiyatını olumsuz etkileyebilir.

Şirket paylarının halka arz fiyatının belirlenmesine esas teşkil eden fiyat tespit raporunda belirtilen varsayımların gerçekleşmemesi durumunda Şirket'in finansal performansı beklentilerin altında oluşabilir ve bu durum Şirket'e ilişkin gelecek beklentilerini olumsuz etkileyerek Şirket'in pay fiyatını düşürebilir.

Fiyat tespit raporundaki varsayımların gerçekleştirilmesi veya gerçekleştirilmemesi Şirket pay fiyatlarının halka arz sonrasındaki seyrini etkileyeceğinden, yatırımcıların yatırım kararlarının söz konusu varsayımların detaylı şekilde incelenmesinin ardından verilmesi gerekmektedir.

Şirket'in finansal performansının beklentilerin altında oluşması veya sermaye piyasası koşullarının kötüleşmesi durumunda Şirket'in paylarının fiyatı düşebilir.

Şirket'in finansal performansının beklentilerin altında oluşması tedarik, üretim, finansman, satış gibi Şirket'e bağımlı faktörlerden oluşabilir. Ayrıca, müşterilerin uluslararası ticari ve ekonomik konjonktürden etkilenmelerine ve tüm bunlardan bağımsız yurt içi veya yurt dışı makroekonomik gelişmelerin kötüleşmesi Şirket'in performansının beklentilerin

altında gerçekleşmesine sebep olabilir. Böyle bir durumda Şirket pay fiyatı diğer işlem gören paylara benzer veya bağımsız şekilde düşebilir.

5.4. Diğer riskler:

Küresel çapta meydana gelebilecek ekonomik riskler ile geçtiğimiz yıllarda yaşanan COVID-19 gibi pandemiler

Küresel ekonomik krizler, dünya genelinde talep düşüşlerine, tedarik zinciri aksaklıklarına ve finansal dengesizliklere yol açabilir. İlaç sektörü, büyük yatırımlar gerektiren bir sektördür ve ekonomik kriz dönemlerinde firmalar, yeni projelere yatırım yapma konusunda daha temkinli olabilirler. Ayrıca, devletlerin sağlık alanındaki harcamalarındaki kesintiler, ilaç sektöründeki şirketleri olumsuz etkileyebilir. Ekonomik durgunluk, ilaçlara olan talebi de doğrudan etkileyebilir, özellikle sağlık harcamalarında kısıtlamalar getiren ülkeler, ilaç tedarik zincirlerini zorlayabilir.

Küresel ekonomik krizler, tedarik zincirindeki aksamalara ve lojistik sorunlara yol açabilir. İlaç üretiminde kullanılan hammaddelerin temini, bu tür aksaklıklar nedeniyle zorlaşabilir. Yüksek maliyetler ve kaynakların kısıtlanması, ilaç üreticilerini etkilemekle kalmaz, aynı zamanda tedavi ve ilaç tedarikinde de gecikmelere neden olabilir.

Küresel ekonomik dalgalanmalar, döviz kurlarında ani değişikliklere yol açabilir. İlaç sektöründe, özellikle ithalat ve ihracat yapan firmalar, döviz kurundaki dalgalanmalardan olumsuz etkilenebilir. Bu durum, şirketlerin kar marjlarını düşürebilir ve finansal belirsizlik yaratabilir. COVID-19 gibi küresel pandemiler, ilaç sektöründe üretim süreçlerinde büyük aksamalara yol açabilir. Pandemiler sırasında üretim tesislerinde iş gücü eksiklikleri, fabrikaların kapanması veya kısıtlamalar nedeniyle üretim hızında ciddi düşüşler yaşanabilir. Ayrıca, hammadde tedarikinde de zorluklar yaşanabilir. Pandemi dönemlerinde, birçok üretim ve tedarik zinciri aksar, bu da ilaçların piyasaya arzını zorlaştırabilir.

Pandemiler, özellikle bazı ilaç türlerine olan talebin hızla artmasına yol açabilir. Örneğin, geçtiğimiz dönemde tüm dünyanın maruz kaldığı COVID-19 sürecinde aşular, ilaçlar ve tıbbi malzemelere olan talep oldukça fazla şekilde artmıştır. Ancak, aynı dönemde küresel tedarik zincirindeki aksaklıklar ve üretim kapasitesindeki sınırlamalar nedeniyle arz taleple uyumlayabilir. Bu durum, ilaç firmalarının üretim kapasitesini ve tedarik süreçlerini zorlayabilir.

Pandemi sırasında hükümetler, sağlık sektörüne büyük mali kaynaklar ayırmak zorunda kaldı. Ancak bu mali kaynakların sınırlı olması, özellikle diğer ilaçlar ve tedavi yöntemleri konusunda kaynak sıkıntısı yaratabilir. Ayrıca, pandemiler sırasında ilaç firmalarının AR-GE çalışmalarına yapılan yatırımlar, bazı sağlık acil durumlarında öncelikli hale gelebilir, bu da diğer tedavi alanlarındaki projeleri sekteye uğratabilir.

Pandemiler, sağlık politikalarında önemli değişimlere yol açabilir. COVID-19 gibi bir pandeminin ardından, ilaç ve sağlık hizmetleriyle ilgili yeni düzenlemeler ve denetimler getirilmiş olabilir. Pandemi sonrası sağlık harcamalarının kısıtlanması veya yeni ilaçlara olan talebin artması gibi faktörler, ilaç sektörünü doğrudan etkileyebilir.

Banka faizlerindeki artışın Şirket'in nakit akışında meydana gelen problemler sebebiyle banka kredilerine başvurması sonucu ödeme maliyetini artırması

Nakit akışı, bir işletmenin faaliyetlerini sürdürebilmesi için kritik öneme sahiptir. Bir firmanın yeterli nakit akışına sahip olmaması, günlük operasyonlarını finanse edememesi, borçlarını ödeyememesi ve gelecekteki yatırımları gerçekleştirememesi gibi ciddi sonuçlar doğurabilir. Nakit akışındaki problemler, aşağıdaki durumlarla ortaya çıkabilir:

- **Satışlarda Düşüş:** Talep daralması, müşteri ödeme gecikmeleri veya ekonomik krizler gibi faktörler, satış gelirlerini azaltabilir ve firma nakit akışında zorluk yaşayabilir.
- **Hammadde Tedariki ve Üretim Aksaklıkları:** Yetersiz nakit akışı, firmanın hammadde alımlarını veya üretim maliyetlerini zamanında ödemesini engelleyebilir, bu da üretim sürecinde aksamalara yol açar.
- **Yüksek Faiz Yükü:** Nakit sıkıntısı yaşayan firmalar, finansman sağlamak için banka kredilerine başvurmak zorunda kalabilirler. Ancak bu durum, firma için uzun vadeli finansal yükler oluşturabilir.

Banka faiz oranlarındaki artış, özellikle krediye bağımlı firmalar için önemli bir risk oluşturur. Nakit akışı problemi yaşayan firmalar, finansman sağlamak amacıyla kredi almayı tercih edebilir. Ancak faiz oranlarının artması, bu kredilerin geri ödeme maliyetlerini artırır ve firmaların finansal yükünü daha da ağırlaştırır. Faiz artışı, şu şekilde etkiler yaratabilir:

- **Kredi Maliyetlerinin Artması:** Banka faiz oranlarındaki artış, firmanın mevcut ve gelecekteki borçları için daha yüksek geri ödeme tutarları anlamına gelir. Bu durum, firma için ek bir finansal yük oluşturur.
- **Finansal Esneklik Kaybı:** Yüksek faiz oranları, firmanın yeni yatırımlar yapma veya büyüme stratejilerini finanse etme kapasitesini sınırlayabilir. Önemli projeler ve yenilikçi çalışmalar için gerekli kaynaklar sağlanamayabilir.
- **Kar Marjının Düşmesi:** Faiz yükü arttıkça, firmanın kar marjları da daralabilir. Çünkü yüksek faiz ödemeleri, gelirden yapılan kesintileri artırarak karı azaltabilir.

Nakit akışındaki problemler ve yüksek banka faiz oranları birlikte, firmanın genel finansal sağlığını ciddi şekilde tehdit edebilir. Bu riskin uzun vadede etkileri şunlar olabilir:

- **İtibar Riski:** Nakit akışındaki zorluklar ve ödeme güçlükleri, tedarikçiler ve müşteriler nezdinde güven kaybına yol açabilir. Tedarikçilerin ödeme koşullarını sıkılaştırması, müşterilerin siparişleri ertelemesi gibi sorunlar, şirketin itibarını zedeleyebilir.
- **Faaliyet Aksamaları:** Yüksek faiz yükleri, firmanın operasyonel harcamalarını da kısıtlayabilir. Gerekli yatırımlar yapılmadığında, üretim kapasitesi sınırlanabilir ve verimlilik düşebilir.
- **Büyüme ve Yatırım Zorlukları:** Firma, nakit akışı problemleri ve artan faiz maliyetleri nedeniyle büyüme fırsatlarını kaçırabilir. Yeni projelere yatırım yapma, Ar-Ge faaliyetlerini genişletme veya pazara yeni ürünler sunma konusunda güçlük yaşanabilir.

Kur dalgalanmaları sebebiyle döviz kurlarındaki artış

Döviz kurlarındaki artış, özellikle dövizle işlem yapan ve uluslararası pazarlarda faaliyet gösteren firmalar için ciddi bir risk unsuru oluşturur. İthalat maliyetlerinin artması, yabancı para cinsinden borçların yükselmesi, pazar payı kayıpları ve finansal istikrar sorunları, bu

riskin olası sonuçlarındandır. Döviz kurlarındaki artış, özellikle ithalat yapan firmalar için doğrudan maliyet artışlarına yol açabilir. İthal edilen hammaddelerin, ara ürünlerin veya teknoloji ve cihazların fiyatları, döviz kuru yükseldiğinde artar. Bu durum, şirketin üretim maliyetlerini artırarak kâr marjlarını daraltabilir. Özellikle dövizle ödeme yapan firmalar, artan döviz kuru nedeniyle daha yüksek maliyetlerle karşılaşabilirler.

Diğer taraftan, ihracat yapan firmalar için de kur artışı potansiyel olarak avantajlı olabilir, çünkü döviz kuru yükseldiğinde, yurt dışı satışlarından elde edilen gelir artabilir. Ancak bu, sadece firmanın yurt dışında satış yapma kapasitesine ve döviz gelirlerini doğru şekilde yönlendirmesine bağlıdır.

Dövizdeki artış, dövizle borçlanan firmaların borç yükünü artırabilir. Yabancı para birimiyle alınan krediler veya döviz cinsinden finansal yükümlülükler, kur artışı nedeniyle daha pahalı hale gelir. Bu durumda, dövizle borçlanmış bir şirket, daha yüksek faiz ödemeleri veya anapara geri ödemeleri ile karşı karşıya kalabilir, bu da şirketin finansal yapısını zorlaştırır. Ayrıca, yerel para birimiyle gelir elde eden bir şirket, dövizle borçlanma yapmışsa, bu borçları çevirmekte zorluk yaşayabilir.

Kur dalgalanmaları, özellikle uluslararası rekabette şirket için dezavantaj oluşturabilir. Yüksek döviz kurları, yerel piyasada ürün fiyatlarını artırabilir, bu da şirketin rekabet gücünü azaltabilir. Özellikle dövizle ithalat yapan ve dış rekabetle karşı karşıya kalan firmalar, maliyet artışlarını fiyatlarına yansıtmak zorunda kalabilirler. Bu, müşteri talebinde düşüşe veya pazar payında kayba yol açabilir.

Döviz kurundaki artış, ihracat yapan firmalar için fırsatlar yaratabileceği gibi, aynı zamanda riskler de doğurabilir. Artan döviz kuru, dış pazarlarda satış fiyatlarını etkileyebilir ve müşterilerin talep seviyesini değiştirebilir. Özellikle fiyat hassasiyeti yüksek pazarlarda, döviz artışı nedeniyle ürün fiyatlarının yükselmesi, satışlarda daralmaya yol açabilir.

Kur dalgalanmaları, şirketlerin finansal planlamalarını zorlaştırabilir. Döviz kuru artışı, önceden yapılan bütçelerin ve karlılık tahminlerinin geçerliliğini yitirmesine neden olabilir. Bu durum, işletme sahiplerinin veya finansal yöneticilerin, maliyet artışlarına ve gelir kayıplarına karşı önceden planlama yapmalarını gerektirir. Ayrıca, döviz kuru artışı, firmanın kâr marjlarını daraltabilir, çünkü artan maliyetleri karşılama noktasında zorluklar yaşanabilir.

Firmalar, döviz riskini yönetmek için "hedging" (korunma) stratejileri kullanabilirler. Bu stratejiler, döviz kuru dalgalanmalarından kaynaklanan kayıpları minimize etmeyi amaçlar. Ancak hedging stratejilerinin maliyetli olması ve doğru bir şekilde uygulanması gerekir. Yanlış hedging uygulamaları, firmayı ek finansal risklere sokabilir.

Döviz kuru dalgalanmaları, özellikle dövizle işlem yapan şirketler için finansal istikrarsızlık yaratabilir. Bu durum, yatırımcıların risk algısını artırabilir ve firmanın hisse senedi fiyatlarında dalgalanmalara yol açabilir. Ayrıca, döviz riskinin yüksek olduğu bir firma, potansiyel yatırımcılar tarafından daha az tercih edilebilir hale gelebilir.

Döviz kurlarındaki artış, firma için finansal istikrarı tehdit edebilir. Şirketin borçları ve gelirleri arasındaki dengeyi korumakta zorluk çekmesi, finansal krizlere yol açabilir. Bu durum, şirketin operasyonlarını etkileyebilir ve uzun vadeli büyüme planlarını aksatabilir.

Kredi krizi riskleri

Biem İlaç gibi bir firma için, finansal istikrar ve sürdürülebilir büyüme açısından ciddi bir tehdit oluşturabilir. Kredi krizi, finansal sistemdeki darboğazlar nedeniyle kredi akışının kesilmesi, faiz oranlarının yükselmesi ve borçlanmanın zorlaşması durumunu ifade eder. Bu durum, özellikle sermaye ve likidite ihtiyacı duyan firmalar için büyük bir risk oluşturur. Biem İlaç, büyüme stratejileri, yatırımlar ve işletme faaliyetlerini sürdürebilmek için dış finansmana başvurabilir. Ancak kredi krizi durumunda, finansal kurumlar kredi vermekte daha temkinli hale gelir ve kredi talepleri daha fazla reddedilebilir. Bu durum, Biem İlaç'ın operasyonlarını sürdürebilmesi için gerekli finansmanı temin etmesini zorlaştırabilir.

Krediye erişim sağlanamaması, işletme sermayesinin yetersiz kalmasına yol açabilir. Bu da özellikle günlük operasyonları, üretim süreçlerini ve tedarik zincirini finanse etmekte güçlük yaratır. Biem İlaç, yeni ürünler geliştirmek, üretim kapasitesini artırmak veya pazarını genişletmek için yatırım yapma kararı alabilir. Ancak krediye erişimin kısıtlanması durumunda bu fırsatlar ertelenmek zorunda kalınabilir. Kredi krizi durumunda, firma finansman ihtiyacını iç kaynaklardan sağlamaya çalışabilir. Ancak bu durumda, firma kendi nakit akışını kullanmak zorunda kalır ve bu da kârlılığını olumsuz etkileyebilir.

Kredi krizleri, özellikle merkez bankalarının faiz oranlarını artırmasına yol açabilir. Bu da, kredi maliyetlerinin yükselmesine ve firmaların borçlarını geri ödemekte zorlanmasına neden olabilir. Biem İlaç, büyüme için kredi kullanıyorsa, faiz oranlarındaki artışla karşılaştığında finansal yükü artar. Faiz oranlarındaki artış, Biem İlaç'ın aldığı kredilerin maliyetini artırır. Bu durum, özellikle döviz cinsinden borçlanma durumunda, daha da belirginleşebilir. Yüksek faiz oranları, firmanın nakit akışını zorlayabilir. Çünkü, borçların geri ödemeleri için ayrılması gereken nakit miktarı artacaktır ve bu da günlük operasyonları finansal olarak zorlaştırabilir.

Kredi krizi, finansal piyasalarda belirsizlik yaratabilir ve yatırımcıların risk iştahını düşürebilir. Özellikle borsada işlem gören bir şirket olan Biem İlaç, kredi krizi nedeniyle finansal piyasalarda güven kaybı yaşanabilir. Bu durum, şirketin hisse fiyatlarında düşümlere ve yatırımcıların yatırım yapma isteksizliklerine yol açabilir. Kredi krizinin etkisiyle Biem İlaç'ın hisse senetlerinin değeri düşebilir. Yatırımcılar, finansal risklerden kaçınmak için hisse senetlerini satabilir, bu da şirketin piyasa değerini olumsuz etkiler. Şirket, hisse senedi ihracı veya tahvil çıkararak sermaye artırmak isteyebilir. Ancak kredi krizi sırasında yatırımcılar daha temkinli olacağı için, bu tür finansman kaynakları zorlaşabilir. Yatırımcılar güven kaybı nedeniyle şirketin finansal esnekliğini sınırlayabilir. Bu durum, Biem İlaç'ın büyüme ve yenilikçilik potansiyelini engelleyebilir.

Kredi krizinin etkisiyle, finansal zorluklar yaşayan firmalar, tedarikçilere ödemelerde gecikmeler yaşanabilir veya tedarik zinciri aksayabilir. Bu durum, Biem İlaç'ın ürün üretim süreçlerini doğrudan etkileyebilir. Ayrıca, müşterilerin ödeme güçlükleri nedeniyle Biem İlaç'ın satışları da olumsuz etkilenebilir. Kredi krizi nedeniyle tedarikçi firmalar, ödeme gecikmeleri veya finansal sıkıntılar nedeniyle üretim malzemelerini tedarik etmekte zorluk yaşayabilirler. Bu durum, Biem İlaç'ın üretim sürecinde aksaklıklara yol açabilir. Müşteriler, kredi krizi nedeniyle ödeme güçlüğü çekebilirler. Bu da Biem İlaç'ın ürünlerine olan talebin düşmesine ve satışlarının azalmasına neden olabilir.

Kredi krizinin etkisiyle Biem İlaç, bankalar veya diğer finansal kurumlarla borçlarını yeniden yapılandırmak zorunda kalabilir. Bu durum, Biem İlaç için daha yüksek faiz oranları veya ek ödeme yükümlülükleri gibi olumsuz finansal sonuçlar doğurabilir.

Borç yapılandırma süreçleri genellikle zaman alıcı ve maliyetlidir. Bu, firmanın likidite durumunu daha da zorlaştırabilir. Bankalar, borçlarını geri almak için daha sıkı koşullar koyabilir ve bu da Biem İlaç'ın gelecekteki finansman olanaklarını sınırlayabilir.

6. İHRAÇÇI HAKKINDA BİLGİLER

6.1. İhraççı hakkında genel bilgi:

6.1.1. İhraççının ticaret unvanı ve işletme adı:

Şirket'in ticaret unvanı Biem İlaç Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi olup şirkete ait işletme adı bulunmamaktadır.

6.1.2. İhraççının kayıtlı olduğu ticaret sicili ve sicil numarası:

Ticaret Sicili	Ankara Ticaret Sicil Müdürlüğü
Ticaret Sicil Numarası	84234
Ticaret Siciline Tescil Tarihi	02.10.1991

6.1.3. İhraççının kuruluş tarihi ve süresiz değilse, öngörülen süresi:

Şirket, Biem Tıbbi Cihaz ve İlaç Sanayi Ticaret Limited Şirketi ticaret unvanı ile 02.10.1991 tarihinde kurulmuş olup kuruluş işlemleri ve esas sözleşme, 04.10.1991 sayılı tarih ve 2874 sayılı Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde ilan edilmiştir. Kurulmuşta, Şirket, tescil ve ilan edildiği tarihten başlamak üzere 99 yıl süreli olarak kurulmuş olup 05.01.2012 tarih ve 7977 sayılı Türk Ticaret Sicil Gazetesinde yayımlanan değişiklik ile Esas Sözleşme'nin "Şirket'in Süresi" başlıklı 5.maddesi tadil edilmiş ve Şirket süresiz hale getirilmiştir.

6.1.4. İhraççının hukuki statüsü, tabi olduğu mevzuat, ihraççının kurulduğu ülke, kayıtlı merkezinin ve fiili yönetim merkezinin adresi, internet adresi ve telefon ve fax numaraları:

Hukuki Statüsü	Anonim Şirket
Tabi Olduğu Mevzuat	T.C. Kanunları
İhraççının Kurulduğu Ülke	Türkiye Cumhuriyeti
Kayıtlı Merkezinin Adresi	ANITTEPE MAHALLESİ TURGUT REİS CADDE No:21 /- _ Adres No: 1500700842 Mesken ÇANKAYA/ANKARA
İnternet Adresi	www.biemilac.com.tr

Telefon Numarası	0312 230 29 29
Faks Numarası	0312 230 68 00

İhraçının tabi olduğu mevzuat aşağıda verilmektedir.

1262 sayılı İspençiyari ve Tıbbi Müstahzarlar Kanunu

Bu Kanun uyarınca, yurtdışında imal edilen eczacılık ve tıbbi müstehzarın ticaret çıkarılması ve yurtdışında yapılanların ithalinde Sağlık Bakanlığından izin alınması gerekmektedir.

Beşerî Tıbbi Ürünler Ruhsatlandırma Yönetmeliği

Bir beşerî tıbbi ürünün belirli bir formül ile belirli bir farmasötik şekil ve yitilikte, kabul edilen ürün bilgilerine uygun olarak üretilip piyasaya sunulabileceğini gösteren, Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu tarafından düzenlenen belgeye ilişkin esaslar yer almaktadır. Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu tarafından ruhsatlandırılmayan hiçbir beşerî tıbbi ürün piyasaya sunulamaz. Ruhsatların sertifikalı olması gerekmektedir. Beşerî tıbbi ürünü piyasaya sunmak üzere ruhsat almak isteyen Ticaret şirketlerinin; eczacılık, tıp veya kimya bilim dallarında eğitim veren yükseköğretim kurumlarının birisinden mezun olan ve Türkiye’de mesleğini icra etme yetkisine sahip olan bir kişiyi “yetkili kişi” sıfatıyla istihdam etmeleri gerekmektedir. Kurum tarafından ruhsatlandırılan beşerî tıbbi ürünlerin listesi en az ayda bir kez olmak üzere Ruhsatlı Beşerî Tıbbi Ürünler Listesi adıyla Kurum resmî internet sayfasında ve yılda bir kez olmak üzere Resmî Gazete’de ilan edilir. Ruhsatın yenilenmesine ilişkin değerlendirme, verildiği tarihten beş yıl sonra Kurum tarafından yarar/risk dengesi dikkate alınarak yapılır. Ruhsat sahibi, İlaçların Güvenliliği Hakkında Yönetmelik hükümleri uyarınca, şüpheli advers reaksiyon raporları ve periyodik yarar/risk değerlendirme raporlarının değerlendirmesini de içeren etkililik, güvenlilik ve kaliteye ilişkin tüm güncel bilgiler ile ürünün ruhsatlandırılmasından itibaren yapılan tüm varyasyonlarıyla ilgili bilgilerini içeren dosyayı beş yıllık sürenin dolmasından dokuz ay önce Kuruma sunar. Ruhsat bir kez yeniledikten sonra Kurum, ilgili beşerî tıbbi ürüne yetersiz sayıda hastanın maruz kalması da dahil olmak üzere, farmakovijilans ile ilgili nedenlerle ek bir beş yıllık yenileme değerlendirmesi yapılmasına karar vermediği sürece ruhsat süresiz olarak geçerlidir. Ruhsat sahibi, piyasada olan bir ürününü herhangi bir nedenle piyasaya veremeyecekse bu durumun oluşmasından en az otuz gün önce Kuruma ürünü piyasaya veremeyeceğini bildirmekle yükümlüdür. Ruhsat sahibi, ruhsatına sahip olduğu beşerî tıbbi ürünle ilgili olarak aşağıdaki hususlarda Kuruma karşı sorumludur:

- Beşerî tıbbi ürünün, Kurum tarafından kabul edilen spesifikasyonlara uygun olarak üretilmesi.
- Üretim ve kontrol yöntemleri bakımından bilimsel ve teknik ilerlemelerin dikkate alınması ve beşerî tıbbi ürünün genel kabul gören bilimsel yöntemlerle üretilmesini ve kontrol edilmesini sağlamak amacıyla gerekli her türlü değişikliği yapmak üzere Kurumun onayına sunulması.
- Beşerî tıbbi ürünün doğru ve güvenli kullanımını sağlamak için gerektiği durumlarda kısa ürün bilgilerinin ve kullanma talimatının güncellenmesi.

ç) Beşeri tıbbi ürünle ilgili herhangi bir değişiklik olduğunda, ilgili kılavuz hükümleri çerçevesinde ilgili değişikliğin Kuruma bildirilmesi.

d) Beşerî tıbbi ürün hakkında Kurum tarafından talep edilen hususlara zamanında cevap verilmesi.

e) Farmakovijilans uygulamaları çerçevesinde İlaçların Güvenliliği Hakkında Yönetmelikte belirtilen yükümlülüklerin yerine getirilmesi.

f) Beşerî tıbbi ürünün biyolojik bir tıbbi ürün olması durumunda bulaşabilecek enfeksiyonların önlenmesi için gerekli tedbirlerin alınması.

g) Ruhsatına sahip olduğu beşerî tıbbi ürünün piyasada bulunabilirliğinin sağlanması.

ğ) Beşeri tıbbi ürünün etkililiği veya halk sağlığının korunması gerekçesiyle ruhsatının askıya alınması veya piyasadan çekilmesi durumunda alınan her türlü tedbirin tüm detaylarıyla birlikte derhal Kuruma bildirilmesi.

h) İthal edilen, ihraç edilen veya lisans altında ülkemizde üretilen beşerî tıbbi ürünlerin kalite veya etkililik veya güvenilirlik nedeniyle; ruhsatlı olduğu diğer ülkelerde ruhsatının askıya alınması veya iptal edilmesi veya piyasadan geri çekilmesi veya toplatılması; ruhsat başvurusunda bulunulan diğer ülkelerde ruhsat başvurusunun reddedilmesi veya başvuru sahibi tarafından başvurunun geri çekilmesi durumunun Kuruma bildirilmesi.

ı) Beşerî tıbbi ürünlerle ilgili belirlenmiş harçların ve ücretlerin ödenmesi.

Beşerî tıbbi ürünün ruhsatlandırılmış olması ruhsat sahibinin hukuki ve cezai yükümlülüğünü etkilemez.

Kurum tarafından ruhsatlandırılarak ilk kez piyasaya sunulacak beşerî tıbbi ürün için satış izni alınması zorunludur.

Beşerî Tıbbi Ürünler İmalathaneleri Yönetmeliği

Bu Yönetmelikte, beşerî tıbbi ürünlerin ve bunların etkin maddelerinin, İyi İmalat Uygulamalarına ve ilgili ulusal ve uluslararası kabul görmüş standartlara uygun olarak imal edilmesine ve bu çerçevede kalite güvence sisteminin uygulanmasına ilişkin usul ve esasları düzenlemektir. Üretim yeri izni almak isteyen gerçek veya tüzel kişiler Kuruma başvuruda bulunur. Kurum tarafından “Üretim Yeri İzin Belgesi” düzenlenir. Kurumca üretim yeri izin belgesi düzenlenmiş imalathanelere, usulüne uygun olarak yapılacak başvuruya istinaden, İyi İmalat Uygulamaları Sertifikası düzenlenir. Üretim yeri mesul müdür (eczacılık, tıp ve en az dört yıl süreli lisans eğitimi veren kimya bilim dallarının en az birinden mezun olmak zorundadır) ile yürütülen faaliyetlerle uyumlu olarak İyi İmalat Uygulamaları Kılavuzunda belirtilen gerekliliklere uygun eğitim almış ve yeterli tecrübeye sahip üretim sorumlusu, kalite güvence sorumlusu, kalite kontrol sorumlusu ve yeterli sayıda uygun personeli istihdam eder. İmalathaneler, Kurum denetimine tabidir. İmalatçı, gerekli niteliklere sahip ve üretimden bağımsız bir kalite kontrol sorumlusu tarafından yönetilen bir kalite kontrol sisteminin tesis edilmesini ve yürütülmesini sağlar.

Fason üretim işlemi ya da üretimle ilişkilendirilebilecek herhangi bir işlem, taraflar arasında, karşılıklı sorumlulukların açık olarak belirtildiği bir sözleşme ile yapılır. Sözleşmede;

şikâyetler, geri çekme, kontratlı analizler gibi konular da dâhil olmak üzere işveren ve yüklenici arasındaki sorumluluklar, yüklenicinin İyi İmalat Uygulamaları prensiplerini takip edeceğine ve her bir serinin piyasaya serbest bırakılma yetkisinin hangi tarafın mesul müdürü sorumluluğunda bulunduğu dair hususlar açık bir şekilde tanımlanır. Bununla birlikte, bu hüküm tarafların Kuruma karşı sorumluluğunu kaldırmaz.

Kurumca, kamuya açık veri tabanı oluşturularak, izinli imalathanelere ilişkin güncel bilgiler bu veri tabanına girilir.

Beşerî Tıbbi Ürünlerin Ambalaj Bilgileri, Kullanma Talimatı ve Takibi Yönetmeliği

Bu Yönetmeliğin amacı; ruhsatlı veya izinli beşerî tıbbi ürünlerin kişilerin sağlığı ve güvenliği açısından doğru kullanılmasını sağlamak amacıyla ambalaj bilgileri ve kullanma talimatında bulunması gereken bilgiler ile hatalı, sahte beşerî tıbbi ürünlere karşı daha etkin tedbirler alınması için dağıtım zincirinin takip ve kayıt altına alınması ve gerekli takip ve kayıt sistemlerinin kurulması hakkında usul ve esasları belirlemektir. İlaç Takip Sistemi temel olarak; Global Lokasyon Numarası ile tanımlanan paydaşların, tanımlandıkları türlere göre yapmakla yükümlü oldukları bildirimlerin merkezi veri sisteminde kayıt altına alınarak takip edilmesi esasına göre işler. Beşerî tıbbi ürünlerin karekodları, ruhsat veya izin sahibi tarafından İlaç Takip Sistemine bildirilir. İlaç Takip Sistemi bildirilen karekodun tekilliğini, standartlarını ve içeriğini kontrol ederek uygun olanları veri tabanına kaydeder, uygun olmayanları reddeder. Ruhsat veya izin sahipleri; ürünlerinin her birimini üretim bildirim veya ithalat bildirim ile İlaç Takip Sistemine kaydetmek ile yükümlü ve yetkilidirler.

Ruhsatlı Beşerî Tıbbi Ürünlerdeki Varyasyonlara Dair Yönetmelik

Varyasyon:

- Beşerî Tıbbi Ürünler Ruhsatlandırma Yönetmeliğinde bahsedilen bilgilerin içeriklerinde veya,
- Beşerî tıbbi ürünün ruhsatını ve kısa ürün bilgilerini etkileyen koşullarda, yükümlülüklerde veya kısıtlamalarda veya kısa ürün bilgilerinde yapılan değişiklikler ile bağlantılı olarak ambalaj bilgilerinde veya kullanma talimatında,

yapılan değişiklikleri ifade etmektedir. Birden çok varyasyon için bildirim veya başvuru yapıldığı durumlarda, talep edilen her bir varyasyon için ayrı bir bildirim veya başvuru Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumuna yapılır.

Beşerî Tıbbi Ürünler ve Özel Tıbbi Amaçlı Gıdaların Geri Çekilmesi Hakkında Yönetmelik

Tüketicinin sağlığı ve emniyeti açısından, hatalı olduğundan şüphe edilen, hatalı bulunan ya da kullanılmasında sakınca görülen ürünlerin araştırılması, ayrıca gerekli olduğu durumlarda piyasadan kısa sürede ve etkin bir şekilde geri çekilmesinde uyulacak kural, yetki ve sorumluluklar ile kontrol esaslarını belirlemek için yayımlanmıştır. Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurum tarafından ruhsatlandırılmış veya izin verilmiş beşerî tıbbi ürünler ile bunların üretiminde kullanılan etkin maddeler ve özel tıbbi amaçlı gıdaların geri çekme faaliyetlerine, ilgili ürünlerin üretimine, piyasaya arzına, piyasada bulundurulmasına yönelik iş ve işlemleri düzenlemektedir. Ruhsat/izin sahibine yapılan bütün bildirim ve şikâyetler ile ruhsat/izin sahibi tarafından bizzat tespit edilen kalite hatalarının ruhsat/izin sahibi tarafından detaylı bir biçimde

incelenmesi ve değerlendirilmesi gereklidir. Hatalı olduğundan şüphe edilen veya hatalı bulunan ürünlere ilişkin bildirimler farklı kurum ve kuruluşlar tarafından doğrudan Kuruma yapılabilir.

Hatalı ürünün değerlendirilmesi ve gerektiğinde piyasadan geri çekilmesi ile ilgili olarak ruhsat/izin sahibinin sorumlulukları şunlardır:

- Kısa sürede ve etkin bir şekilde geri çekmeye imkân verebilecek şekilde, sorumlulukları, izlenecek yolu, duyuru yapılacak ve bilgi verilecek yerleri, duyuru biçimini, geri çekilen ürünlerle ilgili tutulacak kayıt ve kayıt muhafaza işlemlerini belirleyen bir prosedüre ve geri çekme planına sahip olmak.

- Dağıtım kayıtlarını gerektiğinde ürünün en kısa sürede geri çekilmesini sağlayacak şekilde tutmak, söz konusu kayıtları ve geri çekme işlemi ile ilgili tüm bilgi ve belgeleri ürünün raf ömrünün dolmasından itibaren en az beş yıl daha saklamak.

- Geri çekmenin, geri çekme planı doğrultusunda ve tüm dağıtım zincirinde etkin ve ivedi bir şekilde yapılmasını sağlamak, geri çekmenin seviyesine göre tüm dağıtım zincirlerine duyuru yapmak ve duyurunun yapıldığı yerlerde ürünün bulunup bulunmadığına ilişkin geri bildirim tutanaklarını ve gerekli diğer tüm verileri Kuruma eksiksiz olarak iletmek ve herhangi bir değişiklik veya ek bilgi durumunda gerekli bilgilendirmeyi yapmak.

- Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu tarafından açıklama talep edilmesi durumunda en kısa sürede inceleme ve değerlendirme yaparak geri bildirimde bulunmak.

- Hayati tehlike arz eden durumlarda Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu derhal bilgilendirmek.

- Hatalı olduğundan şüphe edilen veya hatalı bulunan ürünler hakkında Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu tarafından belirlenen usul ve esaslara uygun olarak gerekli bilgilendirmeyi ivedilikle yapmak.

- Gönüllü geri çekme yapılmak istenmesi halinde geri çekmenin sınıf ve seviyesi hakkında öneri sunmak.

- Geri çekme plânında yapılan değişiklikler hakkında Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu'nu bilgilendirmek.

- Geri çekmeyle ilgili olarak Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu'nun öngördüğü tüm önlemleri almak, Kurumun gerekli gördüğü ilave bilgileri sağlamak, iyi niyet ve sorumluluk bilinciyle davranmak.

- Geri çekilen parti/partilerin ihraç edilmiş olması durumunda, ihracat yapılan ülkedeki ruhsat sahibini bilgilendirmek ve bu konuda Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu'na bilgi vermek.

- Yurt dışında üretilen ve Türkiye'de ruhsatlandırılmış veya izin verilmiş bir ürün ile aynı tesiste üretilmiş ancak ülkemiz piyasasına sunulmamış, ilgili ürünün diğer serilerine ilişkin yetkili otorite tarafından gerçekleştirilen bir geri çekme işleminin mevcut olması durumunda Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu'nu ilgili geri çekmenin içeriği ve nedeni hakkında bilgilendirmek.

- Geri çekilen ürün adedinin tespitini yaptırmak, imha veya mahrecine iadesi yönünde işlemleri yürütmek.

- Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu tarafından geri çekme işlemi uygulanan ürünün üretiminin veya ithalatının durdurulması kararı alındığında ürünün üretimini veya ithalatını durdurmak.

Beşerî Tıbbi Ürünlerin ve Özel Tıbbi Amaçlı Gıdaların Piyasa Kontrolü Hakkında Yönetmelik

Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu tarafından ruhsatlandırılmış veya izin verilmiş beşerî tıbbi ürünler ile özel tıbbi amaçlı gıdaların piyasada istenen etkililik, güvenilirlik ve kalitede bulunmasını temin etmek amacıyla yapılacak piyasa kontrol faaliyetlerinin planlanması, yürütülmesi ve değerlendirilmesinde uygulanacak usul ve esasları belirlemek amacıyla yayımlanmıştır. Ürünlerin ve etkin maddelerin numunelerinin kabulünden, numunelerin inceleme ve analizlerinin yapılması veya yaptırılmasından, analiz raporlarının hazırlanmasından Ulusal Kontrol Laboratuvarı sorumludur.

Beşerî Tıbbi Ürünlerin Klinik Araştırmaları Hakkında Yönetmelik

Bu Yönetmeliğin amacı, taraf olunan uluslararası anlaşmalar ile Avrupa Birliği standartları ve iyi klinik uygulamaları çerçevesinde, beşerî tıbbi ürünler ile yapılan klinik araştırmaların yürütülmesi ve gönüllülerin haklarının korunmasına dair usul ve esaslar ile Klinik Araştırmalar Danışma Kurulu ve etik kurulların teşkili, görevleri, çalışma usul ve esaslarını düzenlemektir. Bu Yönetmelik kapsamında yer alan klinik araştırmalar ve bilimsel çalışmalar etik kurul onayı ve Kurum izni alındıktan sonra başlatılabilir.

Beşerî Tıbbi Ürünlerin Fiyatlandırılmasına Dair Bakanlar Kurulu Kararı

Sağlık Bakanlığı, beşerî tıbbi ürünlerin tüketiciye uygun şartlarda ulaşmasını temin etmek için gerekli tedbirleri alarak azami fiyatları belirler. Ruhsat ya da başvuru sahiplerinin bu Karara uygun olarak talep ettikleri fiyatlar, Sağlık Bakanlığı tarafından onaylanarak geçerlilik tarihiyle birlikte ilan edilir. Ruhsat ya da başvuru sahipleri, ilk fiyat alma ve gerçek kaynak fiyat değişikliği talepleri için Sağlık Bakanlığına müracaat ederler. Depocu ve eczacı kar oranları da bu Kararda belirlenmiştir.

Beşerî Tıbbi Ürünlerin Tanıtım Faaliyetleri Hakkında Yönetmelik

Ürünlerin tanıtım faaliyetlerinde uyulması gerekli kurallar belirlenmiştir. Ürünlerin internet dâhil halka açık yayın yapılan her türlü medya ve iletişim ortamında program, film, dizi film, haber ve benzeri yollarla doğrudan veya dolaylı olarak topluma tanıtımı yapılamaz. Kurumun izni ile yapılan ve sağlık meslek mensuplarına ürünün pazara arz edildiğini duyuran gazete/dergi ilanları bu hükmün kapsamı dışındadır. Ürünlerin Kurumca onaylanmış KT/kullanım alanları, sadece Kurumca tanımlanmış mecralarda ve ruhsat/izin sahibinin kendi internet sitesinde yayınlanabilir. Bu mecra dışında Kurumca onaylanmış KÜB/KT/kullanım alanları kısmen veya tamamen kullanılmak suretiyle ürünlerle ilgili topluma yönelik tanıtım ve bilgilendirme faaliyeti yapılamaz. Tanıtım, ürünlerin hekim, diş hekimi ve eczacıya tanıtım faaliyetlerini kapsar.

Üniversitelerin, ürün tanıtım temsilcisi yetiştiren bölümlerinden mezun olanlara diplomalarını ibraz etmeleri hâlinde veya en az yüksekokul mezunu olup Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu tarafından yapılan veya yaptırılan sınavı başarı ile geçene Kurum tarafından yeterlilik belgesi düzenlenir. Ürün tanıtım temsilcileri, yeterlilik belgelerinin olması kaydıyla firmalarda ürün tanıtım temsilcisi unvanı ile çalışabilirler.

Ruhsat/izin sahibi, kendi kuruluşu bünyesinde aşağıda belirtilen ilkeler doğrultusunda çalışmak üzere, pazara sunduğu ürünler hakkındaki bilgilerden sorumlu bir bilim servisi kurar ve servis personelleri arasından bu faaliyetlerle ilgili bir sorumlu personel belirler.

İlaçların Güvenliliği Hakkında Yönetmelik

Bu Yönetmeliğin amacı; ilaçların güvenli bir şekilde kullanımlarının sağlanması ve kamu sağlığının korunmasına katkıda bulunulması amacıyla advers reaksiyonların ve yarar/risk dengelerinin sistematik bir şekilde izlenmesi, bu hususta bilgi toplanması, kayıt altına alınması, değerlendirilmesi, arşivlenmesi, taraflar arasında irtibat kurulması ve ilaçların yol açabileceği zararın en az düzeye indirilebilmesi için gerekli tedbirlerin alınması ile ilgili usul ve esasları belirlemektir. Ruhsat Sahibi, ilaçlarının güvenliliğini garanti eder. Bu kapsamda, ilaçlarının güvenliliğini sürekli olarak izlemekten, ilacın ruhsatlı olduğu diğer ülkelerin yetkili otoriteleri tarafından getirilen yasaklama ve kısıtlamalar da dahil olmak üzere ilacın yarar/risk değerlendirmesini etkileyebilecek herhangi bir değişiklik konusunda Kurumu bilgilendirmekten ve ilaç bilgilerinin mevcut bilimsel veriler ışığında güncel tutulmasından sorumludur. Bu sorumluluk, ilacın kullanımının ruhsata dâhil olup olmadığından bağımsız olarak tüm popülasyon ve endikasyonlar için elde edilen pozitif ve negatif bulguları da kapsar. En az bir kişiyi farmakovijilans yetkilisi olarak sürekli ve kesintisiz istihdam eder, farmakovijilans yetkilisinin görevinin başında bulunmadığı zamanlarda aynı nitelikleri taşıyan vekilinin farmakovijilans yetkilisinin görevlerini yerine getirmesini sağlar. Farmakovijilans yetkilisi ve vekili bu görevlerini sürdürürken pazarlama ve satış bölümlerinde görev ve sorumluluk alamaz.

5746 sayılı Araştırma, Geliştirme ve Tasarım Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Kanunu

Bu Kanunun amacı; Ar-Ge, yenilik ve tasarım yoluyla ülke ekonomisinin uluslararası düzeyde rekabet edebilir bir yapıya kavuşturulması için teknolojik bilgi üretilmesini, üründe ve üretim süreçlerinde yenilik yapılmasını, ürün kalitesi ve standardının yükseltilmesini, verimliliğin artırılmasını, üretim maliyetlerinin düşürülmesini, teknolojik bilginin ticarileştirilmesini, rekabet öncesi işbirliklerinin geliştirilmesini, teknoloji yoğun üretim, girişimcilik ve bu alanlara yönelik yatırımlar ile Ar-Ge'ye, yeniliğe ve tasarıma yönelik doğrudan yabancı sermaye yatırımlarının ülkeye girişinin hızlandırılmasını, Ar-Ge ve tasarım personeli ve nitelikli işgücü istihdamının artırılmasını desteklemek ve teşvik etmektir.

Araştırma, Geliştirme ve Tasarım Faaliyetlerinin Desteklenmesine İlişkin Uygulama ve Denetim Yönetmeliği

Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı tarafından kurulan teknoloji merkezleri (teknoloji merkezi işletmeleri), Türkiye'deki Ar-Ge merkezleri ile tasarım merkezleri, Ar-Ge ve yenilik projeleri, tasarım projeleri, rekabet öncesi iş birliği

projeleri ve teknogirişim sermayesine ilişkin destek ve teşviklere y6nelik uygulama ve denetim usul ve esaslarını belirlemek amacıyla yayımlanmıştır. Ar-Ge ve yenilik faaliyeti ile tasarım faaliyeti kapsamında değerlendirilen harcamalar:

- İlk madde ve malzeme giderleri
- Amortismanlar
- Personel giderleri
- Genel giderler
- Dışarıdan sağlanan fayda ve hizmetler
- Vergi, resim ve harçlar.

6948 sayılı Sanayi Sicili Kanunu

Bu Kanun uyarınca, bir maddenin vasıf, şekil, hassa veya terkihini makine, cihaz, tezgâh, alet veya diğer vasıta ve kuvvetlerin yardımı ile veya sadece el emeği ile kısmen veya tamamen değiştirmek veya bu maddeleri işlemek suretiyle devamlı ve seri halinde imal veya istihsal eden yerlerle madenlerin çıkarılıp işlendiği yerler sanayi işletmesi, buralarda yapılan işler sanayi işleri ve buraları işletenler sanayici sayılır. Kanun kapsamına giren t6m sanayi işletmelerinin ilgili sanayi siciline tescil edilmesi ve sanayi sicil belgesi almaları zorunludur. Sanayi sicil belgeleri, verilif tarihi itibarıyla iki yılda bir elektronik ortamda vize yapılır. Sanayi tesislerinin sanayi sicil belgesi olmadan faaliyet g6stermesi halinde idari para cezası uygulanmaktadır.

6zel G6venlik

5188 sayılı 6zel G6venlik Kanunu uyarınca, kişilerin silahlı personel tarafından korunması, kurum ve kuruluşlar b6nyesinde 6zel g6venlik birimi kurulması veya g6venlik hizmetinin şirketlere g6rd6r6lmesi 6zel g6venlik komisyonunun kararı 6zerine valinin iznine bağlıdır. 6zel g6venlik komisyonu, bu Kanunda belirtilen 6zel g6venlikle ilgili kararları almak 6zere valinin g6revlendireceği bir vali yardımcısının başkanlığında, il emniyet m6d6rl6ę6, il jandarma komutanlığı, ticaret odası başkanlığı, sanayi odası başkanlığı temsilcisinden oluşur. Hangi koruma ve g6venlik hizmeti için ne miktar ve 6zellikte ateşli silah bulundurulabileceği komisyon tarafından belirlenir.

6zel G6venlik Hizmetlerine Dair Kanunun Uygulanmasına İlişkin Y6netmelik'te Kanunun uygulanmasına y6nelik h6k6mleri içermektedir.

evre Mevzuatı

2872 sayılı evre Kanunu uyarınca, her t6rl6 atık ve artığı, çevreye zarar verecek şekilde, ilgili y6netmeliklerde belirlenen standartlara ve y6ntemlere aykırı olarak doğrudan ve dolaylı biçimde alıcı ortama vermek, depolamak, taşımak, uzaklaştırmak ve benzeri faaliyetlerde bulunmak yasaktır. Kirlenme ihtimalinin bulunduğu durumlarda ilgililer kirlenmeyi 6nlemekle; kirlenmenin meydana geldiği hallerde kirleten, kirlenmeyi durdurmak, kirlenmenin etkilerini gidermek veya azaltmak için gerekli tedbirleri almakla y6k6ml6d6rler. Gerçekleştirmeyi plânladıkları faaliyetleri sonucu evre sorunlarına yol açabilecek kurum, kuruluş ve işletmeler, evresel Etki Değerlendirmesi Raporu veya proje tanıtım dosyası hazırlamakla y6k6ml6d6rler. “evresel Etki Değerlendirmesi (ÇED) Olumlu” kararı veya “ÇED Gerekli Değildir” kararı

alınmadıkça projelerle ilgili onay, izin, teşvik, yapı ve kullanım ruhsatı verilemez; proje için yatırıma başlanamaz ve ihale edilemez.

Çevresel Etki Değerlendirmesi (ÇED) sürecinde uyulacak idari ve teknik usul ve esasları Çevresel Etki Değerlendirmesi Yönetmeliği'nde düzenlenmiştir. Çevre iznine veya çevre izin ve lisansına tabi işletmeler, Çevre İzin ve Lisans Yönetmeliği'nde düzenlemeye kavuşturulmuştur. Bu Yönetmelik uyarınca verilecek çevre izin belgesi, Yönetmelikte düzenlenen listede yer alma durumuna göre Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı veya Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği İl Müdürlükleri tarafından verilmektedir.,

Atık Yönetimi Yönetmeliği, Ambalaj Atıklarının Kontrolü Yönetmeliği Şirketin tabii olduğu yönetmeliklerdir.

Şirket'in, Gebze Marmara Teknokent Şubesi için, Kocaeli Valiliği Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği İl Müdürlüğü'nün 2024 yılı içinde verilmiş E-31390780-220.03-9996228 sayılı yazısında, Şubede gerçekleştirilecek "temel Eczacılık Ürünleri ile İlgili Analitik Geliştirme ve Formülasyon Çalışmaları" faaliyeti ile ilgili Ar-Ge faaliyet bağlamında sadece deneme çalışmalarının yapılması, ticari amaçlı seri üretim yapılmaması nedeniyle ÇED Yönetmeliği kapsamında yapılacak herhangi bir işlem bulunmamaktadır.

Şirket'in Çerkezköy Şubesindeki "Beşerî İlaç Üretimi ve Ar-Ge Laboratuvarı" projesi için Tekirdağ Valiliği Çevre ve Şehircilik İl Müdürlüğü tarafından, proje tanıtım dosyasında çevresel etkilere karşı alınması öngörülen önlemler yeterli görüldüğünden, ayrıca ÇED rapor hazırlanmasına gerek bulunmadığı tespit edilerek, 04.12.2020 tarih ve 53549773 220-02 E-2020260 No'lu "Çevresel Etki Değerlendirmesi Gerekli Değildir" kararı verilmiştir.

6.1.5. İhraççı faaliyetlerinin gelişiminde önemli olaylar:

İhraççı'nın tarihçesi ve faaliyetlerinin gelişiminde rol oynayan önemli olaylar aşağıdaki gibidir.

Tarih	Gelişme
1991	Biem Tıbbi Cihaz ve İlaç Sanayi Ticaret Limited Şirketi ticaret unvanıyla Levent Canyurt ve Ayşe Canyurt tarafından Çiftlik Cad. No:9/2 Beşevler/ANKARA adresinde kurulmuştur.
	Şirket, ABD merkezli Cutter/Miles ile kan ürünlerinin Türkiye’de münhasır distribütörlüğünü yapmak üzere sözleşme imzalamıştır.
1993	Şirket sermayesi 500.000.000 TL’den 2.000.000.000 TL’ye çıkarılmıştır. 40.000.000 TL Ayşe CANYURT’a ait olup 1.960.000.000TL Levent CANYURT’a ait olmuştur*.
1995	Şirket merkezi, Emek 57 Sok. No:19/1 Çankaya/Ankara adresine taşınmıştır.
1996	Şirket sermayesi 3.000.000.000 TL’ye yükseltilmiştir.*
1997	Şirket sermayesi 25.000.000.000 TL’ye yükseltilmiştir*
1998	Şirket sermayesi 75.500.000.000 TL’ye artırılmıştır.*
2000	Levent CANYURT süresiz olarak limited şirket müdürlüğüne seçilmiştir.
	Önceki Şirket merkezinin ihtiyaçları karşılamakta yetersiz kalması nedeniyle, Şirket merkezinin Denizciler Cad. No:7 Ulus/ANKARA adresine taşınmasına karar verilmiştir.
2001	Şirket sermayesi 2.250.000.000.000 TL’ye çıkarılmıştır, ^{1*}
2009	Şirket merkezi, mevcut merkez olan Anıttepe Mah. Turgut Reis Cad. No:21 Çankaya/ANKARA adresine taşınmıştır.
	Şirket sermayesi aynı yıl içerisinde sırasıyla 3.250.000 TL ve 11.100.000 TL’ye artırılmıştır.
2011	Şirket sermayesi 15.000.000 TL’ye çıkarılmıştır ve ticaret unvanı BİEM İLAÇ SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ olarak değiştirilmiştir.
2012	Şirket limited şirket statüsünden anonim şirkete geçmiştir. Şirketin yeni ticaret unvanı BİEM İLAÇ SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ olmuştur.
	<i>Iopamidol</i> etkin maddeli ilk jenerik ve ilk yerli üretim olarak <i>Pamiray 300 ml Enjektabl Çözelti İçeren Flakon</i> ve <i>palonosetron hcl</i> etkin maddeli <i>Votron 250 mcg/5 ml Enjeksiyonluk Çözelti İçeren Flakon</i> için ruhsatlar alındı.

2014	Biem İlaç, Hematoloji alanında kendi ürünlerini ruhsatlandırmaya ve pazarlamaya başladı. Bu kapsamda Kladribin etkin maddeli tüylü hücreli lösemi tedavisinde kullanılan yetim ilaç <i>Ocladra 2 mg/ml Enjeksiyonluk Çözelti İçeren Flakon</i> yerli ürününe subkutan kullanıma uygun ilk ve tek ürün olarak ruhsat alındı. Biem İlaç'ın bu ürünü Aralık 2024 itibarıyla hala pazardaki tek ilaçtır.
	Kemik iliği naklinde kullanılan Busulfan etkin maddeli <i>Buslera 60 mg/10 ml IV İnfüzyon İçin Konsantre Çözelti İçeren Flakon</i> isimli ilaca ruhsat alınarak ilk jenerik olarak pazara girişi yapıldı.
	İnfeksiyona karşı kullanılan <i>tigesiklin</i> etkin maddeli <i>Mrsacin 50 mg I.V. İnfüzyon için Liyofilize Toz İçeren Flakon</i> isimli ilaca ruhsat alınarak ilk jenerik olarak pazar girildi.
	Biem İlaç, Azerbaycan'da iki ruhsat almıştır. Bu ruhsatlar Biem İlaç'ın dış pazarlardaki ilk ruhsatları olması sebebiyle önem arz etmektedir. Bu kapsamda Biem İlaç, ihracat faaliyetlerine başlamıştır.
2015	Iyoheksol etkin maddeli <i>Biemexol 350 mg I/ML IA, IV, Enjeksiyon İçin Çözelti İçeren Flakon</i> ilk jenerik olarak ruhsat aldı.
2017	Biem İlaç, Bosna Hersek, Gürcistan, Şili, Arnavutluk, gibi farklı coğrafyalardaki pazarlarda toplamda 8 ruhsat alınmıştır.
2018	Dış pazarlarda 8 tane ruhsat alınmış olup bunlardan 7 tanesi Aralık 2024 itibarıyla yürürlüktedir.
2019	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi Gebze Marmara Teknokent Şubesi kuruldu.
2020	24 farklı ülkeye toplamda 2.139.408 ABD Doları ihracat gerçekleştirmiştir.
	Yatırım Teşvik Belgesi kapsamında, 508805 numaralı 1011872 ID'li, Toplam Yatırım Tutarı 4.960.961.705 TL olan Stratejik Yatırım Belgesi alındı.
2021	Tekirdağ ili Çerkezköy ilçesinde, 4. Organize Sanayi Bölgesinde fabrika arsası satın alınmıştır.
	Şirket sermayesi 40.000.000 TL'ye çıkarılmıştır.
	27 ülkeye 4.155.307 ABD Doları ihracat gerçekleştirmiştir.
	Kocaeli ili Gebze ilçesinde, Tübitak Marmara Teknokent bünyesinde mevcut olan Ar-Ge laboratuvarı devralındı.

2022	32 farklı ülkeye 3.357.477 ABD Doları ihracat gerçekleştirmiştir.
	Yatırım Teşvik Belgesi kapsamında 549980 numaralı, 1055239 ID'li Toplam Sabit Yatırım Tutarı 2.653.794.617 TL olan Öncelikli Yatırımlar Belgesi alındı.
	Çerkezköy/Tekirdağ'da yer alan steril üretim tesisi (Fabrika) inşaatı başlamıştır.
2023	32 farklı ülkeye 4.474.429 ABD Doları ihracat gerçekleştirmiştir
	4 ülkede 10 yeni ruhsat alınmıştır.
	Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi kapsamında 556706 numaralı, 1064726 ID'li Sabit Yatırım Tutarı 1.357.675.459 TL olan Yatırım Teşvik Belgesi (Stratejik Yatırımlar) alındı.
2024	Şirket sermayesi 120.000.000 TL'ye çıkarılmıştır., 7.920.000 adet paya karşılık gelen 118.800.000TL Levent CANYURT tarafından, 80.000 adet paya karşılık gelen 1.200.000 TL Ayşe CANYURT tarafından ödenmiştir.
	Çerkezköy/Tekirdağ'da yer alan steril üretim tesisi (Fabrika) inşaatı tamamlanmıştır.
	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi Çerkezköy Şubesi kurulmuştur.
	Levent Canyurt %1 hissesini Güneş Asu CANYURT'a, %1 hissesini Baha Emre CANYURT'a devretmiştir. Böylelikle yeni ortaklık yapısında %97 oranında hisse Levent CANYURT'a, %1 oranında hisse Ayşe CANYURT'a, %1 oranında hisse Baha Emre CANYURT'a ve %1 oranında hisse Güneş Asu CANYURT'a ait olmuştur.
	Biem İlaç, Meksika ve Ekvador gibi yeni pazarlarda faaliyet göstermeye başlamış, böylelikle son 5 yılda ihracat yaptığı pazar sayısı 59'a ulaşmıştır. 30.09.2024 itibariyle toplam yurt dışı hasılat tutarı 4.898.001 ABD Doları'na ulaşmıştır.
	Yurt dışında bu yıl içinde 10 ülkede 15 tane yeni ruhsat alınmış ve süreç tamamlanmış olup, ayrıca diğer taraftan 9 yeni Avrupa Birliği ülkelerinde de 9 adet ruhsat onaylanmış ancak sertifikasyon süreci devam etmektedir. Bu ruhsatlarla birlikte toplamda Şirketin 27 ülkede 81 ruhsatlı ürünü bulunmaktadır. Ayrıca Biem İlaç, Türkiye'de 50 ilaç ve 3 OTC ruhsatına sahiptir.
	Hamle Programı kapsamında Onkoloji İlaçları Üretim Tesis için Yatırım Taahhütlü Avans Kredisi'ne 800.000.000 TL'lik başvuru yapılmıştır.

6.1.6. Depo sertifikasını ihraç eden hakkındaki bilgiler

Yoktur.

6.2. Yatırımlar:

6.2.1. İzahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibariyle ihraççının önemli yatırımları ve bu yatırımların finansman şekilleri hakkında bilgi:

Kullanım Yeri	Yatırımlar	Yatırım Bedeli (TL)	Yatırım Yılı	Tamamlanma Derecesi (%)	Tamamlanma Yılı	Finansman Şekli
İlaç Ruhsatı Edinimi	Aktifleştirilen Geliştirme Maliyetleri	107.043.954	Muhtelif	100	2024	Özkaynak

6.2.2. İhraççı tarafından yapılmakta olan yatırımlarının niteliği, tamamlanma derecesi, coğrafi dağılımı ve finansman şekli hakkında bilgi:

Kullanım Yeri	Yatırımlar	Yatırım Bedeli (TL)	Yatırım Yılı	Tamamlanma Derecesi (%)	Tamamlanma Yılı	Finansman Şekli
Çerkezköy/ Tekirdağ	Steril Üretim Tesisi (İlaç Fabrikası)	1.910.162.204	2022	%99	2025	Özkaynak ve Banka Kredisi

6.2.3. İhraççının yönetim organı tarafından geleceğe yönelik önemli yatırımlar hakkında ihraççıyı bağlayıcı olarak alınan kararlar, yapılan sözleşmeler ve diğer girişimler hakkında bilgi:

Biem İlaç'ın 27.12.2024 tarih 21 sayılı fon kullanım yerine ilişkin Yönetim Kurulu kararı haricinde geleceğe yönelik önemli yatırımlar hakkında almış olduğu herhangi bir bağlayıcı kararı yoktur.

6.2.4. İhraççıyla ilgili teşvik ve sübvansiyonlar vb. ile bunların koşulları hakkında bilgi:

Şirket'in 31.12.2021, 31.12.2022, 31.12.2023, 01.01.2023-30.09.2023 ve 01.01.2024-30.09.2024 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde aldığı teşviklerin detayları aşağıda verilmektedir:

Teşvik Türü / TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	01.01.2023-30.09.2023 dönemi	01.01.2024-30.09.2024 dönemi	Teşvik Kullanım Şekli
Destek Gelirleri	667.116,01	2.182.679,71	10.834.285,68	5.188.748,14	11.611.496,30	Nakit

Şirket'in Sahip Olduğu Yatırım Teşvik Belgeleri

508805 numaralı Stratejik Yatırımlar kapsamında düzenlenen 1011872 ID Numaralı Yatırım Teşvik Belgesi, 28 Ocak 2020 tarihinde alınmış ve ilk olarak 28 Ocak 2023 tarihinde sona ermesi planlanmıştır. Ancak belge süresi 29 Temmuz 2026 tarihine kadar uzatılmıştır. Komple yeni yatırım niteliğinde olan bu proje için toplam sabit yatırım tutarı 4.960.961.705 TL olarak

belirlenmiştir. Sigorta primi işveren hissesi, vergi indirimi, gümrük vergi muafiyeti, faiz desteği ve KDV istisnasını kapsamaktadır.

549960 numaralı, 1055239 ID No'lu Yatırım Teşvik Belgesi, Bölgesel ve Öncelikli Yatırımlar kapsamında 17 Kasım 2022 tarihinde düzenlenmiştir. Komple yeni yatırım kapsamında verilen bu belge, 17 Kasım 2025 tarihine kadar geçerli olup, toplam sabit yatırım tutarı 2.653.794.617 TL olarak belirlenmiştir. Yüksek teknolojlili sanayi ürünleri kapsamında verilen ilgili teşvik belgesi, sigorta primi işveren hissesi, vergi indirimi, gümrük vergisi muafiyeti, faiz desteği ve KDV istisnasını kapsamaktadır. Fabrika yatırımı için yerli ve ithal makine teçhizat alımına yöneliktir.

556706 numaralı 1064726 ID'li Yatırım Teşvik Belgesi, Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı kapsamında değerlendirilmekte olup Stratejik Yatırımlar başlığında yer almaktadır. Belge, 24 Mart 2023 tarihinde düzenlenmiştir. Komple yeni yatırım niteliğindeki bu belge yatırımın bina-inşaat, yerli ve ithal makine alımına yöneliktir. 24 Mart 2027 tarihine kadar geçerli olup, toplam sabit yatırım tutarı 1.357.675.459 TL olarak belirlenmiştir. Yatırım teşvik belgesi, sigorta primi işveren hissesi, sigorta primi desteği, vergi indirimi, gümrük vergisi muafiyeti ve KDV istisnasını içermektedir.

TÜBİTAK Teknoloji ve Yenilik Destek Programları Başkanlığı Destekleri

Ülkemizin bilimsel araştırma ve geliştirme çalışmaları üzerine saygın kurumlarından biri olan TÜBİTAK'ın mevcutta açtığı destek programları, bilimsel ve teknolojik bilginin, ürüne, sürece, yönetime veya sisteme dönüştürme aşamalarında yapılan teknoloji ve yenilik odaklı araştırma, geliştirme, iyileştirme, faaliyetlerine ilişkin proje önerilerinin desteklenmesine yönelik risk paylaşımli destek programlarıdır. TÜBİTAK bünyesinde açılan 1501 Sanayi Arge ve 1507 KOBİ Arge programları sayesinde hibe destekleri sağlanmaktadır.²

Araştırma ve geliştirme faaliyetlerine oldukça önem veren ve bu doğrultuda çalışmalarını hız kesmeden sürdüren Biem İlaç'ın mevcutta sürdürülen 2 projesi bulunmaktadır. Biri Teknoloji Hamlesi Programı kapsamında yürütülmekte, diğeri ise son aşamalara yaklaşmaktadır. 1501 Programı kapsamında hakem izlemeleri tamamlanmış, değerlendirme aşamasında bulunan 1 projemiz de mevcuttur.

Başvurusu 2021, 2022 ve 2024 yıllarında yapılan ve TÜBİTAK tarafından desteklenen ve onaylanma süreci devam etmekte olan projelerimiz aşağıda listelenmiştir:

324145- karaciğerin mr görüntülenmesinde hastalıklı dokuların görsel ayrımını iyileştirmek için kullanılan gadoksetat disodyum etkin maddesini içeren ilk yerli jenerik ürünün geliştirilmesi (1501-sanayi arge-onay sürecinde)

1219175- toksik ve yüksek potensli likit-liyofilize, solid ve küçük molekül onkoloji-hematoloji ürünlerinin üretilmesi (teknohamle-yürütülmektedir)

7210693- multipl myelom ve over kanser tedavisine yönelik olarak kullanılan melfalan etkin maddesinin liyofilizasyon tekniği ile ilk yerli jenerik ürününün geliştirilmesi (kobiarge-yürütülmektedir.)

Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı³

² <https://eteydeb.tubitak.gov.tr/teydebanasayfa.htm>

³ <https://www.hamle.gov.tr/>

Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı, Türkiye'nin sanayide teknoloji tabanlı büyümesini hızlandırmak ve stratejik sektörlerdeki katma değeri yüksek ürünlerin yerli üretimini teşvik etmek amacıyla Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından hayata geçirilmiş bir destek programıdır. Program, ithalatı azaltarak dış ticaret açığını kapatmayı, ihracatı artırarak Türkiye'nin uluslararası piyasalardaki rekabet gücünü yükseltmeyi ve yüksek teknolojiye dayalı sanayi ürünlerinin geliştirilmesini hedefler. Makine, elektronik, kimya, eczacılık, savunma sanayi, medikal ürünler ve ulaştırma sistemleri gibi stratejik sektörlerdeki projelere odaklanan program, yerli üretim potansiyelini arttırmayı amaçlar. Bu kapsamda, Ar-Ge teşvikleri, üretim ve yatırım teşvikleri, vergi indirimleri, KDV istisnası, gümrük vergisi muafiyeti, düşük faizli kredi imkanları ve nitelikli personel destekleri gibi geniş bir teşvik paketi sunar. Program, belirlenen stratejik ürün grupları için çağrı yapılarak proje bazlı destekler sağlar ve sanayide sürdürülebilir bir dönüşümü hedefler. Ayrıca, hem kısa vadede yerli üretimi artırmayı hem de uzun vadede Türkiye'nin sanayi politikalarına uygun olarak teknolojik bağımsızlığını güçlendirmeyi amaçlar. Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı, sanayi istihdamının artırılmasına, nitelikli iş gücü ihtiyacının karşılanmasına ve Türkiye'nin global teknoloji trendlerine uyum sağlamasına önemli katkılar sunarak ulusal kalkınma stratejisinde kritik bir rol oynamaktadır.

Biem İlaç, 2021 yılı Sağlık ve Kimya Ürünleri Çağrısı kapsamında ilgili başvuru ve belge tamamlamalarını gerçekleştirerek program kapsamında destek almaya hak kazanmıştır. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, TÜBİTAK ve KOSGEB olmak üzere ülkenin önde gelen üç saygın kuruluşunun iş birliğinde sürdürülen Teknoloji Odaklı Hamle Programı, Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı liderliğinde yürütülmekte ve çeşitli kurumlar tarafından desteklenmektedir. Programın ana yürütücüsü olan Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, stratejik sektörleri ve desteklenecek ürün gruplarını belirlerken, Stratejik Araştırmalar ve Verimlilik Genel Müdürlüğü programın koordinasyonundan ve proje değerlendirme süreçlerinden sorumludur. KOSGEB, özellikle küçük ve orta ölçekli işletmelere yönelik finansal destekler sağlayarak KOBİ'lerin programa erişimini kolaylaştırırken, TÜBİTAK yenilikçi ve yüksek teknolojiye dayalı Ar-Ge projelerini değerlendirir ve destekler. Yatırım Teşvik ve Yabancı Sermaye Genel Müdürlüğü, teşvik belgesi süreçlerini yöneterek uygun projelere teşviklerin sağlanmasını denetlerken, kalkınma ajansları bölgesel düzeyde programın uygulanmasına katkıda bulunur. Ayrıca Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığı, programın genel ekonomik hedeflerle uyumlu olmasını sağlayarak finansman ve bütçe planlaması süreçlerinde kritik bir rol oynar. Tüm bu kurumlar, Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı'nın etkili bir şekilde uygulanmasını ve denetlenmesini sağlayarak Türkiye'nin sanayide teknoloji odaklı dönüşümünü desteklemektedir.

Programın KOSGEB kısmında, Toksik ve Yüksek Potensli Likit-liyofilize, Solid ve Küçük Molekül Onkoloji-Hematoloji Ürünlerinin Üretilmesi projesi 9 dönem destek almaya hak kazanmış olup toplamda 1.910.000 TL geri ödemeli ve geri ödemesiz destek almıştır. TÜBİTAK, programın denetleyici kurumu konumunda olduğundan destek sağlayacak herhangi bir bütçesi bulunmamaktadır. TÜBİTAK projenin iş-zaman planına uygun ilerleyip ilerlemediğinin kontrolünü gerçekleştirmektedir. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, program kapsamında çıkarılan 556706 numaralı Yatırım Teşvik Belgesi kapsamında sigorta primi işveren hissesi, sigorta primi desteği, vergi indirimi, gümrük vergisi muafiyeti ve KDV istisnası bulunmaktadır. Belgede yer alan toplam sabit yatırım tutarı 1.357.675.459 TL'dir.

Ticaret Bakanlığı Fuar Destekleri

Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürlüğü tarafından Türk Ticaret Kanunu hükümleri çerçevesinde kurulmuş, ihracatçı birliğine üye şirketler ile Türkiye’de yerleşik üretici/imalatçı organizasyonlarının yararlanabileceği destekler sağlamaktadır. Mal ticaretine ilişkin uluslararası fuarlara firmalarımızın katılımları ve organizatörlerin tanıtım harcamaları, “Yurt Dışında Gerçekleştirilen Fuar Katılımlarının Desteklenmesine İlişkin 2017/4 sayılı Karar” kapsamında desteklenmektedir. Bu çerçevede, Bakanlıkça belirlenip ilan edilen sektörel nitelikteki uluslararası fuarlara firmalarımızın bireysel katılımı, bunun yanı sıra, yetkilendirilen organizatörlerce düzenlenen milli katılım organizasyonlarına katılımlar desteklenmektedir.

Biem İlaç da 2021, 2022, 2023 ve 2024 yıllarını kapsar şekilde yurt dışı fuar desteklerinde yararlanmıştır.

2022 yılında CPHI İtalya-Yurt dışı fuar desteği kapsamında 130.125 TL, Duphat-Dubai fuarı 44.172 TL, Azmedica-Bakü fuarı 32.940 TL, CPHI-Almanya 403.326 TL ve PAKMEDICA-LAHOR 34.785 TL destek almaya hak kazanmıştır. 2023 yılında Almanya Seyahat desteği kapsamında 12.931 TL, CPHI -İspanya fuar desteği kapsamında 687.312 TL destek almıştır. Son olarak CPHI-Milan fuar desteği olarak ise 2024 yılında 1.071.375 TL destek alınmıştır.

KOSGEB Destekleri

KOSGEB (Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı), Türkiye’de küçük ve orta ölçekli işletmelerin (KOBİ) rekabet gücünü artırmak, girişimciliği teşvik etmek ve ekonomiye katkı sağlamak amacıyla kurulmuş bir kamu kurumudur. KOSGEB, işletmelerin finansman ihtiyaçlarını karşılamaktan teknolojik kapasitelerini artırmaya, Ar-Ge ve inovasyon projelerine destek vermekten girişimcilik eğitimleri ve danışmanlık hizmetlerine kadar birçok alanda faaliyet göstermektedir. Kurumun sunduğu başlıca destekler arasında girişimcilik destekleri, KOBİ finansman destekleri, Ar-Ge ve inovasyon projelerine yönelik teşvikler, ihracat destekleri ve eğitim programları bulunmaktadır. İşletmeler, KOSGEB’in sağladığı faizsiz kredi, hibe ve teknoloji desteği gibi imkanlardan faydalanarak büyüme ve gelişim fırsatlarını değerlendirebilir. Başvuru yapmak için KOSGEB’in web sitesinden kayıt olunması ve uygun programlar için proje planı hazırlanması gerekmektedir. Bu destekler, KOBİ’lerin sürdürülebilir bir şekilde büyümesine ve yenilikçi projelerini hayata geçirmelerine önemli katkılar sunmaktadır.

KOSGEB, işletmelerin ihtiyaçlarına göre tasarlanmış çeşitli destek programları sunmaktadır. Girişimcilik Destek Programları, hem geleneksel işletmelerin kurulmasına hem de yenilikçi ve teknolojik iş fikirlerine sahip girişimcilerin desteklenmesine yöneliktir. KOBİ Finansman Destekleri kapsamında faizsiz veya düşük faizli kredi imkânları sağlanırken, KOBİGEL Programı ile belirli sektörlerdeki işletmelerin kapasite geliştirme çalışmaları desteklenmektedir. Ar-Ge, Teknoloji ve İnovasyon Destek Programları, işletmelerin yenilikçi ürün geliştirme ve teknoloji transferi süreçlerini teşvik etmeyi hedeflemektedir. Ayrıca, ihracat odaklı işletmelere pazar araştırması, yurt dışı iş gezileri ve dış ticaret faaliyetleri için destekler sunulmaktadır. Eğitim ve danışmanlık hizmetleriyle de işletme sahiplerinin ve girişimcilerin iş yönetimi, finans ve pazarlama gibi alanlardaki bilgi ve becerilerinin geliştirilmesi amaçlanmaktadır. Bu programlar, işletmelerin büyüme ve gelişim süreçlerini hızlandırarak rekabet gücünü artırmayı hedeflemektedir.

Stratejik Ürün Destek Programı, özellikle sanayi ve teknoloji odaklı işletmeleri hedef alır ve ithal edilen ürünlerin yerli ve milli imkânlarla üretilmesine katkı sağlamayı amaçlar. Bu

kapsamda Biem İlaç'ın çalışmalarını sürdürebilmesinde katkı sağlamıştır. Yurt Dışı Pazar Destek Programı sayesinde yabancı pazarlardaki olası müşterilerinin bulunması ve gerçek birer iş birliği kurulması adına yardımlar sağlanmış yine İşletme Geliştirme Programı ile inovasyon, verimlilik ve kaliteyi artırma, yeni pazarlara açılma, yurt içi ve yurt dışı pazarlarda rekabet edebilirliğini artırma fırsatlarını artırmıştır.

7. FAALİYETLER HAKKINDA GENEL BİLGİLER

7.1. Ana faaliyet alanları:

7.1.1. İzahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibariyle ana ürün/hizmet kategorilerini de içerecek şekilde ihraççı faaliyetleri hakkında bilgi:

Şirket, 1991 yılında Ankara'da Ecz. Levent CANYURT tarafından Biem Tıbbi Cihaz ve İlaç Sanayi Ticaret Limited Şirketi olarak kurulmuştur.

Biem İlaç'ın esas sözleşmesinin 3. maddesi, "Amaç ve Konu" başlığını taşımakta ve şirketin faaliyetlerini düzenlemektedir. Anılan maddeye göre şirketin faaliyet alanı kısaca "Yurt içi ve yurt dışında bilumum tıbbi, biyolojik, zirai tarım ürünlerinin, bakliyat ve veterinerliğe ait ilaçların, bitkisel ürün ve gıda takviyeleri ve bunların hammaddelerinin, her çeşit sıhhi ve tıbbi alet, makine ve cihazların imalatını, ve bunların toptan ve perakende ticaretini, tamir bakım ve montajını, ithalatını ve ihracatını yapmak, faaliyet konusu ürünlerle ilgili olarak yurt içinde ve yurtdışında ihalelere katılmak," şeklinde özetlenebilir.

Biem İlaç, en açık ve temel haliyle, yerel ve uluslararası pazarda beşeri tıbbi ürünlere ilişkin ticari faaliyetler yürütmektedir.

Gelişen teknolojinin ticaret hayatına entegre edilmesiyle birlikte, uluslararası ticaretin artmasının yanı sıra soğuk zincir gibi özel durumlar arz eden sektörlerin de gelişimi hızlanmıştır. Nüfusta meydana gelen değişimler ve ortalama yaşam süresinin uzaması sağlık harcamalarının artmasını da beraberinde getirmiş ve dolayısıyla ilaç sektörünün gelişmesini ve değerinin artmasını sağlamıştır.

Biem İlaç, bahse konu sektörün hem ulusal pazarında hali hazırda ruhsatlı ürünleri ve Ar-Ge kapsamında geliştirilmekte olan ürünleri sayesinde hem de uluslararası çapta geniş ve uzak pazarlara ulaşabilmesi kabiliyetiyle faaliyetlerini yürütmektedir.

Biem İlaç, kuruluşunun ilk yıllarında ABD merkezli Cutter/Bayer firmasının kan ürünlerini Türkiye'ye getirmiş, Türk Biyolojik ürünlerin pazarlama ve satışı konularında faaliyetlerini yürütmüştür. Bayer, merkezi Almanya'nın Leverkusen kentinde bulunan, 1863 yılında Friedrich Bayer ve Johann Friedrich Weskott tarafından kurulan bir Alman ilaç ve kimya şirkettir. Cutter Laboratories ise, 1897 yılında Edward Ahern Cutter tarafından Berkeley, Kaliforniya'da kurulmuş bir Amerikan ilaç şirkettir. 1980'lerde, Bayer, Cutter Laboratories'i satın alarak kendi bünyesine katmıştır.

Faaliyetlerine 1991 yılında ithal ilaç satışı ve pazarlaması ile başlayan Biem İlaç, 2012 yılında vizyon ve misyonuna kendi mülkiyet hakkıyla ürünlerini üretmeyi ekleyerek ilk yerli üretim olan MR ve BT kontrast ilaçları ile (Emaray ve Pamiray) pazara giriş yapmıştır. 2014 yılından itibaren ise yurtdışı pazarlarda büyüme sağlamak hedefiyle ilk adımını atmış ve halihazırda ihracat faaliyetlerini sürdürmektedir.

Şirket, halihazırda sahip olduğu ilaç ruhsatları kapsamında satışını yaptığı ürünlerin üretimini üçüncü taraf ilaç fabrikaları aracılığıyla gerçekleştirmektedir. Fabrika'nın 2025 yılı içerisinde faaliyete geçmesi ile birlikte ürünlerini kendi tesislerinde üretebilecektir. Bu sayede Şirket'in

temin süresi kısa olan ihalelere katılımın sağlanabileceği Şirket'in satışlarında önemli bir yer tutan iç pazardaki konumunun güçlenebileceği beklenmektedir.

Şirketin Ön Plana Çıkan Operasyonel ve Teknolojik Yetkinlikleri

Kalite Güvencesi: Her ürünün en yüksek güvenlik ve etkinlik standartlarına göre üretilmesini sağlamak için sıkı kalite kontrol prosedürlerine uyulmaktadır.

İleri Teknoloji: Tesis, en son teknolojideki ekipmanlara sahip olup, yüksek kaliteli farmasötik ürünlerin verimli bir şekilde üretilmesini sağlamaktadır.

Geniş Ürün Yelpazesi: Sıvı formülasyonlarda geniş bir ürün yelpazesi sunarak, çeşitli tıbbi ihtiyaçları karşılanabilmektedir.

Uzman Kadro: Alanında profesyonel olan ekiple, formülasyon geliştirmeden nihai ambalajlamaya kadar üretimin her aşamasında uzmanlıkla çalışılması hedeflenmektedir.

Biem Merkez

Şirket, Ankara/Anıttepe'de yer alan genel merkezinde idari faaliyetlerini yürütmektedir. toplam 7 kattan oluşan Biem Merkez'de idari, operasyonel, mali işlerin yanı sıra ihracat ve depo birimleri de faaliyet göstermektedir. Alanında uzman personellerden oluşan birimleriyle tam zamanlı ve verimli bir planlama ve operasyon süreci yürüten Biem İlaç, aşağıdaki birimlerden oluşmaktadır:

- Üretim ve Üretim Planlama
- Ruhsatlandırma
- Finans/Mali İşler
- Satın Alma
- Dış Pazarlar/Ticaret
- İhale
- Bilgi Teknolojileri Sistemleri
- Depo

Biem Ar-Ge

Biem İlaç, faaliyetleri içerisinde önemli bir yer tutan araştırma ve geliştirme (Ar-Ge) faaliyetlerini Türkiye'nin önde gelen teknoloji geliştirme bölgelerinden biri olan TÜBİTAK Marmara Teknokent (MARTEK)'te yürütmektedir. İlgili tesiste 400 metrekarelik bir alanda 15 bilim insanı ve deneyimli Ar-Ge ekibiyle aktif olarak çalışmalar yürütülmektedir. Ar-Ge departmanı; analitik geliştirme, formülasyon geliştirme, kalite kontrol ve teknoloji transferi olmak üzere dört fonksiyonel departmandan oluşmaktadır.

Şirket, Ar-Ge faaliyetlerini 2021 yılına kadar sözleşmeli olarak farklı Ar-Ge merkezleri üzerinden yürütürken, 2021 yılından itibaren Ar-Ge faaliyetlerini TÜBİTAK MARTEK'te yer alan tesisinde yürütmektedir.

Biem Steril Üretim Tesisi (Fabrika)⁴



Şirket, halihazırda sahip olduğu ilaç ruhsatları kapsamında satışını yaptığı ürünleri üçüncü taraf ilaç üretim fabrikaları aracılığıyla gerçekleştirmektedir. Artan operasyonel müşteri ağır ve talebin doğru fiyatlama ve zamanlı bir biçimde karşılanabilmesi amacıyla 2022 yılında Tekirdağ'da fabrika yatırımına başlamış ilgili yatırım 2024 Aralık ayı itibarıyla tamamlanmıştır. Faaliyete ilişkin hukuki sürecin tamamlanması ve test üretimlerinin ardından tesisin 2025 yılı içerisinde faaliyete geçmesi planlanmaktadır.

Fabrikanın konumunun birçok avantajı bir arada taşıdığı düşünülmektedir. konumunda kurulmuş olmasının stratejik önemi vardır. Tekirdağ, Dünyanın önde gelen ekonomi dergilerinden biri olan Forbes tarafından Türkiye'de "İş Yapmak ve Yaşamak İçin İdeal Şehir" araştırmasında İstanbul, Ankara ve İzmir ardından 4. sıraya yerleşmiştir.⁵

Çerkezköy Organize Sanayi Bölgesi (ÇOSB); Çerkezköy ve Kapaklı ilçeleri olmak üzere iki belediye sınırı içerisinde kalan yaklaşık 1273 hektar alanı ile Türkiye'nin en büyük ve en köklü sanayi bölgelerinden biridir.

İstanbul'a yakınlığı ve geniş ulaşım olanakları nedeniyle İstanbul sanayisinin gelişme alanı olma özelliği taşımaktadır. Bölge dahilinde toplam 355 sanayi parseli bulunmakta olup, bu parseller üzerinde 306 sanayi kuruluşu üretim, inşaat ve proje aşamasındadır. Bu tesislerden 41'i yabancı yatırımcılara aittir. Çeşitli ölçeklerdeki bu firmalarımızda yaklaşık 77.000 kişi istihdam edilmektedir.

Şirket bünyesindeki fabrikanın Çerkezköy Organize Sanayi Bölgesi'nde yer alıyor olmasının sağlayacağı avantajlar;

- Türkiye ekonomisinde en büyük paya sahip olan Marmara Bölgesi'nde yer alması
- Çalışanlar açısından ulaşımı kolay bir bölgedir.

⁴ Bu bölümdeki fotoğraflar şirketimizin kendi arşivimizden alın olup Çerkezköy fabrikamıza aittir. olup Çerkezköy fabrikamıza aittir.

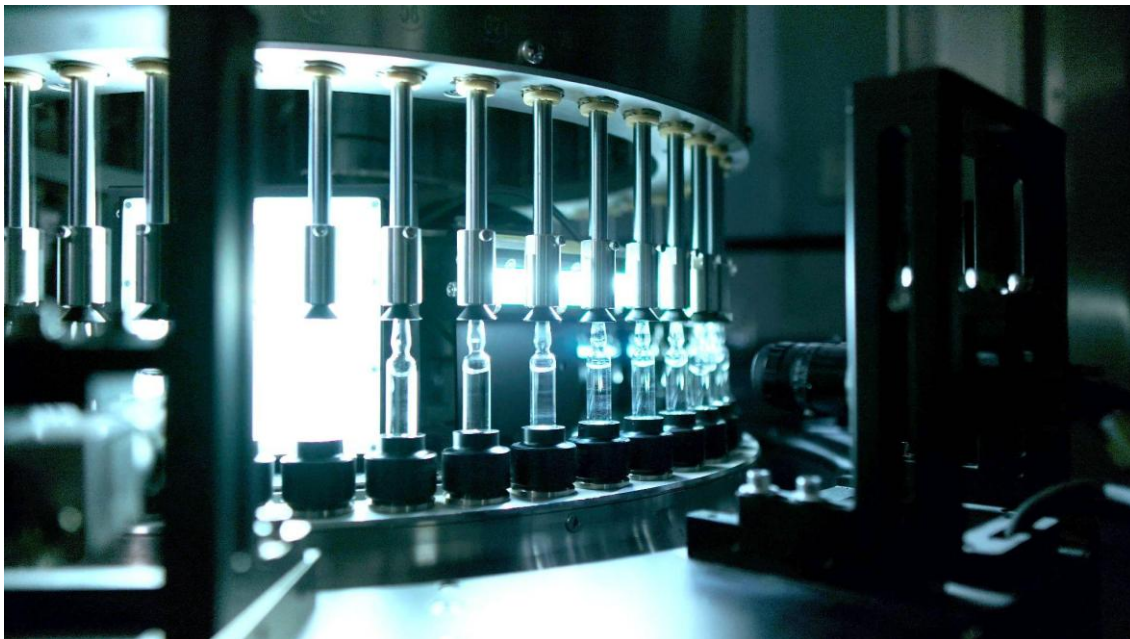
⁵<https://www.dunya.com/foto-galeri/ekonomi/turkiyenin-yasamak-ve-calismak-icin-en-iyi-20-sehri-galeri-380072?p=2>

- Teknik bilgi sahibi uzmanlara ulaşabilmek açısından avantajlıdır.
- Makine ve yedek parça satıcıları, özel servisleri, pek çok endüstriyel ürün temsilcilikleri, ambalaj malzemeleri, gerek duyulabilecek pek çok yan sanayi kuruluşu yakın çevrede yer almaktadır.
- Sanayi bölgesinin elektrik, su, gaz, haberleşme, internet gibi konularda alt yapı sorunu yoktur.
- İşletme konumu itibari ile merkezi bir yerdedir ve hem müşteri ziyaretleri hem de ürün temini için en uygun konumdadır.

Çerkezköy OSB’de yer alan Biem İlaç fabrikası, stratejik konumu sayesinde sektördeki verimli dağıtım ve işbirlikleri için önemli avantajlar sunmaktadır. Modern altyapısı ve ulaşım ağlarına yakınlığı ile dikkat çeken tesis, üretim süreçlerinin kesintisiz ve maliyetin etkin bir şekilde yönetilmesine olanak tanırken, Biem İlaç’ın iş ortaklarıyla olan iş birliklerini de güçlendirmektedir. Çerkezköy OSB’deki tesis, bu kapsamda ürünlerin zamanında ve güvenli bir şekilde müşterilere ulaştırılmasını ulaştırılabilmesi açısından önemli avantajlara sahiptir.

İnşaatı 2022 yılında başlayan Tesis, A,B,C,D ve E olmak üzere 5 bloktan oluşmaktadır. E blok onkoloji binası olup Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi kapsamında alınan destekle yapımı sürdürülmektedir. Steril enjeksiyonluk ilaç üretimi gerçekleştirilecek olan ve 30.000 m2 toplam kapalı alana sahip tesis kapsamında yapılan yatırım tutarı yaklaşık 50.000.000 Euro’dur. Fabrika tesisinin açılışından itibaren en az 200 kişiyi istihdam etmesi hedeflenmektedir. Avrupa’da saygın tasarım firmaları ile çalışılarak, fabrika tesisi mekanik açıdan nitelikli ve ekipman anlamında kaliteden ödün vermeden tamamlanmıştır. Tesis, flakon ve ampul gibi ilaçların üretim kabiliyetine sahiptir ve bu süreçler, hem US FDA hem de EU GMP standartlarına uygun olarak yürütülecektir. Bu sayede, global pazarda rekabet edebilecek, güvenilir ve etkili farmasötik ürünler sunma hedefinde ilerlenmektedir.

TOBB tarafından 05-12-2024 tarih ve 108262 no ile onaylanan tesisin sahip olduğu üretim kapasitesi anlamında sahip olduğu makine-teçhizat toplam değeri 524.792.565,17 TL’dir. Yıllık üretim kapasitesi, Enjektabl sıvı flakon ilaçlar için (Steril Likit Flakon) 527.904 kilogram; Ampul ilaçlar (Steril Likit Ampul) 388.800 kilogramdır.





Ürünlerin Ruhsatlandırılması

İlaç ve medikal ürünlerin ruhsatlandırma süreçleri, ulusal ve uluslararası pazarlarda kabul görebilmeleri için kritik bir öneme sahiptir. Ülkelerin yerel sağlık otoriteleri, başka bir birliğin üyesi olmadıkları durumlarda, bu ürünlerin ruhsatlandırma işlemlerini kendi yerel mevzuatlarına uygun şekilde gerçekleştirmektedir. Bu durum, yurt dışında farklı pazarlara girmek isteyen firmalar için önemli bir zorluk yaratmakta olup her ülke kendi düzenlemelerine göre onay süreci yürütmektedir. Hedef pazarda bir ürünün satışa sunulabilmesi için, o ülkenin ilgili otoritelerinden gerekli ruhsatların alınması şarttır.

Ruhsatlandırma, ürünün güvenilirliğini ve etkinliğini ilgili otoriteler tarafından onaylayıp teyit eden en önemli süreçlerden biridir. Ürünlerin hassasiyeti ve yüksek katma değeri, bu tür

ruhsatlandırmaların neden zorunlu olduğunu açıkça ortaya koymaktadır. Bu kapsamda, üretimin uluslararası standartlara uygun tesislerde gerçekleştirilmesi büyük önem taşır. Örneğin, İyi Üretim Uygulamaları (GMP) gibi kapsamlı denetimler, üretim yerlerinin kalite standartlarını sağladığını tasdik ederek ruhsatlandırma sürecine önemli bir katkı sunmaktadır. Bu denetimlerden başarıyla geçilmesi, hem ulusal hem de uluslararası pazarlarda ürünün kabul görmesini sağlamaktadır.

Ruhsatlandırma süreci, yalnızca yasal bir zorunluluk değil, aynı zamanda ürünün pazar güvenilirliğini ve şirketin itibarını koruyan temel bir unsurdur. Ruhsatlandırma olmadan bir ürünün satışı mümkün olmadığı gibi, eksik ya da yetersiz ruhsatlandırma süreci ürünün piyasadan çekilmesine, lojistik ve finansal kayıplara neden olabilir. Dolayısıyla, ruhsatlandırma ve üretim süreçlerinin birbirini tamamlayacak şekilde etkin bir biçimde yürütülmesi, uluslararası pazarlarda başarı için vazgeçilmezdir.

Biem İlaç'ın Faaliyetleri

Biem İlaç'ın 2024 yılı itibariyle faaliyetleri iki başlık altında toplanabilir:

1) Türkiye'deki Faaliyetler

Biem İlaç, ruhsat dosyası kendisine ait olan ilaçların Türkiye'de ve yurtdışında bulunan fason üreticileri vasıtasıyla üretimini yaptırarak hem eczane kanalından hem de hastane kanalından yurtiçinde satışını gerçekleştirmektedir. Ürün portföyünde yer alan ruhsatlardan 43 tanesi bu kapsamdadır. Şirket'in, fikri mülkiyet hakları kendisine ait olan ruhsatlı ilaçları yeni fabrikasının hukuki ve fiili olarak üretime başlaması ile birlikte kendi tesisinde üretmeye başlaması planlanmaktadır. Biem İlaç'ın bünyesinde yer alan ithal ruhsatlı ilaçlar, temelde yurtdışında geliştirilen ruhsat dosyaları dikkate alınarak taraflar arasındaki sözleşmeler uyarınca Şirket'in münhasıran distribütörlüğünü üstlendiği ilaçlar anlamına gelmektedir. Bu ilaçlar için Biem İlaç Türkiye pazarında münhasır yetkilere sahiptir. Aktif ruhsatlardan *Mycept 250 mg Kapsül*, *PANOLIMUS 0,5 Mg Kapsül*, *PANOLIMUS 1 Mg Kapsül*, *PANOLIMUS 5 Mg Kapsül*, *Prokinib 200 mg film kaplı tablet*, *HYLO-comod® %0.1 mL Göz Damlası*, *Cicatrídina Vajinal Ovul*, *VITA-POS A 5 g vitamin içeren göz merhemi* bu kapsamda değerlendirilmektedir.

Bunun yanı sıra hali hazırda imzalanmış ancak ruhsat aşamasına geçilmemiş veya henüz ruhsatlandırma aşaması tamamlanmamış olan münhasır distribütörlük anlaşmaları da mevcuttur. Bu anlaşmalardan bazıları ve mevcut durumdaki aşamaları aşağıda belirtilmiştir:

Etkin Madde Adı	Branş	Güncel Durum	Pazardaki Mevcut Rakip Sayısı	Rakip etkin madde başvuru sayısı
Etkin madde 1	Onkoloji	Anlaşma imzalandı	2	0
Etkin madde 2	Onkoloji - Hematoloji	Anlaşma imzalandı	0	0

Etkin madde 3	Onkoloji	Anlaşma imzalandı	2	1
Etkin madde 4	Onkoloji	Ruhsatlandırma aşamasına geçilmiştir.	1	1
Etkin madde 5	Antifungal	CTD ön inceleme aşamasındadır.	0	1
Etkin madde 6	Onkoloji	CTD ön inceleme aşamasındadır.	0	3
Etkin madde 7	Nöroloji	Ruhsatlandırma aşamasındadır	6	2
Etkin madde 8	Hematoloji	Ruhsatlandırma aşamasındadır	2	8
Etkin madde 9	Pulmonoloji	Anlaşma imzalandı	1	3

Bu ilaçlar, dünya genelinde çeşitli pazarlarda halihazırda bulunmakta olup sağlık alanında önemli ilerlemeler sağlayarak, sık görülen kanserler, nadir genetik hastalıklar ve hayatı tehdit eden mantar enfeksiyonları gibi ciddi sağlık sorunlarına yönelik güçlü tedavi alternatifleri sunmaktadır.

Yukarıda yer verilen ürünlerin 2023 yılı gerçekleşen Türkiye pazar büyüklüğünün yaklaşık 2.2 milyar TL olduğu ön görülmektedir.

Yukarıda bahsedilen ilaçların ruhsat başvurusunun olumlu sonuçlanması halinde, ürünler pazara ve hastaların kullanımına sunulmaya hazır olacaktır.

2) Yurtdışındaki Faaliyetler

Biem İlaç, ruhsat dosyası kendisine ait olan ilaçları dış pazarlara ihraç etmektedir. Bu süreçte, doğrudan satış yaptığı pazarlar ve ürünlerin dış pazarda ruhsatlandırılması ile yapılan satışlar bulunmaktadır. 30.09.2024 dönemi itibarıyla Şirket'in yurtdışı satışlarının toplam satışlardaki payı %25,4 olarak gerçekleşmiştir. Şirket, 2024 yılında, Ekvador, Kolombiya, Meksika, Portekiz, Hırvatistan, Pakistan, Vietnam, Çekya, Norveç ve Azerbaycan pazarlarında toplam 15 ürün için ruhsat alınmıştır. 2014 yılından bu yana ise Biem İlaç, 27 farklı ülkede toplamda 81 ruhsat almıştır. Bununla birlikte, Biem İlaç'ın ihracat faaliyetleri kapsamında 39 ülkeye satış gerçekleştirilmiştir. Ruhsatlı ve direkt satış yapılan ülkeler göz önünde bulundurulduğunda, Biem İlaç'ın toplam 58 pazarda bulunduğu söylenebilir.

Yıl	İlgili Yılda Ruhsat Alınan	Yeni Ürün Ruhsatları
-----	----------------------------	----------------------

	Ülke Sayısı ⁶	
2024	10	15
2023	4	10
2022	3	5
2021	9	15
2020	5	7
2019	5	8
2018	5	8
2017	4	8
2015	2	3
2014	1	2

Biem İlaç'ın ihracatını gerçekleştirdiği ürün grubu kırılımı aşağıdaki tabloda sunulmaktadır.

Ürün Grupları ve Toplam İhracat İçerisindeki Payı					
	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Kontrast Madde	45%	71%	72%	63%	62%
Kan Ürünler	9%	13%	11%	11%	10%
Enfeksiyon Ürünleri	2%	3%	9%	16%	18%
Kardiyovasküler Ürünler	11%	4%	3%	2%	1%
Onkoloji Ürünleri	0%	6%	3%	4%	7%

⁶ İlgili ülkede alınan her yeni ruhsat alındığı yılda gösterilmektedir.

Diğer	33%	4%	3%	4%	2%
TOPLAM	100	100	100	100	100

Hammadde Tedarik Zinciri

Biem İlaç'ın üretim süreçlerinin ana maddesi Etkin Farmasötik Madde (Active Pharmaceutical Ingredient)'dir. Etkin Farmasötik Madde, ilaçların üretiminde temel bir bileşen olup, tedavi edici etkisinden sorumlu olan aktif maddedir. API'nin ilaç üretimindeki önemi, ilacın güvenliği, etkinliği ve kalitesini doğrudan etkilemesinden kaynaklanır. API, bir ilacın hastalıkları tedavi etme, önleme veya kontrol altına alma gücünü belirleyen maddedir. Bu nedenle, API'nin doğru miktarda ve kalitede kullanımı tedavi başarısı için kritik öneme sahiptir.

API, ilaçların terapötik etkisini sağlayan temel bileşendir ve ilaç geliştirme, üretim ve kalite kontrol süreçlerinde merkezi bir role sahiptir. Kaliteli API kullanımı, hem hasta güvenliğini artırır hem de ilaç firmalarının ulusal ve uluslararası pazarlardaki başarısını destekler. Bu nedenle, API satın alımı ve tedarik zinciri yönetimi, ilaç endüstrisi için stratejik bir öneme sahiptir.

İlaç üretimindeki hammadde girdileri, ilacın etkin madde (API) ve yardımcı maddelerden (excipients) oluşan bileşenlerini kapsar. Bu girdiler, ilacın etkili, güvenli ve stabil olmasını sağlamak amacıyla dikkatle seçilmeli ve uygun kalite standartlarına göre temin edilmelidir.

Hammaddelerin kalitesi ve güvenilirliği, sıkı denetimler ve kalite kontrol süreçleriyle garanti altına alınarak hem düzenleyici otoritelerin standartlarına uyum sağlanır hem de hasta güvenliği teminat altına alınır.

Biem İlaç tarafından tedarikçi seçimleri, ürün kalitesi, tedarikçinin sahip olduğu kalite belgeleri, sertifikalar, tedarikçi referansları, tedarikçinin sağlayabileceği teslimat süreleri ve ticari şartlar göz önünde bulundurularak yapılır.

Biem İlaç'ın Satın Alma Birimi tarafından tedarik sürecinde, yalnızca sertifikalı ve uluslararası standartlara uygun tedarikçilerden malzeme temin edilir.

Ayrıca, tedarik zincirinde yaşanabilecek kesintiler ve kalitesiz malzeme kullanımı gibi riskler dikkate alınarak alternatif planlar hazırlanır. Ambalajlama sürecinde kullanılan malzemelerin kalitesi, ilacın etkinliğini ve raf ömrünü doğrudan etkilerken, düzenleyici otoritelerin gerekliliklerine uyulmaması ciddi yaptırımlar ve itibar kaybı gibi olumsuz sonuçlara yol açabilir. Tüm bu unsurlar göz önüne alındığında, ilaç ambalajlama tedarik süreci, yalnızca üreticinin operasyonel başarısını değil, aynı zamanda hasta güvenliği ve memnuniyetini de garanti altına almak için hayati öneme sahiptir.

API'ler yurt dışından ithal edilmektedir. Biem İlaç, API tedarikini öncelikli olarak Asya ülkelerinden sağlamaktadır. Alımlarda kullanılan para birimleri Avro ve ABD Doları'dır.

Marka Hakları

2024 yılı itibariyle Biem İlaç nadir hastalıkların tedavisinde kullanılan yetim ilaçlar, hematoloji ilaçları ve onkoloji ilaçları alanlarında Ar-Ge faaliyetlerini sürdüren, TÜRK PATENT nezdinde 72 adet tescilli markası olan büyüme vizyonuna sahip bir şirkettir. Söz konusu markalara 7.4. bölümde yer verilmektedir.

İstihdam

Biem İlaç'ın 30.09.2024'te sona eren finansal dönem itibariyle, Ankara'da bulunan merkezinde 63, Gebze'de bulunan Ar-ge Laboratuvarında 13, Çerkezköy'de bulunan fabrikada 39 personel olmak üzere toplam 115 personel istihdam edilmektedir.

7.1.2. Araştırma ve geliştirme süreci devam eden önemli nitelikte ürün ve hizmetler ile söz konusu ürün ve hizmetlere ilişkin araştırma ve geliştirme sürecinde gelinen aşama hakkında ticari sırrı açığa çıkarmayacak nitelikte kamuya duyurulmuş bilgi:

Biem Ar-Ge Laboratuvarı, 2021 yılında yüksek teknoloji laboratuvar altyapısı ve bilimsel birikimiyle ilaç endüstrisine katkı sağlamak amacıyla faaliyetlerine başlamıştır. Şirket bünyesindeki laboratuvar, özellikle Avrupa İlaç Ajansı (EMA) ve ABD Gıda ve İlaç Dairesi (US FDA) standartlarına uygun yeni ve jenerik ilaçların geliştirilmesine odaklanmaktadır. Ayrıca ilaç üretim proseslerinin geliştirilmesi ve bu süreçlerin ilaç üretim tesislerine transfer edilmesi konusunda önemli çalışmalar yürütmektedir.

Biem Ar-Ge, Türkiye'nin önde gelen teknoloji geliştirme bölgelerinden biri olan TÜBİTAK Marmara Teknokent (MARTEK)'te faaliyet göstermektedir. Burada yaklaşık 400 metrekaarelik bir alanda 15 bilim insanı ve deneyimli Ar-Ge ekibiyle aktif olarak çalışmalar yürütülmektedir. Ar-Ge departmanımız; analitik geliştirme, formülasyon geliştirme, kalite kontrol ve teknoloji transferi olmak üzere dört fonksiyonel departmandan oluşmaktadır.

Biem Ar-Ge, katı, yarı sıvı ve sıvı dozaj formlarında özellikle onkoloji ürünleri üzerinde gelişmiş formülasyon ve üretim prosesleri geliştirmek üzere çalışmaktadır. Laboratuvarında onkoloji hematoloji ürün portföyünü geliştirmek ve ürün çalışmaları yapmak için 2 biyolojik kabin bulunmaktadır. Bu süreçlerde kalite tasarımı (Quality by Design, QbD) ve proses analitik teknoloji (Process Analytical Technology, PAT) gibi yenilikçi yöntemler kullanılmaktadır. Şirket bünyesinde, Biem İlaç bünyesinde 2021 yılında mevcut bir Ar-Ge laboratuvarı devralınmış olup, hali hazırda çalışılan Ar-Ge listesine dahil edilen toplam 14(on dört) adet proje bulunmaktadır. Şirket, yeni ürünleri kendi bünyesinde geliştirerek pazar payını artırmayı hedeflemektedir. Ar-Ge'ye yaptığı yatırımlarla yenilikçi nadir bulunan ilaçları hastalara daha uygun fiyatlara ulaştırmayı amaçlamaktadır.

Şirket, Ar-Ge kapsamında, ilaç endüstrisinin değişen ve güncel ihtiyaçlarına uygun özgün çözümler araştırmakta ve geliştirdiği ürünleri, Türkiye'de ruhsatlandırmanın yanı sıra, lisans anlaşmaları ile dış pazarlara ihraç etmektedir.. Biem Ar-Ge, özellikle Avrupa Birliği firmalarıyla stratejik işbirlikleri yaparak, laboratuvar ölçeğinde erken aşama geliştirme çalışmaları gerçekleştirmekte ve fason üretim tesislerinde pilot ve ticari ölçekte son aşama geliştirme projeleri yürütmektedir. Bu işbirlikleri, AB pazarlarına yönelik projelere önemli katkılar sağlamaktadır.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından başlatılan Teknolojik Sanayi Hamlesi Programı kapsamında yürütülen Hamle Projesi ile Türkiye için kritik öneme sahip ve yüksek geleceğe sahip ürünlerin yerli üretim kapasitesinin artırılması hedeflenmektedir. Bu program kapsamında Biem İlaç Carfilzomib, İbrutinib ve Trametinib etkin maddeli onkoloji ilaçlarının jenerik versiyonlarını Ar-Ge kapsamında geliştirilmesi projesini yürütmektedir. Bu ilaçlar, Türkiye'de üretilmeyen ve yurt dışından yüksek ücretlerle temin edilen ilaçlardır. Proje kapsamında, yerli üretim altyapısı kurulması ve bu ilaçlar daha uygun fiyatlarla kanser hastalarının erişimine sunulması düşünülmektedir.

DSÖ istatistiklerine göre her yıl artan kanser vakaları, onkoloji ilaçlarının önemini daha da artırmaktadır. Mevcut en güncel veri olan 2020 yılı itibarıyla Türkiye'deki yeni kanser vaka sayısı 240.013 olup, 129.672 kişi kansere bağlı yaşamını yitirmiştir(<https://gco.iarc.who.int/media/globocan/factsheets/populations/792-turkiye-fact-sheet.pdf>). Bu veriler onkoloji ilaçlarının yerli üretiminin önemini vurgulamaktadır. Bu kapsamda; Carfilzomib, İbrutinib ve Trametinib etkin maddeli jenerik ilaçların geliştirilmesi sağlanarak, ülkemizde hastaların tedaviye erişim kolaylaştırılması ve ithalat bağımlılığının azalması hedeflenmektedir. Ayrıca Ar-Ge çalışmaları ile Carfilzomib, İbrutinib ve Trametinib etkin maddeli jenerik ilaçlar geliştirilerek, kanser hastalarının bu ilaçlara daha uygun fiyatlarla ve daha hızlı erişim sağlayabileceği düşünülmektedir. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı destekli proje kapsamında Biem İlaç'ın amacı yerli jenerik onkoloji ürünlerinin geliştirilmesi ve üretilmesi ile ülkemizin ilaç ihtiyacını karşılanması olup daha açık ifade etmek gerekirse bu doğrultuda belirlenen anahtar hedefler şunlardır:

- Ülkemizde üretimi olmayan likit, solid ve küçük moleküllerin yerlileştirilmesi,
- Carfilzomib, İbrutinib ve Trametinib etkin maddeli jenerik ilaçların Türkiye'de üretilmesi,
- Nihai ürünlerin ulusal ve uluslararası standartlara uygunluğunun sağlanması,
- Ürünlerin, piyasada bulunan ürünlere kıyasla daha düşük maliyetle üretilmesi.

Hâlihazırda onkoloji ilaçlarının üretimi için gerekli hammadde çoğunlukla ithal edilmektedir. Firmamızın gerçekleştireceği Ar-Ge projesi, hammaddelere olan ihtiyacı artıracığı için bu alanda yeni iş imkânları ve belki sektör içindeki başka şirketlerin yerli hammadde üretimine ilişkin adım atmayı düşündürecektir.

Proje sonunda elde edilecek jenerik ilaçlar, kanser hastalarının tedaviye erişimini daha uygun maliyetlerle ulaşması yönünde olumlu etki doğuracağı düşünülmektedir. Dünyada her yıl artan kanser hastalığına karşı ülkemizde de üretilebilen onkolojik ilaçlar, hem yurtiçindeki tedaviye erişimi kolaylaştıracak hem de dünya çapında pazarda yerli üreticiler olarak rekabet gücümüzü artırabilir.

Hamle Projesine dahil olmayan diğer AR-GE projelerimiz arasında karaciğerin mr görüntülenmesinde hastalıklı dokuların görsel ayrımını iyileştirmek için kullanılan gadoksetat disodyum etkin maddesini içeren ilk yerli jenerik ürün, geliştirilmeye başlangıç aşamasındadır.

Diğer bir geliştirilmekte olan ürünümüz ise yurtdışından ithal edilen ve piyasada tek orijinal ürün olarak bulunan Melfalan Enjeksiyon 50 mg flakon ürününün yerli jenerik versiyonunun

geliştirilmesini hedeflemektedir. Bu süreçte, gerekli Ar-Ge çalışmaları ile yerli üretim yapılacak ve ithal ürünün yerine, hem yurtiçi hem de yurtdışı piyasalarda sunulabilecek yeni jenerik ilaç üretilecektir. Projenin amacı, maliyetlerin düşürülmesi, ilaçlara erişimin kolaylaştırılması ve rekabetin arttırılmasıdır. Ayrıca, ürün geliştirme aşamalarının başarıyla sonuçlanması senaryosunu takiben ve ruhsat başvurusunun ardından jenerik ürün piyasaya sürülebilir olacağı AB Pazarı'na yönelik ruhsatlandırma yapılabileceği ve bu sayede ülke ekonomisine katkı sağlanacağı öngörülmektedir.

Biem Ar-Ge tarafından tamamlanan projelerden, ruhsatlanan ya da ruhsat süreci devam eden ürünler ağırlıklı olarak onkoloji ve hematoloji üzerinedir.

7.2. Başlıca sektörler/pazarlar:

7.2.1. Faaliyet gösterilen sektörler/pazarlar ve ihraççının bu sektörlerdeki/pazarlardaki yeri ile avantaj ve dezavantajları hakkında bilgi:

Küresel İlaç Sektörü

IQVIA 2024 Küresel İlaç Kullanım Raporuna⁷ göre, küresel anlamda ilaç sektörü teknolojiye gelişmeler, verilerin akışının hızlanması, uzaktan bakımın yükselişi, değişen tüketici davranışları, COVID-19 pandemisi ve sektöre yeni oyuncuların girişiyle önemli bir dönüşüm geçirmektedir. Bu dönüşümün doğal bir sonucu olarak şirketlerin değişen pazar koşullarına uyum sağlamak amacı doğrultusunda hem hastalara hem de sağlık sistemlerine değer katabilecek yenilikçi teknolojiler ve iş modelleri de ortaya çıkmaktadır. Son on yılda çok sayıda hastalık için ufuk açıcı tedaviler geliştirilmiş, birçok alanda hasta bakımı yeniden şekillendirilmiştir. 2028 yılına kadar ilaç kullanımına ilişkin pozitif bakış açısı ve ilgili piyasaya daha fazla ilacın sürülmesi nedeniyle sağlık harcamaların artacağı öngörülmektedir.

2024'te derin değişimler gerçekleşmesi beklenen küresel ilaç sektörü geleceğinin yenilik, sürdürülebilirlik, sosyal güvenlik entegrasyonu, maliyet yönetimi ve işgücü etrafında şekilleneceği ifade edilebilir.

Araştırmacı İlaç Firmaları Derneği (AİFD) ve *IQVIA* tarafından derlenen verilere göre, 2018-2023 yılları arasında %5,8 yıllık bileşik büyüme oranı ile büyüyen küresel ilaç pazarı, 2023 yılında önceki yıla göre %8,2 büyüyerek 1.607 milyar dolar satış hacmine ulaşmıştır. Ülkelerin 2023 yılı ilaç pazarı büyüklüklerine bakıldığında 727,4 milyar dolar ile ABD en büyük ilaç pazarına sahip ülke olduğu görülmekte ve ülke küresel ilaç pazarının %45'ini oluşturmaktadır. ABD'yi 160,8 milyar dolar ile Çin takip etmektedir. Türkiye ise, 10,3 milyar dolarlık ilaç pazarı büyüklüğü ile 19. sırada yer almaktadır.

Küresel ilaç pazarının mevcut satış fiyatları baz alındığında, 2028 yılına kadar %5-8 bileşik yıllık büyüme oranıyla büyümesi ve toplam pazar büyüklüğünün yaklaşık 2,3 trilyon dolara ulaşması *IQVIA* tarafından beklenmektedir. COVID-19 aşılı ve tedavileri için beklenen harcamalarda önemli oranda aşağı yönlü olmasına rağmen, daha önce yapılmış olan tahminlere göre %2 daha fazla bir büyüme olacağı öngörülmektedir. Harcama ve hacim büyümesi, yeni ve mevcut markalı ürünler tarafından yönlendirilen daha büyük yerleşik pazarların daha hızlı büyümesiyle birlikte sektörel büyüme oranlarının bölgelere göre farklılıklar arz edeceği düşünülmektedir. Avrupa'daki sağlık harcamalarının, piyasada yeni markalar tarafından

⁷https://www-iqvia-com.translate.google/insights/the-iqvia-institute/reports-and-publications/reports/the-global-use-of-medicines-2024-outlook-to-2028?_x_tr_sl=en&_x_tr_tl=tr&_x_tr_hl=tr&_x_tr_pto=tc

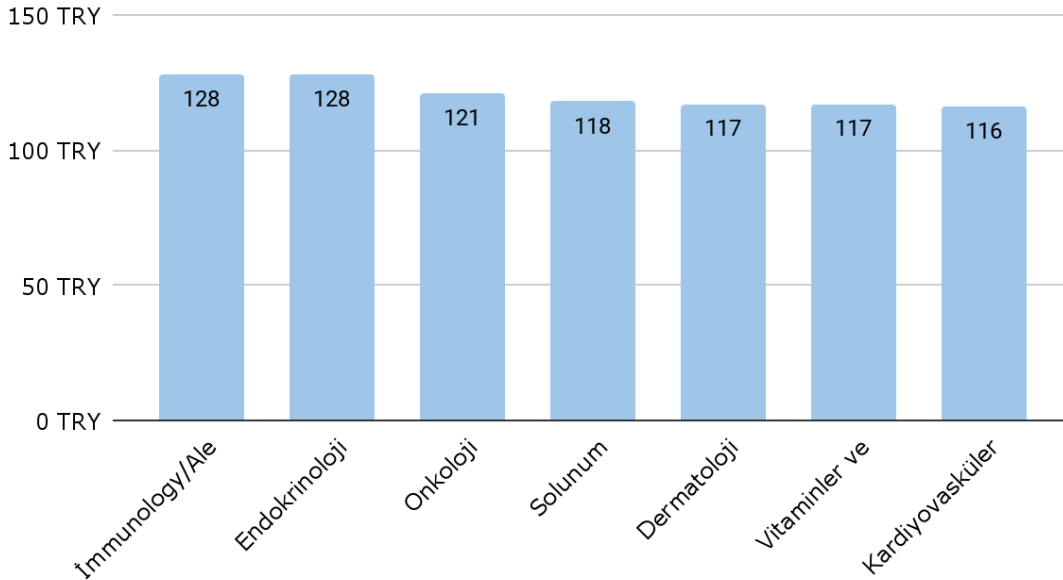
yönlendirileceği ancak jenerikler ve biyobenzerlerin piyasada kalması sayesinde bir denge kurularak 2028 yılına kadar 70 milyar dolarlık bir artış olacağı düşünülmektedir.

Deloitte tarafından 2024 ilaç sektörüne genel bakış amacıyla hazırlanan yayında çoğu ülke için, vatandaş başına düşen ortalama sağlık hizmeti maliyetinin 2020'den bu yana arttığı ifade edilmiştir. ABD, kişi başına en yüksek sağlık harcamasına sahip olup ilgili tutar ülkenin gayri safi yurtiçi hasılasının (GSYİH) %17'sine denk gelmektedir. ABD, GSYİH'sinin önemli ölçüde daha fazlasını sağlık maliyetlerine harcadığı, diğer ülkeler ile birlikte incelendiğinde açıkça anlaşılmaktadır. Daha somut olarak ifade etmek gerekirse, Belçika, Danimarka veya Finlandiya'da GSYİH'nın yaklaşık %2'sini sağlık hizmetlerine harcamaktadır. İtalya ve Mısır gibi ülkelerde ise pandemi azaldıkça kişi başına düşen maliyetler düşerken, sağlık harcamaları bu yıldan itibaren yukarı yönlü bir seyir izlemeye başlamıştır.

Çevresel sorunlar ve sınırlı kaynaklar konusunda küresel farkındalığın artmasıyla birlikte sürdürülebilirlik sağlık sektörü açısından da kritik bir konu haline gelmiştir. Kuruluşlar karbon ayak izlerini azaltmak ve kaynakların sorumlu bir şekilde kullanılmasını sağlamak için sürdürülebilir uygulamaları benimsemekte ve tesislerini buna uygun şekilde yeniden inşa etmektedir.

Küresel ilaç sektöründe, terapötik kullanıma göre bazı alanlarda 2019'dan itibaren daha fazla ilaç kullanıldığı görülmektedir. *IQVIA* 2024 Küresel İlaç Kullanım Raporunda yer alan veriler uyarınca, harcamalara göre en büyük tedavi alanı olan Onkoloji, son beş yılda hacim olarak %21, İmmünoloji/Alerji ise yılda ortalama %3,9 artış göstererek nüfus artışı oranlarını geride bırakmıştır. Bu durumun kanser tedavisine olan ihtiyacın artması ve tedavi sürelerinin uzunluğundan kaynaklandığı düşünülmektedir.

2018-2023 yılları arasında günlük kullanılan dozların artış rakamlarının dağılımı (2018=100 alınmıştır.)



Yine *IQVIA* tahminlerine göre, 2028'de en yüksek harcama tahmini olan tedavi alanları onkoloji, immünoloji, diyabet, kardiyovasküler ve nörolojidir. Kanser tedavisi için yeni tedaviler başlatılmaya devam ettikçe onkolojinin 2028'e kadar %14-17 bileşik yıllık büyüme oranıyla büyümesi bekleniyor. 2028 yılı itibarıyla terapi alanı bazında en yüksek satış değerine sahip olan onkolojinin daha da hızlı şekilde artarak en fazla ilaç satışı yapılan terapi alanı olması öngörülmektedir; merkezi sinir sistemi, immünoloji, kardiyovasküler ve endokrinoloji gibi alanların da ikincil seviyede artışını sürdüren alanlar olarak öne çıkması beklenmektedir.

Türkiye’de İlaç Sektörü

IQVIA’nın Türkiye İlaç Sektörü Raporuna göre, Türkiye ilaç sektörü 2023 yılında eczane kanalında 207 milyar TL, hastane kanalında 25 milyar TL satış değerine ulaşmıştır. Denetlenmeyen satış tahminleri de dahil edildiğinde, Türkiye’de toplam ilaç pazarı 2023 yılında lokal para biriminde önceki yıla göre %90 artış kaydederek yaklaşık 244 milyar TL büyüklüğe ulaşmıştır. Gözlenen yüksek büyümede fiyat artışlarının önemli etkisi bulunmaktadır.

Bahse konu rapora göre, Türkiye 10,3 milyar dolarlık ilaç pazarı büyüklüğü ile Dünya’da 19. sırada yer almaktadır. Türkiye ilaç pazarı geçen yıllara kıyasla 2023 yılında yerel para birimine göre %90,4 büyürken dolar bazında kaydedilen büyüme %32,7 olmuştur. 2023 yılında önceki yıla göre en hızlı büyüme gösteren pazar Türkiye olurken Türkiye’yi %22,9 büyüme oranı ile Polonya ve %22,2 büyüme oranı ile Meksika takip etmiştir.

https://www.aifd.org.tr/wp-content/uploads/2024/10/IQVIA_Turkiye-ilac-Sektoru-Raporu-2024.pdf

İlaç pazarı yoğunlaşma açısından incelendiğinde, 230 distribütör firmanın pazarda ilaç satışının bulunduğu görülmektedir. Türkiye ilaç pazarında 38 firmanın ürün yelpazesi sadece ithal ilaçlardan oluşurken 121 firma sadece imal ilaçlarla pazarda bulunmaktadır. Pazarda yer alan ilaçların %60’ına sahip 71 firmanın ise hem ithal hem imal ilacı bulunmakta ve pazarın değerinde ve hacimde %68’ini temsil etmektedir. 2023 yılında değer sıralamasında ilk 50 firmanın pazar payı değerinde %85, hacimde %82 seviyesindedir.

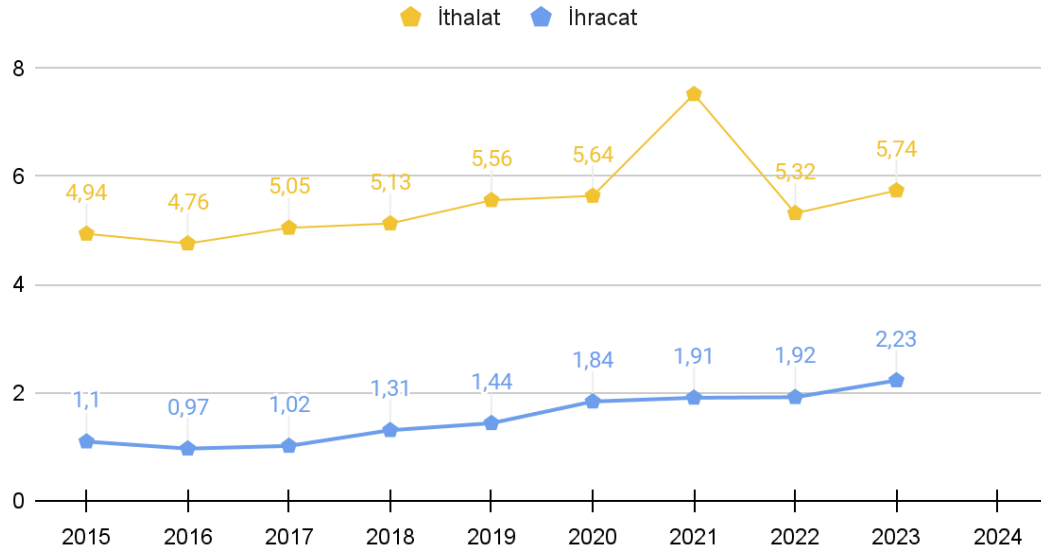
İEİS sektör raporuna göre, 2023 yılı değer ölçeğinde büyümeye 4 ana etken olan mevcut portföydeki hacim, fiyat artışları, satış dağılımındaki değişimler ile portföye yeni ürün girişleri çerçevesinde incelendiğinde fiyat artışlarının ilk sırada olduğu görülmektedir. Son üç yılda yatay bir seviyede ilerleyen ilaç ihracatı 2023 yılında %16,2 büyüme oranıyla 2,23 milyar dolar ile tüm zamanların en yüksek seviyesine ulaşmıştır. Ayrıca, Türkiye’nin toplam ihracatının %69,4 oranında büyüdüğü 2015 – 2023 arası dönemde ilaç ihracatı tüm zorluklara rağmen %102,9 artışla Türkiye ortalamasının üzerinde güçlü bir performans sergilemiştir.

Söz konusu rapor incelendiğinde ayrıca, 2023 yılında ilaç ithalatı, %7,8 oranında artarak 5,74 milyar ABD Doları seviyesine çıkmıştır. 2015-2023 yılları arası dönemde ilaç ithalatının büyüme oranı ise %16,2 olarak gerçekleşmiştir. Aynı dönemde ilaç ihracatının ithalatı karşılama oranı ise % 22 seviyesinden 2023 yılında %39 düzeyine kadar yükseldiği görülmektedir. Bununla birlikte ilaç hammadde ithalatı ve ilaç bitmiş ürün ihracatı incelendiğinde ilaç endüstrisinin ülke ekonomisine sağladığı katkı daha net görülmektedir. Nitekim, 2023 yılında da pandemi sonrası başlayan maliyet ve kur artışlarının devam etmesine rağmen 868 milyon ABD Doları tutarında hammadde girişine karşın 2,16 milyar ABD Doları nihai ürün ihracatı gerçekleştirilmiştir. İlaç ithalatında bitmiş ürünlere olan ihtiyacın yurtiçi üretim imkanlarıyla karşılanması sağlandığında hem ihracat artacak hem de dış ticaret açığının azalmasına katkı sağlanacaktır.

İEİS’in, TÜİK’ten aldığı veriler ile yapmış olduğu derlemede, 2015-2023 yılları arası dönemde ihracat miktarı incelendiğinde ilaç ihracatının 2015 yılındaki 38,5 milyon kilogramdan 2023 yılında %117,7 artış oranı ile 83,8 milyon kilograma ulaştığı görülmektedir.

İlaç Endüstrisinde İhracat ve İthalat Değeri (milyar ABD Doları)

TÜİK - İEİS



Öte yandan 2022 yılında, Türkiye toplam istihdamında 2021 yılına göre %6,6 artış gerçekleşirken aynı dönemde ilaç endüstrisi istihdamı ise %7,8 artışla 47.511 kişiye ulaştığı İEİS tarafından değerlendirilmiştir. 2015-2022 yılları arasında istihdam verileri endekslediğinde, ilaç sektörünün %46 büyüme ile aynı dönemde %23 olan Türkiye istihdamının üzerinde güçlü bir performans sergilediği görülmektedir.

Son yıllarda, Türkiye uluslararası pazarlara açılmak için önemli olan yasal düzenlemeleri yakından takip ederek bu konularda adımlar atmıştır. İlaç Denetimi Sözleşmesi ve İlaç Denetimi İşbirliği Planı ("The Pharmaceutical Inspection Convention and Pharmaceutical Inspection Co-operation Scheme"- PIC/S), ülkeler ve ilaç denetim otoriteleri arasındaki iki uluslararası araçtır. PIC/S, düzenleyici otoriteler ve ilaç endüstrisi arasında İyi Üretim Uygulamaları alanında işbirliğini geliştirmek için bir araç olarak tasarlanmıştır. Bu kapsam PIC/S üyesi ülkeler arasında ortak bir İyi Üretim Uygulamaları birliği olduğundan bu ülkeler arasında ilaç ihracat ve ithalatına ilişkin faaliyetler daha hızlı ve kolay şekilde sonuçlanabilmektedir. Türkiye 2018 yılından beri taraf devletler arasındadır. Türkiye, 2020 yılında Uluslararası Uyum Konseyine (ICH) tam üye olan olmuş ve böylelikle ilaç ruhsatlandırma, klinik araştırmalar ve farmakovijilans faaliyetlerinde uluslararası alanda kabul görmüş otoriteler arasındaki yerini almıştır. TİTCK 2023 yılında, DSÖ nezdinde Olgunluk Seviyesi 3'e ulaşan on dördüncü ülke otoritesi olmuştur. Olgunluk Seviyesi 3, istikrarlı, iyi işleyen ve entegre bir düzenleyici sistemin mevcut olduğunu teyit etmektedir. TİTCK- Analiz ve Kontrol Laboratuvarları Daire Başkanlığı, Avrupa İlaç Kalitesi ve Sağlık Hizmetleri Müdürlüğü (EDQM) tarafından koordine edilen Genel Avrupa OMCL Ağı'na (GEON) tam üye olmak üzere Türk makamları tarafından yetkilendirilen ilk resmi ilaç kontrol laboratuvarı olmuştur. İlaç sektöründeki bu yakın tarihli gelişmeler ışığında, Türkiye'de sektörün gelişeceğini ve önümüzdeki yıllarda ihracat hacminin artması sonucunu doğuracağı değerlendirilmektedir.

Yukarıda bahsedilen hususlar dışında sektörü yoğun şekilde etkileyen bazı kavramlar bulunmaktadır.

Ruhsatlandırma: 2023 yılında Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu (TİTCK) tarafından

sonuçlandırılan ilaç ruhsat başvuru sayısı 421 olarak gerçekleşmiştir. Bu rakam, 2011-2023 yılları arasında gerçekleşen yıllık ortalama 640 başvurunun oldukça altında kalmıştır. 2024 yılının ilk 8 ayında ise mevcut verilere göre verilen ruhsat sayısı 270 ile sınırlı kalmıştır.

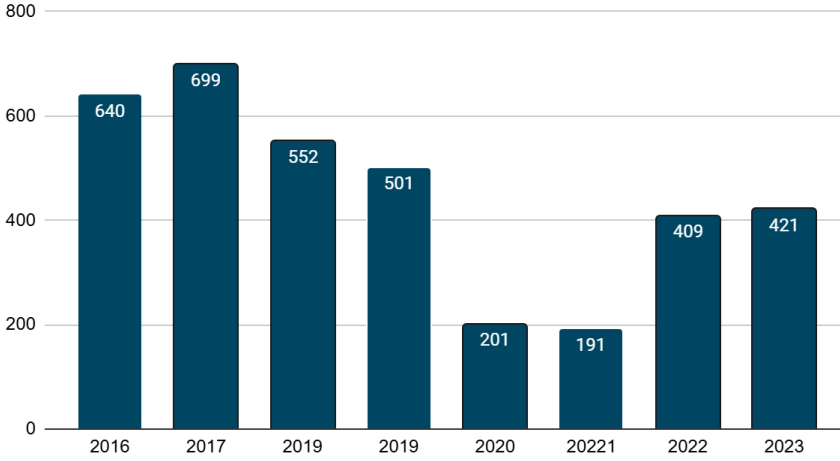
İlaç sektörü kapsamında yaşanan problemlerin başında ruhsatlandırma süreçlerinde yaşanan aksaklıklar ve gecikmeler gelmektedir. Yasal olarak TİTCK eksiksiz ruhsat başvurusunu aldıktan sonra 210 gün içerisinde başvuruyu sonuçlandırmakla mükelleftir. Fakat, başvuru dosyasında herhangi bir eksiklik olduğu düşünülmesi durumunda, bu husus başvurucuya bildirilir ve süre eksiklikler tamamlanana kadar durdurulur.

Ruhsat başvurusunun işleme alınabilmesi için öncelikle ilacın üretileceği tesis için Türkiye Sağlık Bakanlığı nezdinde GMP onayının alınmış olması zaruridir. GMP başvurularının sonuçlandırılması için ise TİTCK tarafından tesisin ziyaret edilmesi ve denetlenmesi şartı bulunmaktadır. Ancak GMP onayına ilişkin yasal bir süre belirlenmemiştir. Bu nedenle GMP başvurularının sonuçlandırılması tamamen TİTCK'nın takvimine ve iş yüküne göre belirlenmektedir. Bu durumun tek istisnası, önceliklendirme kurumudur. Öncelik değerlendirme kurulunun işleyiş esasları TİTCK Beşeri Tıbbi Ürünler Öncelik Değerlendirme Kurulu Çalışma Usûl Ve Esaslarına İlişkin Kılavuz'unda düzenlenmektedir. Bu kapsamda bazı durumlarda, daha açık ifade etmek gerekirse örneğin ilk üç jenerik ürün başvurusuna TİTCK tarafından öncelik verilmektedir. Kurul olağan olarak Ocak, Nisan, Temmuz ve Ekim ayları olmak üzere 3 ayda bir toplanmaktadır. Kurulun olağan toplantılarını 3 ayda bir gerçekleştiriyor olması süreçlerin aksamasına neden olabilmektedir. Biem İlaç'ın halihazırda ve geçmişte öncelik listesinde yer alarak ruhsatlandırma aşamalarını hızlandırdığı örnekler bulunmakta olup bu durumlar ticari sır ihtiva etmektedir.

Varyasyon ilaçların ruhsatını ve kısa ürün bilgilerini etkileyen koşullarda, yükümlülüklerde veya kısıtlamalarda veya kısa ürün bilgilerinde yapılan değişiklikler ile bağlantılı olarak ambalaj bilgilerinde veya kullanma talimatında yapılan değişiklikleri ifade eder. Varyasyon değerlendirme süreçlerinin uzun sürmesi, şirketlerin planladıkları değişiklikleri hayata geçirmelerini engellemektedir. Acil varyasyonlar yalnızca "tedarik sorunları yaşanan ürünler" için uygulanabilmekte olup, bu durum diğer acil başvuruların önceliklendirilmesini zorlaştırmaktadır. Bu kapsamın genişletilmesi sektörde büyük önem taşımaktadır.

Bir diğer zorluk ise, Avrupa Birliği'nde çoklu doz ruhsat başvurularının tek bir dosya üzerinden ilerleyebilmesi sağlanırken, Türkiye'de hala her doz için ayrı başvuru dosyasının sunulması gerektiğidir. Ayrıca, TİTCK ile iletişimin yavaş ilerlemesi de sektörde önemli bir engel teşkil etmektedir. Randevu süreçlerinde yapılacak iyileştirmeler, firmaların yatırımlarını daha hızlı hayata geçirebilmelerini sağlayacaktır.

RUHSAT BAŞVURU SAYILARI



Yukarıda sayılanlara ek olarak, TİTCK yurtdışında yapılan ruhsatlandırma başvuruları henüz sonuçlanmamış olsa dahi, paralel olarak Türkiye’de de başvuru yapılmasına izin vermektedir. Bu durum, sektör açısından oldukça avantajlı olup ilaç ruhsatlandırma sürecindeki gecikmelerin önlenmesine yardım etmektedir. Ancak ruhsatlandırma sürecinin tamamlanabilmesi için yurtdışı onay sürecinin tamamlanmış olması gerekmektedir.

İlaçların Fiyatlandırılması ve Geri Ödeme: Türkiye ilaç pazarında 2004 yılından bu yana referans fiyatlandırma uygulaması bulunmaktadır. Belirlenen kaynak ülkeler olan Fransa, İtalya, İspanya, Portekiz ve Yunanistan’a ek olarak ürünün ithal edildiği ve serinin serbest bırakıldığı ülkeler arasından ürünün depocuya satış fiyatı (DSF) en düşük olan ülkedeki fiyatı baz alınır. Referans alınan fiyat, ilaç fiyatlandırmasında kullanılan dönemsel Avro değeri (sabit kur) ile çarpılarak ürünün Türk lirası cinsinden fiyatı hesaplanır. Eşdeğeri olmayan ilaçlar referans fiyatının tamamını alırken, jenerik ilaçlar referans ilaçlar için referans fiyatın %60’ı alınır. Mevzuata göre ilaçların fiyatlandırılmasında kullanılacak dönemsel avro değeri, bir önceki yılın ortalama Avro kurunun %60’ı alınarak hesaplanmakta ve her yılın şubat ayında güncellenmektedir.

Döviz kurundaki dalgalanmalar nedeniyle ilaç kuru, 2022 ve 2023 yıllarında iki kez güncellenmek zorunda kalmıştır. Ancak tüm bu önlemlere rağmen, ilaç kuru ile güncel döviz kuru arasındaki farkın açılması engellenmemiştir. 2024 yılı itibarıyla ise bu durum daha da kötüleşmiştir. Üretim maliyetlerinde görülen hızlı artışa rağmen, ilaç kuru Aralık 2023’ten sonra ilk kez 24 Ekim 2024’ta sadece %25 oranında bir güncelleme yapılmıştır. (<https://pharmaworlddergi.com/sayilar/savasmalkoc.pdf>)

İlaç firmaları ruhsat onayı aldıktan sonra ilaçların SGK tarafından karşılanabilmesi için geri ödeme başvurusu yapmaktadır. Geri ödeme onayının alınması için yukarıda açıklanan fiyatlandırmanın yanı sıra jenerik ürünlerde %41 iskonto yapılması gerekmektedir. Geri ödeme başvurularını incelemek ve sonuçlandırmak ile görevli olan Tıbbi ve Ekonomik Değerlendirme Komisyonu (TEDK) 2024 Kasım tarihli değişikliğe kadar Mart sonu ve Ağustos sonu olmak üzere yılda iki defa toplanmaktayken, güncel durumda TEDK’nın Mart sonu, Ağustos Sonu ve Kasım Sonu olmak üzere üç kez toplanacağı öngörülmüştür.

İlaç Endüstrisi İşverenler Sendikası (İEİS) 2023 raporuna⁸ göre, ilaç pazarı içinde geri ödeme

⁸ <https://www.ieis.org.tr/tr/bizden-haberler/turkiye-ilac-sektoru-2023-raporu>

kapsamında yer alan ilaçların pazar değeri 2023 yılında 199 milyar TL olarak gerçekleşmiştir. Bir başka deyişle, pazarda satılan ilaçların değer bazında %94,3'ü geri ödeme kapsamında kullanılan ilaçlardan oluşmaktadır. Bu veriler ışığında, pazarda geri ödeme kapsamındaki ilaçların satışlarının çok yüksek bir oranla önde olduğu görülmektedir.

Biem İlaç'ın Sektördeki Yeri

Biem İlaç'ın, Türkiye'de ruhsatlı 50 adet ilacı bulunmaktadır. Bu ruhsatların 4 adeti ilk jenerik ürün başvurusu ile sonuçlandırılmıştır. Bu ürünler; Busulfan, Gadopentetic Acid, Kladribin ve Tacrolimus'dur. Biem İlaç'ın ruhsatlı ürün portföyü hem ecza kanalından hem de hastane kanalından satılabilen ürünlerden oluşmaktadır. Bahse konu ürünlerin yoğunluklu olarak kontrast medya, hematoloji onkoloji alanlarında olduğunun söylenmesi mümkündür. Biem İlaç ayrıca yurt dışı pazarlarda ruhsatlı ürünleri ile düzenli şekilde yaptığı ihracatların yanı sıra bazı pazarlara tek seferlik yüksek ihracatlar gerçekleştirmek olup bu pazarlar arasında Türki Cumhuriyetler, Orta Doğu ve Kuzey Afrika, Güney Amerika'da yer almaktadır.

Biem İlaç hem ulusal pazarda hem de uluslararası pazarda faaliyet göstermesi, sektörel avantaj ve dezavantajların iki yönlü olarak doğmasına neden olmaktadır.

Avantajlar

Biem İlaç, Şubat 2022'de inşaatına başladığı Çerkezköy OSB'deki ilaç üretim tesisi ile sektördeki rekabetçi konumunu güçlendirmeyi hedeflemektedir. Bu tesis, stratejik konumu sayesinde etkili dağıtım ağlarına ve iş birliklerine büyük avantajlar sunarken, modern altyapısı ve gelişmiş ulaşım bağlantıları ile de dikkat çekmektedir. Fabrika, üretim süreçlerini kesintisiz bir şekilde yönetebilecek şekilde tasarlanmış olup, yüksek verimlilik ve kalite standartlarına ulaşmayı mümkün kılmaktadır. Ayrıca, Avrupa'nın saygın tasarım firmaları ile yapılan işbirliği sayesinde tesisin mekanik altyapısı en üst düzeyde nitelendirilmiştir. Son teknoloji makineler ve otomasyon sistemleri ile donatılan fabrika, üretim süreçlerinde maksimum verimliliği sağlarken, her aşamada kaliteyi garanti altına almayı amaçlamaktadır. İleri düzey teknoloji ve yenilikçi üretim teknikleri ile Biem İlaç, yurt içindeki mevcut konumunu sağlamlaştırırken, global pazarlarda da güçlü bir oyuncu olmayı hedeflemektedir.

Biem İlaç ürün portföyünde kontrast maddeler yer almaktadır. Kontrast maddeler dokular arası yoğunluk farkını belirli hale getiren, radyolojinin vazgeçilmez ajanlarıdır. Kontrast madde verilmesindeki amaç organın içinde ve çevresinde zıtlık yaratarak organı görünür hale getirmektir. Verilen kontrast maddenin maliyeti düşük, yan etkisi minimal olmalı ve vücutta birikmemelidir.⁹

⁹ <https://www.endouroloji.org.tr/bultenler/ENDO2016090106.pdf>

Bugün, kontrast madde kullanımı, rutin sağlık kontrollerinden karmaşık teşhis süreçlerine kadar geniş bir alanda kullanılmaktadır. Manyetik rezonans görüntüleme (MRG) ve bilgisayarlı tomografi (BT) gibi ileri düzey teknolojiler, kontrast maddelerle birleşerek tanısal gücünü önemli ölçüde artırmaktadır. Kontrast maddelerin kullanımı, sadece teşhisi kolaylaştırmakla kalmaz; aynı zamanda bazı hastalıkların erken dönemde tespit edilmesini sağlayarak tedavi sürecinin hızlanmasına yardımcı olur. Ayrıca, bu teknolojiler, hastaların yaşam kalitesini artırarak gereksiz cerrahi müdahalelerin önüne geçilmesine de olanak tanır.

Biem İlaç, onkoloji alanında Ar-Ge faaliyetleri kapsamında ürünler geliştirmekte veya in-licensing anlaşmaları yapmaktadır. Deloitte tarafından sunulan tahminlere göre 2028 yılına kadar en çok kullanımı olacak ürünler hem tedavilerin uzun süreler alması hem de artan kanser vakaları nedeniyle onkolojik ürünlerdir. Biem İlaç'ın bu alandaki yoğunlaşmayı erken fark ederek, onkoloji alanında portföyüne mevcut ürünlerinin yanı sıra yeni ürünler katmak için yapmış olduğu anlaşmalar ve faaliyetler bir avantaj olarak değerlendirilmelidir. Bugün itibarıyla, onkolojik ilaçları ithal eden veya fason üreticiler vasıtasıyla tedarik eden Biem İlaç, Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı kapsamında aldığı destekler ile onkolojik üretim tesisi kurulması için faaliyetlerine başlamıştır. Biem İlaç'ın portföyün de ruhsatlı 8 adet onkoloji-hematoloji ürünü, Ar-Ge aşamasında olan ve in license anlaşması yapılan toplam 14 adet onkoloji-hematoloji ürünü bulunmaktadır.

Biem İlaç'ın portföyünde yer alan başka kontrast maddeler olmak üzere birçok ürün, hastane kanalı ile satış için uygun durumdadır. Hastane kanalından ürünlerin temin edilmesi amacıyla DMO tarafından sıklıkla kamu ihaleleri düzenlenmektedir. Biem İlaç, yerli bir üretici olduğu için kamu ihale mevzuatında, yerli malı için uygulanan %15 fiyat avantajından yararlanabilmektedir.

Devlet politikaları sağlık sektöründe yerleşmeye fırsat oluşturacak şekilde düzenlenmektedir. Bu husus, Biem İlaç Ar-Ge faaliyetlerinin ve üretim tesisinin teşviklere konu olması şeklinde ortaya çıkabileceği gibi, belirli sayıda yerel üretici varsa ithal ürünlerin de yerel olarak üretilmesi gerekliliği şeklinde ortaya çıkmaktadır. Devlet politikalarının yerleşmeye yönelik olması, Biem İlaç'ın da bu yönde adımlar atmasını teşvik etmiştir.

Biem İlaç, nadir hastalıkların tedavisinde kullanılan yetim ilaçlar için de çalışmaktadır. Bu kapsamda tüylü hücreli lösemi tedavisinde kullanılan kladribin etkin maddeli OCLADRA ürünü Biem İlaç'ın Türkiye piyasasında ruhsatlanan ilk ve tek üründür.

Biem İlaç Türkiye dışında yurt dışı pazarlarda da yerel distribütörleri aracılığıyla faaliyet göstermektedir. 2024 yılı sonu itibarıyla 27 farklı ülkede ruhsatı bulunmaktadır, diğer taraftan 9 yeni Avrupa Birliği ülkesinde de 9 adet ruhsat onaylanmış ancak sertifikasyon süreci devam etmektedir. Yerel mevzuata göre bu ruhsatların bazen distribütör adına düzenlenmesi gerekmekte olup distribütör ve Biem İlaç arasındaki sözleşmeler gereğince, ruhsatların asıl sahibi Biem İlaç olup sözleşmenin sona ermesinin ardından distribütör tarafından kullanması ihlal teşkil etmektedir.

Biem İlaç, Avrupa pazarından daha etken bir rol almak adına, AB GMP onayı almak üzere partnerleri ile görüşmelere başlamıştır. Önümüzdeki süreçte, AB otoritelerinin GMP denetimi için tesisi ziyaret etmesi beklenmektedir. Tesisin AB regülasyonlarına göre dizayn edilmiş olması AB-GMP alınması sürecinde avantaj sağlayacağı düşünülmektedir.

Dezavantajlar

Biem İlaç'ın faaliyet gösterdiği ilaç sektörü, en öncelikli ve kritik konularından biri ruhsatlandırma süreçlerinde yaşanan sıkıntılar ve gecikmelerdir. Bunun yanı sıra önümüzdeki dönemlerde Biem İlaç Fabrikasının GMP denetimlerinin yapılacak olması, bu denetim süreçlerinde yaşanabilecek gecikmelerin de olumsuz sonuçlar doğurabilmesi söz konusudur. Biem İlaç, halihazırda ürünlerini fason üreticiler vasıtasıyla üretmekte olup ilerleyen süreçte bu üretimleri kendi fabrikası nezdinde gerçekleştirmek için yapacağı varyasyon başvurularının denetlenmesi ve sonuçlanması bir dezavantaj olarak ele alınabilir. Bununla birlikte, mevcut üretim metodunda, fason üreticiler nezdinde yapılan üretimlerdeki aksamalar da pazara ürün arz edilmesini veya ihracata konu ürünlerin üretiminin gecikmesine neden olabilmekte ya da kamu ihalelerine yeteri kadar katılmasının önüne geçmektedir. Özellikle kamu ihalelerinde belirlenen teslim süreleri kısa olduğu için, fason üreticiler ile birlikte yapılacak planlama göz önünde bulundurulduğunda somut duruma uygun sınırlı sayıda kamu ihalesine katılım sağlanabilmektedir.

Biem İlaç ürünlerinde kullanılan etkin maddeleri başka bir ifadeyle hammaddeyi yurtdışından ithal etmektedir. Bu kapsamda yurtdışından döviz cinsinden alınan hammaddelerin fiyatlarının artması ama satış fiyatının regüle olması nedeniyle doğrudan arttırılamaması durumunda Biem İlaç'ın kârında azalmalar söz konusu olabilir.

Biem İlaç'ın sektördeki dezavantajlarından bir diğeri, jenerik ürünlerin piyasadaki fazlalığından kaynaklanmaktadır. Jenerik ilaç, orijinal ilaç ürün ile aynı aktif maddeyi, aynı miktarda ve aynı farmasötik şekil içinde bulunduran ve biyoesdeğerliği (biyobenzerliği) kabul edilen farklı ticari isim altındaki ürünlerdir.

Jenerik ilacın yaygınlaşmasının temelinde 3 sebep bulunmaktadır:

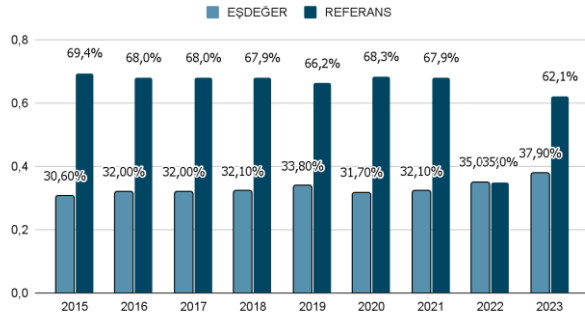
1)Pazarlama gücü: Marka ilaçlar reklam ve promosyon yönünden jenerik ilaçlara göre sahip oldukları finansal güçten kaynaklı büyük avantaja sahiptir.

2)Hasta ve doktor şüphecililiği: Jenerik ilaçların da markalı ilaçlar gibi etkin olduğu noktasında doktorların 2009'da %77'de olan inancı 2015'de % 89'a çıkmış, hastalarda ise 2007'de % 70'den 2014'de %87'e çıkmıştır.

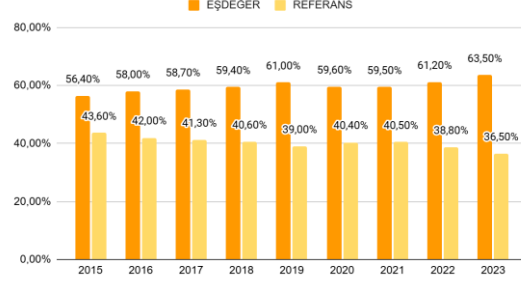
3) Maliyet ve bulunabilirlik: Sınırlı patent üretimi, birleşme ve satın almalar, karmaşık üretim süreçleri ve yüksek maliyetler sonucunda marka ilaç üretimi daha da zorlaşmıştır. (<https://dergipark.org.tr/tr/download/article-file/3024051>.)

Ancak piyasada bulunan çok sayıda jenerik ürün, fiyat baskılarının artmasına ve pazar paylarının hızla daralmasına yol açmaktadır. Bu durum, yenilikçi ilaçların pazara girişi ve kabulü açısından büyük bir engel teşkil etmektedir. Jenerik ürünlerin yoğunluğu, özellikle fiyat rekabetinin kızışmasına neden olmakta ve bu da sektördeki karlılığı olumsuz etkileyebilmektedir. Ayrıca, jenerik ilaçların çoğalmasıyla birlikte, pazarda farklılaşma ve rekabetçi fiyatlarla yer edinme konusunda ciddi zorluklarla karşılaşmalarına sebep olmaktadır.

Değer Bazında Eşdeğer- Referans İlaçlar Pazar Payı



Kutu Bazında Eşdeğer - Referans İlaçlar Pazar Payı



Tüm sektörü etkileyen fiyatlandırma ve geri ödeme sistemi, Biem İlaç'ın global düzeydeki saygın partnerler ile in-licensing anlaşmaları yapmasını zorlaştırmaktadır. Daha açık ifade etmek gerekirse, ürünü geliştiren ülkeler, Türkiye pazarındaki fiyatlandırma sistemi nedeniyle başka pazarlara yönelmektedir.

Ar-Ge süreçleri risk barındıran ve uzun süren çalışmaları içermektedir. Bu nedenle uzun süren çalışmalar esnasında pazarda meydana gelebilecek değişiklikler, projeleri yapılan yatırımların miktarının proje sonundaki kazanımlara nazaran dengesiz olacağı durumlar Biem İlaç için dezavantajlar arasındadır.

7.2.2. İzahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibariyle ihracatın net satış tutarının faaliyet alanına ve pazarın coğrafi yapısına göre dağılımı hakkında bilgi:

Şirket'in ürün gruplarına göre satış tutarları ve toplam hasılatın coğrafi kırılımı aşağıdaki verilmektedir. Şirket toplam 39 farklı ülkeye ihracat yapmakta olup 30.09.2024 itibarıyla yurtdışı satışlarda ilk 5 ülke incelendiğinde Irak toplam ihracattaki %24'lük payı ile ilk sırada yer alırken ikinci sırada %16'lık pay ile Cezayir ve üçüncü sırada %13'lük pay ile Gürcistan gelmektedir. Dördüncü ve beşinci sırada ise sırasıyla %7 ve %6'lık paya sahip Pakistan ve Yemen gelmektedir.

7.3. Madde 7.1.1 ve 7.2.'de sayılan bilgilerin olağanüstü unsurlardan etkilenme durumu hakkında bilgi:

Bu izahnamenin 5. Maddesinde belirtilen risk faktörleri dışında etkilenen bir durum yoktur.

7.4. İhracatın ticari faaliyetleri ve karlılığı açısından önemli olan patent, lisans, sınai-ticari, finansal vb. anlaşmalar ile ihracatın faaliyetlerinin ve finansal durumunun ne ölçüde bu anlaşmalara bağlı olduğuna ya da yeni üretim süreçlerine ilişkin özet bilgi:

Alan Adı Listesi :


Biem İlaç'a ait alan adı listesi aşağıda sunulmuştur.

ALAN ADI	ALAN ADI KAYIT KURUMU	BİTİŞ TARİHİ
biemilac.com.tr	METUnic	03/2025

biemilac.com	GoDaddy	04/2025
hylocomod.com	GoDaddy	05/2025
dogalgozyasi.com	GoDaddy	05/2025

Türkiye’de Tescilli Marka Listesi

Biem İlaç’ın Türk Marka ve Patent Kurumu nezdinde tescilli ve yenilemesi yapılmış olan bu nedenle marka korumasından yararlanmakta olan 72 adet markası bulunmaktadır. Bunun yanın 4 adet yeni marka başvurusu yapılmış bunlara ilişkin olarak da yakında markaların ilan edileceği düşünülmektedir.

Sıra No	Başvuru No	Başvuru/ Koruma Tarihi	Marka	Sınıfı	Durumu
1.	2024/103418	13.08.2024	ploxifa	05	Başvuru sürecinde
2.	2024/081577	26.06.2024	gadocare	05	Tescilli
3.	2024/081576	26.06.2024	dotavist	05	Başvuru sürecinde
4.	2024/081574	26.06.2024	bemtek	05	Başvuru sürecinde
5.	2024/077562	26.06.2024	imagix	05	Başvuru sürecinde
6.	2024/077563	26.06.2024	bemteric	05	Tescilli
7.	2024/077560	26.06.2024	imagerin	05	Tescilli
8.	2024/077561	26.06.2024	imegeria	05	Tescilli
9.	2022/110933	04.08.2022	Pahibem	05	Tescilli
10.	2022/110934	04.08.2022	Pulhip	05	Tescilli
11.	2022/109098	02.08.2022	Thiobem	05	Tescilli
12.	2022/109095	02.08.2022	Uvepor	05	Tescilli
13.	2022/109094	02.08.2022	Myolomide	05	Tescilli
14.	2022/109093	02.08.2022	Keplast	05	Tescilli
15.	2022/109096	02.08.2022	Tepadem	05	Tescilli
16.	2022/035694	14.03.2022	Teriflox	05	Tescilli
17.	2022/035423	14.03.2022	Ulfirem	05	Tescilli
18.	2022/035422	14.03.2022	Teribem	05	Tescilli
19.	2022/035401	14.03.2022	Teriflon	05	Tescilli
20.	2021/124044	06.09.2021	Emargist	05	Tescilli
21.	2021/123958	06.09.2021	Biemar	05	Tescilli
22.	2021/123957	06.09.2021	Gadonans	05	Tescilli
23.	2021/123956	06.09.2021	Emarmol	05	Tescilli
24.	2020/159283	16.12.2020	Blokast	05	Tescilli
25.	2020/154289	08.12.2020	Prokinib	05	Tescilli
26.	2019/72205	30.07.2019	Conjiten	05	Tescilli
27.	2019/72209	30.07.2019	Desibem	05	Tescilli
28.	2017/81277	15.09.2017	Bimexet	05	Tescilli
29.	2017/81284	15.09.2017	Pemexis	05	Tescilli
30.	2017/55448	15.06.2017		05	Tescilli
31.	2017/55449	15.06.2017		05	Tescilli
32.	2017/52264	07.06.2017	Retrast	05	Tescilli
33.	2017/49119	29.05.2017	Moxibiem	05	Tescilli
34.	2017/42352	08.05.2017	Imagist	05	Tescilli
35.	2016/15572	23.02.2016	caspobiem	05/	Tescilli
36.	2015/78508	30.09.2015	pargicyl	05	Tescilli
37.	2015/78511	30.09.2015	parcisid	05	Tescilli

Sıra No	Başvuru No	Başvuru/ Koruma Tarihi	Marka	Sınıfı	Durumu
38.	2015/82111	09.10.2015	polistin	05	Tescilli
39.	2015/82069	09.10.2015	kolistate	05	Tescilli
40.	2015/86638	26.10.2015	gloger	05	Tescilli
41.	2015/86643	26.10.2015	glogerin	05	Tescilli
42.	2015/86632	26.10.2015	emtivit	05	Tescilli
43.	2015/93656	17.11.2015	busyl	05	Tescilli
44.	2014/39136	09.05.2024	biemefrin	05	Tescilli
45.	2014/54096	27.06.2014	biemib	05	Tescilli
46.	2014/54127	27.06.2024	ctray	05	Tescilli
47.	2014/54110	27.06.2024	erbinna	05	Tescilli
48.	2014/57560	09.07.2024	calsipar	05	Tescilli
49.	2014/62510	25.07.2024	btiray	05	Tescilli
50.	2013/55179	20.06.2023	biemparin	05	Tescilli
51.	2013/55181	20.06.2023	gadodiem	05	Tescilli
52.	2013/55180	20.06.2023	sedozolam	05	Tescilli
53.	2013/55182	20.06.2023	trozasin	05	Tescilli
54.	2013/73095	28.08.2023	biemexol	05	Tescilli
55.	2013/73094	28.08.2023	biohex	05	Tescilli
56.	2013/73093	28.08.2023	emexol	05	Tescilli
57.	2013/74939	06.09.2023	gadobiem	05	Tescilli
58.	2012/103246	11.12.2022	enfluat	05	Tescilli
59.	2012/103244	11.12.2022	beastin	05	Tescilli
60.	2012/103245	11.12.2022	buslera	05	Tescilli
61.	2012/103248	11.12.2022	mrsacin	05	Tescilli
62.	2012/103250	11.12.2022	noradren	05	Tescilli
63.	2012/103253	11.12.2022	zaridinex	05	Tescilli
64.	2011/46873	03.06.2021	emarast	05	Tescilli
65.	2011/46872	03.06.2021	emaray	05	Tescilli
66.	2011/46874	03.06.2021	emrad	05	Tescilli
67.	2011/46876	03.06.2021	emtim	05	Tescilli
68.	2011/46878	03.06.2021	emvir	05	Tescilli
69.	2011/53311	24.06.2021	empos	05	Tescilli
70.	2011/71400	09.09.2021	votron	05	Tescilli
71.	2011/100203	28.11.2021	ocladra	05	Tescilli
72.	2011/114733	23.12.2021	emfer	05	Tescilli
73.	2009/05073	03.02.2019	letroks	05	Tescilli
74.	2008/27688	09.05.2018	biem şekil	05 10 44	Tescilli
75.	2006/12903	31.03.2016	biem	05	Tescilli

Sıra No	Başvuru No	Başvuru/ Koruma Tarihi	Marka	Sınıfı	Durumu
				10	
76.	99/006305	24.05.2019	biem	05	Tescilli

WIPO Nezdinde Tescilli Marka Listesi

Marka tescili ile doğan koruma, kural olarak sadece tescilin yapıldığı ülkede koruma sağlamaktadır. Bir markanın yurt dışında tescilli olarak korunması için koruma talep edilen ülkelerin yetkili ofislerine ayrıca marka tescil başvurusu sunulmalı veya tescil talep edilen her bir ülke ofisine Madrid Sistemi kullanılarak Dünya Fikri Mülkiyet Örgütü (World Intellectual Property Organization - WIPO) aracılığıyla birden çok ülkede koruma elde edilebilir. Biem İlaç tarafından bazı markaları uluslararası olarak da korunması için WIPO nezdinde tescil edilmiştir. Bu kapsamda, Biem İlaç'a ait Btiray, Biemparin, Biemefrin, Votron, Mrsacin, Sedozolam, Biemexol, Gadodiem ve Ocladra markaları 27 Avrupa Birliği ülkesinde, Birleşik Krallık'ta ve Kuzey Makedonya'da korunmaktadır.

Türkiye'de Ruhsatlı İlaçlar Listesi

Türkiye'de ilaçların satılabilmesi için Beşeri Tıbbi Ürünler Ruhsatlandırılma Yönetmeliği'nde belirtilen şartları sağlaması ve TİTCK nezdinde gerekli başvuruların yapılarak sonuçlandırılmasının ardından ruhsat alınması gerekmektedir. Aşağıda yer alan listede Türkiye'de aktif olarak ruhsatlı olan Biem İlaç ürünlerine yer verilmiş olmakla birlikte ruhsat başvurusu yapılmış ama henüz ruhsat kesilmemiş ürünler listeye dahil edilmemiştir.

	BARKOD	ÜRÜN ADI	ETKİN MADDE	İTHAL/ İMAL	RUHSAT TARİHİ
1.	8699702775082	Beastin 100 mg I.V. İnfüzyon için liyofilize toz içeren Flakon	bendamusti n hidroklorür	İmal	7.03.2018
2.	8699702775075	Beastin 25 mg I.V. İnfüzyon için liyofilize toz içeren Flakon	bendamusti n hidroklorür		7.03.2018
3.	8699702796001	Bimexet 500 mg IV İnfüzyonluk Çözelti Hazırlamada Kullanılacak Konsantre İçin Toz	pemetrekset disodyum nemipentahi drat		1.02.2024
4.	8699702755046	Biemefrin 4 mg/4 ml IV infüzyon için enjeksiyonluk çözelti içeren Ampul	noradrenali n bitartarat		11.03.2014

5.	8699702774023	Biemexol 300 mg I/ML IA, IV, Intratekal enjeksiyon için çözelti içeren Flakon	ioheksol	İmal	9.12.2015	
6.	8699702774047	Biemexol 350 mg I/ML IA, IV, enjeksiyon için çözelti içeren Flakon	ioheksol		9.12.2015	
7.	8699702775129	Biemib 3,5 mg IV/SC enjeksiyonluk çözelti için toz içeren Flakon	bortezomib		4.05.2020	
8.	8699702775205	Biemparin 25000 IU/5 ML IV enjeksiyonluk çözelti içeren flakon	heparin sodyum		6.11.2018	
9.	8699702775068	Buslera 60 mg/10 ml IV İnfüzyon için konsantre çözelti içeren flakon	busulfan		1.05.2014	
10.	8699702753059	Calsipar 10 mcg / 2 ml IV enjeksiyonluk çözelti içeren ampul	parikalsitol		7.09.2017	
11.	8699702753066	Calsipar 5 mcg / ml IV enjeksiyonluk çözelti içeren ampul	parikalsitol		İmal	7.09.2017
12.	8699702773071	Caspobiem 50 mg IV İnfüzyon için liyofilize toz	kaspofungin asetat		İmal	6.03.2019
13.	8699702773088	Caspobiem 70 mg IV İnfüzyon için liyofilize toz	kaspofungin asetat		İmal	6.03.2019
14.	8699702613100	Conjiten %0,025 steril göz damlası, çözelti	ketotifen hidrojen fumarat		İmal	26.09.2018
15.	8699702795004	Desibem 50 mg infüzyonluk çözelti hazırlamada kullanılacak konsantre için toz	desitabin	İmal	16.07.2019	
16.	8699702772036	Emaray IV enjeksiyonluk çözelti içeren Flakon	gadopenteti c acid	İmal	11.06.2012	
17.	8699702755039	Emfer 100 mg/5 ml Enjeksiyon ve infüzyon için	iron, parenteral preparations	İmal	09.10.2013	

		konsantre çözelti içeren Ampul			
18.	8699702611533	Enfluat %0,4 Steril Göz Damlası	ketorolak trometamin	İmal	13.11.2014
19.	8699702774092	Erbınna 40 mg IV Enjeksiyon için liyoflize toz içeren Flakon	omeprazol sodyum	İmal	21.11.2016
20.	8699702774061	Gadodiam 287 mg/ml IV Enjeksiyon için çözelti içeren Flakon	gadodiamid	İmal	27.10.2015
21.	8699702774115	Gadonans 15 mmol/15 ml enjeksiyonluk çözelti	gadobutrol monohidrat	İmal	28.09.2021
22.	8699702774122	Gadonans 30 mmol/30 ml enjeksiyonluk çözelti	gadobutrol monohidrat	İmal	28.09.2021
23.	8699702774108	Gadonans 7,5 mmol/7,5 ml enjeksiyonluk çözelti	gadobutrol monohidrat	İmal	28.09.2021
24.	8699702613094	Gloger %0,15 göz damlası, çözelti	brimonidin tartarat	İmal	24.12.2018
25.	8699702773118	İMEGERİA 7,5mmol/15 ml Enjeksiyonluk Solüsyon	Gadoterik asit	İmal	28.06.2024
26.	8699702773125	İMEGERİA 10mmol/20 ml Enjeksiyonluk Solüsyon	Gadoterik asit	İmal	14.06.2024
27.	8699702773101	İMEGERİA 5mmol/10 ml Enjeksiyonluk çözelti	Gadoterik asit	İmal	28.06.2024
28.	8699702773026	Kolistate 150 mg M/IV enjeksiyon ve inhalasyon için liyoflize toz içeren flakon	kolistimetat sodyum 4.500.000 iu	İmal	22.08.2017
29.	8699702099010	Letroks 2,5 mg Film Kaplı Tablet	letrozole	İmal	26.10.2018
30.	8699702357028	Lokarıl %5 Krem	lidokain, prilokain hidroklorür	İmal	16.12.2016

31.	8699702611557	Moxibiem %0,5 göz damlası, çözelti,	Moksifloksasin hidroklorür	İmal	23.06.2023
32.	8699702775112	Mrsacın 50 mg I.V. İnfüzyon için liyofilize toz içeren flakon	tigesiklin	İmal	9.05.2014
33.	8699702775099	Ocladra 2 mg/ml Enjeksiyonluk çözelti içeren flakon	kladribin	İmal	28.08.2014
34.	8699702775020	Pamiray 300 ml enjektabl çözelti içeren flakon	iopamidol	İmal	10.08.2012
35.	8699744690060	Pamiray 370 ml enjektabl çözelti içeren flakon - 100ml	iopamidol	İmal	02.04.2012
36.	8699702753035	Pargycıl 20 mg/2 ml Enjeksiyonluk çözelti içeren ampul	apomorfin hcl	İmal	16.07.2017
37.	8699702753042	Pargycıl 50 mg/5 ml Enjeksiyonluk çözelti içeren ampul	apomorfin hcl	İmal	14.07.2017
38.	8699702757040	Spazmosel 20 mg/2 ml IM/SC/IV enjeksiyonluk çözelti içeren ampul	hiyosin n-ötilbromür	İmal	5.12.2023
39.	8699702775136	Sugadra 200 mg/2mL IV Enjeksiyonluk Çözelti	suganmade x	İmal	22.03.2024
40.	8699702773019	Trozasin 200 mg/iv infüzyonluk çözelti için liyofilize toz içeren flakon	vorikonazol	İmal	16.03.2017
41.	8699702772005	Votron 250 mcg/5 ml enjeksiyonluk çözelti içeren flakon	palonosetro n hcl	İmal	04.06.2012
42.	8699702611540	Zaridınex %0,3 steril göz damlası	ofloksasin	İmal	4.12.2014

No	BARKOD	ÜRÜN ADI	ETKİN MADDE	İTHAL	RUHSAT TARİHİ
1.	8699702156065	Mycept 250 mg Kapsül	mycophenolic acid		2.03.2012

2.	8699702156034	PANOLIMUS 0,5 MG KAPSUL, 50 ADET	tacrolimus	İTHAL	23.02.2012
3.	8699702156041	PANOLIMUS 1 MG KAPSUL, 50 ADET	tacrolimus		23.02.2012
4.	8699702156058	PANOLIMUS 5 MG KAPSUL, 50 ADET	tacrolimus		23.02.2012
5.	8699702196023	PANOSPORIN 100 MG 50 YUMUSAK JELATİN KAPSUL	ciclosporin		24.02.2012
6.	8699702196009	PANOSPORIN 25 MG 50 YUMUSAK JELATİN KAPSUL	ciclosporin		24.02.2012
7.	8699702196016	PANOSPORIN 50 MG 50 YUMUSAK JELATİN KAPSUL	ciclosporin		26.07.2012
8.	8699702099027	Prokinib 200 mg film kaplı tablet	Sorafenib osilat		12.07.2023

Türkiye’de Tescilli OTC’ler

Tezgah üstü ürünler (OTC) şeklinde tanımlanan ürünler, reçetesiz olarak satılan ilaçlar ve sağlık ürünleridir. Bu ürünler, doktor reçetesi olmadan doğrudan eczanelerden, süpermarketlerden veya çevrimiçi mağazalardan temin edilebilir.

	BARKOD	ÜRÜN ADI	ETKİN MADDE	İTHAL/İ MAL
--	--------	----------	----------------	----------------

1.	4031626710369	HYLO-comod® %0.1 mL Göz Damlası	Sodyum hiyalüronat	İthal
2.	8032595870210	CİCATRİDİNA VAJINAL OVUL	Sodyum hiyalüronat	
3.	8699702441130	VİTA-POS A 5 g vitamin içeren göz merhemi	retinol palmitat	

Yurt Dışında Ruhsatlı İlaçlar Listesi

Biem İlaç bünyesinde yer alan; Beastin, Biemefrin, Btiray, Biemexol, Buslera, Calsıpar, Conjiten, Desibem, Emaray, Emfer, Enfluat, Gadonans, Kolistate, Ketotifen, Mrsacin, Ocladra, Sedozolam, Pamiray, Zaridnex, Votron, Trozasin yurtdışında çeşitli pazarlarda ruhsatlıdır. Bu ilaçlar, Biem İlaç'ın küresel sağlık piyasasında etkin bir şekilde yer almasını sağlamakta ve Şirket portföyünde önemli bir yer tutmaktadır. Yurtdışında farklı pazarlarda sağlık hizmetlerine katkı sağlamaktadır.

Biem İlaç, küresel ölçekte, birden fazla ülkede ruhsat almış ve aktif olarak pazarda yer alan ürünleriyle dikkat çekmektedir. Aşağıda, Biem İlaç ürünlerinin ruhsatlandırıldığı bazı ülkeler ve ürün sayıları yer almaktadır:

ÜLKE	RUHSAT SAYISI
Arnavutluk	11
Azerbeycan	9
Bosna	3
Cezayir	1
Costa Rica	2
Çek Cumhuriyeti	1
Ekvador	3
Ermenistan	1
Filipinler	1
Gürcistan	11
Hırvatistan	1
Kanada	1
Kırgızistan	3

Kolombiya	1
Kuveyt	1
Makedonya	4
Meksika	2
Moldova	2
Myanmar	2
Norveç	1
Özbekistan	6
Pakistan	6
Panama	3
Portekiz	1
Şili	1
Ukrayna	2
Vietnam	1
GENEL TOPLAM	81

7.5. İhraççının rekabet konumuna ilişkin olarak yaptığı açıklamaların dayanağı:

Biem İlaç'a ilişkin 7.2.1. kısımda yapılan açıklamalarda geçmekte olan sektörel değerlendirmelerin ve Biem İlaç'ın sektördeki konumuna ilişkin açıklamalarda, IQVIA Holdings Inc. (IQVIA), Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Statista, İlaç Endüstrisi İşverenler Sendikası (İEİS), Deloitte, Araştırmacı İlaç Firmaları Derneği (AİFD), T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, verileri kullanılmıştır. Bahse konu kaynaklara erişim linkleri aşağıda paylaşılmıştır:

- <https://www.iqvia.com/insights/the-iqvia-institute/reports-and-publications/reports/the-global-use-of-medicines-2024-outlook-to-2028>
- <ifd.org.tr/calismalarimiz/raporlar/https://www.deloitte.com/global/en/Industries/life-sciences-health-care/analysis/global-health-care-outlook.html>
- <https://www.statista.com/statistics/1037970/global-healthcare-data-volume/>
- https://www.aifd.org.tr/wp-content/uploads/2024/10/IQVIA_Turkiye-ilac-Sektoru-Raporu-2024.pdf
- https://www.ieis.org.tr/static/shared/publications/pdf/26624aGV_i_tr_ilac_sektoru_raporu_2023.pdf

- https://branddb.wipo.int/en/similarname?sort=score%20desc&start=0&rows=30&asStructure=%7B%22boolean%22:%22AND%22,%22bricks%22:%5B%5D%7D&_id=1734804646520
- <https://www.turkpatent.gov.tr/arastirma-yap>
- <https://hamle.gov.tr//Files/dokumanlar/SK%C3%9C%20%C3%87a%C4%9Fr%C4%B1s%C4%B1%20Desteklenen%20Proje%20Bilgileri.pdf>

7.6. Personelin ihraççıya fon sağlamasını mümkün kılan her türlü anlaşma hakkında bilgi:

Yoktur.

7.7. Son 12 ayda finansal durumu önemli ölçüde etkilemiş veya etkileyebilecek, işe ara verme haline ilişkin bilgiler:

Yoktur.

8. GRUP HAKKINDA BİLGİLER

8.1. İhraççının dahil olduğu grup hakkında özet bilgi, grup şirketlerinin faaliyet konuları, ihraççıyla olan ilişkileri ve ihraççının grup içindeki yeri:

Şirket herhangi bir gruba dahil değildir.

8.2. İhraççının doğrudan veya dolaylı önemli bağlı ortaklıklarının dökümü:

Yoktur.

9. MADDİ VE MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR HAKKINDA BİLGİLER

9.1. Maddi duran varlıklar hakkında bilgiler:

9.1.1. İzahnamede yer alması gereken son finansal tablo tarihi itibariyle ihraççının finansal kiralama yolu ile edinilmiş bulunanlar dahil olmak üzere sahip olduğu ve yönetim kurulu kararı uyarınca ihraççı tarafından edinilmesi planlanan önemli maddi duran varlıklara ilişkin bilgi:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Arazi ve Arsalar	90.850.801	90.850.801	90.850.800	90.850.800
Yeraltı ve Yerüstü Düzenlemeleri	64.931	18.572	17.730	16.872
Tesis, Makine ve Cihazlar	188.145	139.786	91.560	42.421
Taşıtlar	11.708.445	4.805.041	6.379.695	6.294.647
Mobilya ve Demirbaşlar	10.083.731	9.942.621	10.293.551	15.162.889
Özel Maliyetler	186.839	1.822.164	1.623.075	1.420.212
Yapılmakta Olan Yatırımlar	99.501.451	340.086.329	1.340.581.129	1.910.162.204
Kullanım Hakkı Varlıkları	13.069.306	10.369.002	9.202.568	7.412.374
Maddi Duran Varlıklar	225.653.649	458.034.316	1.459.040.108	2.031.362.419

Edinilmesi Planlanan Maddi Duran Varlıklara İlişkin Bilgiler							
Cinsi	Edinileceği Yıl	m ²	Mevkii	Yapılan Ödemeler (TL)	Yapılacak Ödemeler (TL)	Kullanım Amacı	Yatırım Tutarı ABD Doları (bilgi amaçlı)
Tesis makine, cihaz	2025-2026	-	-	-	247.000.000	Tekirdağ fabrikasında gerçekleştirilecek Onkoloji ilaçları üretimi için temin edilecektir.	Yaklaşık 7.000.000 ABD DOLAR

9.1.2. İhraççının maddi duran varlıklarının kullanımını etkileyecek çevre ile ilgili tüm hususlar hakkında bilgi:

2872 sayılı Çevre Kanunu, Türkiye’de çevrenin korunması, doğal kaynakların sürdürülebilir şekilde kullanılması ve çevre kirliliğinin önlenmesi amacıyla 9 Ağustos 1983 tarihinde Resmi Gazete’de yayımlanarak yürürlüğe girmiş temel bir yasal düzenlemedir. Bu kanun, çevreyi koruma konusunda bireylerin, kamu kurumlarının ve özel sektörün sorumluluklarını belirlerken, çevresel sorunlara karşı bütüncül bir yaklaşım sunar. Kanunun temel amacı, hava, su ve toprak gibi doğal varlıkların korunmasını sağlamak, çevresel zararları önlemek ve sürdürülebilir kalkınmayı teşvik etmektir. Kanun, çevreyi kirletenlere yönelik "kirleten öder" ilkesini benimseyerek çevreye zarar veren kişi veya kuruluşların bu zararları tazmin etmelerini zorunlu kılar. Ayrıca, özellikle sanayi kuruluşlarına çevreye uyumlu üretim yapma, atık yönetim sistemlerini kurma ve gerekli izinleri alma yükümlülüğü getirilmiştir.

Kanunun en önemli unsurlarından biri de Çevresel Etki Değerlendirmesi (ÇED) sürecidir; bu süreç, çevreye olumsuz etkisi olabilecek yeni projelerin önceden değerlendirilmesini ve gerekli önlemlerin alınmasını zorunlu kılar. Aynı zamanda atıkların çevreye zarar vermeden bertaraf edilmesi ve geri dönüşümün teşvik edilmesi de bu yasanın önemli maddeleri arasında yer alır. Kamu kurumları, kanun çerçevesinde çevre denetimleri yapmak, çevre kirliliğini önlemek ve toplumda çevre bilincini artırmakla yükümlüdür. Bu kapsamda, çevreye zarar veren faaliyetlere idari para cezası, faaliyet durdurma ve çeşitli hukuki yaptırımlar uygulanmaktadır. Örneğin, hava, su veya toprak kirliliğine neden olan sanayi kuruluşlarına ciddi cezalar verilirken, çevreye ciddi zarar veren işletmelerin faaliyetleri geçici veya kalıcı olarak durdurulabilir. 2006 yılında yapılan düzenlemelerle ÇED süreci daha detaylı hale getirilmiş, 2019 yılında ise Sıfır Atık Yönetim Sistemi uygulaması başlatılmıştır. Bu kapsamda, plastik poşetlerin ücretlendirilmesi gibi önemli çevre politikaları devreye alınmıştır. 2872 sayılı Çevre Kanunu, çevre koruma alanında Türkiye'nin ulusal ve uluslararası taahhütlerini yerine getirmesine yönelik güçlü bir hukuki çerçeve sunmakta, çevre kirliliğiyle mücadelede ve doğal kaynakların korunmasında önemli bir rol oynamaktadır.

Çevresel Etki Değerlendirmesi (ÇED)

Çevresel Etki Değerlendirmesi (ÇED), planlanan bir projenin çevreye olan potansiyel etkilerini önceden belirlemek ve bu etkileri en aza indirmek için alınması gereken önlemleri değerlendiren bir süreçtir. ÇED, çevrenin korunmasını ve sürdürülebilir kalkınmayı sağlamak amacıyla yürütülen bir uygulamadır ve çevre mevzuatının önemli bir parçasını oluşturur. Türkiye’de ÇED süreci, 2872 sayılı Çevre Kanunu kapsamında düzenlenmiş olup, 1993 yılında yürürlüğe giren ÇED Yönetmeliği ile detaylandırılmıştır.

ÇED’in temel amacı, bir projenin hayata geçirilmeden önce çevre üzerinde yaratabileceği olumsuz etkileri tespit etmek ve bu etkilerin önlenmesi veya azaltılması için gerekli önlemleri belirlemektir. Bu süreç, çevrenin korunması ile ekonomik kalkınma arasında denge kurmayı hedefler. ÇED, doğrudan çevreyi etkileyebilecek projelerde, çevre üzerindeki etkilerin kamuoyu ile paylaşılmasını ve karar alıcıların bu etkileri göz önünde bulundurarak proje onayı vermesini sağlar.

ÇED Sürecinin Aşamaları aşağıdaki açıklandığı gibi işlemektedir:

1. Proje Tanıtım Dosyası (PTD) Hazırlığı: Proje sahibi, planlanan faaliyetin kapsamını, yerini ve teknik detaylarını içeren bir dosya hazırlar ve Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığına sunar.
2. ÇED Gerekliliğinin Belirlenmesi: Bakanlık, projenin ÇED’e tabi olup olmadığını belirler. Eğer ÇED gerekli görülürse, daha detaylı bir ÇED raporunun hazırlanması istenir.
3. ÇED Raporunun Hazırlanması: Projenin çevresel etkileri bilimsel yöntemlerle analiz edilir ve bunları en aza indirecek önlemler raporlanır. Bu raporda çevrenin fiziksel, biyolojik, sosyal ve ekonomik yönleri değerlendirilir.
4. Halkın Katılımı ve Görüşlerin Alınması: Sürecin şeffaflığı açısından, proje hakkında kamuoyunun bilgilendirilmesi ve halkın görüşlerinin alınması sağlanır. Bu aşama, yerel halkın projeye ilgili endişelerini dile getirebileceği bir platform sunar.
5. Değerlendirme ve Karar: Bakanlık, ÇED raporunu ve halkın görüşlerini değerlendirerek projeye ilgili "ÇED Olumlu" veya "ÇED Olumsuz" kararı verir. Olumlu karar verilen projeler için belirli çevresel koşullar altında onay verilir.
6. Proje İzleme: Proje onaylandıktan sonra, ÇED raporunda belirtilen çevresel önlemlerin uygulanıp uygulanmadığı düzenli olarak izlenir.

ÇED (Çevresel Etki Değerlendirmesi), çevreyi koruma ve sürdürülebilir kalkınmayı sağlama açısından büyük öneme sahiptir. Bu süreç, doğal kaynakların korunmasına ve çevresel tahribatın önlenmesine yardımcı olan kritik bir araçtır. Ayrıca, çevre mevzuatına uyumu sağlayarak yasal yaptırımlardan korunmayı destekler. ÇED, projeler hakkında kamuoyunu bilgilendirerek katılımcı bir karar alma süreci oluşturur ve toplumsal bilinçlenmeyi artırır. Projelerin çevresel risklerini önceden tespit ederek, ekonomik, sosyal ve çevresel zararları en aza indirir. Böylece, çevre bilincinin artmasına ve projelerin çevresel sürdürülebilirlik ilkelerine uygun bir şekilde geliştirilmesine katkıda bulunur.

Çevre İzni

Çevre İzni, çevreye etkisi olabilecek faaliyetlerin çevre mevzuatına uygun bir şekilde yapılmasını sağlamak amacıyla alınması gereken bir izindir. Türkiye’de çevre izinleri, çevre kirliliğini önlemek, doğal kaynakları korumak ve çevresel sürdürülebilirliği sağlamak için belirli sektörlerdeki faaliyetlerin denetlenmesini ve düzenlenmesini hedefler. Çevre İzni, özellikle sanayi tesisleri, enerji üretimi, madencilik ve taş ocakları, inşaat projeleri ve atık yönetimi gibi çevreye zarar verebilecek faaliyetlerde gereklidir. Çevre izni almak için belirli

bir başvuru süreci izlenir. Bu süreç, çevre izin başvurusunun Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı veya yetkilendirilmiş il müdürlüklerine yapılmasıyla başlar. Başvuruda, işletmenin faaliyetleri, çevreye etkileri ve alınacak önlemler yer alır. Eğer faaliyet büyük çevresel etki yaratacaksa, Çevresel Etki Değerlendirmesi (ÇED) raporu hazırlanması istenir. ÇED raporu, faaliyetlerin çevre üzerindeki olası etkilerini belirler ve bu etkileri en aza indirmek için alınacak önlemleri ortaya koyar. Başvuru süreci sonunda, çevre izin belgesi verildikten sonra işletmelerin, izni aldıktan sonra çevreye yönelik önlemleri uygulaması ve düzenli denetimlere tabi olması gerekir. Çevre izni, atık yönetimi, hava kirliliği kontrolü, su kullanımı ve biyolojik çeşitliliğin korunması gibi hususları kapsar. Bu izin, çevre koruma açısından kritik bir rol oynar, çevreye zarar vermeden faaliyetleri sürdürebilmek için işletmelere hukuki uyum sağlar ve yasal yaptırımlardan korunmalarını temin eder. Ayrıca, çevre izinleri çevre kirliliğini önler, halk sağlığını korur, doğal kaynakları verimli kullanmayı teşvik eder ve sürdürülebilir kalkınmayı destekler. Çevre izni almayan işletmeler, idari para cezaları, faaliyet durdurma ve çevre kirliliği nedeniyle davalarla karşılaşabilir. Bu nedenle, çevre izni, çevresel etkilerin minimize edilmesi ve çevreyle uyumlu bir sanayi gelişimi için önemli bir düzenlemedir.

Çevre Yönetimi Hizmetleri Hakkında Yönetmelik

Çevre Yönetimi Hizmetleri Hakkında Yönetmelik, Türkiye’de çevre yönetiminin etkin bir şekilde yapılabilmesi ve çevresel sürdürülebilirliğin sağlanabilmesi amacıyla 2872 sayılı Çevre Kanunu’na dayanarak çıkarılmış bir düzenlemedir. Bu yönetmelik, çevre yönetimi hizmetlerinin düzenlenmesi, çevre kirliliğinin kontrolü ve çevreye yönelik çeşitli hizmetlerin sağlanmasını hedefler. Çevre yönetimi hizmetleri, atık yönetimi, hava kirliliği kontrolü, su kaynaklarının korunması, çevre denetimleri gibi alanları kapsar. Çevre Yönetimi Hizmetleri Hakkında Yönetmelik, çevresel etkilerin izlenmesi ve kontrol edilmesi için gerekli olan düzenlemeleri getirir. Bu düzenlemeler, çevreye zarar verebilecek faaliyetlerin yönetilmesi, atıkların uygun şekilde bertaraf edilmesi ve çevresel denetimlerin yapılabilmesi için gerekli altyapıyı sağlar. Yönetmeliğin amacı, çevre kirliliğini en aza indirmek, doğal kaynakları korumak ve sürdürülebilir kalkınmayı teşvik etmektir.

Yönetmelik; çevresel risklerin ve etkilerin belirlenmesi, çevre yönetimi planlarının hazırlanması ve uygulanması, katı atıkların, sıvı atıkların ve tehlikeli atıkların çevreye zarar vermeden toplanması, taşınması ve bertaraf edilmesi, sanayi tesisleri, enerji üretim tesisleri gibi faaliyetlerin neden olabileceği hava kirliliğinin önlenmesi ve izlenmesi, su kaynaklarının korunması, su tüketiminin kontrolü ve atık suyun arıtılması ile ilgili düzenlemeler ve çevresel etkilerin izlenmesi, denetimler ve çevre izinlerinin uygulanabilirliğinin kontrolünü kapsar.

Yönetmelik, çevre yönetimi hizmetlerinin kamu ve özel sektör tarafından etkin bir şekilde uygulanmasını sağlamak için çeşitli sorumluluklar belirler. Çevre yönetimi hizmetleri sağlayan işletmeler, faaliyetlerinin çevreye olan etkilerini minimize etmek için gerekli önlemleri almakla yükümlüdür. Bu bağlamda, çevre izni alması gereken işletmelerin çevresel standartlara uygun şekilde faaliyet göstermeleri gerekmektedir. Çevre Yönetimi Hizmetleri Hakkında Yönetmelik, çevre yönetimi hizmetleri sağlayan kuruluşlar için lisans alma zorunluluğu getirebilir. Lisanslı kuruluşlar, çevre hizmetlerini profesyonelce sunmak, belirlenen çevre standartlarına uygun hizmetler sağlamak zorundadır. Çevre hizmetleri sağlayıcılarının çevresel standartlara uygun hareket edip etmedikleri, denetimler aracılığıyla izlenir ve gerekirse yaptırımlar uygulanır.

Bu yönetmelik, çevre yönetiminde etkinliğin sağlanması, çevre kirliliği ile mücadelenin güçlendirilmesi ve çevresel sürdürülebilirliğin desteklenmesi açısından büyük bir öneme sahiptir. Ayrıca, çevre yönetimi hizmetlerinin yasal çerçeveler içinde ve belirlenen standartlara

uygun şekilde verilmesi, çevre koruma politikalarının güçlendirilmesine yardımcı olur. Bu düzenleme, çevreyle uyumlu bir sanayi gelişimi ve doğa dostu üretim süreçlerinin teşvik edilmesini sağlar.

Sonuç olarak, Çevre Yönetimi Hizmetleri Hakkında Yönetmelik, çevresel etkilerin yönetilmesi, çevre kirliliğinin önlenmesi ve sürdürülebilir kalkınmanın sağlanması amacıyla kapsamlı bir çerçeve sunar. Bu yönetmelik, hem çevreyi korumak hem de çevreye duyarlı bir sanayi gelişimi sağlamak için kritik bir rol oynar.

Atık Yönetimi Yönetmeliği

Atık Yönetimi Yönetmeliği, Türkiye’de atıkların çevreye zarar vermeden toplanması, taşınması, depolanması, işlenmesi, geri kazanılması ve bertaraf edilmesini düzenleyen yasal bir çerçevedir. Bu yönetmelik, 2872 sayılı Çevre Kanunu'na dayanarak çıkartılan ve 2012 yılında revize edilen Atık Yönetimi Yönetmeliği, atıkların çevreye olan olumsuz etkilerini en aza indirmeyi amaçlar. Yönetmelik, atıkların yönetim süreçlerini belirleyerek çevre sağlığını korumayı ve kaynakların verimli kullanılmasını teşvik eder. Atık Yönetimi Yönetmeliği’nin en temel amacı, atıkların çevreye olan zararlarını minimize ederek, sürdürülebilir bir çevre yönetimi sağlamaktır. Yönetmelik, atıkların daha etkin bir şekilde yönetilmesini sağlamak için gerekli düzenlemeleri getirmektedir. Ayrıca, geri dönüşüm, atıkların yeniden kullanımı ve atıkların çevre dostu bir şekilde bertaraf edilmesi için teşvik edici tedbirler içerir.

Atık Yönetimi Yönetmeliği, atıkların çeşitli kategorilere ayrılması ve bu kategorilere göre farklı yönetim stratejileri geliştirilmesi gerektiğini vurgular. Evsel atıklar, bireylerin günlük yaşamları sırasında ortaya çıkan ve genellikle geri dönüştürülebilen atıklardır. Sanayi atıkları, sanayi üretimi sırasında ortaya çıkan atıklardır ve genellikle daha tehlikeli ve özel işleme ihtiyaç duyar. Tehlikeli atıklar, kimyasal, biyolojik veya fiziksel özellikleri nedeniyle çevreye veya insan sağlığına zarar verebilecek atıklardır (örneğin, asidik atıklar, ağır metaller, tıbbi atıklar). Sınıflandırılmamış atıklar, yukarıdaki kategorilere girmeyen atıklardır.

Atıkların düzenli ve hijyenik bir şekilde toplanması, taşınması ve depolanması, çevre sağlığının korunması açısından büyük önem taşır. Yönetmelik, atık toplama ve taşıma işlemlerinin nasıl yapılması gerektiğini belirler ve bu işlemleri yapan kişilere lisans zorunluluğu getirir. Atıkların uygun şekilde depolanması, çevre kirliliğini engellemek için kritik bir adımdır. Atık depolama alanlarının belirli çevresel standartlara uygun olması gerekmektedir. Bu alanlar, atıkların çevreye yayılmadan güvenli bir şekilde saklanmasını sağlamalıdır. Atıkların çevreye zarar vermeden bertaraf edilmesi için belirli usuller uygulanmalıdır. Yönetmelik, atıkların bertaraf edilmesi için uygun tesislerin kurulmasını zorunlu kılar. Bertaraf yöntemleri arasında düzenli depolama, yakma ve biyolojik işleme yöntemleri yer alır. Atıkların geri kazanımı, kaynakların daha verimli kullanılması ve çevre kirliliğinin azaltılması açısından önemlidir. Yönetmelik, geri dönüşüm faaliyetlerinin teşvik edilmesi gerektiğini belirtir. Bu süreç, geri kazanılabilir materyallerin (kağıt, plastik, cam, metal vb.) ayrıştırılması ve yeniden kullanılması amacını taşır. İlgili her işletme ve belediye, atık yönetimi planı hazırlamak zorundadır. Bu planlar, atıkların yönetimi için izlenecek prosedürleri, atık miktarlarını, geri kazanım oranlarını ve bertaraf yöntemlerini içerir. Ayrıca, bu planlar çevre kirliliğini önlemeye yönelik önlemleri de kapsar. Atıkların yönetim süreçlerinin izlenmesi ve denetlenmesi gerekir. Bu amaçla, çevre denetimlerini gerçekleştiren yetkililer, atıkların çevreye zarar vermeden yönetilmesini sağlar ve düzenlemelere uyulup uyulmadığını kontrol eder. Ayrıca, atıkların nihai bertarafı sonrasında atık izleme raporları hazırlanır. Atık yönetiminin etkin bir şekilde yapılabilmesi için, halkın ve ilgili sektörlerin çevre bilincine sahip olması gerekir. Yönetmelik, atıkların düzgün bir şekilde yönetilmesi için eğitim ve farkındalık programları düzenlenmesini teşvik eder.

Tehlikeli atıkların yönetimi, özel prosedürlere ve düzenlemelere tabiidir. Tehlikeli atıkların çevreye veya insan sağlığına zarar vermemesi için, özel ekipmanlar ve yöntemler kullanılarak işlenmesi gerekir. Yönetmelik, bu tür atıkların uygun şekilde toplanması, taşınması, depolanması ve bertaraf edilmesi için belirli güvenlik önlemleri alır. Atık Yönetimi Yönetmeliği, çevre kirliliğini önlemeye yönelik önemli bir düzenleme olup, atıkların doğru şekilde yönetilmesini sağlamakla çevre sağlığını korur. Bu yönetmelik sayesinde, atıklar sadece çevreye zarar vermemekle kalmaz, aynı zamanda geri dönüşüm yoluyla ekonomik değer kazanır. Ayrıca, sürdürülebilir kalkınma hedefleri doğrultusunda atıkların yeniden kullanımı ve geri kazanımı teşvik edilir. Atıkların uygun şekilde yönetilmesi, doğal kaynakların korunmasına yardımcı olur ve gelecek nesiller için yaşanabilir bir çevre bırakılmasını sağlar.

Sonuç olarak, Atık Yönetimi Yönetmeliği, çevreyi koruma, halk sağlığını iyileştirme ve kaynakları verimli kullanma konusunda kritik bir rol oynamaktadır.

Sıfır Atık Yönetmeliği

Sıfır Atık Yönetmeliği, Türkiye'de atık yönetimi ve çevre koruma konusunda önemli bir yer tutan ve 2019 yılında yürürlüğe giren bir düzenlemedir. Bu yönetmelik, atıkların en aza indirilmesi, yeniden kullanımı, geri dönüşümü ve atıkların çevreye olan zararlarının en düşük seviyeye indirilmesi amacıyla geliştirilmiştir. Sıfır Atık Yönetmeliği, atıkların üretiminden bertarafına kadar olan süreçleri kapsar ve özellikle çevre dostu uygulamaların yaygınlaştırılmasını amaçlar.

Sıfır Atık Yönetmeliği'nin temel amacı, atık miktarının en aza indirilmesi ve doğal kaynakların verimli bir şekilde kullanılmasıdır. Yönetmeliğin en önemli hedeflerinden biri, atıkların düzenli bir şekilde toplanması, ayrıştırılması, geri kazanılması ve tekrar kullanılmasıdır. Aynı zamanda, atıkların çevreye zarar vermeden yönetilmesini sağlamak, kaynakların israfını engellemek ve sürdürülebilir kalkınmayı desteklemektir. Yönetmelik, sıfır atık felsefesini benimseyerek, atıkların doğru yönetilmesi ve çevreye duyarlı bir şekilde bertaraf edilmesi için bir dizi prosedür getirir.

Sıfır Atık Yönetmeliği, atıkların üretim aşamasında azaltılmasını teşvik eder. Bu, özellikle üretim süreçlerinde daha verimli kaynak kullanımı, ambalaj atıklarının minimize edilmesi ve gereksiz tüketimlerin önlenmesi anlamına gelir. Atıkların azaltılması, israfın önlenmesi ve daha sürdürülebilir bir üretim süreci sağlanması için önemlidir.

Atıkların kaynağında ayrıştırılması, geri dönüştürülebilir materyallerin yeniden kullanılması hedeflenir. Yönetmelik, geri dönüşüm oranlarını artırmak amacıyla atıkların türlerine göre ayrılması gerektiğini belirtir. Geri dönüşüm, atıkların çevreye zarar vermeden ekonomiye yeniden kazandırılması sürecidir.

Sıfır Atık Yönetmeliği, kamu kurumları ve büyük ölçekli işletmeler için belirli bir düzeyde çevresel sorumluluk taşımalarını ve sıfır atık uygulamalarını hayata geçirmelerini zorunlu kılar. Bu doğrultuda, "Sıfır Atık Belgesi" almak isteyen kurumlar, atıkların yönetimi konusunda gerekli adımları atarak sıfır atık uygulamalarını hayata geçirebilirler.

İşletmeler ve kurumlar, atık üretimlerini izlemek ve kontrol etmek amacıyla bir Atık Yönetim Planı oluşturmalıdır. Bu plan, atıkların türlerini, miktarlarını ve yönetim süreçlerini içermelidir. Ayrıca, atıkların toplama, taşıma, geri dönüşüm ve bertaraf aşamaları da bu planda yer alır.

Sıfır Atık Yönetmeliği, toplumda çevre bilincinin artırılmasını amaçlar. Bu kapsamda, okullarda, iş yerlerinde ve diğer topluluklarda sıfır atık felsefesi hakkında eğitimler düzenlenir. Halkın, sıfır atık yaklaşımına nasıl katkı sağlayabileceği konusunda bilgilendirilmesi sağlanır.

Yönetmeliğe göre, kamu kurumları ve büyük ölçekli işletmelerin sıfır atık yönetim sistemini kurmaları ve bu sisteme uygun hareket etmeleri gerekmektedir. Bu, atıkların kaynağında ayrıştırılması, düzenli olarak takip edilmesi ve uygun şekilde bertaraf edilmesi anlamına gelir.

Sıfır Atık Yönetmeliği, atıkların izlenmesi ve raporlanmasını zorunlu kılar. Atıkların hangi aşamalarda olduğunu ve nasıl bir süreçten geçtiğini takip etmek amacıyla Atık Takip Sistemi (ATS) kullanılır. Bu sistem, atıkların türüne, miktarına ve yönetim süreçlerine dair verileri kaydeder. Sıfır Atık Yönetmeliği, tehlikeli atıkların özel prosedürlerle yönetilmesini de içerir. Tehlikeli atıkların çevreye zarar vermemesi için, bu tür atıkların özel koşullar altında toplanması, taşınması ve bertaraf edilmesi sağlanır.

Sıfır Atık Yönetmeliği, çevre kirliliğini önlemek, kaynakları verimli kullanmak, atıkları geri kazanmak ve doğayı korumak için çok önemli bir adımdır. Bu yönetmelik, çevresel sürdürülebilirliği artırmayı amaçlarken, aynı zamanda ekonomik faydalar da sağlar. Atıkların geri kazanılması, enerji tasarrufu sağlar ve doğal kaynakların tükenmesini engeller. Sıfır atık uygulamaları, hem çevreye hem de toplum sağlığına zarar vermeyen bir yaşam tarzı sunar.

Sonuç olarak, Sıfır Atık Yönetmeliği, atıkların en aza indirgenmesi, yeniden kullanımı ve geri dönüşümü için kapsamlı bir yol haritası sunarak çevresel sürdürülebilirliğin sağlanmasına katkıda bulunur. Hem kamu hem de özel sektör tarafından benimsenmesi gereken bu yaklaşım, kaynakların verimli kullanımını teşvik eder ve çevreye duyarlı bir toplum yaratılmasına olanak tanır.

No.	Tesis	Faaliyet	ÇED Kararının Türü	İlgili Kurum	Belge Numarası	Tarih
	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş. Fabrika	İlaç Üretimi	Geçici Faaliyet Belgesi alınmış olup süresi içerisinde kesin başvuru yapılacaktır.	Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği İl Müdürlüğü	2653847678.1.1	25.12.2024
	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş. Arge Laboratuvarı	Ar-Ge	ÇED Raporuna gerek yoktur yazısı alınmıştır.	Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği İl Müdürlüğü	E-31390780-220.03-9996228	18.07.2024

9.1.3. Maddi duran varlıklar üzerinde yer alan kısıtlamalar, aynı haklar ve ipotek tutarları hakkında bilgi:

Maddi Duran Varlıklar Üzerindeki Kısıtlamalar, Aynı Haklar, İpotekler Hakkında Bilgi					
Maddi Duran Varlık Cinsi	Kısıtlamanın/ Aynı Hakkın Türü	Kimin Lehine Verildiği	Nedeni	Veriliş Tarihi	Tutar(TL)
Tekirdağ İli, Çerkezköy İlçesi, Gaziosman paşa Mahallesi 943 Ada 4 Parsel Sanayi Tesisi	İpotek	Ziraat Bankası	Yatırım Kredisi	16/09/2022	550.000.000
Tekirdağ İli, Çerkezköy İlçesi, Gaziosman paşa Mahallesi 943 Ada 4 Parsel Sanayi Tesisi	İpotek	Ziraat Bankası	Yatırım Kredisi	16/04/2024	750.000.000
TOPLAM (TL)					1.300.000.000

9.1.4. Maddi duran varlıkların rayiç/gerçeğe uygun değerinin bilinmesi halinde rayiç değer ve dayandığı değer tespit raporu hakkında bilgi:

Yoktur.

9.2. Maddi olmayan duran varlıklar hakkında bilgiler:

9.2.1. İhraççı bilgi dokümanında yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla ihraççının sahip olduğu maddi olmayan duran varlıkların kompozisyonu hakkında bilgi:

Şirket'in maddi olmayan duran varlıklarının içinde bilgi teknolojilerine ait program ve yazılımlar, aktifleştirilen geliştirme maliyetleri, ilaç ruhsatları yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Ruhsatlar	26.678.283	19.744.567	28.098.921	17.632.322
Program ve Yazılımlar	61.143	76.706	1.249.575	547.524
Aktifleştirilen Geliştirme Maliyetleri	59.984.420	105.746.257	125.572.667	128.152.865
Toplam	86.723.846	125.567.530	154.921.163	146.332.711

9.2.2. Maddi olmayan duran varlıkların, ihraççının faaliyetleri içerisindeki rolü ve faaliyetlerin maddi olmayan duran varlıklara bağımlılık derecesi hakkında bilgiler:

Şirket'in ana faaliyet konusu olan ilaç üretimi ve satışı ruhsata bağlı bir faaliyet olup şirketin faaliyet alanını genişletmesi arge faaliyetlerine, yeni ilaç üretimine ve dolayısıyla yeni ruhsatlara bağlıdır. Şirket faaliyetleri maddi olmayan duran varlıklara önemli ölçüde bağlıdır.

9.2.3. İşletme içi yaratılan maddi olmayan duran varlıkların bulunması halinde, ihraççı bilgi dokümanında yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla bu varlıklar için yapılan geliştirme harcamalarının detayı hakkında bilgi:

Biem İlaç, faaliyetleri içerisinde önemli bir yer tutan araştırma ve geliştirme (Ar-Ge) faaliyetlerini Türkiye'nin önde gelen teknoloji geliştirme bölgelerinden biri olan TÜBİTAK Marmara Teknokent (MARTEK)'te yürütmektedir. İlgili tesiste 400 metrekarelik bir alanda 15 bilim insanı ve deneyimli Ar-Ge ekibiyle aktif olarak çalışmalar yürütülmektedir. Ar-Ge departmanı; analitik geliştirme, formülasyon geliştirme, kalite kontrol ve teknoloji transferi olmak üzere dört fonksiyonel departmandan oluşmaktadır. İşbu faaliyetler kapsamında izahnameye konu finansal tablo dönemleri itibarıyla Şirket'in işletme içi yaratılan maddi olmayan duran varlıklar için yapılan harcamalardan oluşmaktadır. İlgili tablo aşağıda sunulmaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Aktifleştirilen Geliştirme Maliyetleri	59.984.420	105.746.257	125.572.667	128.152.865

9.2.4. Maddi olmayan duran varlıkların rayiç/gerçeğe uygun değerinin bilinmesi halinde rayiç değer ve dayandığı değer tespit raporu hakkında bilgi:

Yoktur.

9.2.5. Maddi olmayan duran varlıkların kullanımını veya satışını kısıtlayan sözleşmeler veya diğer kısıtlayıcı hükümler hakkında bilgi:

Yoktur.

9.2.6. Maddi olmayan duran varlıklar içerisinde şerefiye kaleminin bulunması halinde, ihraççı bilgi dokümanında yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla şerefiye edinimine yol açan işlemler hakkında bilgi:

Yoktur.

10. FAALİYETLERE VE FİNANSAL DURUMA İLİŞKİN DEĞERLENDİRMELER

10.1. Finansal durum:

10.1.1. İhraççının izahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibariyle finansal durumu, finansal durumunda yıldan yıla meydana gelen değişiklikler ve bu değişikliklerin nedenleri:

VARLIKLAR (TL)	Özel Bağımsız Denetimden Geçmiş			
	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Dönen Varlıklar	589.635.454	830.822.188	874.863.695	570.307.447
Nakit ve Nakit Benzerleri	146.343.024	161.655.597	72.079.171	12.775.956
Finansal Yatırımlar	0	0	2.338	1.856
<i>Gerçeğe Uygun Değer Farkı Kar/Zarara Yansıtılan Finansal Varlıklar</i>	0	0	2.338	1.856
<i>Alım Satım Amaçlı Elde Tutulan Finansal Varlıklar</i>	0	0	2.338	1.856
Ticari Alacaklar	147.594.161	218.231.698	253.001.111	182.442.116
<i>İlişkili Taraflardan Ticari Alacaklar</i>	514.881	2.182.061	109.600	0
<i>İlişkili Olmayan Taraflardan Ticari Alacaklar</i>	147.079.280	216.049.637	252.891.511	182.442.116
Diğer Alacaklar	6.287.500	13.880.818	6.550.356	7.257.960
<i>İlişkili Olmayan Taraflardan Diğer Alacaklar</i>	6.287.500	13.880.818	6.550.356	7.257.960
Stoklar	242.068.508	379.600.113	263.204.445	328.568.220
Peşin Ödenmiş Giderler	15.156.658	24.493.991	274.405.738	28.644.888
<i>İlişkili Taraflardan Peşin Ödenmiş Giderler</i>	0	0	720.651	0
<i>İlişkili Olmayan Taraflardan Peşin Ödenmiş Giderler</i>	15.156.658	24.493.991	273.685.087	28.644.888
Diğer Dönen Varlıklar	32.185.603	32.959.971	5.620.536	10.616.451
<i>İlişkili Olmayan Taraflardan Diğer Dönen Varlıklar</i>	32.185.603	32.959.971	5.620.536	10.616.451
Duran Varlıklar	352.953.578	873.344.813	2.034.112.485	2.396.702.952
Diğer Alacaklar	251.174	1.384.701	254.782	220.699
<i>İlişkili Olmayan Taraflardan Diğer Alacaklar</i>	251.174	1.384.701	254.782	220.699
Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımlar	2.287.713	0	0	0
Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller	37.958.239	37.052.529	36.146.820	35.466.917
Maddi Duran Varlıklar	225.653.649	458.034.316	1.459.040.108	2.031.362.419
<i>Arazi ve Arsalar</i>	90.850.801	90.850.801	90.850.800	90.850.800

<i>Yeraltı ve Yerüstü Düzenlemeleri</i>	64.931	18.572	17.730	16.872
<i>Tesis, Makine ve Cihazlar</i>	188.145	139.786	91.560	42.421
<i>Taşıtlar</i>	11.708.445	4.805.041	6.379.695	6.294.647
<i>Mobilya ve Demirbaşlar</i>	10.083.731	9.942.621	10.293.551	15.162.889
<i>Özel Maliyetler</i>	186.839	1.822.164	1.623.075	1.420.212
<i>Yapılmakta Olan Yatırımlar</i>	99.501.451	340.086.329	1.340.581.129	1.910.162.204
<i>Kullanım Hakkı Varlıkları</i>	13.069.306	10.369.002	9.202.568	7.412.374
<i>Maddi Olmayan Duran Varlıklar</i>	86.723.846	125.567.530	154.921.163	146.332.711
<i>Ruhsatlar</i>	26.678.283	19.744.567	28.098.921	17.632.322
<i>Program ve Yazılımlar</i>	61.143	76.706	1.249.575	547.524
<i>Aktifleştirilen Geliştirme Maliyetleri</i>	59.984.420	105.746.257	125.572.667	128.152.865
<i>Peşin Ödenmiş Giderler</i>	78.957	233.555.591	101.126.804	
<i>İlişkili Olmayan Taraflardan Peşin Ödenmiş Giderler</i>	78.957	233.555.591	101.126.804	0
<i>Ertelenmiş Vergi Varlığı</i>		17.750.146	282.622.808	183.320.206
Toplam Varlıklar	942.589.032	1.704.167.001	2.908.976.180	2.967.010.399

KAYNAKLAR	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Kısa Vadeli Yükümlülükler	404.663.099	684.949.297	783.785.871	580.291.726
<i>Kısa Vadeli Borçlanmalar</i>	64.772.588	197.672.999	132.831.072	134.816.988
<i>İlişkili Olmayan Taraflardan Kısa Vadeli Borçlanmalar</i>	64.772.588	197.672.999	132.831.072	134.816.988
<i>Banka Kredileri</i>	64.772.588	197.672.999	132.831.072	134.816.988
<i>Uzun Vadeli Borçlanmaların Kısa Vadeli Kısımları</i>	50.531.463	164.723.993	270.074.998	309.938.658
<i>İlişkili Olmayan Taraflardan Uzun Vadeli Borçlanmaların Kısa Vadeli Kısımları</i>	50.531.463	164.723.993	270.074.998	309.938.658
<i>Banka Kredileri</i>	50.531.463	164.723.993	270.074.998	309.938.658
<i>Diğer Finansal Yükümlülükler</i>	4.176.002	3.435.242	2.722.757	288.269
<i>Kullanım Hakkı Varlıklarına İlişkin Yükümlülükler</i>	3.837.792	2.732.000	1.906.174	288.269
<i>Kredi Kartı Borçları</i>	338.210	703.242	816.583	0
<i>Ticari Borçlar</i>	83.261.430	162.430.241	264.045.072	83.211.434
<i>İlişkili Taraflara Ticari Borçlar</i>	688.795	0	0	0
<i>İlişkili Olmayan Taraflara Ticari Borçlar</i>	82.572.635	162.430.241	264.045.072	83.211.434
<i>Çalışanlara Sağlanan Faydalar Kapsamında Borçlar</i>	2.516.518	4.865.002	4.532.810	6.409.784
<i>Diğer Borçlar</i>	173.006.253	139.619.141	47.080.710	41.145.680
<i>İlişkili Taraflara Diğer Borçlar</i>	173.006.253	137.462.582	39.441.322	33.882.721

<i>İlişkili Olmayan Tarafalara Diğer Borçlar</i>	0	2.156.559	7.639.388	7.262.959
Ertelenmiş Gelirler	19.890.876	10.457.078	50.437.809	169.237
<i>İlişkili Olmayan Tarafalara Ertelenmiş Gelirler</i>	19.890.876	10.457.078	50.437.809	169.237
Kısa Vadeli Karşılıklar	2336490	1.135.564	3.220.027	2.234.376
<i>Çalışanlara Sağlanan Faydalara İlişkin Karşılıklar</i>	2032545	1.135.564	2.458.686	1.673.341
<i>Diğer Karşılıklar</i>	303945	0	761.341	561.035
Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler	4.171.479	610.037	8.840.616	2.077.300
<i>İlişkili Olmayan Tarafalara Diğer Yükümlülükler</i>	4171479	610.037	8.840.616	2.077.300
Uzun Vadeli Yükümlülükler	43.173.800	312.440.841	576.862.746	664.239.337
Uzun Vadeli Borçlanmalar	10.562.195	306.732.474	573.057.967	661.245.088
<i>İlişkili Olmayan Tarafalardan Uzun Vadeli Borçlanmalar</i>	10.562.195	306.732.474	573.057.967	661.245.088
<i>Banka Kredileri</i>	10.562.195	306.732.474	573.057.967	661.245.088
Diğer Finansal Yükümlülükler	9.452.214	3.022.086	407.548	127.072
<i>Kullanım Hakkı Varlıklarına İlişkin Yükümlülükler</i>	9.452.214	3.022.086	407.548	127.072
Uzun Vadeli Karşılıklar	1.636.221	2.686.281	3.397.231	2.867.177
<i>Çalışanlara Sağlanan Faydalara İlişkin Uzun Vadeli Karşılıklar</i>	1.636.221	2.686.281	3.397.231	2.867.177
Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü	21.523.170	0	0	0
Özkaynaklar	494.752.133	706.776.863	1.548.327.563	1.722.479.336
Ana Ortaklığa Ait Özkaynaklar	494.752.133	706.776.863	1.548.327.563	1.722.479.336
Ödenmiş Sermaye	40.000.000	40.000.000	40.000.000	120.000.000
Sermaye Düzeltme Farkları	217.510.906	217.510.906	292.741.792	304.290.060
Geri Alınmış Paylar (-)	-7.500.000	-7.500.000	0	0
Paylara İlişkin Primler/İskontolar	0	0	207.187.019	207.187.019
Kar veya Zararda Yeniden Sınıflandırılmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler / (Giderler)	525.120	-120.898	-1.496.916	3.065.658
<i>Yeniden Değerleme ve Ölçüm Kazançları (Kayıpları)</i>	525.120	-120.898	-1.496.916	3.065.658

Tanımlanmış Fayda Planları Yeniden Ölçüm Kazançları (Kayıpları)	525.120	-120.898	-1.496.916	3.065.658
Yabancı Para Çevrim Farkları	0	0	0	0
Kardan Ayrılan Kısıtlanmış Yedekler	22.078.566	22.078.566	22.078.566	22.078.566
Yasal Yedekler	22.078.566	22.078.566	22.078.566	22.078.566
Diğer Yedekler	0	0	0	0
Geçmiş Yıllar Karları / (Zararları)	143.078.840	222.137.541	434.808.289	907.817.102
Net Dönem Karı / (Zararı)	79.058.701	212.670.748	553.008.813	158.040.931
Toplam Kaynaklar	942.589.032	1.704.167.001	2.908.976.180	2.967.010.399

Dönen Varlıklar:

Nakit ve Nakit Benzeri

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Nakit ve Nakit Benzerleri	146.343.024	161.655.597	72.079.171	12.775.956
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	10,5%	-55,4%	-82,3%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	15,5%	9,5%	2,5%	0,4%

30.09.2024 itibarıyla nakit ve nakit benzerleri kaleminin %76,61'ini bankalar hesabı oluşturmaktadır. İlgili dönemde bankalar hesabının %99,22'sini vadesiz mevduat hesabı oluştururken kalan %0,78'lik kısmını ise vadeli mevduat hesabı oluşturmaktadır. İzahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla bankalarda tutulan vadeli ve vadesiz mevduatların detayı aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Kasa	658.856	444.043	364.529	26.517
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-32,6%	-17,9%	-92,7%
Toplam Nakit ve Nakit Benzerleri İçerisindeki Payı	0,5%	0,3%	0,5%	0,2%
Bankalar	12.117.100	71.635.128	161.291.068	146.316.507

Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	491,2%	125,2%	-9,3%
Toplam Nakit ve Nakit Benzerleri İçerisindeki Payı	8,3%	44,3%	223,8%	1145,2%

Finansal Yatırımlar

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Finansal Yatırımlar	0	0	2.338	1.856
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-	-	-20,6%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%

2023 yılsonu ve 30.09.2024 tarihi itibarıyla finansal yatırımların kaleminin tamamı likit fonlardan oluşmaktadır.

Kısa Vadeli Ticari Alacaklar

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Ticari Alacaklar	147.594.161	218.231.698	253.001.111	182.442.116
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	47,9%	15,9%	-27,9%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	15,7%	12,8%	8,7%	6,1%

Şirket'in ticari alacakları tutarı finansal tablo dönemleri itibarıyla dalgalı seyretmekte olup ticari alacaklar ve alacak senetleri normal iş akışında müşterilerden olan alacaklardan oluşmaktadır. Şirket, ticari alacaklarını ve alacak senetlerini, sözleşmeden doğan nakit akışlarını tahsil etmek amacıyla elinde bulundurmaktadır ve bu doğrultuda etkin faiz yöntemini kullanarak itfa edilmiş maliyetleri üzerinden ölçmektedir. Ticari alacakların vadeleri müşterilerle yapılan anlaşmalara ve satılan ürünlerin cinsine göre değişkenlik göstermektedir.

Diğer Alacaklar

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Diğer Alacaklar	6.287.500	13.880.818	6.550.356	7.257.960
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	120,8%	-52,8%	10,8%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	0,7%	0,8%	0,2%	0,2%

30.09.2024 itibarıyla Diğer Alacaklar kalemi Ankara İhtisas Vergi Dairesinden olan KDV İadesi alacağından ve Maltepe Vergi Dairesinden olan peşin vergi iadesi alacağından oluşmaktadır. Dönemler itibarıyla ihracat işlemlerinin ve KDV tevkifatı içeren işlemlerin tutarına bağlı olarak diğer alacaklar kaleminde de değişim yaşanmaktadır.

Stoklar

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Stoklar	242.068.508	379.600.113	263.204.445	328.568.220
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	56,8%	-30,7%	24,8%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	25,7%	22,3%	9,0%	11,1%

Şirket'in stokları; sağlık sektöründe kullanılan biyolojik ve ilaç etkin maddeleri ve ilaçlardan oluşmakta olup stoklar hesabı içerisinde ilk madde ve malzeme, yarı mamuller üretim, mamul stokları, ticari mallar ve diğer stoklar kalemleri yer almaktadır.

İlk madde ve malzeme kalemi toplam stoklar içerisinde en büyük payı almaktadır. 30.09.2024 finansal tablo dönemi ile 2023, 2022, 2021 yıl sonları itibarıyla toplam stoklar içerisindeki ağırlığı aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
İlk Madde ve Malzeme	184.976.703	272.244.202	176.510.369	270.632.726
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	47,2%	-35,2%	53,3%
Toplam Stoklar İçerisindeki Payı	76,4%	71,7%	67,1%	82,4%

31.12.2022 tarihinde stoklarda yaşanan artışın temel sebeplerinden bir tanesi global piyasalarda yaşanan hammadde fiyat artışları bir diğeri ise alımların neredeyse tamamına yakın kısmının döviz bazlı olması ve artan döviz kuru sebebiyle stokların TL karşılığının doğrudan etkilenmesidir. 30.09.2024 tarihindeki stok artışı ise hem olası kur artışlarından etkilenmemek amacıyla yapılan alımlardan hem de fason üretim yaptırılan tesislerdeki üretim aksaklıkları nedeniyle üretime yönlendirilemeyen hammadde stoklarından kaynaklanmaktadır.

Peşin Ödenmiş Giderler

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Peşin Ödenmiş Giderler	15.156.658	24.493.991	274.405.738	28.644.888
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	61,6%	1020,3%	-89,6%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	1,6%	1,4%	9,4%	1,0%

Şirket'in peşin ödenmiş giderleri; verilen sipariş avansları ile gelecek aylara ait giderlerden oluşmaktadır. Verilen sipariş avansları hammadde ve malzeme satın alımları için verilen avanslardan oluşmaktadır. Gelecek aylara ait giderler ise sağlık sigortası giderleri, elementer sigorta giderleri, kira giderleri ve aktifleştirilen faiz giderlerinden oluşmaktadır.

2023 yılında 2022 yılına göre yaşanan artış fabrika yatırımı nedeniyle ağırlıklı olarak makine teçhizat alımları nedeniyle yurt dışına verilen ve inşaat taşeronlarına verilen sipariş avanslarından kaynaklanmaktadır

30.09.2024 döneminde 2023 yıl sonuna göre yaşanan azalış nedeni verilen avansların faturaya dönüşmesi ve normal ticari faaliyet döngüsü içinde çok fazla avanslı işlem yapılmamasıdır.

Diğer Dönen Varlıklar

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Diğer Dönen Varlıklar	32.185.603	32.959.971	5.620.536	10.616.451
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	2,4%	-82,9%	88,9%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	3,4%	1,9%	0,2%	0,4%

Diğer dönen varlıklar; devreden KDV, iş avansları ve personel avansları hesaplarından oluşmaktadır. Devreden KDV kalemi diğer dönen varlıklar içerisinde en büyük payı almakta olup ilgili kaleme 2022 yılında 2021'e göre önemli oranda bir değişiklik bulunmamakta olup 2023 yılında 2022'ye göre yaşanan % -82,9'luk değişimin nedeni özellikle fabrika yatırımı için teşvik belgesi kapsamında KDV'siz alım yapılması ve hasıllatta da %20,02'lik artış sonucu hesaplanan KDV'nin artması ile devreden KDV de yaşanan düşüştür. 2024/09 döneminde ise 2023 yıl sonuna göre yaşanan %88,9'luk değişimin nedeni stok alımlarından kaynaklanan KDV ve peşin ödenen vergilerdir.

Duran Varlıklar:

Diğer Alacaklar

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Diğer Alacaklar	251.174	1.384.701	254.782	220.699
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	451,3%	-81,6%	-13,4%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	0,0%	0,1%	0,0%	0,0%

Uzun vadeli diğer alacaklar hesabı verilen depozito ve teminatlar ile diğer alacaklardan oluşmakta olup ilgili bakiyenin tamamı ilişkili olmayan taraflara aittir.

İlgili hesapta 2022 yıl sonunda bir önceki yıla göre yaşanan değişimin nedeni iştirak şirketi olan MonemFarma İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş. paylarının satışından oluşan alacak bakiyesidir. Diğer finansal tablo dönemleri itibarıyla önemli miktarda değişiklik göstermemiştir.

Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımlar

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımlar	2.287.713	0	0	0
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-100,0%	-	-
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	0,2%	0,0%	0,0%	0,0%

İlgili hesap sadece 2021 yıl sonunda bakiye vermiştir. Şirket, MonemFarma İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş. şirketinin paylarının %21'ini 2021 yılına kadar elinde bulundurmuş olup 2022

yılında gelindiğinde ise paylarının tamamını satmıştır. İlgili bakiye bu satış işleminden kaynaklanmıştır.

Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller	37.958.239	37.052.529	36.146.820	35.466.917
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-2,4%	-2,4%	-1,9%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	4,0%	2,2%	1,2%	1,2%

İlgili hesap, finansal tablo dönemleri itibarıyla önemli miktarda değişiklik göstermemiştir.

Maddi Duran Varlıklar

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Maddi Duran Varlıklar	225.653.649	458.034.316	1.459.040.108	2.031.362.419
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	103,0%	218,5%	39,2%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	23,9%	26,9%	50,2%	68,5%

Şirket, Çerkezköy Organize Sanayi bölgesinde beşeri ilaç üretimi ve AR-GE laboratuvarı yatırımı kapsamında arsa alımı gerçekleştirmiş ve 2022 yılında fabrika inşaatına başlamıştır. Maddi duran varlıklarda yaşanan değişimin ana nedeni “Yapılmakta Olan Yatırımlar” hesabındaki artıştan kaynaklanmaktadır. Söz konusu yatırım doğrultusunda; bölgesel öncelikli yatırım teşvik belgesi, stratejik yatırım teşvik belgesi ve teknoloji odaklı sanayi hamlesi kapsamında stratejik yatırım teşvik belgesi olmak üzere yatırım teşvik belgeleri almıştır. Fabrika yatırımı 17 dönüm arsa üzerinde 30.000 m2 kapalı alana sahiptir. İlgili fabrikada 200’den fazla personelin istihdam edilmesi planlanmaktadır. Yatırım günümüz itibarıyla tamamlanmıştır. Üretim için kullanılacak makine ve ekipman son teknolojiye sahiptir. GMP (good manufacturing practice) belgelendirmesi sonrasında Sağlık Bakanlığı gözetiminde yaklaşık 6 aylık stabilite üretimi yapılacak ve sonrasında ticari üretime geçilecektir. Fabrika yıllık 112.320.000 vial ve 129.600.000 ampul üretim kapasitesine sahiptir.

Maddi Olmayan Duran Varlıklar

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	86.723.846	125.567.530	154.921.163	146.332.711
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	44,8%	23,4%	-5,5%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	9,2%	7,4%	5,3%	4,9%

Maddi olmayan duran varlıklar; ruhsatlar, programlar ve yazılımlar, aktifleştirilen geliştirme maliyetlerinden oluşmaktadır. Yıllar itibarıyla yaşanan artışlar ağırlıklı olarak aktifleştirilen geliştirme maliyetlerinden kaynaklanmaktadır.

Peşin Ödenmiş Giderler

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Peşin Ödenmiş Giderler	78.957	233.555.591	101.126.804	0
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	295701,0%	-56,7%	-100,0%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	0,0%	13,7%	3,5%	0,0%

Peşin ödenmiş giderler hesabı; gelecek aylara ait giderler ile verilen sipariş avanslarından oluşmakta olup dönemler itibarıyla oluşan bakiyelerin tamamı ilişkili olmayan taraflara aittir.

İlgili hesapta 2022 yılsonunda bir önceki yıla göre yaşanan değişimin nedeni fabrika yatırımı ile ilgili verilen uzun vadeli sipariş avanslarından kaynaklı olup diğer finansal tablo dönemleri itibarıyla önemli miktarda değişiklik göstermemiştir.

Ertelenmiş Vergi Varlığı

İlgili kalemin toplam varlıklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Ertelenmiş Vergi Varlığı	0	17.750.146	282.622.808	183.320.206

Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-	1492,2%	-35,1%
Toplam Varlıklar İçerisindeki Payı	0,0%	1,0%	9,7%	6,2%

Şirket, vergiye esas yasal finansal tabloları ile TFRS'ye göre hazırlanmış finansal tabloları arasındaki farklılıklardan kaynaklanan geçici zamanlama farkı için ertelenmiş vergi varlığı muhasebeleştirilmektedir. Söz konusu farklılıklar genellikle bazı gelir ve gider kalemlerinin vergiye esas finansal tablolar ile TFRS'ye göre hazırlanan finansal tablolarda farklı dönemlerde yer almasından kaynaklanmaktadır. Ayrıca Kurumlar Vergisi Kanununun 32/A maddesinin ikinci fıkrasında belirtilen ve Ekonomi Bakanlığı tarafından teşvik belgesine bağlanan yatırımlardan elde edilen kazançlara, yatırımın kısmen veya tamamen işletilmesine başlanılan hesap döneminden itibaren yatırıma katkı tutarına ulaşıncaya kadar indirimli oranlar üzerinden kurumlar vergisi uygulama imkanı getirilmiştir. Ertelenmiş vergi varlığının önemli bir kısmı yatırım kaynaklı indirimli kurumlar vergisinden kaynaklanmaktadır.

Kısa Vadeli Yükümlülükler:

Kısa Vadeli Borçlanmalar

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
		2	3	4
Kısa Vadeli Borçlanmalar	64.772.588	197.672.999	132.831.072	134.816.988
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	205,2%	-32,8%	1,5%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	6,9%	11,6%	4,6%	4,5%

Şirket'in kısa vadeli borçlanmalarının tamamı kredi borçlarından oluşmaktadır. İlgili hesap 2023 yıl sonu ile 2024/09 döneminde önemli miktarda değişiklik bulunmamakta olup 2022 yıl sonunda yaşanan artışın ana nedeni, ciroda ve yatırımlardaki artış sebebiyle oluşan işletme sermayesi ihtiyacının ve nakit akışında oluşan vade boşluğunun finansmanıdır.

Uzun Vadeli Borçlanmaların Kısa Vadeli Kısımları

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
----	------------	------------	------------	------------

Uzun Vadeli Borçlanmaların Kısa Vadeli Kısımları	50.531.463	164.723.993	270.074.998	309.938.658
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	226,0%	64,0%	14,8%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	5,4%	9,7%	9,3%	10,4%

İlgili hesabın tamamı kredi borçlarından oluşmakta olup yıllar içerisinde yaşanan artış uzun vadeli kredi borçlarının vade tarihinin 1 yıl altına düşmesinden kaynaklanmaktadır.

Diğer Finansal Yükümlülükler

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Diğer Finansal Yükümlülükler	4.176.002	3.435.242	2.722.757	288.269
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-17,7%	-20,7%	-89,4%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	0,4%	0,2%	0,1%	0,0%

Diğer finansal yükümlülükler; kullanım hakkı varlıklarına ilişkin yükümlülükler ile kredi kartı borçlarından oluşmaktadır. İlgili hesabın yıllar içerisinde azalış göstermesinin temel sebebi aktif satış personelinin kullanımı için kiralanılan araçlara ilişkin kira sözleşmelerinin TRFS düzenlemelerine uygun muhasebeleştirilmesinden kaynaklanmaktadır.

Ticari Borçlar

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Ticari Borçlar	83.261.430	162.430.241	264.045.072	83.211.434
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	95,1%	62,6%	-68,5%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	8,8%	9,5%	9,1%	2,8%

Ticari borçlar; ticari borçlar, borç senetleri ve borç reeskontundan oluşmaktadır. İlgili hesap, normal iş akışında tedarikçilere olan borçlardan oluşmaktadır. Şirket, ticari borçlarını da etkin faiz yöntemini kullanarak itfa edilmiş maliyetleri üzerinden ölçmektedir. Ticari borçların vadeleri tedarikçiler ile yapılan anlaşmalara ve alınan ürünlerin cinsine göre değişkenlik göstermektedir.

Finansal tablo dönemleri itibarıyla yaşanan artış ve azalışların temel nedeni tedarikçilere yapılan anlaşmalar, alınan ürünlerin miktarı ve yapılan ödemeler ile ilişkilidir.

Çalışanlara Sağlanan Faydalar Kapsamında Borçlar

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Çalışanlara Sağlanan Faydalar Kapsamında Borçlar	2.516.518	4.865.002	4.532.810	6.409.784
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	93,3%	-6,8%	41,4%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	0,3%	0,3%	0,2%	0,2%

İlgili hesap personele borçlar ile ödenecek sosyal güvenlik kesintilerinden oluşmaktadır.

Diğer Borçlar

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Diğer Borçlar	173.006.253	139.619.141	47.080.710	41.145.680
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	-19,3%	-66,3%	-12,6%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	18,4%	8,2%	1,6%	1,4%

Diğer borçlar hesabı; ortaklara borçlar ile alınana depozito ve teminatlar kalemlerinden oluşmaktadır. İlgili hesap, finansal tablo dönemleri itibarıyla düşüş göstermiş olup bu azalışın temel nedeni ortaklara olan borçlardaki azalmadan kaynaklanmaktadır. Şirket kendi

hisselerinin %10 una sahip iken 2023 yılında söz konusu hisseler büyük ortak Levent Canyurt'a satılarak satış bedeli ortaklara borçlardan mahsup edilmiştir.

Ertelenmiş Gelirler

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Ertelenmiş Gelirler	19.890.876	10.457.078	50.437.809	169.237
Finansal Tablo Dönemleri tibatıyla Değişim	-	-47,4%	382,3%	-99,7%
Toplam Kaynaklar çerisindeki Payı	2,1%	0,6%	1,7%	0,0%

Ertelenmiş gelirler hesabı; alınan sipariş avansları ile gider tahakkuklarından oluşmaktadır. İlgili hesap finansal tablo dönemleri itibarıyla düşüş göstermiş olup bu azalışın temel nedeni alınan sipariş avanslarındaki azalıştan kaynaklanmaktadır. Ağırlıklı olarak yurt dışı siparişlerinden avans alınmakta iken 2024 yılında peşin ihracat yapılmaya başlanmıştır.

Kısa Vadeli Karşılıklar

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Kısa Vadeli Karşılıklar	2.336.490	1.135.564	3.220.027	2.234.376
Finansal Tablo Dönemleri tibatıyla Değişim	-	-51,4%	183,6%	-30,6%
Toplam Kaynaklar çerisindeki Payı	0,2%	0,1%	0,1%	0,1%

İlgili hesap; çalışanlara sağlanan faydalara ilişkin karşılıklar ile dava karşılıklarından oluşmaktadır. Çalışanlara sağlanan faydalara ilişkin karşılıklar kıdem tazminatı ile kullanılmayan izin karşılığı kalemlerinden oluşmakta olup dava karşılıkları ise hukuki süreci devam eden davalara ilişkin ayrılan karşılıklardan oluşmaktadır.

Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler	4.171.479	610.037	8.840.616	2.077.300
Finansal Tablo Dönemleri itibarıyla Değişim	-	-85,4%	1349,2%	-76,5%
Toplam Kaynaklar içerisindeki Payı	0,4%	0,0%	0,3%	0,1%

Diğer kısa vadeli yükümlülükler; ödenecek vergi ve fonlar, taksitlendirilmiş vergi yükümlülükleri ve ödenecek diğer yükümlülüklerden oluşmaktadır.

Uzun Vadeli Yükümlülükler:

Uzun Vadeli Borçlanmalar

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Uzun Vadeli Borçlanmalar	10.562.195	306.732.474	573.057.967	661.245.088
Finansal Tablo Dönemleri itibarıyla Değişim	-	-96,6%	-46,5%	-13,3%
Toplam Kaynaklar içerisindeki Payı	1,1%	18,0%	19,7%	22,3%

Uzun vadeli borçlanmaların tamamı kredi borçlarından oluşmaktadır. İlgili hesap yıllar itibarıyla artış göstermiş olup yaşanan artışın sebebi 2021 yılından itibaren uzun vadeli yükümlülüklerimizdeki artışın önemli bölümü Çerkezköy Organize Sanayi bölgesinde “Beşeri İlaç Üretimi ve AR-GE Laboratuvarı” tesisi yatırımının finansmanından kaynaklanmaktadır.

Uzun Vadeli Diğer Finansal Yükümlülükler

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Diğer Finansal Yükümlülükler	9.452.214	3.022.086	407.548	127.072

Finansal Tablo Dönemleri tibarıyla Değişim	-	0,0%	0,0%	0,0%
Toplam Kaynaklar çerisindeki Payı	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%

Uzun vadeli diğer finansal yükümlülükler; kullanım hakkı varlıklarına ilişkin yükümlülüklerden oluşmaktadır. İlgili hesabın yıllar içerisinde azalış göstermesinin temel sebebi aktif satış personelinin kullanımı için kiralanılan araçlara ilişkin kira sözleşmelerinin TRFS düzenlemelerine uygun muhasebeleştirilmesinden kaynaklanmaktadır.

Uzun Vadeli Karşılıklar

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Uzun Vadeli Karşılıklar	1.636.221	2.686.281	3.397.231	2.867.177
Finansal Tablo Dönemleri tibarıyla Değişim	-	-39,1%	-20,9%	18,5%
Toplam Kaynaklar çerisindeki Payı	0,2%	0,2%	0,1%	0,1%

İlgili hesabın tamamı çalışanlara kıdem tazminatı karşılığından oluşmaktadır.

Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü

İlgili kalemin toplam kaynaklar içerisindeki yıllar itibarıyla payı ve toplam tutarda analiz dönemi içerisinde gözlemlenen değişim aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü	21.523.170	0	0	0
Finansal Tablo Dönemleri tibarıyla Değişim	-	-	-	-
Toplam Kaynaklar çerisindeki Payı	2,3%	0,0%	0,0%	0,0%

Şirket'in 2021 yıl sonu haricinde ertelenmiş vergi yükümlülüğü bulunmamakta olup 2021 yıl sonu gerçekleşen ertelenmiş vergi yükümlülüğü ise TFRS düzenlemeleri sonucu oluşan vergi etkisinden meydana gelmektedir.

Özkaynaklar

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Ana Ortaklığa Ait Özkaynaklar	494.752.133	706.776.863	1.548.327.563	1.722.479.336
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	42,9%	119,1%	11,2%
Toplam Kaynaklar İçerisindeki Payı	52,5%	41,5%	53,2%	58,1%

Şirket'in özkaynaklarındaki artışın temel sebebi geçmiş yıllar karlarındaki artıştır.

10.2. Faaliyet sonuçları:

10.2.1. İhraççının izahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla faaliyet sonuçlarına ilişkin bilgi:

Gelir Tablosu (TL)	Özel Bağımsız Denetimden Geçmiş				
	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Satış Hasılatı	721.667.291	887.188.567	1.064.816.223	747.017.706	746.412.942
Satışların Maliyeti (-)	-427.055.741	-474.134.412	-397.081.937	-293.696.758	-300.810.075
Brüt Kar/(Zarar)	294.611.550	413.054.155	667.734.286	453.320.948	445.602.867
Genel Yönetim Giderleri (-)	-77.656.692	-70.390.188	-78.886.417	-59.263.069	-77.422.787
Satış ve Pazarlama Giderleri (-)	-24.505.624	-34.186.609	-84.120.817	-58.953.564	-55.260.743
Araştırma ve Geliştirme Giderleri (-)	-423.753	-827.229	-1.430.372	-16.995.307	-14.429.049
Esas Faaliyetlerden Diğer Gelirler	29.060.291	12.831.890	52.604.742	22.628.803	38.095.375
Esas Faaliyetlerden Diğer Giderler (-)	-110.294.033	-57.459.470	-132.333.886	-71.271.062	-109.906.772
Esas Faaliyet Karı/(Zararı)	110.791.739	263.022.549	423.567.536	269.466.749	226.678.891
Yatırım Faaliyetlerinden Gelirler	550.202	4.828.439	1.973.119	2.169.540	2.439.174
Yatırım Faaliyetlerinden Giderler (-)	-706.762	-1.633.351	-905.709	-677.422	-679.903
TFRS 9 Uyarınca Belirlenen Değer Düşüklüğü Kazançları (Zararları) ve Değer Düşüklüğü Zararlarının İptalleri	-147.355	-98.221	-139.029	-80.389	-43.362
Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımların Karlarından/Zararlarından Paylar	412.868	0	0	0	0

Finansman gideri öncesi faaliyet zararı	110.900.692	266.119.416	424.495.917	270.878.478	228.394.800
Finansman Giderleri (-)	-47.008.898	-55.951.653	-129.420.698	-63.147.913	-118.201.537
Finansman Gelirleri	75.986.010	36.853.587	22.799.521	11.340.934	22.773.549
Net Parasal Pozisyon Kazançları (Kayıpları)	-51.733.771	-65.071.497	-26.682.930	38.217.527	53.302.246
Sürdürülen Faaliyetler Vergi Öncesi Karı (Zararı)	88.144.033	181.949.853	291.191.810	257.289.026	186.269.058
Sürdürülen Faaliyetler Vergi Geliri/(Gideri)	-9.085.332	30.720.895	261.817.003	-67.688.305	-28.228.127
Vergi Geliri/(Gideri)	0	0	-9.558.799	0	-4.345.920
Ertelemiş Vergi Geliri/(Gideri)	-9.085.332	30.720.895	271.375.802	-67.688.305	-23.882.207
Dönem Net Karı veya Zararı	79.058.701	212.670.748	553.008.813	189.600.721	158.040.931

Hasılat

Şirket, ürün satışlarını temel olarak kamu hastaneleri, özel hastaneler, ecza depoları ve yurt dışı pazarlar olmak üzere dört farklı satış kanalı üzerinden iletmektedir. Hasılatın ürün grubu bazında detayı aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Röntgen Kontrast Ürün Satışları	266.348.161	526.658.247	778.671.927	527.581.334	574.721.901
Onkoloji Ürün Satışları	112.206.022	107.741.386	117.863.666	84.989.730	73.194.871
Enfeksiyon Ürün Satışları	76.506.551	59.130.046	56.183.086	45.516.566	46.520.527
Antitrombotik Ürün Satışları	27.157.016	52.027.421	37.048.546	31.483.204	25.492.700
Nefroloji Ürün Satışları	28.330.762	14.964.630	22.829.397	16.691.607	11.141.117
Göz Ürün Satışları	30.487.774	19.998.851	22.396.111	15.965.887	12.887.109
Kardiyovasküler Ürün Satışları	49.244.738	42.596.327	12.947.179	7.423.729	5.054.465
OTC Ürün Satışları	5.167.738	5.931.870	7.113.535	6.854.040	4.881.420
Uyuşturucu Ürün Satışları	69.988.036	14.058.886	6.554.435	4.803.149	7.744.760
Etken Madde - Yardımcı Madde Satışları	59.886.536	32.861.909	5.367.104	5.877.926	5.372.140
Diğer Ürün Satışları	16.247.395	21.237.109	15.775.527	12.678.537	6.818.063
Brüt Satışlar	741.570.729	897.206.682	1.082.750.513	759.865.709	773.829.073
Satıştan İadeler (-)	-1.010.067	-1.221.798	-785.035	-648.074	-1.597.909
Satış İskontoları (-)	-	-	-	-	-
Diğer İndirimler (-)	-18.893.375	-8.796.318	-17.149.253	-12.199.929	-25.818.222

Net Satışlar	721.667.287	887.188.566	1.064.816.225	747.017.706	746.412.942
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	23%	20%	-30%	0%

Hasılat bir önceki yıla göre, 2022 yılında %23, 2023 yılında ise %20 artış göstermektedir. Bu artışların temel sebepleri arasında ihracat pazarlarındaki genişleme, iç pazarda büyüyen satış ağı ile yeni ecza deposu bağlantıları ve ilaç fiyatlarında yapılan güncellemeler yer almaktadır.

Satışların Maliyeti

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Direkt İlk Madde ve Malzeme Giderleri	- 166.987.08 5	- 325.256.41 1	- 265.840.94 6	- 239.471.57 0	- 158.488.88 0
Direkt İşçilik Giderleri	81.616.701	86.831.389	89.001.566	60.108.540	55.805.018
Genel Üretim Giderleri	19.016.251	33.062.375	41.161.606	33.805.797	30.879.954
Üretilen Mamul Maliyeti	- 267.620.03 7	- 445.150.17 5	- 396.004.11 8	- 333.385.90 7	- 245.173.85 2
Mamul Stoklarında Değişim	8.332.360	63.929.381	21.069.651	61.477.946	31.321.861
Satılan Mamul Maliyeti	- 259.287.67 7	- 381.220.79 4	- 374.934.46 7	- 271.907.96 1	- 276.495.71 3
Satılan Ticari Mallar	- 167.768.06 4	92.913.618	22.147.470	21.788.797	24.314.362
Satışların Maliyeti	- 427.055.74 1	- 474.134.41 2	- 397.081.93 7	- 293.696.75 8	- 300.810.07 5
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	11%	-16%	-26%	2%

Satışların maliyeti hesabı bir önceki yıla göre; 2022 yılında %11 artış, 2023 yılında ise %16 azalış göstermiştir. Pandemi döneminde bozulan tedarik zincirlerinin hammadde fiyatlarında yarattığı artışın 2022 yılında da devam ediyor oluşu ve kur artışlarının doğrudan etkisi ile satışların maliyeti artmıştır. 2023 yılında ise hem tedarik zincirlerindeki normalleşme ile hammadde fiyatları bir miktar gevşemiş ve firmamız tedarik kanallarını çeşitlendirmiştir hem de kurda daha stabil bir seyir izlenmiştir.

Brüt Kar

Brüt kar 2022 yılında %40, 2023 yılında ise %62 oranında artış göstermiş olup artışın temel nedeni hasılatın, satışların maliyetinden daha büyük oranda büyümesidir. Şirket'in brüt kar marjı da pozitif etkilenmiş olup aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
-----------	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------

Brüt Kar/(Zarar)	294.611.550	413.054.155	667.734.286	453.320.948	445.602.867
Brüt Kar Marjı	41%	47%	63%	61%	60%

Genel Yönetim Giderleri

Şirket'in genel yönetim giderlerine ilişkin kırılım aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Personel Giderleri	-25.846.252	-18.012.561	-25.457.454	-20.702.144	-22.476.910
Dışarıdan Sağlanan Fayda ve Hizmetler	-24.825.902	-31.504.675	-27.061.578	-18.294.103	-25.033.651
Diğer Giderler	-15.687.182	-13.689.559	-14.390.449	-11.755.225	-17.770.418
Vergi, Resim ve Harç Giderleri	-10.260.898	-4.305.110	-6.952.518	-4.752.831	-7.925.117
Amortisman Giderleri	-1.036.458	-2.878.283	-5.024.418	-3.758.766	-4.216.691
Genel Yönetim Giderleri	-77.656.692	-70.390.188	-78.886.417	-59.263.069	-77.422.787
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	-9%	12%	-25%	31%

Genel yönetim giderleri bir önceki yılın aynı dönemine göre; 2022 yılında %9 azalış, 2023 yılında %12 artış ve 2024/09'da %31 artış göstermiştir. 2022 yılındaki azalış ağırlıklı olarak personel giderleri ile vergi, resim ve harç giderlerindeki azalıştan kaynaklanmıştır. 2023 yılında personel sayısındaki artış sonucu personel giderlerinin artması ve artan personel ödemelerinin yarattığı vergi giderleri sebebiyle artış yaşanmıştır. 2024/09 dönemindeki artış ise dışarıdan mali, hukuki ve insan kaynakları alanlarında alınan danışmanlık hizmetleri yoluyla dışardan sağlanan fayda ve hizmetler, personel giderleri ve noter harç giderlerindeki artış kaynaklıdır.

Pazarlama Satış ve Dağıtım Giderleri

Şirket'in pazarlama satış ve dağıtım giderlerine ilişkin kırılım aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Personel Giderleri	-4.367.251	-8.640.978	-16.839.510	-13.527.386	-16.473.157
Dışarıdan Sağlanan Fayda ve Hizmetler	-4.824.555	-16.554.483	-60.718.952	-40.068.961	-34.853.955
Vergi-Resim ve Harç Giderleri	-925.024	-1.038.111	-79.031	-15.227	-4.019
Amortisman Giderleri	-259.114	-719.571	-1.256.104	-939.691	-1.054.173
Diğer Giderler	-14.129.680	-7.233.466	-5.227.220	-4.402.299	-2.875.439
Pazarlama Satış ve Dağıtım Giderleri	-24.505.624	-34.186.609	-84.120.817	-58.953.564	-55.260.743

<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	40%	146%	-30%	-6%
----------------------------------------------------	---	-----	------	------	-----

2022 yılı ve devamında firmaya yeni alınan saha satış personelleri sebebiyle personel sayısı artmış hem de yüksek enflasyon sonucu ücretlerde yüksek artış yaşanmıştır. Dışarıdan sağlanan fayda ve hizmetlerde gözlemlenen artış ise Şirket'in satışları için çok önemli olan kongreler ile ilgili yapılan harcamalardaki artıştan kaynaklanmaktadır. Diğer dönemlerde önemli miktarda değişiklik bulunmamaktadır.

Araştırma Giderleri

Şirket'in araştırma giderlerine ilişkin kırılım aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Personel Giderleri	-164.639	-107.658	-174.268	-6.627.342	-7.252.081
Amortisman Giderleri	-259.114	-719.571	-1.256.104	-939.691	-1.054.173
Dışarıdan Sağlanan Fayda ve Hizmetler	-	-	-	-9.428.274	-6.122.795
Araştırma Giderleri	-423.753	-827.229	-1.430.372	-16.995.307	-14.429.049
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	95%	73%	1088%	-15%

Araştırma giderlerinde bir önceki yılın aynı dönemine göre; 2022 ve 2023 yıllarında yaşanan artışın sebepleri ağırlıklı olarak ara dönemlerde dönem gideri olarak kaydedilen AR-GE giderleri yıl sonlarında aktifleştirilmektedir ve amortisman giderlerinde de artışa neden olmaktadır. Diğer dönemlerde önemli miktarda değişiklik bulunmamaktadır.

Esas Faaliyetlerden Diğer Gelir ve Giderler

Esas faaliyetlerden diğer gelir ve giderlere ilişkin kırılım aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Reeskont Faiz Gelirleri	4.995.431	3.943.912	26.887.441	9.661.657	21.084.621
Ticari Kur Farkı Gelirleri	15.472.713	5.178.945	16.595.582	7.193.918	12.113.534
Sigorta Hasar Gelirleri	-	36.798	353.571	308.317	125.852
Banka Promosyon Gelirleri	265.836	30.960	17.917	17.983	163.561
Konusu Kalmayan Karşılıklar	-	335.250	10.332	10.542	-
Diğer Gelirler	8.326.311	3.306.025	8.739.899	5.436.386	4.607.807
Esas Faaliyet Gelirleri	29.060.291	12.831.890	52.604.742	22.628.803	38.095.375
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	-56%	310%	-57%	68%

Diğer gelirlerde izahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla 2022 yılında yaşanan azalışın sebebi temel olarak ihracat hacminde yaşanan daralma sebebiyle kur farkı gelirlerindeki azalış ile diğer gelirlerde bankalarda nemalandırılan kaynak miktarındaki azalıştır. 2023 yılı ve 2024/09 döneminde yaşanan artış ise yeni ruhsatlanan 10 adet ürününde etkisi ile artan ihracat ve yatırım kredilerinin faiz desteği ödemeleri sonucudur.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Ticari Faaliyetlerden Kur Farkı Giderleri	8.358.514	7.726.410	9.426.172	7.749.440	8.285.501
Vade Farkı Giderleri	5.345.685	2.842.883	3.057.893	8.511.319	27.743.318
Reeskont Faiz Giderleri	3.429.105	4.673.205	8.383.875	2.988.704	10.068.963
Karşılık Giderleri	-556.318	1.284.242	-761.341	-837.131	-650
Vergi Giderleri	-	-	7.345.116	3.738.218	-64.265
Diğer Giderler	2.604.411	-932.730	3.359.489	7.446.250	3.744.075
Esas Faaliyet Giderler	10.294.03	-	32.333.88	-	109.906.77
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	-48%	130%	-46%	54%

Diğer giderlerde izahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla 2022 yılında yaşanan azalışın sebebi kur farkı ve vade farkı giderlerindeki azalıştır. 2023 yılı ve 2024/09 döneminde yaşanan artışın sebebi ithalat hacmindeki artış sebebiyle kur farkı giderlerinin artması ve iç piyasada artan senetli satışlar nedeniyle yükselen reeskont faiz giderleri sonucu artış göstermiştir.

Esas Faaliyet Karı

Esas faaliyet karının 2022 yılında bir önceki yıla göre artmasının ağırlıklı nedenleri kâr marjındaki artış ile birlikte esas faaliyetlerden diğer giderlerdeki azalıştan kaynaklanmaktadır. 2023 yılındaki artışın temel nedeni ise kâr marjındaki artış önemli bir yer tutmaktadır. 2024/09 döneminde ise bir önceki yılın aynı dönemine göre gerçekleşen azalışın ağırlıklı nedeni ise esas faaliyetlerden diğer giderlerin artış göstermesidir.

Yatırım Faaliyetlerinden Gelir ve Giderler

Yatırım faaliyetlerinden gelirlere ilişkin kırılım aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Kur Farkı Gideri	550.202	4.742.723	853.697	964.297	80.324
Kıdem Tazminatı Faiz Gideri	-	85.716	51.996	31.556	-
Faiz Gideri	-	-	1.067.426	1.173.687	2.358.850
Yatırım Faaliyetlerinden Gelirler	550.202	4.828.439	1.973.119	2.169.540	2.439.174

<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	778%	-59%	10%	12%
----------------------------------------------------	---	------	------	-----	-----

Yatırım faaliyetlerden giderlere ilişkin kırılım aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Yatırım Amaçlı Gayrimenkullerin Amortisman Giderleri	706.762	905.709	905.709	677.422	679.903
İştirak Satışından Kaynaklanan Zararlar		727.642			
Yatırım Faaliyetlerinden Giderler	706.762	1.633.351	905.709	677.422	679.903
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>		31%	45%	25%	0%

Finansman Gelirleri ve Giderleri

Finansman gelirlerine ilişkin kırılım aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Kur Farkı Geliri	65.296.104	27.166.049	3.752.401	2.571.703	3.916.151
Faiz Geliri	10.689.906	9.687.538	19.047.120	8.769.231	18.857.398
Finansal Gelirler	75.986.010	36.853.587	22.799.521	11.340.934	22.773.549
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	-51%	-38%	-50%	101%

Finansman giderlerine ilişkin kırılım aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Kur Farkı Gideri	2.857.306	25.036.494	14.266.264	1.370.862	-5.206.808
Kıdem Tazminatı Faiz Gideri	-	-315.542	-504.028	-519.087	-1.101.392
Faiz Gideri	4.151.592	30.599.617	14.650.406	1.257.964	111.893.337
Finansal Giderleri	7.008.898	55.951.653	29.420.698	13.147.913	118.201.537

<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	19%	131%	-51%	87%
----------------------------------------------------	---	-----	------	------	-----

2021 ve 2022 yıllarında ağırlıklı olarak kur farkı giderlerinden oluşmakta iken 2023 yılından itibaren faiz giderlerinin ağırlığı artış göstermektedir.

2024/09 döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre finansman giderlerinde yaşanan artışın başlıca sebebi Şirket'in artan finansal borcudur.

Net Parasal Pozisyon Kazanç / Kayıpları

TFRS'leri uygulayan işletmeler, Kamu Gözetimi Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu (KGG) tarafından 23 Kasım 2023 tarihinde yapılan açıklamayla birlikte, 31 Aralık 2023 tarihinde veya sonrasında sona eren yıllık raporlama dönemine ait finansal tablolarından itibaren TMS 29 Yüksek Enflasyonlu Ekonomilerde Finansal Raporlama Standardına göre enflasyon muhasebesi uygulamaya başlamıştır. TMS 29, geçerli para birimi yüksek enflasyonlu bir ekonominin para birimi olan işletmelerin, finansal tabloları da dahil olmak üzere, finansal tablolarında uygulanmaktadır. Net parasal pozisyon kazanç ya da kaybı, parasal olmayan kalemlerin, özkaynakların, kar veya zarar ve diğer kapsamlı gelir tablosundaki kalemlerin ve endekse bağlı parasal varlık ve yükümlülüklerin düzeltme farklarından elde edilmiştir.

Enflasyon döneminde, parasal yükümlülüklerden daha yüksek tutarda parasal varlık taşıyan işletmelerin satın alma gücü zayıfken, parasal varlıklardan daha yüksek tutarda parasal yükümlülük taşıyan işletmelerin satın alma gücü artış göstermektedir. Şirket'in de 2021, 2022 ve 2023 yıllarında parasal varlıkları parasal yükümlülüklerinden fazla olduğundan ilgili yıllarda sırasıyla parasal kayıp elde ederken 2023/09 ve 2024/09 dönemlerinde ise sırasıyla 38.218.527 TL ve 53.302.246 TL parasal kazanç gerçekleşmiştir.

Sürdürülen Faaliyetler Vergi Geliri/Gideri

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Sürdürülen Faaliyetler Vergi Gideri/Geliri	-9.085.332	30.720.895	261.817.00	-	-
Dönem Vergi Gideri/Geliri	-	-	-9.558.799	-	-4.345.920
Ertelenmiş Vergi Gideri/Geliri	-9.085.332	30.720.895	271.375.80	-	-
<i>Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim</i>	-	-130%	-88%	-487%	140%

Ertelenmiş vergi, varlık ve yükümlülüklerin finansal tablolarda yer alan defter değerleri ile vergi matrahında kullanılan değerler arasındaki geçici farklar üzerinden hesaplanır. Kurumlar Vergisi Kanununun 32/A maddesine göre teşvik belgesine bağlanan yatırımlardan elde edilen kazançlara indirimli oranlar üzerinden kurumlar vergisi uygulama imkanı getirilmiştir. Ertelenmiş vergi varlığının önemli bir kısmı yatırım kaynaklı indirimli kurumlar vergisinden kaynaklanmaktadır.

Net Kar

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Dönem Net Kar/Zararı	79.058.701	212.670.74	553.008.81	189.600.72	158.040.93
		8	3	1	1

Finansal Tablo Dönemleri	-	169%	160%	-	-17%
İtibarıyla Değişim					
Net Kar Marjı	11%	24%	52%	25%	21%

2022 ve 2023 yıllarında net dönem karında ve kar marjında yaşanan artışların temel nedeni hasılat ve brüt kar marjındaki yükselişten kaynaklanmaktadır.

2022 ve 2023 yıllarında ihracat pazarlarındaki genişleme, iç pazarda büyüyen satış ağı ile yeni ecza deposu bağlantıları ve ilaç fiyatlarında yapılan güncellemeler sonucunda hasılatta büyüme gerçekleşmiştir.

Pandemi döneminde bozulan tedarik zincirlerinin hammadde fiyatlarında yarattığı artışın 2023 yılına gelindiğinde tedarik zincirlerindeki normalleşme, hammadde fiyatları bir miktar gevşeme ve döviz kurlarının daha stabil bir seyir izlemesi satışların maliyetini azaltmış olup brüt kar marjını pozitif etkilemiştir.

2024 yılı 3. çeyreğinde ise bir önceki yılın aynı dönemine göre %17 oranında düşüş gerçekleşmiş olup net kar marjı %21 olarak gerçekleşmiştir.

10.2.2. Net satışlar veya gelirlerde meydana gelen önemli değişiklikler ile bu değişikliklerin nedenlerine ilişkin açıklama:

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Dönem Net Kar/Zararı	79.058.701	212.670.748	553.008.813	189.600.721	158.040.931
Finansal Tablo Dönemleri İtibarıyla Değişim	-	169%	160%	-	-17%
Net Kar Marjı	11%	24%	52%	25%	21%

2022 ve 2023 yıllarında net dönem karında ve kar marjında yaşanan artışların temel nedeni hasılat ve brüt kar marjındaki yükselişten kaynaklanmaktadır.

2022 ve 2023 yıllarında ihracat pazarlarındaki genişleme, iç pazarda büyüyen satış ağı ile yeni ecza deposu bağlantıları ve ilaç fiyatlarında yapılan güncellemeler sonucunda hasılatta büyüme gerçekleşmiştir.

Pandemi döneminde bozulan tedarik zincirlerinin hammadde fiyatlarında yarattığı artışın 2023 yılına gelindiğinde tedarik zincirlerindeki normalleşme, hammadde fiyatları bir miktar gevşeme ve döviz kurlarının daha stabil bir seyir izlemesi satışların maliyetini azaltmış olup brüt kar marjını pozitif etkilemiştir.

2024 yılı 3. çeyreğinde ise bir önceki yılın aynı dönemine göre %17 oranında düşüş gerçekleşmiş olup net kar marjı %21 olarak gerçekleşmiştir.

10.2.3. İhraççının, izahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla meydana gelen faaliyetlerini doğrudan veya dolaylı olarak önemli derecede etkilemiş veya etkileyebilecek kamusal, ekonomik, finansal veya parasal politikalar hakkında bilgiler:

Şirket'in gelecek dönemde faaliyetlerini önemli derecede etkileyebilecek hususlar aşağıda sıralanmıştır:

- Küresel ticaret hacmindeki gerileme,
- Makroekonomik risk faktörleri,
- Şirket'in uyması gereken yasal mevzuatlardaki değişiklikler,
- Komşu ülkelerde ve diğer bölgelerde yaşanabilecek karışıklıklar,
- Bölgesel ve küresel siyasi olaylar,
- Finans sektöründe yaşanabilecek olumsuzluklar,
- Yurt içi ve yurt dışı ekonomik, politik, askeri, pandemik ve jeopolitik olağanüstü gelişmeler
- Döviz kurlarındaki dalgalanmalar: Şirket'in özellikle hammadde alımlarının birçoğunun yurt dışında temin edilmesi ve fiyatlarının yabancı para birimi (ağırlıklı ABD Doları ve Avro) cinsinden olması nedeniyle hem hammadde fiyatlarında hem de döviz kurlarında yaşanabilecek dalgalanmalar,

Şirket'in operasyonlarını, karlılığını ve işletme sermayesi ihtiyacını önemli derecede etkileyebilmektedir.

10.3. İhraççının borçluluk durumu

Şirket'in borçluluk durumu 30.09.2024 tarihi itibarıyla aşağıda sunulmuştur.

Borçluluk Durumu – 30.09.2024	Tutar (TL)
Kısa vadeli yükümlülükler	580.291.726
Garantili	0
Teminatlı	0
Garantisiz/Teminatsız	580.291.726
Uzun vadeli yükümlülükler (uzun vadeli borçların kısa vadeli kısımları hariç)	664.239.337
Garantili	0
Teminatlı	0
Garantisiz/Teminatsız	664.239.337
Kısa ve Uzun Vadeli Yükümlülükler Toplamı	1.244.531.063

Özkaynaklar	1.722.479.336
Ödenmiş Sermaye	120.000.000
Sermaye Düzeltme Farkları	304.290.060
Paylara İlişkin Primler/İskontolar	207.187.019
Kar veya Zararda Yeniden Sınıflandırılmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler / (Giderler)	3.065.658
Kardan Ayrılan Kısıtlanmış Yedekler	22.078.566
Geçmiş Yıllar Karları / (Zararları)	907.817.102
Net Dönem Karı / (Zararı)	158.040.931
TOPLAM KAYNAKLAR	2.967.010.399
Net Borçluluk Durumu– 30.09.2024	Tutar (TL)
A. Nakit	12.775.956
B. Nakit Benzerleri	0
C. Alım Satım Amaçlı Finansal Varlıklar	1.856
D. Likidite (A+B+C)	12.777.812
E. Kısa Vadeli Finansal Alacaklar	0
F. Kısa Vadeli Banka Kredileri	134.816.988
G. Uzun Vadeli Banka Kredilerinin Kısa Vadeli Kısım	309.938.658
H. Diğer Kısa Vadeli Finansal Borçlar	0
I. Kısa Vadeli Finansal Borçlar (F+G+H)	444.755.646
J. Kısa Vadeli Net Finansal Borçluluk (I-E-D)	431.977.834
K. Uzun Vadeli Banka Kredileri	661.245.088
L. Tahviller	0
M. Diğer Uzun Vadeli Krediler	0

N. Uzun Vadeli Finansal Borçluluk (K+L+M)	661.245.088
O. Net Finansal Borçluluk (J+N)	1.093.222.922

11. İHRAÇÇININ FON KAYNAKLARI

Şirket yatırım ihtiyaçlarının bir kısmını özkaynakları ile finanse etmekte olup kalan kısımlarla beraber işletme sermayesi kaynaklı nakit ihtiyaçlarını banka kredilerinden karşılamaktadır. bu ihtiyaçları karşılarken para piyasası koşullarının uygunluğu ve kredi oranlarında rekabetçiliği detaylı biçimde analiz ederek ilerlemektedir. Bu kredileri gerek işletme ve/veya yatırım gibi nedenlerle kullanabilmekte gerekse operasyon sürekliliğini sağlamak adına bilançosunda nakit olarak tutabilmektedir.

11.1. İhraççının kısa ve uzun vadeli fon kaynakları hakkında bilgi:

KAYNAKLAR	31.12.2021	Pay	31.12.2022	Pay	31.12.2023	Pay	30.09.2024	Pay
Kısa Vadeli Yükümlülükler	04.663.099	42,93%	684.949.297	40,19%	783.785.871	26,94%	580.291.726	19,56%
Kısa Vadeli Borçlanmalar	64.772.588	6,87%	197.672.999	11,60%	132.831.072	4,57%	134.816.988	4,54%
Uzun Vadeli Borçlanmaların Kısa Vadeli Kısımları	50.531.463	5,36%	164.723.993	9,67%	270.074.998	9,28%	309.938.658	10,45%
Diğer Finansal Yükümlülükler	4.176.002	0,44%	3.435.242	0,20%	2.722.757	0,09%	288.269	0,01%
Ticari Borçlar	83.261.430	8,83%	162.430.241	9,53%	264.045.072	9,08%	83.211.434	2,80%
Çalışanlara Sağlanan Faydalar Kapsamında Borçlar	2.516.518	0,27%	4.865.002	0,29%	4.532.810	0,16%	6.409.784	0,22%
Diğer Borçlar	73.006.253	18,35%	139.619.141	8,19%	47.080.710	1,62%	41.145.680	1,39%
Ertelenmiş Gelirler	19.890.876	2,11%	10.457.078	0,61%	50.437.809	1,73%	169.237	0,01%
Kısa Vadeli Karşılıklar	2.336.490	0,25%	1.135.564	0,07%	3.220.027	0,11%	2.234.376	0,08%
Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler	4.171.479	0,44%	610.037	0,04%	8.840.616	0,30%	2.077.300	0,07%
Uzun Vadeli Yükümlülükler	43.173.800	4,58%	312.440.841	18,33%	576.862.746	19,83%	664.239.337	22,39%
Uzun Vadeli Borçlanmalar	10.562.195	1,12%	306.732.474	18,00%	573.057.967	19,70%	661.245.088	22,29%
Diğer Finansal Yükümlülükler	9.452.214	1,00%	3.022.086	0,18%	407.548	0,01%	127.072	0,00%
Uzun Vadeli Karşılıklar	1.636.221	0,17%	2.686.281	0,16%	3.397.231	0,12%	2.867.177	0,10%

Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü	21.523.170	2,28%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%
Özkaynaklar	94.752.133	52,49%	706.776.863	41,47%	548.327.563	53,23%	722.479.336	58,05%
Ana Ortaklığa Ait Özkaynaklar	94.752.133	52,49%	706.776.863	41,47%	548.327.563	53,23%	722.479.336	58,05%
Ödenmiş Sermaye	40.000.000	4,24%	40.000.000	2,35%	40.000.000	1,38%	120.000.000	4,04%
Sermaye Düzeltme Farkları	17.510.906	23,08%	217.510.906	12,76%	292.741.792	10,06%	304.290.060	10,26%
Geri Alınmış Paylar (-)	-7.500.000	-0,80%	-7.500.000	-0,44%	0	0,00%	0	0,00%
Paylara İlişkin Primler/İskontolar	0	0,00%	0	0,00%	207.187.019	7,12%	207.187.019	6,98%
Kar veya Zararda Yeniden Sınıflandırılmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler / (Giderler)	525.120	0,06%	-120.898	-0,01%	-1.496.916	-0,05%	3.065.658	0,10%
Kardan Ayrılan Kısıtlanmış Yedekler	22.078.566	2,34%	22.078.566	1,30%	22.078.566	0,76%	22.078.566	0,74%
Diğer Yedekler	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%
Geçmiş Yıllar Karları / (Zararları)	43.078.840	15,18%	222.137.541	13,03%	434.808.289	14,95%	907.817.102	30,60%
Net Dönem Karı / (Zararı)	79.058.701	8,39%	212.670.748	12,48%	553.008.813	19,01%	158.040.931	5,33%
Toplam Kaynaklar	42.589.032	00,00%	704.167.001	00,00%	908.976.180	00,00%	967.010.399	100,00%

11.2. Nakit akımlarına ilişkin değerlendirme:

Şirket'in 2021, 2022, 2023 yılları ile 2023 ve 2024 yıllarının üçüncü çeyreklerine ait özet nakit akım tablosu aşağıda yer almaktadır.

Özet Nakit Akım Tablosu (TL)	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
İşletme faaliyetlerinden nakit akışları	145.439.030	(40.075.215)	175.559.357	29.396.897	(14.542.813)
Yatırım faaliyetlerinden kaynaklanan nakit akışları	(36.893.179)	(111.755.330)	(660.601.636)	(386.872.860)	(522.487.744)
Finansman faaliyetlerinden nakit akışları	(3.745.664)	273.690.428	484.908.978	323.958.544	496.752.641

Yabancı para çevrim farklarının etkisinden önce nakit ve nakit benzerlerindeki net artış/azalış	104.800.187	121.859.883	(133.301)	(33.517.419)	(40.277.916)
Yabancı para çevrim farklarının nakit ve nakit benzerleri üzerindeki etkisi	-	-	-	-	-
Nakit ve nakit benzerlerindeki net artış/azalış	104.800.187	121.859.883	(133.301)	(33.517.419)	(40.277.916)
Parasal kayıp kazançların nakit ve nakit benzerleri üzerindeki etkisi	(166.344.989)	(106.547.310)	(89.443.125)	(89.443.125)	(19.025.299)
Dönem başı nakit ve nakit benzerleri	207.887.826	146.343.024	161.655.597	161.655.597	72.079.171
Dönem sonu nakit ve nakit benzerleri	146.343.024	161.655.597	72.079.171	38.695.053	12.775.956

İhraççının nakit akımlarının kaynakları ve tutarları ile nakdin kullanım yerleri hakkında sözel bir değerlendirmeye yer verilecektir. Burada nakit akım tablosuna tamamen yer verilmesi gerekmez.

11.3. Fon durumu ve borçlanma ihtiyacı hakkında değerlendirme:

Şirket'in işbu izahname kapsamında finansal dönemler itibarıyla borçluluk durumu ile söz konusu borçların özkaynaklara olan oranı aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

Borçlanma Analizi (TL)	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Toplam finansal borçlanmalar	125.866.246	669.129.466	975.964.037	1.106.000.734
Nakit ve nakit benzerleri	146.343.024	161.655.597	72.081.509	12.777.812
Net finansal borç	-20.476.778	507.473.869	903.882.528	1.093.222.922
Toplam özkaynaklar	494.752.133	706.776.863	1.548.327.563	1.722.479.336
Net finansal borç / özkaynak oranı	-4,14%	71,80%	58,38%	63,47%

Şirket'in 31.12.2021 itibarıyla net nakit pozisyonu 2022 yılından itibaren net finansal borca dönüşmüştür. 2022 yılı itibarıyla borçlar; iş hacmi ile beraber yükselen işletme sermayesi

ihtiyacını finanse etmek ve fabrika inşaatı yatırımı için duyulan finansmana bağlı olarak artış göstermiştir. Şirket'in net borç / sermaye oranı 30.09.2024 itibarıyla %63,47 seviyesindedir.

11.4. İşletme sermayesi beyanı:

Aşağıdaki tabloda Şirket'in yıllar itibarıyla net işletme sermayesi yapısı gösterilmektedir. Şirket'in, geçtiğimiz 3 yıl boyunca önemli ölçüde net işletme sermayesine sahip olduğu görülmekle birlikte güncel dönem itibarıyla cari yükümlülükleri karşılamak üzere yeterli işletme sermayesi yoktur. Şirket'in işletme sermayesi açığının 9.984.279 TL olduğu görülmektedir. Şirket'in işletme sermayesi ihtiyacının arizi olduğu değerlendirilmekte, önümüzdeki 12 ay içerisinde net işletme sermayesi açısından geçmiş dönemlere benzer bir yapıya yakınsayacağı beklenmektedir.

Net İşletme Sermayesi (TL)	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Dönen Varlıklar	589.635.454	830.822.188	874.863.695	570.307.447
Kısa Vadeli Yükümlülükler	404.663.099	684.949.297	783.785.871	580.291.726
Net İşletme Sermayesi	184.972.355	145.872.891	91.077.824	(9.984.279)

11.5. Faaliyetlerini doğrudan veya dolaylı olarak önemli derecede etkilemiş veya etkileyebilecek fon kaynaklarının kullanımına ilişkin sınırlamalar hakkında bilgi:

Şirket'in faaliyetlerini doğrudan veya dolaylı olarak önemli derecede etkilemiş veya etkileyebilecek fon kaynaklarının kullanımına ilişkin herhangi bir sınırlama bulunmamakta olup bununla birlikte Şirket'in kendi tüzel kişiliği adına vermiş olduğu teminat mektupları ile birlikte ilişkili taraf şirketlerinin kullanmış olduğu banka kredilerine ilişkin vermiş olduğu kefaletlerin finansal tablo dönemleri itibarıyla detayı aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

Verilen Teminat, Rehin, İpotekler	30.09.2024	31.12.2023	31.12.2022	31.12.2021
Verilen Teminat Mektupları-TL	97.926.800	135.568.038	182.462.425	382.389.906
Verilen Teminat Mektupları -USD	63.117	85.751	0	0
Verilen İpotekler - TL	1.424.500.000	916.377.997	1.319.660.880	0
Verilen Teminat Çek ve Senetleri- TL	0	0	0	55.160.347

Şirket Tarafından	30.09.2024	31.12.2023	31.12.2022	31.12.2021
-------------------	------------	------------	------------	------------

Verilen TRİK'ler (TL)				
A Kendi tüzel kişiliği adına vermiş olduğu TRİ'ler	1.524.580.415	1.054.470.390	1.502.123.305	437.550.253
B Tam konsolidasyon kapsamına dahil edilen ortaklıklar lehine vermiş olduğu TRİ'ler	-	-	-	-
C Olağan ticari faaliyetlerinin yürütülmesi amacıyla diğer 3. kişilerin borcunu temin amacıyla vermiş olduğu TRİ'ler	-	-	-	-
D Diğer verilen TRİ'ler	-	-	-	-
- Ana ortak lehine vermiş olduğu TRİ'ler	-	-	-	-
- B ve C maddeleri kapsamına girmeyen diğer grup şirketleri lehine vermiş olduğu TRİ'ler	-	-	-	-
- C maddesi kapsamına girmeyen 3. kişiler lehine vermiş olduğu TRİ'ler	-	-	-	-
Toplam	1.524.580.415	1.054.470.390	1.502.123.305	437.550.253

11.6. Yönetim kurulunca karara bağlanmış olan planlanan yatırımlar ile finansal kiralama yolu ile edinilmiş bulunanlar dahil olmak üzere mevcut ve edinilmesi planlanan önemli maddi duran varlıklar için öngörülen fon kaynakları hakkında bilgi:

Yoktur.

12. ARAŞTIRMA VE GELİŞTİRME, PATENT VE LİSANSLAR

12.1. İzahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibariyle ihracının araştırma ve geliştirme politikaları ile sponsorluk yaptığı araştırma ve geliştirme etkinlikleri için harcanan tutarlar da dahil olmak üzere bu etkinlikler için yapılan ödemeler hakkında bilgi:

Şirket Ar-ge faaliyetlerinin kapsamını arttırabilmek için 2021 yılında Marmara Gebze Kocaeli’nde açtığı yüksek teknolojlili laboratuvarında sitotoksik ürünler olan onkoloji/hematoloji ürünlerinin geliştirme faaliyetlerine devam etmektedir. BIEM AR&Ge laboratuvarı ile European Medicines Agency (EMA) ve United States Food and Drug Administration (US FDA) standartlarına uygun olarak jenerik ilaçların analitik ve üretim proseslerini geliştirdiği teknolojik ilaçları üretim tesislerine transfer ederek Türkiye ve uluslararası pazarlara girmeyi hedeflemektedir. 2021 yılından itibaren toplam 26 proje üzerinde çalışmış veya çalışmalar devam etmektedir. Bu projelerden 11 tanesi ruhsat almıştır.

Ar-ge aşamasında ise 14 proje devam etmektedir. 30/09/2024 tarihi itibari ile toplam 13 çalışan görev almaktadır. Tamamlanan ve geliştirilen projeler arasında Katı, yarı-katı ve sıvı dozaj formlarının yanı sıra onkoloji ilaç dozaj formları da yer almaktadır.

13. EĞİLİM BİLGİLERİ

13.1. Üretim, satış, stoklar, maliyetler ve satış fiyatlarında görülen önemli en son eğilimler hakkında bilgi:

Biem İlaç, yurt içi pazar içerisinde gerçekleştirdiği satış faaliyetleri için geri ödeme listesinde yer alan ruhsatlı ilaçlar için devlet otoriteleri tarafından belirlenen fiyatlarla uyumlu çalışmak zorundadır. Söz konusu ilaçların satış fiyatlarını, bir devlet otoritesi olan Cumhurbaşkanlığı tarafından 25.10.2024 tarihinde Resmi Gazete’de yayımlanan “Beşeri Tıbbi Ürünlerin Fiyatlandırılmasına Dair Kararda Değişiklik Yapılması Hakkında Karar” ile ilaç fiyatlarının belirlenmesinde kullanılan Avro kuru 21,67 lira olarak güncellenerek ilaç fiyatlarına zam gelmiştir. Yeni fiyatların 2025 yılı için de geçerli olduğu göz önüne alındığında, Biem İlaç’ın da ürün satış fiyatını ve dolayısıyla mali yapısını doğrudan etkilemektedir.

Türkiye ilaç pazarı, 2022 yılında Türk lirasının döviz kuru karşısında gösterdiği hızlı değer kaybı ve ilaç fiyatlandırılmasında kullanılan sabit ilaç kurunun gerçek kura göre çok düşük seviyede kalmasının etkisiyle dolarda %4,8 küçülme kaydetmiştir. Döviz kurundaki yükseliş devam etse de 2023 yılında döviz kuru artış hızı önceki yıla göre yavaşlamıştır. Ayrıca, Aralık 2022 ve Temmuz 2023 tarihlerinde uygulanan ilaç kuru artışlarının da etkisiyle, 2023 yılı boyunca gerçek döviz kuruyla sabit ilaç kuru arasındaki makasın, 2022 yılındaki duruma kıyasla daha az gerçekleştiği görülmüştür. Bu durumun sonucu olarak 2023 yılında ortalama kutu fiyatı, dolar bazında önceki yıla göre %30 artış göstermiştir. IQVIA 2024 raporuna göre, Dolar bazında %32,7 büyüyen Türkiye ilaç pazarı, önceki yıla göre en yüksek büyüme kaydeden ülke olmuştur. 2025 yılına ilişkin faiz ve enflasyon beklentileri, Türkiye ekonomisinin gelecekteki finansal görünümü açısından kritik öneme sahiptir. Enflasyon ve faiz oranları üzerindeki eğilimlerinin aşağı yönlü olacağı öngörülmektedir. Döviz kurunun beklenen aşağı yönlü hareketi sonucu devlet ihalelerinde de artış görülmüş ve stoklaşma seviyesi normale dönerek arz-talep dengesizliğinden kaynaklı fiyat artışının önüne geçilmeye başlandığı izlenmiştir. Devlet kanalıyla ihaleleri gerçekleştiren DMO (Devlet Malzeme Ofisi) ihalelerinde sayıca artış görülmüş olup Orta Vadeli Program raporuna göre 2023-2025 yılları arasında DMO 2024 Performans Raporuna göre “Devlet Malzeme Ofisi ile birlikte Sağlık Market Uygulamasının kapsamı genişletilerek ilaç ve medikal malzeme tedarik zinciri daha da

güçlendirilecektir.” ibaresi yer almaktadır. Tüm bu bilgiler ışığında; BİEM İlaç’ın aktif bir şekilde katıldığı devlet kanallı ihalelerin doğru finansal politika ve etkin maliyet hesapları aşamasında mevcutta bulunduğu pazar yerin koruması planlanmaktadır.

13.2. İhraçının beklentilerini önemli ölçüde etkileyebilecek eğilimler, belirsizlikler, talepler, taahhütler veya olaylar hakkında bilgiler:

İhraçının cari hesap yılı içindeki beklentilerini önemli ölçüde etkileyebilecek bilinen eğilimler, belirsizlikler, talepler, yükümlülükler veya olaylar hakkında bilgiler yer alacaktır.

Biem İlaç, faaliyete geçmesi beklenen Çerkezköy/Tekirdağ’daki fabrikasından çok yakın bir zamanda üretime başlayacaktır. Bu sebeple, hem ürün portföyünü geliştirme fırsatı bulacak hem de büyüme göstergesinin bir sonucu olarak satış faaliyetlerini artıracaktır. Hem yurtiçi hem de yurt dışı pazarda faaliyetlerini sürdüren Biem İlaç’ın gelecek planlamasında bu faaliyetlerini küresel çapta yaygınlaştırmak vardır. Şirket, iş birliği yapılan ülkelerin kendi içindeki ilaç yönetmeliklerine göre satış faaliyetlerini sürdürmekte, gelecekte faaliyete geçecek üretim fabrikası yoluyla kapsam alanını daha da genişletecektir.

Çerkezköy OSB içinde yer alan fabrikanın kapasite raporu süreci tamamlanmış olup EU-GMP alımı için gerekli başvurular yapılmıştır. Bu başvuruların tamamlanmasıyla başlayacak olan fabrika üretimi, Biem İlaç’ın yeni pazarlara doğru genişleme hedefine olumlu olarak yansıtacaktır.

Biem İlaç, üretim kapasitesini desteklemek ve etkin kullanmak adına fason üretimlerini de artırmaktadır. bu da hem maliyetlerin azalmasını hem de verimlilik sağlamayı beraberinde getirmektedir.

Bir ilaç üzerindeki şikayetler, yan etkilerinin artışı ilacın piyasadan kaldırılmasına neden olabilir ve bu durum ruhsat iptaline kadar gidebilir. Biem İlaç’ın bir ürünüde meydana gelen artan yan etki şikayetleri, ürünün piyasadan toplatılmasına yol açabilir. Bu süreç, hem lojistik hem de finansal açıdan şirkete ciddi bir yük getirebilir. Sağlık otoriteleri (örneğin, Türkiye İlaç ve Tıbbi Cihaz Kurumu veya FDA) şikayetleri inceleyerek, ürünün güvenliğini ve onay süreçlerini yeniden değerlendirebilir, ilgili ilacın ruhsatının iptal edilmesine yol açabilir. Böyle bir durumla karşılaşılması, Biem İlaç için hem itibar hem de para kaybı anlamına gelebilecektir.

Gelecek dönemde meydana gelebilecek pandemi, savaş ve terör olayların; mevcut durumda varlığı sürdüren ve tüm dünya için risk unsuru barındıran Ukrayna, İsrail savaşları gibi terör olayları Biem İlaç’ın yurtdışı faaliyetlerine etkisi olabilir. Bu olayların yarattığı ekonomik, lojistik ve politik koşullara bağlı olarak değişiklik gösterebilir. Hammadde tedarigi, lojistik aksamalar, olası ticaret ambargoları Biem İlaç’ın finansal ve mali durumu ile uzun dönem beklentilerini negatif yönlü etkileyebilir.

Pandemi dönemlerinde ilaca yönelik talebin arttığı, geçtiğimiz yıllarda yaşanan COVID 19 pandemisi esnasında açıkça görülmüştür. Medikal ve ilaç ürünlerine olan talep artışı, olası bir başka pandemide yeniden yaşanabilir, Biem İlaç’ın geniş ürün skalasında yer alan ürün ve malzemelere olan talebi hem yurt içi hem de yurt dışında artırarak Şirket’in finansal yapısını olumlu etkileyebilir.

Biem İlaç, DMO ve farklı kamu ihalelerine etkin katılım sağlamaktadır. Bu ihalelerin kaybedilmesi, mevcut müşterileri ile ilişkilerin olumsuz etkilenmesi ve beklenen ihale kotalarının sağlanamaması Biem İlaç’ın finansal yapısını negatif etkileyebilir.

Biem İlaç’ın içerisinde faaliyet gösterdiği ilaç sektörü, oldukça sıkı bir şekilde denetlenen ve düzenlenen bir sektördür. Sektör içerisinde faaliyet gösteren şirketler, bu düzenlemelere bilfiil

uymak zorundadır. İleri dönemde bu denetleme ve düzenlemelerin katılması, uygulanabilirliğini zorlaştıracak olup bu durum Biem İlaç için de negatif sonuçlar doğuracaktır. İlgili yönetmeliklerde gerçekleşecek değişiklikler sonucu izin ve ruhsat alımının zorlaşması, Biem İlaç'ın uzun vadeli faaliyetlerine ve dolaylı olarak finansal yapısına olumsuz yansıtılabilecektir.

Yeni bir ilaç molekülünün piyasaya sürülmesi, eski moleküllerin kullanımının azalmasına neden olabilir. Biem İlaç'ın eski molekül içeren ürünlerinin satışları azalabilir. Yeni molekül, daha etkili veya daha az yan etkili olduğu için tercih edilebilir. Eski molekülün satışlarının düşmesi, şirketin gelirlerinde doğrudan bir azalmaya yol açabilir. Talebin azalmasıyla birlikte, eski moleküle dayalı ilaçların stok fazlası oluşabilir ve bu da maliyetlerin artmasına neden olabilir. Biem İlaç, eski ürünlerin üretim kapasitesini düşürmek zorunda kalabilir, bu da operasyonel verimliliği etkileyebilir. Yeni molekül, farklı şirketler tarafından üretiliyorsa, Biem İlaç için rekabet artar ve bu durum fiyat baskılarına neden olabilir.

Yeni moleküllerin negatif etkileri kadar pozitif etkileri de olabilir. Biem İlaç, bu durumdan ders çıkararak Ar-Ge yatırımlarını artırabilir ve daha rekabetçi yeni moleküller geliştirebilir. Şirket, yeni moleküller geliştiren firmalarla lisans anlaşmaları yaparak veya iş birlikleri kurarak bu yeni ürünlerden fayda sağlayabilir. Biem İlaç, eski molekül yerine yeni tedavi yöntemleri veya destekleyici ürünlere yatırım yaparak portföyünü çeşitlendirebilir. Yeni molekül piyasaya sürüldüğünde, Biem İlaç eski molekülün hâlâ talep gördüğü yurtdışı pazarlara odaklanabilir. Eski moleküllere olan talebin azalması, bu ürünlerin üretimini optimize etme veya tamamen durdurma kararlarını kolaylaştırabilir.

14. KAR TAHMİNLERİ VE BEKLENTİLERİ

14.1. İhraççının kar beklentileri ile içinde bulunulan ya da takip eden hesap dönemlerine ilişkin kar tahminleri:

Yoktur.

14.2. İhraççının kar tahminleri ve beklentilerine esas teşkil eden varsayımlar:

Yoktur.

14.3. Kar tahmin ve beklentilerine ilişkin bağımsız güvence raporu:

Yoktur.

14.4. Kar tahmini veya beklentilerinin, geçmiş finansal bilgilerle karşılaştırılabilecek şekilde hazırlandığına ilişkin açıklama:

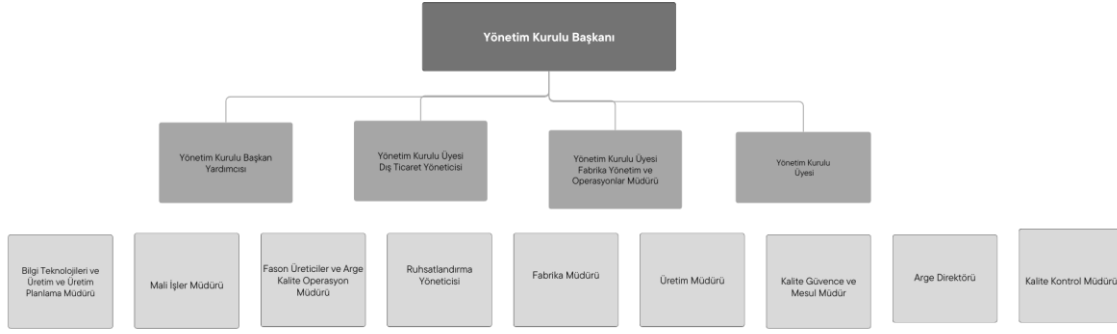
Yoktur.

14.5. Daha önce yapılmış kar tahminleri ile bu tahminlerin işbu izahname tarihi itibarıyla hala doğru olup olmadığı hakkında bilgi:

Yoktur.

15. İDARİ YAPI, YÖNETİM ORGANLARI VE ÜST DÜZEY YÖNETİCİLER

15.1. İhraççının genel organizasyon şeması:



15.2. İdari yapı:

15.2.1. İhraççının yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgi:

Adı Soyadı	Görevi	İş Adresi	Son 5 Yılda İhraççıda Üstlendiği Görevler	Görev Süresi / Kalan Görev Süresi	Sermaye Payı	
					(TL)	(%)
Levent Canyurt	Yönetim Kurulu Başkanı	Anıttepe Mah. Turgut Reis Cad. No:21 Çankaya /ANKARA	Yönetim Kurulu Başkanı	3 yıl / 3 yıl	116.400.000	97.0
Ayşe Canyurt	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	Anıttepe Mah. Turgut Reis Cad. No:21 Çankaya /ANKARA	-	3 yıl / 3 yıl	1.200.000	1.0
Güneş Asu Canyurt	Yönetim Kurulu Üyesi	Anıttepe Mah. Turgut Reis Cad. No:21 Çankaya /ANKARA	Dış Ticaret Uzmanı Dış Ticaret Yöneticisi	3 yıl / 3 yıl	1.200.000	1.00
Baha Emre Canyurt	Yönetim Kurulu Üyesi	Anıttepe Mah. Turgut Reis Cad. No:21 Çankaya /ANKARA	İş Geliştirme Uzmanı Biem İlaç Fabrika Üretim/Operasyon Müdürü	3 yıl / 3 yıl	1.200.000	1.0
Cansu Yıldırım	Yönetim Kurulu Üyesi	Anıttepe Mah. Turgut Reis Cad. No:21 Çankaya /ANKARA	Şirket Avukatı	3 yıl / 3 yıl	-	-

Yönetim kurulu üyelerinin İhraççı dışında yürüttükleri görevlere işbu izahnamenin 15.4 başlığı

altında yer verilmiştir.

15.2.2. Yönetimde söz sahibi olan personel hakkında bilgi:

Yönetimde söz sahibi başkaca personel bulunmamaktadır.

15.2.3. İhraççı son 5 yıl içerisinde kurulmuş ise ihraççının kurucuları hakkında bilgi:

Yoktur.

15.2.4. İhraççının mevcut yönetim kurulu üyeleri ve yönetimde söz sahibi olan personel ile ihraççı son 5 yıl içerisinde kurulmuş ise kurucuların birbiriyle akrabalık ilişkileri hakkında bilgi:

Levent CANYURT, yönetim kurulu başkan yardımcısı ve %1 oranında pay sahibi Ayşe CANYURT'un eşidir. Levent CANYURT ve Ayşe CANYURT, Güneş Asu CANYURT ile Baha Emre CANYURT'un ebeveynleridir. Güneş Asu CANYURT ile Baha Emre CANYURT kardeşir.

15.3. İhraççının yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde söz sahibi olan personelin yönetim ve uzmanlık deneyimleri hakkında bilgi:

Şirketin kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı Eczacı Levent CANYURT, uzun yıllardır Türk ilaç sektörü içerisinde faaliyet göstermektedir. 1980 yılında Gazi Üniversitesi Eczacılık Bölümü'nden mezun olduktan sonra bir müddet eczacılık faaliyetleri gerçekleştiren Levent CANYURT, 1991'de BİEM İlaç'ı kurarak kan ürünleri alanında dünya çapındaki firmaların yerel distribütörlüğünü almıştır.

Levent CANYURT'un ortaya koyduğu vizyon çerçevesinde Biem İlaç, ithal ürün tedarikinin yanı sıra ülke ihtiyacı duyulan ilaçların yerli üretimine de başlamıştır. Özellikle kanser ve radyo kontrast görüntüleme alanlarında jenerik ilaç ruhsatlanması ve üretimine ise 2010'lu yıllarda başlamıştır. Biem İlaç son 10 yılda imal ilaç portföyünü geliştirmiş, yurt içi ve yurtdışı pazar payı ve cirosunu her yıl artırmış, özellikle kanser grubu Ar-Ge'si için Türkiye'deki Ar-Ge laboratuvarlarından birini kurmuş ve Ar-ge yatırımlarını artırmıştır.

Baha Emre CANYURT, Bilkent Üniversitesi İşletme Fakültesini bitirdi ve 2016 yılında Biem İlaç bünyesinde dış ticaret uzmanı olarak çalışmaya başladı ve 2017 yılında satın alma uzmanı olarak Biem ilaç bünyesinde devam etti. 2018 yılında Macaristan'da Central European University Business Analytics bölümünde yüksek lisansını bitirdi ve tezini yapay zeka ile büyük data analizi yaparak, dünyadaki açık kaynaklarla geleceğin potansiyel ARGE projelerini ve ilgili moleküllerin pazar payları üzerine yazdı ve kodladı. 2019 yılında iş geliştirme departmanında Biem İlaç bünyesinde devam etti ve 2021 yılına kadar iş geliştirme departmanında görev aldı. 2022 yılı başında Biem İlaç'ın üretim tesisi inşasında görev almak üzere Tekirdağ şubesinde görevlendirilmiştir.

Güneş Asu CANYURT, Toronto Üniversitesi'nde psikoloji ve medya bölümünü kazanarak çift ana dal yaptı. Sağlık psikolojisi üzerine araştırmalar yaparak fen bilimleri diploması ile 2017 yılında mezun oldu. Aynı yıl, Türkiye'ye dönerek Biem İlaç bünyesinde dış ticaret ve ruhsatlandırma bölümünde çalışmaya başladı. 2021 yılında dış ticaret yöneticisi olarak atandı ve 7 senedir Biem'in uluslararası bir şirket olarak büyüme ve Avrupa Birliğine açılmasında aktif rol oynamaktadır.

Ayşe CANYURT, 12.07.1958'de Çorum'da doğdu. Ankara Cumhuriyet Lisesi sonrasında 1978-1982 yılları arasında Trakya Üniversitesi'nde Mimarlık Fakültesi'nde eğitim görmüştür. İki yıl özel mimarlık bürolarında çalışmıştır. 1984 yılında ortağı olduğu Mekân Mimarlık şirketinde çalışmalarını sürdürmüştür. 1991 yılından itibaren Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.'de yönetim kurulu üyesi yapmaktadır.

Cansu YILDIRIM Ankara Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nden 2020 yılında mezun oldu. Uluslararası ticaret hukuku alanında faaliyet gösteren saygın bir hukuk bürosunda yaklaşık 4 yıl çalışmasının ardından 2024 yılında Biem İlaç'ta avukat olarak çalışmaya başladı.

15.4. Yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde söz sahibi olan personelin son durum da dahil olmak üzere son beş yılda, yönetim ve denetim kurullarında bulunduğu veya ortağı olduğu bütün şirketlerin unvanları, bu şirketlerdeki sermaye payları ve bu yönetim ve denetim kurullarındaki üyeliğinin veya ortaklığının halen devam edip etmediğine dair bilgi:

Ad Soyadı / Ticaret Ünvanı	Şirket	Görevi	Şirketteki Sermaye Payı (%)	Devam Durumu
Ayşe Canyurt	Kraz Restoran A.Ş. ¹⁰	Yönetim Kurulu Başkanı Pay Sahibi	100	Etmiyor
Güneş Asu Canyurt	Asemfarma İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.	Yönetim Kurulu Başkanı	100	Ediyor
	Monemfarma İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.	Pay Sahibi	50	Ediyor
Baha Emre Canyurt	Monemfarma İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.	Yönetim Kurulu Başkanı Paysahibi	50	Ediyor

Levent Canyurt ile Cansu Yıldırım'ın İhraççı haricinde son beş yılda, yönetim ve denetim kurullarında bulunduğu veya ortağı olduğu herhangi bir şirket bulunmamaktadır.

15.5. Son 5 yılda, ihraççının yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde yetkili olan personelden alınan, ilgili kişiler hakkında sermaye piyasası mevzuatı, 5411 sayılı Bankacılık Kanunu ve/veya Türk Ceza Kanununun 53 üncü maddesinde belirtilen süreler geçmiş olsa bile; kasten işlenen bir suçtan dolayı beş yıl veya daha fazla süreyle hapis cezasına ya da zimmet, irtikâp, rüşvet, hırsızlık, dolandırıcılık, sahtecilik, güveni kötüye kullanma, hileli iflas, ihaleye fesat karıştırma, verileri yok etme veya değiştirme, banka veya kredi kartlarının kötüye kullanılması, kaçakçılık, vergi kaçaklığı veya haksız mal edinme suçlarından dolayı alınmış cezai kovuşturma ve/veya hükümlülüğünün ve ortaklık işleri ile ilgili olarak taraf olunan dava konusu hukuki uyuşmazlık ve/veya kesinleşmiş hüküm bulunup bulunmadığına dair bilgi:

¹⁰ Şirketin eski unvanı Suya Buz Restoran Anonim Şirketi'dir.

Anılan kişilerle ilgili olarak belirtilen kapsamda hukuki uyuşmazlık ve/veya kesinleşmiş hüküm bulunmamaktadır.

15.6. Son 5 yılda, ihraççının mevcut yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde söz sahibi olan personele ilişkin yargı makamlarınca, kamu idarelerince veya meslek kuruluşlarınca kamuya duyurulmuş davalar/suç duyuruları ve yaptırımlar hakkında bilgi:

Yoktur.

15.7. Son 5 yılda, ortaklığın mevcut yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde söz sahibi olan personelin, yönetim ve denetim kurulu üyeleri ile yönetimde söz sahibi olduğu şirketlerin iflas, kayyuma devir ve tasfiyeleri hakkında ayrıntılı bilgi:

Yoktur.

15.8. Son 5 yılda, ortaklığın mevcut yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde söz sahibi olan personelin herhangi bir ortaklıktaki yönetim ve denetim kurulu üyeliğine veya ihraççıdaki diğer yönetim görevlerine, mahkemeler veya kamu otoriteleri tarafından son verilip verilmediğine dair ayrıntılı bilgi:

Yoktur.

15.9. Yönetim kurulu üyeleri, yönetimde söz sahibi personel ile ihraççı son 5 yıl içerisinde kurulmuş ise kurucuların ihraççıya karşı görevleri ile şahsi çıkarları arasındaki çıkar çatışmalarına ilişkin bilgi:

Yoktur.

15.9.1. Yönetim kurulu üyeleri, yönetimde söz sahibi personel ile ihraççı son 5 yıl içerisinde kurulmuş ise kurucuların yönetim kurulunda veya üst yönetimde görev almaları için, ana hissedarlar, müşteriler, tedarikçiler veya başka kişilerle yapılan anlaşmalar hakkında bilgi:

Yoktur.

15.9.2. İhraççının çıkardığı ve yönetim kurulu üyeleri, yönetimde söz sahibi personel ile ihraççı son 5 yıl içerisinde kurulmuş ise kurucuların sahip olduğu sermaye piyasası araçlarının satışı konusunda belirli bir süre için bu kişilere getirilmiş sınırlamalar hakkında ayrıntılı bilgi:

Yoktur.

16. ÜCRET VE BENZERİ MENFAATLER

16.1. Son yıllık hesap dönemi itibariyle ihraççının yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde söz sahibi personelinin; ihraççı ve bağlı ortaklıklarına verdikleri her türlü hizmetler için söz konusu kişilere ödenen ücretler (şarta bağlı veya ertelenmiş ödemeler dahil) ve sağlanan benzeri menfaatler:

31.12.2023 tarihinde sona eren dönem itibarıyla üst düzey yöneticilere sağlanan fayda ve hizmetler 1.121.527 TL'dir.

16.2. Son yıllık hesap dönemi itibariyle ihraççının yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde söz sahibi personeline emeklilik aylığı, kıdem tazminatı veya benzeri menfaatleri ödeyebilmek için ihraççının veya bağlı ortaklıklarının ayırmış olduğu veya tahakkuk ettirdikleri toplam tutarlar:

Yoktur.

17. YÖNETİM KURULU UYGULAMALARI

17.1. İhraççının yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde söz sahibi olan personelin görev süresi ile bu görevde bulunduğu döneme ilişkin bilgiler:

Adı Soyadı	Son 5 Yılda İhraççada Üstlendiği Görevler	Görev Süresi / Kalan Görev Süresi
Levent CANYURT	Yönetim Kurulu Başkanı	3 Yıl / 3 Yıl
Ayşe CANYURT	Yönetim Kurulu Üyesi/Başkan Vekili	3 Yıl / 3 Yıl
Güneş Asu CANYURT	Yönetim Kurulu Üyesi Dış Ticaret Uzmanı Dış Ticaret Yöneticisi	Yönetim Kurulu Üyesi: 3 Yıl / 3 Yıl Dış Ticaret Yöneticisi: Süresiz
Baha Emre CANYURT	Yönetim Kurulu Üyesi İş Geliştirme Uzmanı Biem İlaç Fabrika Üretim/Operasyon Müdürü	Yönetim Kurulu Üyesi: 3 Yıl / 3 Yıl Fabrika Üretim ve Operasyonlar Müdürü: Süresiz
Cansu YILDIRIM	Şirekt Avukat Yönetim Kurulu Üyesi	Yönetim Kurulu Üyesi: 3 Yıl / 3 Yıl Süresiz: Şirket Avukatı

17.2. Tamamlanan son finansal tablo dönemi itibariyle ihraççı ve bağlı ortaklıkları tarafından, yönetim kurulu üyelerine ve yönetimde söz sahibi personele, iş ilişkisi sona erdirildiğinde yapılacak ödemelere/sağlanacak faydalara ilişkin sözleşmeler hakkında bilgi veya bulunmadığına dair ifade:

Yönetim kurulu üyelerine ve yönetimde söz sahibi personellere, iş ilişkisi sona erdirildiğinde Şirket tarafından ödeme yapılmasını veya fayda sağlanmasını öngören herhangi bir sözleşme bulunmamaktadır.

17.3. İhraççının denetimden sorumlu komite üyeleri ile diğer komite üyelerinin adı, soyadı ve bu komitelerin görev tanımları:

Kurumsal Yönetim ilkeleri çerçevesinde oluşturulacak komitelere ilişkin olarak; Şirket paylarının halka arzını ve Borsa'da işlem görmesini takiben Kurul tarafından dahil olduğu grup ilan edilinceye kadar SPK'nın II-17.1 sayılı Kurumsal Yönetim Tebliği'nin 5. maddesi çerçevesinde Şirket üçüncü grupta yer alan ortaklıkların yükümlülüklerine tabi olacak olup Şirket paylarının Borsa'da işlem görmeye başlaması sonrasında yapılacak ilk genel kurul tarihi itibarıyla zorunlu ilkelere gerekli uyum sağlanacaktır.

Şirket'in izahname tarihi itibarıyla mevcut yönetim kurulu üyelerine ilişkin bilgiye yukarıda yer verilmektedir. Şirket tarafından denetim komitesi, riskin erken saptanması komitesi ve kurumsal yönetim komitesi kurulacaktır. Söz konusu komitelerin kurulmasına ilişkin olarak henüz yönetim kurulu kararı alınmamıştır. Söz konusu komitelere sermaye piyasası mevzuatına uygun şekilde yeterli sayıda bağımsız yönetim kurulu üyesi atanacaktır. İlgili komitelerin, Şirket paylarının halka arzını takiben SPK'nın II-17b.1 sayılı Kurumsal Yönetim Tebliği'ne uyum çerçevesinde ve Kurumsal Yönetim Tebliği'nde belirtilen sürelerle uyularak ve her hâlükârda en geç halka arzdan sonra gerçekleşecek ilk genel kurul toplantısına kadar faaliyete geçmesi planlanmaktadır.

17.4. İhraççının Kurulun kurumsal yönetim ilkeleri karşısındaki durumunun değerlendirilmesi hakkında açıklama:

Kurumsal Yönetim Tebliği'nin 5'inci maddesi uyarınca paylarının ilk kez halka arz edilmesi veya borsada işlem görmeye başlaması için SPK'ya başvuran ortaklıklar, SPK tarafından grupların belirlenmesine ilişkin listenin ilanına kadar üçüncü grupta yer alan ortaklıkların yükümlülüklerine tabidir. Bu nedenle Şirket, paylarının borsada işlem görmeye başlaması sonrasında yapılacak ilk genel kurul tarihi itibarıyla gerekli uyumu sağlamak zorundadır" hükmü çerçevesinde paylarının halka arzı sonrası ilk genel kurul tarihi itibarı ile zorunlu ilkelere gerekli uyumu sağlayacaktır.

Kurumsal Yönetim Tebliği kapsamındaki söz konusu yükümlülükler Şirket'in paylarının Borsa'da işlem görmeye başlaması sonrasında yapılacak ilk genel kurul tarihi itibarıyla gerekli uyumu sağlaması gerekmektedir. Bu bağlamda, Şirket paylarının Borsa'da işlem görmeye başlamasından sonra yapılacak ilk genel kurul tarihi itibarıyla Kurumsal Yönetim Tebliği'ne uyum sürecini tamamlamış olacaktır.

Şirket Esas Sözleşmesi'nin sermaye piyasası mevzuatına uyumu tamamlanmış olup Esas Sözleşme'nin "Kurumsal Yönetim İlkelerine Uyum" başlıklı 21'inci maddesi uyarınca SPK tarafından uygulaması zorunlu tutulan kurumsal yönetim ilkelerine uyulacak olup zorunlu ilkelere uyulmaksızın yapılan işlemler ve alınan Yönetim Kurulu kararları geçersiz olup, Esas Sözleşme'ye aykırı sayılacaktır.

Şirket tarafından ücretlendirme politikası, bilgilendirme politikası, kâr dağıtım politikası, bağış ve yardım politikası ve ilişkili taraf işlemlerine ilişkin esasların belirlenmesine ilişkin yönetim kurulu kararı halka arzı takiben alınacak ve SPK'nın kamunun aydınlatılmasına ilişkin esasları çerçevesinde kamuya ilan edilecektir. Halka açılma sonrası dönemde sermaye piyasası mevzuatı gereği düzenlenecek Kurumsal Yönetim İlkelerine Uyum Raporu ile Şirket'in Kurumsal Yönetim İlkeleri karşısındaki durumu, sermaye piyasası mevzuatına uygun periyotlarla ayrıca kamuya duyurulacaktır.

Kurumsal Yönetim Tebliği hükümleri çerçevesinde Şirket, kamuya yapacağı duyuruların, mevzuatın öngördüğü şekilde yapılması için gerekli altyapıyı oluşturacaktır. Ayrıca Yönetim Kurulu başkanı veya üyeleri Şirket faaliyetleri ile ilgili önemli gelişmelerin kamuya duyurulmasını, pay sahiplerinin bilgi edinme haklarının kullanılmasını, Genel Kurul bilgilerinin düzenli ve şeffaf olarak duyurulmasını, kâr dağıtım politikaları hakkında gerekli bilgilendirmelerin yapılmasını da kapsayacak şekilde tüm bilgilendirme çalışmalarını düzenli olarak yerine getirecektir.

Ayrıca Şirket'in faaliyetleri, sektörel gelişmeler, yeni pazarlara ulaşma ve yeni ürünler geliştirme ile ilgili yatırımcıların kararlarında önem arz eden hususlar, özel durum açıklamaları www.kap.org.tr ve Şirket'in www.biemilac.com.tr adresli internet sitesinde duyurulacaktır. Şirket'in internet adresi, www.biemilac.com.tr adresidir. Aşağıda belirtilen konu başlıkları ile ilgili dosyaların halka açılma sonrası zaman içerisinde Şirket'in internet sitesinde yer alması için gerekli çalışmalar sürdürülmektedir.

SPK ve BİST düzenlemeleri ile TTK hükümleri çerçevesinde Şirket, kamuyu aydınlatma ve bilgilendirmede aşağıdaki araçları kullanır:

- Özel durum açıklamaları,
- Finansal raporlar,
- Yıllık faaliyet raporları,
- Kurumsal internet sitesi,
- Yatırımcılar için hazırlanan bilgilendirme ve tanıtım dokümanları,
- SPK düzenlemeleri uyarınca hazırlanması gereken izahname seti, tasarruf sahiplerine satış duyurusu, duyuru metinleri ve dokümanlar,
- Yazılı ve görsel medya aracılığıyla yapılan basın açıklamaları,
- TTSG ve günlük gazeteler vasıtasıyla yapılan ilan ve duyurular.

17.5. Kurul düzenlemeleri uyarınca kurulması zorunlu olan ihraççının pay sahipleri ile ilişkiler biriminin faaliyetleri ile bu birimin yöneticisi hakkında bilgi:

Yatırımcı İlişkileri Birimi Temel Faaliyetleri

Pay sahiplerine ve pay sahipleri ile ortaklık arasında yapılan yazışmalar ile diğer bilgi ve belgelere ilişkin kayıtların sağlıklı, güvenli ve güncel olarak tutulmasını sağlamak, MKK nezdindeki işlemleri yönetmek,

Yatırımcıların Şirket ile ilgili yazılı bilgi taleplerini, kamuya açıklanmamış gizli ve ticari sır niteliğindeki bilgiler hariç olmak üzere, mevzuat ve Şirket'in kamuyu aydınlatma politikası çerçevesinde açık ve net olarak yanıtlamak,

Genel Kurul toplantısı ile ilgili olarak pay sahiplerinin bilgi ve incelemesine sunulması gereken dokümanları hazırlamak ve genel kurul toplantısının ilgili mevzuatta, Esas Sözleşme'ye ve diğer ortaklık iç düzenlemelerine uygun olarak yapılmasını sağlayacak tedbirleri almak,

Kurumsal yönetim ve kamuyu aydınlatma ile ilgili her türlü husus dahil Sermaye Piyasası Mevzuatından kaynaklanan yükümlülüklerin yerine getirilmesini gözetmek ve izlemek, mevzuat gereği yapılan açıklamaların yanı sıra kamuoyu ile iletişimin koordinasyonunu sağlamak, yatırımcılarla ve analistlerle görüşmeler gerçekleştirmek üzere konferans, panel, seminer ve tanıtım toplantılarına katılım sağlamak.

Yatırımcı İlişkileri Yöneticisi

Şirket halihazırda Yatırımcı İlişkileri birimi oluşturmamıştır. İzahname tarihi itibari ile sermaye piyasası lisanslarına sahip personel istihdam edilmemiştir. II.17.1 sayılı Tebliğ uyarınca, payları halka ilk kez halka arz edilmesi için Kurul'a başvuran ortaklıkların, payların borsada işlem görmeye başlaması tarihinden itibaren 6 ay içinde Yatırımcı İlişkileri bölümü oluşturma ve bölümün doğrudan bağlı olarak çalışacağı Yatırımcı İlişkileri Yöneticisi belirleme yükümlülüğü bulunmaktadır. Bu bağlamda Şirket, Kurumsal Yönetim Tebliği madde 11/6 uyarınca Şirket paylarının halka arzını takip eden 6 ay içinde Yatırımcı İlişkileri Yöneticisini belirleyerek ilgili bilgiyi KAP'ta yayınlacaktır.

18. PERSONEL HAKKINDA BİLGİLER

18.1. İzahnamede yer alan her bir finansal tablo dönemi için ortalama olarak veya dönem sonları itibariyle personel sayısı, bu sayıda görülen önemli değişiklikler ile mümkün ve önemli ise belli başlı faaliyet alanları ve coğrafi bölge itibariyle personelin dağılımı hakkında açıklama:

Çalışan Personel Sayıları (Dönem Sonları İtibarıyla, Yönetim Kurulu Üyeleri Hariç)	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2024
Beyaz Yakalı Personel	65	76	75	103
Mavi Yakalı Personel	8	9	6	12
Toplam	73	85	81	115

Lokasyon Bazlı Çalışan Personel 30.09.2024 İtibarıyla	MERKEZ	AR-GE	FABRİKA	TOPLAM
Beyaz Yakalı Personel	59	12	32	103
Mavi Yakalı Personel	4	1	7	12
Toplam	63	13	39	115

*Personel sayıları 30/09/2024 tarihi itibariyle geçerli olan sayılardır.

18.2. Pay sahipliği ve pay opsiyonları:

18.2.1. Yönetim kurulu üyelerinin ihraççının paylarına yönelik sahip oldukları opsiyonlar hakkında bilgi:

Yoktur.

18.2.2. Yönetimde söz sahibi olan personelin ihraççının paylarına yönelik sahip oldukları opsiyonlar hakkında bilgi:

Yoktur.

18.2.3. Personelin ihraççıya fon sağlamasını mümkün kılan her türlü anlaşma hakkında bilgi:

Yoktur.

19. ANA PAY SAHİPLERİ

19.1. İhraççının bilgisi dahilinde son genel kurul toplantısı ve son durum itibariyle sermayedeki veya toplam oy hakkı içindeki payları doğrudan veya dolaylı olarak %5 ve fazlası olan gerçek ve tüzel kişiler ayrı olarak gösterilmek kaydıyla ortaklık yapısı veya böyle kişiler yoksa bulunmadığına dair ifade:

Şirket'in pay sahipliğine ilişkin tablo aşağıda yer almakta olup Şirket'in tüzel kişi ortağı bulunmamaktadır.

Doğrudan Pay Sahipliğine İlişkin Bilgi								
Ortağın; Adı Soyadı	Sermaye Payı / Oy Hakkı							
	Son Genel Kurul Toplantısı				Son Durum			
	20.12.2024				27.12.2024			
	Grubu	(TL)	Sermaye Payı (%)	Oy Hakkı (%)	Grubu	(TL)	Sermaye Payı (%)	Oy Hakkı (%)
Levent Canyurt	A	30.000.000,00	25,00	62,50	A	30.000.000,00	25,00	62,50
	B	86.400.000,00	72,00	36,00	B	86.400.000,00	72,00	36,00
Ayşe Canyurt	A	0,00	0,00	0,00	A	0,00	0,00	0,00
	B	1.200.000,00	1,00	0,50	B	1.200.000,00	1,00	0,50
Güneş Asu Canyurt	A	0,00	0,00	0,00	A	0,00	0,00	0,00
	B	1.200.000,00	1,00	0,50	B	1.200.000,00	1,00	0,50
Baha Emre Canyurt	A	0,00	0,00	0,00	A	0,00	0,00	0,00

	B	1.200.000,00	1,00	0,50	B	1.200.000,00	1,00	0,50
TOPLAM		120.000.000	100,0	100,00%		120.000.000	100,0%	100,0%

19.2. Sermayedeki veya toplam oy hakkı içindeki doğrudan payları %5 ve fazlası olan gerçek ve tüzel kişi ortakların sahip oldukları farklı oy haklarına ilişkin bilgi veya bulunmadığına dair ifade:

Şirket Esas Sözleşmesi ile paylar A Grubu ve B Grubu olmak üzere ikiye ayrılmıştır. A Grubu paylara genel kurulda oy imtiyazı tanınmıştır. B grubu paylara herhangi bir imtiyaz tanınmamıştır. Sermayedeki veya toplam oy hakkı içindeki doğrudan payları %5 ve fazlası olan tek gerçek kişi ortak Levent CANYURT olup, A grubu payların da tamamına sahiptir.

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Genel Kurul" başlıklı 15. maddesi uyarınca "Genel kurul toplantılarında her bir (A) grubu pay sahibinin 5 (beş) oy hakkı, her bir (B) grubu pay sahibinin 1 (bir) oy hakkı vardır." Herhangi bir pay grubunda bağlam veya sınırlama bulunmamaktadır.

19.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgi:

Şirket'in kayıtlı sermaye tavanı 600.000.000 TL olup her biri beheri 1 (bir) TL değerinde 600.000.000 adet paya ayrılmıştır. Şirket ödenmiş sermayesi 120.000.000 TL olup işbu sermayeyi temsil eden paylara ilişkin bilgi aşağıda sunulmaktadır.

Grubu	Nama/ Hamiline Olduğu	İmtiyazların türü	Bir Payın Nominal Değeri (TL)	Toplam (TL)	Sermayey e Oranı (%)
A	Nama	Oyda İmtiyaz	1	30.000.000	25
B	Hamiline	-	1	90.000.000	75
TOPLAM				120.000.000	100

19.4. İhraççının bilgisi dahilinde doğrudan veya dolaylı olarak ihraççının yönetim hakimiyetine sahip olanların ya da ihraççıyı kontrol edenlerin adı, soyadı, ticaret unvanı, yönetim hakimiyetinin kaynağı ve bu gücün kötüye kullanılmasını engellemek için alınan tedbirler:

Levent Canyonur, Şirket'teki toplam oy haklarının çoğunluğuna ve imtiyazlı A grubu payların tamamına sahip olması nedeniyle Şirket'in yönetiminde hakimiyet sahibidir. Levent Canyonur'un yönetim hakimiyeti doğrudandır.

Şirket'in yönetimi sırasında Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Kurumsal Yönetim İlkelerine Uyum" başlıklı 21. maddesi kapsamında Sermaye Piyasası Kurulu tarafından uygulaması zorunlu tutulan kurumsal yönetim ilkelerine uyulur. Zorunlu kurumsal yönetim ilkelerine uyulmaksızın yapılan işlemler ve alınan yönetim kurulu kararları geçersiz olup, esas sözleşmeye aykırı sayılır.

Kurumsal yönetim ilkelerinin uygulanması bakımından önemli nitelikte sayılan işlemlerde ve Şirketin önemli nitelikteki ilişkili taraf işlemlerinde ve üçüncü kişiler lehine teminat, rehin ve

İpotek verilmesine ilişkin işlemlerinde Sermaye Piyasası Kurulunun kurumsal yönetime ilişkin düzenlemelerine uyulur.

Yönetim kurulunda görev alacak bağımsız üyelerin sayısı ve nitelikleri Sermaye Piyasası Kurulu'nun kurumsal yönetime ilişkin düzenlemelerine göre tespit edilir.

Şirket'in halka arzı ile birlikte denetimlere tabi olması da kontrol gücünün kötüye kullanımını engelleyecek etkenler arasındadır.

19.5. İhraççının yönetim hakimiyetinde değişikliğe yol açabilecek anlaşmalar/düzenlemeler hakkında bilgi:

Yoktur.

19.6. Sermayede ki veya toplam oy hakkı içindeki doğrudan payları %5 ve fazlası olan gerçek kişi ortakların birbiriyle akrabalık ilişkileri:

Şirkette %5 ve üzerinde pay sahibi tek ortak olan Levent Canyurt, yönetim kurulu başkan yardımcısı ve %1 oranında pay sahibi Ayşe Canyurt'un eşidir. Levent Canyurt ve Ayşe Canyurt, Güneş Asu Canyurt ile Baha Emre Canyurt'un ebeveynleridir. Güneş Asu Canyurt ile Baha Emre Canyurt kardeşlerdir.

20. İLİŞKİLİ TARAFLAR VE İLİŞKİLİ TARAFLARLA YAPILAN İŞLEMLER HAKKINDA BİLGİLER

20.1. İzahnamede yer alan hesap dönemleri ve son durum itibarıyla ilişkili taraflarla yapılan işlemler hakkında UMS 24 çerçevesinde ayrıntılı açıklama:

Şirket'in finansal tablo dönemleri itibarıyla ilişki taraf kapsamında değerlendirilen işletmeler, kişiler ve Şirket ile olan ilişki düzeyleri aşağıdaki gibidir:

İlişkili Taraf Adı-Soyadı/ Unvanı	İlişkisi
Levent CANYURT	Ortak
Ayşe CANYURT	Ortak
Güneş Asu CANYURT	Ortak
Baha Emre CANYURT	Ortak
MonemFarma İlaç Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi	İlişkili Şirket

·Levent CANYURT:

Şirket'in %97 oranında hissesine sahip ortağıdır.

·**Ayşe CANYURT:**

Şirket'in %1 oranında hissesine sahip ortağıdır.

·**Güneş Asu CANYURT:**

Şirket'in %1 oranında hissesine sahip ortağıdır.

·**Baha Emre CANYURT:**

Şirket'in %1 oranında hissesine sahip ortağıdır.

·**MonemFarma İlaç Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi:**

Şirket Türk ilaç ve sağlık sektörüne biyolojik ilaçlar sağlamaktadır. 2022 yılına kadar; Biem, MonemFarma'nın %21 oranında hisselerini elinde bulundurmıştır. Satış tarihi öncesinde, MonemFarma özkaynak yöntemiyle değerlendirilen yatırımlar olarak izlenmiştir. 2022 yılında ilişkili taraflara hisse satışı gerçekleşmiştir ve MonemFarma ilişkili şirket olarak raporlanmaya devam etmektedir. Şirket'in merkez adresi Anıttepe Mah. Turgut Reis Caddesi No: 21/Çankaya/ANKARA'dır.

30.09.2024 tarihi itibarıyla ilişkili taraflarla yapılan işlemler ve dönem sonu tutarları aşağıdaki gibidir:

Dönen Varlıklar (TL)	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Ahçılar	521.107	2.217.753	117.578	117.578	-
Monemfarma İlaç San. Ve Tic. A.Ş.	521.107	2.217.753	117.578	117.578	-
Ertelenmiş Faiz Gelirleri (Reeskont)	(6.226)	(35.692)	(7.978)	(7.978)	-
Monemfarma İlaç San. Ve Tic. A.Ş.	(6.226)	(35.692)	(7.978)	(7.978)	-
Verilen Sipariş Avansları	-	-	720.651	720.651	-
Monemfarma İlaç San. Ve Tic. A.Ş.	-	-	720.651	720.651	-
Toplam	514.881	2.182.061	830.251	830.251	-

Kısa Vadeli Borçlanmalar (TL)	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Ticari Borçlar	709.241	-	-	-	-
Monemfarma İlaç San. Ve Tic. A.Ş.	709.241	-	-	-	-
Ertelenmiş Faiz Giderleri (Reeskont)	(20.446)	-	-	-	-
Monemfarma İlaç San. Ve Tic. A.Ş.	(20.446)	-	-	-	-
Ortaklara Borçlar	173.006.253	137.462.582	39.441.322	39.441.322	33.882.721
Levent CANYURT	173.006.253	137.462.582	39.441.322	39.441.322	33.882.721
Toplam	173.695.048	137.462.582	39.441.322	39.441.322	33.882.721

İlişkili Taraflara Gelir ve Giderler (TL)	1.01.-31.12.2021	1.01.-31.12.2022	1.01.-30.09.2023	1.01.-31.12.2023	1.01.-30.09.2024
Mal ve Hizmet Satışları	51.870.491	3.877.269	224.077	489.097	-
Monemfarma İlaç San. Ve Tic. A.Ş.	51.870.491	3.877.269	224.077	489.097	-
Mal ve Hizmet Alışları	(83.944.916)	(47.855.596)	(320.514)	(291.497)	-
Monemfarma İlaç San. Ve Tic. A.Ş.	(83.944.916)	(47.855.596)	(320.514)	(291.497)	-
Ertelenmiş Faiz Gelir ve (Giderleri)	14.220	(44.349)	23.818	13.684	5.872
Monemfarma İlaç San. Ve Tic. A.Ş.	14.220	(44.349)	23.818	13.684	5.872
Toplam	(32.060.205)	(44.022.676)	(72.619)	211.284	5.872

Üst Yönetime Sağlanan Menfaatle (TL)	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Üst Düzey Yöneticilere Sağlanan Fayd ve Hizmetler	1.447.407	1.004.017	1.121.527	210.633	345.000
Toplam	1.447.407	1.004.017	1.121.527	210.633	345.000

20.2. İlişkili taraflarla yapılan işlerin ihracının net satış hasılatı içindeki payı hakkında bilgi:

Şirket'in finansal tablo dönemleri itibarıyla ilişkili taraflara gerçekleştirmiş olduğu satış işlemlerine ilişkin bilgiler aşağıda yer almaktadır. Şirket'in 2024/09 döneminde ilişkili taraflara satış işlemi bulunmamaktadır.

TL	31.12.2021	31.12.2022	31.12.2023	30.09.2023	30.09.2024
Mal ve Hizmet Satışları	51.870.491	3.877.269	224.077	489.097	-
Monemfarma İlaç San. Ve Tic. A.Ş.	51.870.491	3.877.269	224.077	489.097	-
Toplam Hasılat	721.667.291	887.188.567	1.064.816.223	747.017.706	746.412.942
İlişkili Taraflardan Gelirler/Toplam Hasılat	7,19%	0,44%	0,02%	0,07%	-

21. DİĞER BİLGİLER

21.1. Sermaye Hakkında Bilgiler

Şirket'in ödenmiş sermayesi 120.000.000 TL değerindedir. İşbu sermaye, her biri beheri 1 (bir) TL değerinde 120.000.000 adet paya bölünmüş olup 30.000.000 adedi nama yazılı A grubu ve 90.000.000 adedi hamiline yazılı B grubu olarak ayrılmıştır.

21.2. Kayıtlı Sermaye Tavanı:

Şirket'in kayıtlı sermaye tavanı 600.000.000 TL olup her biri beheri 1 (bir) TL değerinde 600.000.000 adet paya ayrılmıştır.

21.3. Dönem başı ve dönem sonundaki fiili dolaşımdaki pay sayısının mutabakatı ve izahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibariyle sermayenin % 10'undan fazlası aynı olarak ödenmişse konu hakkında bilgi:

Yoktur.

21.4. Sermayeyi temsil etmeyen kurucu ve intifa senetleri vb. hisselerin sayısı ve niteliği hakkında bilgi:

Yoktur.

21.5. İhraççının paylarından, kendisi tarafından bizzat tutulan veya onun adına tutulan veya bağlı ortaklıklarının sahip oldukları ihraççı paylarının adedi, defter değeri ve nominal değeri:

Yoktur.

21.6. Varanlı sermaye piyasası araçları, paya dönüştürülebilir tahvil, pay ile değiştirilebilir tahvil vb. sermaye piyasası araçlarının miktarı ve dönüştürme, değişim veya talep edilme esaslarına ilişkin bilgi:

Yoktur.

21.7. Grup şirketlerinin opsiyona konu olan veya koşullu ya da koşulsuz bir anlaşma ile opsiyona konu olması kararlaştırılmış sermaye piyasası araçları ve söz konusu opsiyon hakkında ilişkili kişileri de içeren bilgi:

Yoktur.

21.8. İzahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibariyle yapılan sermaye artırımları ve kaynakları ile sermaye azaltımları, yaratılan/iptal edilen pay grupları ve pay sayısında değişikliğe yol açan diğer işlemlere ilişkin bilgi:

İşbu izahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla yapılan sermaye artırımlarına ve kaynaklarına ilişkin bilgiler aşağıda sunulmaktadır.

Tarih	Artırım Miktarı (TL)	Kaynak
17.04.2024	80.000.000	Önceki sermayeyi teşkil eden 40.000.000 TL sermayenin tamamı nakden ödenmiş olup, artırılan 80.000.000 TL tutar 2022 ve önceki yıllar 570-Dağıtılmamış Geçmiş Yıl Karları hesabından karşılanmıştır.

10.12.2021	25.000.000	Önceki sermayeyi teşkil eden 15.000.000 TL sermayenin tamamı nakden ödenmiştir, arttırılan 25.000.000,00 TL nin 19.498.346,08 TL'lık kısmı önceki dönem karlarından ayrılmış olan olağanüstü yedeklerden, geriye kalan 5.501.653,92 TL'lık kısmı ise 2013-2014-2015-2016 yıllarına ilişkin geçmiş yıl karlarından karşılanmıştır.
------------	------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

21.9. İhraççının son on iki ay içinde halka arz, tahsisli veya nitelikli yatırımcıya satış suretiyle pay ihracının bulunması halinde, bu işlemlerin niteliğine, bu işlemlere konu olan payların tutarı ve niteliklerine ilişkin açıklamalar:

Yoktur.

21.10. İhraççının mevcut durum itibariyle paylarının borsada işlem görmesi durumunda hangi payların borsada işlem gördüğüne veya bu hususlara ilişkin bir başvurusunun bulunup bulunmadığına ilişkin bilgi:

Yoktur.

21.11. İzahnamenin hazırlandığı yıl ve bir önceki yılda eğer ihraççı halihazırda halka açık bir ortaklık ise ihraççının payları üzerinde üçüncü kişiler tarafından gerçekleştirilen ele geçirme teklifleri ile söz konusu tekliflerin fiyat ve sonuçları hakkında bilgi:

Yoktur.

21.12. Esas sözleşme ve iç yönergeye ilişkin önemli bilgiler:

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Sermaye" başlıklı 6'ncı maddesi uyarınca "Yönetim Kurulu, Sermaye Piyasası Kanunu hükümlerine uygun olarak gerekli gördüğü zamanlarda kayıtlı sermaye tavanına kadar yeni pay ihraç ederek ödenmiş sermayenin arttırılması ve pay sahiplerinin yeni pay alma hakkının sınırlandırılması ile primli veya nominal değerinin altında pay ihracı, imtiyazlı pay sahiplerinin haklarının kısıtlanması konularında karar almaya yetkilidir. Yeni pay alma haklarını kısıtlama yetkisi pay sahipleri arasında eşitsizliğe yol açacak şekilde kullanılamaz."

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Yönetim Kurulu ve Süresi" başlıklı 7. maddesi uyarınca "Şirketin işleri ve idaresi Genel Kurul tarafından Türk Ticaret Kanunu ve Sermaye Piyasası Kanunu hükümleri çerçevesinde Türk Ticaret Kanunu ve sermaye piyasası mevzuatında belirtilen şartları haiz olarak en fazla 3 yıl için seçilecek en az 5 en çok 9 üyeden oluşan bir Yönetim Kurulu tarafından yürütülür. Yönetim Kurulu üyeleri en az 1 ve en çok 3 yıl için seçilir."

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Yönetim Kurulunun Seçimi" başlıklı 8. maddesi uyarınca "Yönetim kurulu üyeleri genel kurul tarafından seçilir."

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Şirket'in İdaresi ve Temsili" başlıklı 13. maddesi uyarınca "Yönetim kurulu, Türk Ticaret Kanunu, Sermaye Piyasası Kanunu, ilgili diğer mevzuat ve işbu esas sözleşmede uyarınca kendisine verilen görevleri ifa eder.

Yönetim Kurulunun alacağı karar üzerine, Şirketin temsil yetkisi tek imza ile yönetim kurulu üyelerinden birine ya da bir veya daha fazla murahhas üyeye veya müdür olarak üçüncü kişilere

devredebilir. En az bir yönetim kurulu üyesinin temsil yetkisini haiz olması şarttır. Bu durumda, yönetim kurulu Türk Ticaret Kanunu'nun 367/1'inci maddesine uygun bir iç yönerge düzenler. Bu şekilde kendisine temsil yetkisi devredilen kişilerin yetki süreleri yönetim kurulu üyelerinin görev süreleri ile sınırlı değildir. Yönetim, devredilmediği sürece, yönetim kurulunun tüm üyelerine aittir.”

Şirket Esas Sözleşmesi'nin “Genel Kurul” başlıklı 15. maddesi uyarınca “Genel kurul toplantılarında her bir (A) grubu pay sahibinin 5 (beş) oy hakkı, her bir (B) grubu pay sahibinin 1 (bir) oy hakkı vardır. TTK'nın 479 uncu maddesinin 3/a bendi uyarınca esas sözleşme değişikliklerinde ve ibra ve sorumluluk davası açılmasında oyda imtiyaz kullanılamaz. Oy kullanılırken Türk Ticaret Kanunu, Sermaye Piyasası Kanunu ve ilgili diğer mevzuat hükümlerine uyulur.”

21.13. Esas sözleşmenin ilgili maddesinin referans verilmesi suretiyle ihraççının amaç ve faaliyetleri:

Şirket Esas Sözleşmesi'nin “Amaç ve Konu” başlıklı 3. maddesi uyarınca “Şirket, 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu, 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu ve diğer ilgili mevzuata aykırı olmamak ve gerekli hallerde yatırımcıların aydınlatılmasını teminen özel haller kapsamında gerekli açıklamaları yapmak kaydıyla, şirket gayelerine ulaşılmasını sağlamak amacıyla aşağıda yazılı işlerle iştigal üzere kurulmuştur. Şirketin amaç ve faaliyet konuları aşağıda yer almaktadır:

1- Gerek yurt içinde gerekse yurt dışında bilumum tıbbi, biyolojik, zirai tarım ürünleri, bakliyat ve veterinerliğe ait ilaçlarını, bitkisel ürün ve gıda takviyeleri ve bunların hammaddelerini, her çeşit sıhhi ve tıbbi alet, makine ve cihazların imalatını, toptan ve perakende ticaretini, tamir bakım ve montajını, ithalatını ve ihracatını yapabilir, her türlü elektrik, elektronik alet ve malzemelerin imalatını, alım-satımını ve pazarlamasını, bakım ve montajını, ithalat ve ihracatını yapabilir, bu ürünleri yapabilmek için gerekli ham ve yardımcı maddelerin alımını, ithalini, ihracını ve satışını, konusuna giren ürünlerin başkalarına ürettirilmesini, şirket konusunu oluşturan işler için yurt dışında ve yurt içinde ihalelere girilmesini, taahhütlerde bulunmasını, konusu ile ilgili kendisine ait veya başkalarına taahhüt ettiği işlerin ihaleye çıkarılmasını veya diğer ürünlerle müteahhitlere veya taşeronlara kısmen veya tamamen verilmesini, tıbbi ilaç, alet, makine ve cihazlar ile laboratuvar hastane aleti, cihaz, demirbaş, döşeme ve malzemeleri, tesisler, reagentler, kozmetik eşya ve malzemeler üzerinde ithal, ihraç, transit taahhüt, mümessillik ve dahili ticaret işleri yapabilir, organik çözücüler, ester, alkol, keton ve aldehitler, yağ asitleri, amino asitler ve diğer asitler, organik bileşikler, tıp, eczane ve veteriner bilimleri dallarında ve bunlara yakın alanlarda, kitap, dergi ansiklopedi, tarmakope ve her çeşit bilimsel yayınlarla ilgili olarak ithalat, ihracat, transit, taahhüt, mümessillik, yayım ve dahili ticaret işleri yapabilir, işletmenin gerektirdiği elektronik bilgi ve işlem makinelerini alabilir, kiralayabilir, işletebilir ve işletme konusu ile ilgili fizibilite, araştırma, geliştirme ve ekonomik etütler yapabilir ve konusu ile ilgili teknik müşavirlik hizmetleri verilmesini sağlayabilir.

2. Amaç ve konusu ile ilgili sahalarda üretilen tüketilen, kullanılan, ham, yarı mamul, mamul, esas, yardımcı, hurda ve artık maddelere, müstahzar ve terkipler, alet edevat, makine, ana yardımcı, yan ve komple tesisler gibi amaç, konusunun gerçekleşmesine yarayan bilcümle emtia, madde ve kıymetler ilgili pazarlama, ihracat, imalat, istihraç, ithalat, alım ve satım, ambalajlama ve paketleme, depolama, üretici ve tüketici sahalarında ulaştırma ve sunma ve tanıtma, dahili ve milletlerarası mümessillik ve komisyonculuk, distribütörlük, yurt içi ve dışı

fuarlarda teşhir ve tanıtma, ihalelere iştirak gibi çeşitli sınıf ve ticari faaliyetlerde bulunabilir, maksat ve mevzuu ile ilgili araştırma ve etütler yapabilir, keza işlerin gerçekleşmesi için lüzumlu tesisler kurabilir, satın alabilir, kiralayabilir, bu tesisler üzerinde üretim yapabilir, yaptırabilir, gerek duyarsa dışarıda fason üretimini yaptırabilir, her çeşit nakil vasıtalarına sahip olabilir ve bu bentte yazılı konular üzerinde, yukarıda bentte yazılı faaliyet ve tasarruflarda bulunabilir.

3. Gebelik testleri de dahil Tıbbi teşhise yönelik malzemelerin imalatını yapabilir.

4. Sermaye piyasası mevzuatı ile düzenlenen yatırım hizmetleri ve faaliyetleri niteliğinde olmamak kaydıyla özel ve kamu hukukuna tabi tüzel kişiler tarafından ihraç olunmuş veya olunacak pay ve pay benzeri diğer kıymetler ile borçlanma aracı, intifa senedi gibi bilcümle menkul kıymetleri ve diğer sermaye piyasası araçlarını satın alabilir, satabilir, devredebilir, mevzuattaki sınırlamalar dâhilinde ve usullere uymak koşuluyla bunları teminat gösterebilir, üzerlerinde intifa hakkı tesis edebilir veya bunların intifasından yararlanabilir veya bunlarla ilgili sair hukuki tasarruflarda bulunabilir.

5. Sermaye piyasası mevzuatında belirlenen esaslara ve sınırlamalara uyulması şartıyla ve yatırımcıların aydınlatılmasını teminen sermaye piyasası mevzuatı çerçevesinde gerekli özel durum açıklamalarının yapılması kaydıyla, konusu ile ilgili olarak bankalardan veya diğer finans kuruluşlarından uzun, orta ve kısa vadeli ve sair her türlü krediyi alabilir, bu amaçla gerekirse tüm varlıkları üzerinde üçüncü şahıslar lehine rehin, teminat, ipotek kurabilir, rehin, teminat, ipotek karşılığı veya bunları karşılık göstermeden ödünç ve sair kredi alabilir.

6. Sermaye piyasası mevzuatında belirlenen esaslara ve sınırlamalara uyulması şartıyla ve yatırımcıların aydınlatılmasını teminen sermaye piyasası mevzuatı çerçevesinde gerekli özel durum açıklamalarının yapılması kaydıyla, konusu ile ilgili her türlü mali, hukuki, ticari ve sınai işlemleri icra edebilir, teknik yardım, müşavirlik, mühendislik hizmetleri sağlayabilir; proje, lisans, patent, faydalı model, marka, endüstriyel tasarım, ticaret unvanı, model, resim, iş yapışı ya da teknik bilgi, peştemaliye, şerefiye, franchising gibi gayri maddi ve fikri hakları iktisap edebilir, üzerinde her türlü tasarruflarda bulunabilir, bu hakları tescil ve iptal ettirebilir, ilgili anlaşmaları ve diğer sınai mülkiyet hakkı veren anlaşmaları yerli ve yabancı firmalarla yapabilir, devir ve ferağ edebilir, alabilir.

7. Sermaye piyasası mevzuatında belirlenen esaslara ve sınırlamalara uyulması şartıyla ve yatırımcıların aydınlatılmasını teminen sermaye piyasası mevzuatı çerçevesinde gerekli özel durum açıklamalarının yapılması kaydıyla, amaç ve konusunu gerçekleştirmek için her türlü taşınır ve taşınmaz malı iktisap edebilir, kiralayabilir, kiraya verebilir, satabilir, devir ve temlik edebilir, taşınır ve taşınmazlara ilişkin sahip olduğu hakları sicil ve tapular dâhil olmak üzere her türlü mercii nezdinde kayıt, şerh ve fek ettirebilir; taşınır ve taşınmaz varlıkları üzerinde her türlü tasarruflarda bulunabilir. Şirket her türlü taşınır ve taşınmaz varlıkları üzerinde, 6750 Sayılı Ticari İşlemlerde Taşınır Rehni Kanunu ve 4721 sayılı Türk Medeni Kanunu uyarınca tesis edilecek taşınır rehni, ticari işletme rehni, ipotek ve sair teminat da dâhil olmak üzere her türlü teminatı ve her türlü ayni ve şahsi hakkı tesis etmek de dâhil olmak üzere, her türlü tasarruflarda bulunabilir, söz konusu varlıkları başkalarına tahsis edebilir veya bölebilir; gerek kendi gerek üçüncü kişiler lehine, üçüncü kişilerin her türlü taşınır ve taşınmaz varlıkları üzerinde bu fıkra kapsamında belirtilenler de dâhil olmak üzere her türlü ayni veya şahsi teminatı, kefaleti ve garantiyi alabilir; her türlü garanti ve kefaleti verebilir. Öte yandan Şirketin kendi adına ve üçüncü kişiler lehine, garanti, kefalet, teminat vermesi veya ipotek dâhil rehin hakkı tesis etmesi hususlarında sermaye piyasası mevzuatı çerçevesinde belirlenen esaslara uyulur ve gerekli özel durum açıklamaları yapılır.

8. Sermaye piyasası mevzuatında belirlenen esaslara ve sınırlamalara uyulması şartıyla ve yatırımcıların aydınlatılmasını teminen sermaye piyasası mevzuatı çerçevesinde gerekli özel durum açıklamalarının yapılması kaydıyla finansal kiralama (leasing) sözleşmeleri yapılabilir.

9. Sermaye piyasası mevzuatında belirlenen esaslara ve sınırlamalara uymak şartı ile çalışanlarının faydalanması için gerekli her türlü kültürel, sosyal ve medeni ihtiyaçları karşılayacak tesisler kurabilir, iktisap edebilir, faaliyette bulundurabilir.

10. Sermaye piyasası mevzuatında belirlenen esaslara ve sınırlamalara uyulması şartıyla ve yatırımcıların aydınlatılmasını teminen sermaye piyasası mevzuatı çerçevesinde gerekli özel durum açıklamalarının yapılması kaydıyla, ile amaç ve konusu ile ilgili yap-işlet devret modeli işleri yapılabilir, kamu-özel sektör işbirliğinde faaliyette bulunabilir, sermaye piyasası mevzuatının örtülü kazanç aktarımına ilişkin hükümleri saklı kalmak koşuluyla konusu ile ilgili yerli ve yabancı gerçek ve tüzel kişiler ile işbirliği yapılabilir, yeni şirketler, iş ortaklıkları, ortak girişimler kurabilir, kurulmuş şirket ve iş ortaklıklarına iştirak edebilir, bu şirketlerin paylarını devralabilir ve devredebilir, ihalelere, açık arttırmalara katılabilir, taahhütte bulunabilir.

11. Sermaye piyasası mevzuatında belirlenen esaslara ve sınırlamalara uyulması şartıyla ve yatırımcıların aydınlatılmasını teminen sermaye piyasası mevzuatı çerçevesinde gerekli özel durum açıklamalarının yapılması kaydıyla Şirket kendi paylarını geri alabilir.

12. Sermaye piyasası mevzuatının örtülü kazanç aktarımı ve sair düzenlemelerine aykırılık teşkil etmemesi, gerekli özel durum açıklamalarının yapılması ve yıl içinde yapılan bağışların genel kurulda ortakların bilgisine sunulması şartıyla, kendi amaç ve konusunu aksatmayacak şekilde üniversiteler, öğretim kurumları, vakıflar, kamuya yararlı dernekler ve bu nitelikteki kişi veya kurumlar dahil olmak her türlü kişi, kurum ve kuruluşu, her türlü bağış ve yardımı yapılabilir. Yapılacak bağışların yıllık üst sınırı genel kurul tarafından belirlenir, aynı yıl içinde bu sınırı aşan tutarda bağış yapılamaz ve yapılan bağışlar dağıtılabilir kar matrahına eklenir. Bağış miktarına ilişkin olarak, her halde, Sermaye Piyasası Kurulu'nun belirleyeceği emredici sınırlara uyulur.

13. Türk Ticaret Kanunu ve Sermaye Piyasası Mevzuatına uygun olarak, Yönetim Kurulu kararı ile her türlü menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarını yurt içinde ve yurt dışında ihraç edebilir, bu kapsamda gerekli her türlü işlemi gerçekleştirebilir.

14. Sermaye piyasası mevzuatında belirlenen esaslara ve sınırlamalara uyulması şartıyla ve yatırımcıların aydınlatılmasını teminen sermaye piyasası mevzuatı çerçevesinde gerekli özel durum açıklamalarının yapılması kaydıyla, yurt içinde ve yurt dışında mümessillik, acentelik verebilir, kabul edebilir, hizmet, acentelik ve/veya komisyonculuk sözleşmeleri ile Şirketin amaçlarına ulaşması için gereken diğer hukuki ilişkiler kurabilir.

15. Sermaye Piyasası Mevzuatında belirlenen esaslara ve sınırlamalara uymak, kamunun aydınlatılmasını teminen Sermaye Piyasası Mevzuatı çerçevesinde gerekli özel durum açıklamalarını ve mevzuatın gerektirdiği gerekli işlemleri yapmak şartı ile şirketin alacak ve borçlarını teminen her cins, şekil ve sırada ipotek ve rehin verebilir, ipotek ve rehin alabilir, bunları tescil, devir ve temlik edebilir, mevcut ve tesis edilecek ipotek ve rehinleri fek ve tadil edebilir.

Şirket yukarıda belirtilen faaliyetleri Türk Ticaret Kanunu, sermaye piyasası mevzuatı ve sair ilgili mevzuata uygun olarak gerçekleştirir.

Şirketin amaç ve konusunda değişiklik yapılması halinde Ticaret Bakanlığı ile Sermaye Piyasası Kurulu'ndan gerekli izinlerin alınması gerekmektedir.”

21.14. Yönetim kuruluna ve komitelere ilişkin önemli hükümlerin özetleri:

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Yönetim Kurulu ve Süresi" başlıklı 7. maddesi uyarınca "Şirketin işleri ve idaresi Genel Kurul tarafından Türk Ticaret Kanunu ve Sermaye Piyasası Kanunu hükümleri çerçevesinde Türk Ticaret Kanunu ve sermaye piyasası mevzuatında belirtilen şartları haiz olarak en fazla 3 yıl için seçilecek en az 5 en çok 9 üyeden oluşan bir Yönetim Kurulu tarafından yürütülür. Yönetim Kurulu üyeleri en az 1 ve en çok 3 yıl için seçilir."

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Yönetim Kurulunun Seçimi" başlıklı 8. maddesi uyarınca "Yönetim kurulu üyeleri genel kurul tarafından seçilir."

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Yönetim Kurulunun Yetkileri ve Görevlendirmeleri" başlıklı 9. maddesi uyarınca "Yönetim Kurulu, işbu Esas Sözleşme ve/veya Türk Ticaret Kanunu uyarınca açıkça Genel Kurul'un yetkisine bırakılmış olanlar haricinde, Şirket üzerinde tam bir sorumluluk, yetki ve kontrol sahibi olup Şirket'e ilişkin tüm konularda politikaları belirleme yetkisine sahiptir. Yönetim kurulu üyelerinin bilgi alma ve inceleme hakkı kısıtlanamaz ve kaldırılmaz."

Yönetim kurulu, Türk Ticaret Kanunu'nun 367. maddesi çerçevesinde düzenleyeceği bir iç yönergeye göre, yönetim yetki ve sorumluluklarını, kısmen veya tamamen bir veya birkaç yönetim kurulu üyesine veya üçüncü kişiye devretmeye yetkilidir. Bu şekilde kendisine yönetim yetkisi devredilen üçüncü kişilerin yetki süreleri yönetim kurulu üyelerinin görev süreleri ile sınırlı değildir.

Yönetim kuruluna Sermaye Piyasası Kurulu'nun kurumsal yönetim ilkelerinde belirtilen yönetim kurulu üyelerinin bağımsızlığına ilişkin esaslar çerçevesinde yeterli sayıda bağımsız yönetim kurulu üyesi genel kurul tarafından seçilir. Bağımsız üyelerin Sermaye Piyasası Kurulu'nun kurumsal yönetime ilişkin düzenlemelerinde yer alan şartları taşıması şarttır. Bağımsız üyenin bağımsızlığını kaybetmesi, istifa etmesi veya görevini yerine getiremeyecek duruma gelmesi halinde, Sermaye Piyasası Kurulu düzenlemelerinde belirlenen prosedürlere uyulur. Bağımsız yönetim kurulu üyelerinin görev süreleri ile ilgili olarak Sermaye Piyasası Kurulu'nun kurumsal yönetime ilişkin düzenlemelerine ve işbu esas sözleşme hükümlerine uyulur.

Yönetim Kurulu Üyeleri, esas sözleşmeyle atanmış olsalar dahi, gündemde ilgili bir maddenin bulunması veya madde bulunmasa bile haklı bir sebebin varlığı halinde, Genel Kurul kararıyla her zaman görevden alınabilirler.

Üyeliklerden birinin herhangi bir sebeple boşalması veya bağımsız yönetim kurulu üyesinin bağımsızlığını kaybetmesi halinde Türk Ticaret Kanunu hükümleri ile sermaye piyasası mevzuatına uygun olarak atama yapılır ve müteakip ilk Genel Kurulun onayına sunulur. Genel kurul tarafından seçimi onaylanan üye, yerine seçildiği üyenin kalan görev süresini tamamlar.

Yönetim kurulu, görev süresini aşan sözleşmeler ve sair işlemler akdedebilir."

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Yönetim Kurulunun Toplanması" başlıklı 10. maddesi uyarınca "Yönetim Kurulu, Şirket işlerinin gerektirdiği zamanlarda toplanacaktır. Ancak, Yönetim Kurulu, her hâlükârda ayda en az 1 (bir) kere toplanır.

Yönetim kurulu toplantılarında toplantı ve karar nisaplarına ilişkin olarak Türk Ticaret Kanunu ve Sermaye Piyasası Mevzuatı hükümleri uygulanır. Şu kadar ki; oyların eşit olması durumunda, kararın alınması gelecek toplantıya bırakılır, gelecek toplantıda da gene eşitlik bulunursa, söz konusu teklif reddedilmiş sayılır.

Türk Ticaret Kanunu hükümleri uyarınca, yönetim kurulu üyelerinden hiçbiri toplantı yapılması isteminde bulunmadığı takdirde ve Türk Ticaret Kanunu, sermaye piyasası mevzuatı ve işbu esas sözleşmede öngörülen yeterli sayıda yönetim kurulu üyesinin, kurul üyelerinden birinin belirli bir konuda yaptığı karar şeklinde yazılmış önerisine yazılı onayının alınması kaydıyla yönetim kurulu karar alabilir. Ancak bu durumda aynı önerinin tüm Yönetim Kurulu üyelerine yapılmış olması şarttır.

Yönetim Kurulu toplantıları Şirket merkezinde veya en az Yönetim Kurulu üyelerinin çoğunluğunun kabul etmesi halinde Türkiye içinde veya dışında başka bir yerde toplanabilir.

Yönetim Kurulu toplantı ve karar nisaplarında ilgili mevzuat hükümleri ile Sermaye Piyasası Kurulu'nun kurumsal yönetime ilişkin düzenlemelerinde yer alan hükümlere uyulur.

Şirketin yönetim kurulu toplantısına katılma hakkına sahip olanlar bu toplantılara, Türk Ticaret Kanunu'nun 1527. Maddesi uyarınca elektronik ortamda da katılabilir. Şirket, Ticaret Şirketlerinde Anonim Şirket Genel Kurulları Dışında Elektronik Ortamda Yapılacak Kurullar Hakkında Tebliğ hükümleri uyarınca hak sahiplerinin bu toplantılara elektronik ortamda katılmalarına ve oy vermelerine imkân tanıyacak Elektronik Toplantı Sistemini kurabileceği gibi bu amaç için oluşturulmuş sistemlerden de hizmet satın alabilir. Yapılacak toplantılarda şirket sözleşmesinin bu hükmü uyarınca kurulmuş olan sistem üzerinden veya destek hizmeti alınacak sistem üzerinden hak sahiplerinin ilgili mevzuatta belirtilen haklarını Ticaret Şirketlerinde Anonim Şirket Genel Kurulları Dışında Elektronik Ortamda Yapılacak Kurullar Hakkında Tebliğ hükümlerinde belirtilen çerçevede kullanabilmesi sağlanır.”

Şirket Esas Sözleşmesi'nin “Yönetim Kurulunun Huzur Hakkı” başlıklı 11. maddesi uyarınca “Türk Ticaret Kanunu'nun 394. maddesi uyarınca yönetim kurulu üyelerine, Sermaye Piyasası Kurulu'nun örtülü kazanç ile ilgili düzenlemelerine aykırı olmamak ya da uyulmak ve genel kurul kararıyla belirlenmiş olmak şartıyla huzur hakkı, ücret, ikramiye, prim ve yıllık kârdan pay ödenebilir. Bağımsız yönetim kurulu üyelerinin ücretlerine ilişkin Sermaye Piyasası Kanunu ve ilgili mevzuat hükümleri saklıdır.”

Şirket Esas Sözleşmesi'nin “Komite Oluşumu, Görev ve Esaslar” başlıklı 12. maddesi uyarınca “Yönetim kurulunun Sermaye Piyasası Kanunu, Sermaye Piyasası Kurulu'nun kurumsal yönetime ilişkin düzenlemeleri ile Türk Ticaret Kanunu ve ilgili mevzuat kapsamında kurmakla yükümlü olduğu komiteler ile isteğe bağlı oluşturduğu komitelerin oluşumu, görev ve çalışma esasları ile Yönetim Kurulu ile ilişkileri hakkında, ilgili mevzuat hükümleri uygulanır. Yönetim kurulu tarafından görev ve sorumluluklarının sağlıklı bir biçimde yerine getirmesini teminen yönetim kurulu bünyesinde Riskin Erken Saptanması Komitesi, Denetim Komitesi, Kurumsal Yönetim Komitesi, Aday Gösterme Komitesi ve Ücret Komitesi dâhil olmak üzere kanunen kurulması gereken veya yönetim kurulunca kurulması uygun görülen diğer komiteler oluşturulur. Ancak yönetim kurulu yapılanması gereği ayrı bir Aday Gösterme Komitesi ve Ücret Komitesi oluşturulamaması durumunda, Kurumsal Yönetim Komitesi bu komitelerin görevlerini yerine getirir. Komitelerin görev alanları, çalışma esasları ve hangi üyelerden oluşacağı yönetim kurulu tarafından belirlenir ve kamuya açıklanır. Denetimden Sorumlu Komite üyelerinin tamamının, diğer komitelerin ise başkanlarının, bağımsız yönetim kurulu üyeleri arasından seçilmesi gerekmektedir.”

21.15. Her bir pay grubunun sahip olduğu imtiyazlar, bağlam ve sınırlamalar hakkında bilgi:

Şirket Esas Sözleşmesi ile paylar A Grubu ve B Grubu olmak üzere ikiye ayrılmıştır. A Grubu paylara genel kurulda oy imtiyazı tanınmıştır. B grubu paylara herhangi bir imtiyaz tanınmamıştır.

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Genel Kurul" başlıklı 15. maddesi uyarınca "Genel kurul toplantılarında her bir (A) grubu pay sahibinin 5 (beş) oy hakkı, her bir (B) grubu pay sahibinin 1 (bir) oy hakkı vardır." Herhangi bir pay grubunda bağlam veya sınırlama bulunmamaktadır.

21.16. Pay sahiplerinin haklarının ve imtiyazlarının değiştirilmesine ilişkin esaslar:

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Sermaye" başlıklı 6'ncı maddesi uyarınca "Sermaye artırımlarında Yönetim Kurulunca aksi kararlaştırılmadıkça, her grup kendi grubundan rüçhan hakkı kullanır. (A) Grubu pay sahiplerinin yeni pay alma haklarını kullanmaması nedeniyle kalacak (A) Grubu paylar yeni pay alma hakkı kullanım süresi sonunda (B) Grubu paylara dönüşerek satılır."

Şirket'in sermayesi, gerektiğinde Türk Ticaret Kanunu ve Sermaye Piyasası Mevzuatı hükümleri çerçevesinde artırılabilir veya azaltılabilir. Yeni pay çıkarılırken, yönetim kurulu tarafından aksine karar verilmemiş ise, (A) Grubu nama yazılı payların ödenmiş sermaye içindeki oranı muhafaza edilir ve yapılacak sermaye artırımlarında (A) Grubu paylar karşılığında (A) Grubu, (B) Grubu paylar karşılığında (B) Grubu paylar ihraç edilir. Mevcut pay sahiplerinin tamamının yeni pay alma haklarının kısıtlanması durumunda (B) Grubu pay çıkarılacaktır.

Yönetim Kurulu, Sermaye Piyasası Kanunu hükümlerine uygun olarak gerekli gördüğü zamanlarda kayıtlı sermaye tavanına kadar yeni pay ihraç ederek ödenmiş sermayenin artırılması ve pay sahiplerinin yeni pay alma hakkının sınırlandırılması ile primli veya nominal değerinin altında pay ihracı, imtiyazlı pay sahiplerinin haklarının kısıtlanması konularında karar almaya yetkilidir. Yeni pay alma haklarını kısıtlama yetkisi pay sahipleri arasında eşitsizliğe yol açacak şekilde kullanılamaz."

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Genel Kurul" başlıklı 15. maddesi uyarınca "Genel kurul toplantılarında her bir (A) grubu pay sahibinin 5 (beş) oy hakkı, her bir (B) grubu pay sahibinin 1 (bir) oy hakkı vardır.

Esas Sözleşme'nin "Esas Sözleşme Tadili" başlıklı 20. maddesi uyarınca "İşbu esas sözleşmede değişiklik yapılması Sermaye Piyasası Kurulunun uygun görüşü ve Ticaret Bakanlığının iznine bağlıdır. Sermaye Piyasası Kurulundan uygun görüş ve Ticaret Bakanlığından izin alındıktan sonra, Türk Ticaret Kanunu, Sermaye Piyasası Kanunu ve işbu esas sözleşmede belirtilen hükümlere uygun olarak davet edilecek genel kurulda, Türk Ticaret Kanunu, Sermaye Piyasası Kanunu ve ilgili mevzuat hükümleri ile işbu esas sözleşmede belirtilen hükümler çerçevesinde esas sözleşme değişikliğine karar verilir. Esas sözleşme değişikliğinin imtiyazlı pay sahiplerinin haklarını ihlal etmesi durumunda, Genel Kurul kararının imtiyazlı pay sahipleri kurulunca onaylanması gerekir. Esas sözleşmenin değiştirilmesine ilişkin genel kurul kararı, yönetim kurulu tarafından, Şirket merkezinin ve şubelerinin bulunduğu yerin ticaret siciline tescil ettirilir; ayrıca ilana bağlı hususlar ilan ettirilir, tescil ve ilan edilen karar Şirketin internet sitesine konulur. Esas sözleşme değişiklikleri üçüncü kişilere karşı tescilden sonra hüküm ifade eder."

21.17. Olağan ve olağanüstü genel kurul toplantısının yapılmasına ilişkin usuller ile toplantılara katılım koşulları hakkında bilgi:

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Genel Kurul" başlıklı 15. maddesi uyarınca "Şirketin genel kurulu olağan ve olağanüstü olarak toplanır. Söz konusu genel kurul toplantılarında aşağıdaki esaslar uygulanır:

a) Davet Şekli: Genel kurul toplantılarına ilişkin bildirimler, Türk Ticaret Kanunu ve sermaye piyasası mevzuatı hükümleri çerçevesinde yapılır. Genel kurul toplantı ilanı, mevzuatta öngörülen usullerin yanı sıra, elektronik haberleşme dâhil her türlü iletişim vasıtası kullanılmak suretiyle ilan ve toplantı günleri hariç olmak üzere genel kurul toplantı tarihinden asgari üç hafta önce yapılır. Söz konusu ilan Şirketin internet sitesinde, Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda ve Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde yayımlanır. Şirketin internet sitesinde, genel kurul toplantı ilanı ile birlikte, Şirketin mevzuat gereği yapması gereken bildirim ve açıklamaların yanı sıra, Sermaye Piyasası Kurulu'nun kurumsal yönetim düzenlemeleriyle belirlenen hususlar dikkat çekecek şekilde pay sahiplerine duyurulur.

b) Toplantı Zamanı: Olağan genel kurul toplantıları, Şirketin ilgili hesap dönemi sonundan itibaren üç ay içinde ve yılda en az bir defa toplanır. Olağanüstü genel kurullar ise, Şirketin işlerinin gerektirdiği hallerde ve zamanlarda toplanır.

c) Toplantı Yeri: Genel kurul toplantıları Şirketin merkezinde veya merkezin bulunduğu şehrin elverişli bir yerinde toplanır.

d) Oy Verme ve Vekil Tayini: Genel kurul toplantılarında her bir (A) grubu pay sahibinin 5 (beş) oy hakkı, her bir (B) grubu pay sahibinin 1 (bir) oy hakkı vardır. TTK'nın 479 uncu maddesinin 3/a bendi uyarınca esas sözleşme değişikliklerinde ve ibra ve sorumluluk davası açılmasında oyda imtiyaz kullanılamaz. Oy kullanılırken Türk Ticaret Kanunu, Sermaye Piyasası Kanunu ve ilgili diğer mevzuat hükümlerine uyulur.

Genel Kurul toplantılarında pay sahipleri kendilerini diğer pay sahipleri veya hariçten tayin edecekleri vekil vasıtası ile temsil ettirebilirler. Şirkette pay sahibi olan vekiller kendi oylarından başka, temsil ettikleri pay sahiplerinin sahip oldukları oyları da kullanmaya yetkilidirler. Salahiyetlerin şeklini yönetim kurulu tayin ve ilan eder.

Sermaye Piyasası Kurulunun vekâleten oy kullanmaya ilişkin düzenlemelerine uyulur. Paylar Şirkete karşı bölünmez bir bütündür. Bir payın birden fazla sahibi bulunduğu takdirde, bunlar Şirkete karşı haklarını ancak müştereken tayin edecekleri bir vekil vasıtasıyla kullanabilirler. Müşterek bir vekil tayin etmedikleri takdirde, Şirket tarafından bunlardan birisine yapılacak tebligatlar hepsi hakkında geçerli olur.

e) Müzakerelerin Yapılması ve Karar Nisabı: Şirket genel kurul toplantılarında Türk Ticaret Kanunu ve sermaye piyasası mevzuatı çerçevesinde belirlenen gündem müzakere edilerek gerekli kararlar alınır. Türk Ticaret Kanunu'nun 438. maddesi ve Sermaye Piyasası Kanunu'nun 29. maddesi saklı kalmak üzere gündemde yer almayan konular görüşülemez ve karara bağlanamaz.

Şirket genel kurul toplantılarında ve bu toplantılardaki karar nisabında Türk Ticaret Kanunu hükümlerine, sermaye piyasası mevzuatı hükümleri ile kurumsal yönetim ilkelerine ilişkin düzenlemelere uyulur.

f) Toplantıların İşleyişi ve İç Yönerge: Genel Kurulun çalışma usul ve esasları, Genel Kurulun onayından geçmiş ve tescil ve ilan edilmiş İç Yönerge ile belirlenir. Genel kurul toplantılarında, Türk Ticaret Kanunu, sermaye piyasası mevzuatı hükümleri ile işbu esas sözleşme ve Şirketin Genel Kurul Çalışma Esas ve Usulleri Hakkında İç Yönergesi düzenlemeleri uygulanır.

g) Elektronik Genel Kurul: Şirketin genel kurul toplantılarına katılma hakkına sahip olanlar bu toplantılara, Türk Ticaret Kanunu'nun 1527. Maddesi uyarınca elektronik ortamda da katılabilir. Şirket, Anonim Şirketlerde Elektronik Ortamda Yapılacak Genel Kurullara İlişkin Yönetmelik hükümleri uyarınca hak sahiplerinin genel kurul toplantılarına elektronik ortamda katılmalarına, görüş açıklamalarına, öneride bulunmalarına ve oy vermelerine imkân tanıyacak elektronik genel kurul sistemini kurabileceği gibi bu amaç için oluşturulmuş sistemlerden de

hizmet satın alarak yararlanabilecektir. Yapılacak tüm genel kurul toplantılarında esas sözleşmenin işbu hükmü uyarınca, kurulmuş olan sistem üzerinden hak sahiplerinin ve temsilcilerinin, anılan Anonim Şirketlerde Elektronik Ortamda Yapılacak Genel Kurullara İlişkin Yönetmelik hükümlerinde belirtilen haklarını kullanabilmesi sağlanır.

Genel kurula katılma ve oy kullanma hakkı, pay sahibinin pay sahibi olduğunu kanıtlayan belgeleri veya pay senetlerini Şirkete, bir kredi kuruluşuna veya başka bir yere depo edilmesi şartına bağlanamaz.

Genel kurul toplantılarında Ticaret Bakanlığı temsilcisinin hazır bulunması şarttır. Bakanlık temsilcisinin gıyabında yapılacak Genel Kurul toplantılarında alınacak kararlar ve Bakanlık temsilcisinin imzasını taşımayan toplantı tutanakları geçerli değildir.”

21.18. İhraççının yönetim hakimiyetinin el değiştirmesinde gecikmeye, ertelemeye ve engellemeye neden olabilecek hükümler hakkında bilgi:

Yoktur.

21.19. Payların devrine ilişkin esaslar:

Esas Sözleşme’de payların devrine ilişkin kısıtlayıcı bir hüküm bulunmamaktadır.

21.20. Sermayenin artırılmasına ve azaltılmasına ilişkin esas sözleşmede öngörülen koşulların yasanın gerektirdiğinden daha ağır olması halinde söz konusu hükümler hakkında bilgi:

Yoktur.

22. ÖNEMLİ SÖZLEŞMELER

İhraççı'nın izahname tarihinden önceki iki yıl içerisinde taraf olduğu, olağan ticari faaliyetlerin yürütülmesi nedeniyle imzalanan sözleşmeler dışında imzalanmış olmakla birlikte henüz yürürlüğe girmemiş veya İhraççı'yı yükümlülük altına sokan, haklar tanıyan ve İhraççı'yı önemli derecede etkileyebilecek önemli sözleşmeleri bulunmamakla beraber Şirket'in faaliyetleri için önem arz eden sözleşmeler arasında (i) fason üretim sözleşmeleri, (ii) distribütörlük anlaşmaları, (iii) lisans sözleşmeleri ve (iv) finansman sözleşmeleri yer almaktadır.

İşbu sözleşmelere ilişkin bilgiler aşağıda yer almaktadır.

1. Fason Üretim Sözleşmeleri

Fason üretim genel ve kısa tanımıyla, bir firmanın son kullanıcıya ulaşması ve satılmasını planladığı ürünlerin vereceği sipariş, belirleyeceği nitelik ve bazen de tedarik edeceği hammadde kapsam ve doğrultusunda, istediği marka altında bir bedel karşılığında başka firmalara ürettirmesidir. Bu üretim şeklinin yaygınlaşmasında en önemli neden fason üretim şeklinde işi yaptıran firma başta işçilik ve üretim yerine ilişkin giderler olmak üzere birtakım masraf kalemlerinden kurtulmaktadır. Fason üreticiler genellikle diğer işletmelere alt yüklenici olarak veya ürünlerini pazarlama konusunda uzmanlaşmış bağımsız firmalardır.

Şirket, sahip olduğu ruhsatlı ürünlerin üretimini fason üretim sözleşmeleri imzaladığı üretim şirketleri aracılığı ile sağlamaktadır.

Fason Üretim Sözleşmeleri

Şirket, çeşitli şirketler fason üretim sözleşmesi imzalamıştır. Şirket'in talep ettiği ürünlerin malzemelerinin Şirket tarafından tesliminden başlamak üzere ambalajlama, kalite kontrol işlemleri dahil olmak üzere bitmiş ürün haline getirilene kadar geçen ve fason üretim firması tarafından yerine getirilecek faaliyetleri ve tarafların yükümlülüklerini düzenleyen sözleşmelerdir.

Pilot/Seri Fason Üretim Sözleşmesi

Şirket, bir fason üretim firması ile Pilot/Seri Üretim Sözleşmesi imzalamıştır.

Taraflardan herhangi biri diğerine fesih talebini, fesih tarihinden 6 ay önce yazılı bildirmek zorundadır. Belirtilmediği takdirde anlaşma, üretim/ambalaj bedellerine ilişkin ortak mutabakata varmaları halinde 1 yıl daha uzar.

Fason üretim firması, Şirket tarafından kendisine verilen ürün spesifikasyonlarına ve üretim talimatlarına uygun olarak pilot üretim çalışmaları yapacaktır.

Pilot üretimin tamamlanması halinde, Şirket ruhsat dosyasını ilgili otoriteye sunacak, ruhsat alınması halinde seri üretime geçilecektir.

Şirket, fason üretim firması tarafından gerçekleştirilecek olan pilot ve/veya seri üretim çalışmaları için gerekli olacak her türlü kimyasal hammadde, yardımcı madde, ambalaj malzemeleri vs. ürünleri sağlamakla yükümlü olduğunu, nakliye, yükleme, boşaltma ve sigorta masraflarının kendisine ait olduğunu kabul etmiştir.

Bitmiş ürünlerin nakliye yüklemesinden doğacak masraflar fason üretim firmasının sorumluluğundadır, taşıma ile ilgili tüm masraflar Şirket'e aittir.

Fason Kalite Sözleşmeleri

Şirket ile fason üretim şirketleri arasında yapılan bu sözleşmenin temel amacı, Şirket'in, üretici firmaya ürünlerin tüm teknik bilgilerini sağlayacağını ve bu bilgilerin ürün ruhsatına ve iyi imalat uygulamalarına uygunluğunu, ürün ruhsatında tanımlandığı gibi gerekli miktarda etken ve yardımcı maddeleri tedarik edeceğini garanti etmesi; Üretici firmanın da başlangıç malzemelerinin kalitesini ve bütünlüğünü koruyacak şekilde depo edilmesini, ürün ruhsatına ve/veya Avrupa GMP'na uygun olarak üretim yapacağını taahhüt etmesine dayanmaktadır.

2. Distribütörlük Sözleşmeleri

Şirket'in 20 ülkede (Moğolistan, Myanmar, Şili, Pakistan, Özbekistan, Libya, Makedonya, Kuveyt, Kosta Rika, Kolombiya, Kanada, Gürcistan, Filipinler, Ermenistan, Bosna Hersek, Azerbaycan, Panama, Arnavutluk, Ekvator, İran, Cezair) bulunan şirketler ile imzaladığı "İlaç Tedarik ve Dağıtım Sözleşmesi" bulunmaktadır.

3. Lisans Sözleşmeleri

Bu sözleşme türünde, Şirket tarafından belirtilen içeriğe ve formüllere göre yurt dışında bulunan üretim şirketinin ürünleri üretmesi ve bulunduğu ülkede lisanslaması gerekiyor. Şirket ürünlerin hammaddesini de karşılayabilmektedir. Şirket, üretilen ürünü Üretim Şirkettinden satın almak için taahhüt vermektedir. Şirket üretilen ürünleri sadece Türkiye'de ve Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde pazarlayabilmektedir. Bu nedenle Şirket ilaçların Türkiye ve KKTC'de lisanslanması için gerekli başvuruları yapması gerekiyor.

Şirket bu çerçevede, 5 ülkede bulunan (Hollanda, Hindistan, Malta, İtalya, Yunanistan) bulunan şirketler ile imzaladığı Lisans Sözleşmesi bulunmaktadır.

4. Finansman Sözleşmeleri

Şirket'in 17 banka ile imzaladığı genel kredi sözleşmesi ve bir banka ile imzaladığı ihracat sözleşmesi bulunmaktadır. İlgili sözleşmelerde bankalara sözleşmeyi fesih hakkı yaratan pay sahipliği değişikliği hükümleri nedeniyle, halka arz sürecinde olan Şirket tarafından ilgili bankalardan onay yazıları alınmıştır.

23. İHRAÇÇININ FİNANSAL DURUMU VE FAALİYET SONUÇLARI HAKKINDA BİLGİLER

23.1. İhraççının Kurulun muhasebe/finansal raporlama standartları uyarınca hazırlanan ve izahnamede yer alması gereken finansal tabloları ile bunlara ilişkin bağımsız denetim raporları:

Şirket'in, Kurul'un muhasebe ve finansal raporlama standartları uyarınca Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş. tarafından hazırlanan 31.12.2021, 31.12.2022 ve 31.12.2023 ile 01.01.2024-30.09.2024 dönemlerine ait finansal tabloların ve bunlara ilişkin özel bağımsız denetim raporları www.biemilac.com.tr adresinde ve izahname ekinde yer almaktadır.

23.2. İzahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemlerinde bağımsız denetimi gerçekleştiren kuruluşların unvanları, bağımsız denetim görüşü ve denetim kuruluşunun/sorumlu ortak baş denetçinin değişmiş olması halinde nedenleri hakkında bilgi:

Şirket'in 31.12.2021, 31.12.2022 ve 31.12.2023 ile 30.09.2024 tarihleri itibari ile SPK'nın 13.06.2013 tarih 28676 sayılı resmi gazetede yayımlanan II-14.1 sayılı "Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği" hükümleri uyarınca KGK tarafından yürürlüğe konulmuş olan TFRS'ye uygun olarak hazırlanan finansal tabloları ve dipnotları, Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve Yeminli Mali Müşavirlik A.Ş. tarafından

denetlenmiştir. Sorumlu Denetçi Durak Çelik'tir. İlgili tüm hesap dönemleri için sorumlu denetçi değişikliği gerçekleşmemiştir. İlgili tüm hesap dönemleri için bağımsız denetçi görüşü aşağıda yer almaktadır.

“Biem İlaç Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi'nin ("Şirket") 30 Eylül 2024, 30 Eylül 2023, 31 Aralık 2023, 31 Aralık 2022 ve 31 Aralık 2021 tarihinde sona eren hesap dönemlerine ait, ilişikteki finansal durum tablosu ve aynı tarihte sona eren hesap dönemlerine ait kâr veya zarar tablosunun, diğer kapsamlı gelir tablosunun, öz kaynaklar değişim tablosunun ve nakit akış tablosu ile önemli muhasebe politikalarının özetinin ve finansal tablo dipnotlarından oluşan finansal tablolarını denetlemiş bulunuyoruz.

Görüşümüze göre, ilişikteki finansal tablolar, 30 Eylül 2024, 30 Eylül 2023, 31 Aralık 2023, 31 Aralık 2022 ve 31 Aralık 2021 tarihi itibari ile Şirketin finansal durumunu ve aynı tarihte sona eren hesap dönemlerine ait finansal performansını ve nakit akışlarını Türkiye Muhasebe Standartları'na ("TMS'lere") uygun olarak, tüm önemli yönleriyle gerçeğe uygun bir biçimde sunmaktadır.”

Bağımsız Denetim şirketinin özel bağımsız denetim görüşünün, İzahname kapsamında kamuya açıklanması konusunda rızası bulunmaktadır.

23.3. Son finansal tablo tarihinden sonra meydana gelen, ihraççının ve/veya grubun finansal durumu veya ticari konumu üzerinde etkili olabilecek önemli değişiklikler (üretim, satış, stoklar, siparişler, maliyet ve satış fiyatları hakkındaki gelişmeleri de içermelidir) veya söz konusu hususların bulunmadığı hakkında ifade:

Yoktur.

23.4. Proforma finansal bilgiler:

Yoktur.

23.5. Proforma finansal bilgilere ilişkin bağımsız güvence raporu:

Yoktur.

23.6. İhraççının esas sözleşmesi ile kamuya açıkladığı diğer bilgi ve belgelerde yer alan kar payı dağıtım esasları ile izahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibariyle kar dağıtımı konusunda almış olduğu kararlara ilişkin bilgi:

Esas Sözleşme'nin “Kârın Tespiti ve Dağıtımı” başlıklı 18. maddesi uyarınca “Şirketin faaliyet dönemi sonunda tespit edilen gelirlerden, Şirketin genel giderleri ile muhtelif amortisman gibi Şirketçe ödenmesi ve ayrılması zorunlu olan miktarlar ile Şirket tüzel kişiliği tarafından ödenmesi gereken zorunlu vergiler düşüldükten sonra geriye kalan ve yıllık bilânçoda görülen net dönem karı, varsa geçmiş yıllar zararlarının düşülmesinden sonra kalan miktar aşağıdaki sıra ve esaslar dâhilinde dağıtılır:

- %5'i ödenmiş sermayenin yüzde yirmisine ulaşınca kadar kanuni yedek akçeye ayrılır.
- Kalandan, varsa yıl içinde yapılan bağış tutarının ilavesi ile bulunacak meblağ üzerinden, Şirketin kar dağıtım politikası çerçevesinde Türk Ticaret Kanunu ve sermaye piyasası mevzuatına uygun olarak birinci kâr payı ayrılır.
- Yukarıdaki indirimler yapıldıktan sonra, genel kurul, kâr payının, yönetim kurulu üyelerine, ortaklık çalışanlarına ve pay sahibi dışındaki kişi ve kurumlara dağıtılmasına karar verme hakkına sahiptir.

d) Net dönem karından, (a), (b) ve (c) bentlerinde belirtilen meblağlar düştükten sonra kalan kısmı, genel kurul, kısmen veya tamamen ikinci kâr payı olarak dağıtmaya veya Türk Ticaret Kanunu'nun 521. maddesi uyarınca kendi isteği ile ayırdığı yedek akçe olarak ayırmaya yetkilidir.

e) Pay sahipleriyle kara iştirak eden diğer kimselere dağıtılması kararlaştırılmış olan kısımdan, sermayenin %5'i oranında kâr payı düştükten sonra bulunan tutarın %10'u, Türk Ticaret Kanunu'nun 519. maddesinin ikinci fıkrası uyarınca genel kanuni yedek akçeye eklenir.

Türk Ticaret Kanunu'na göre ayrılması gereken yedek akçeler ile esas sözleşmede veya kar dağıtım politikasında pay sahipleri için belirlenen kâr payı ayrılmadıkça; başka yedek akçe ayrılmasına, ertesi yıla kar aktarılmasına ve yönetim kurulu üyelerine, ortaklık çalışanlarına ve pay sahibi dışındaki kişi ve kurumlara kardan pay dağıtılmasına karar verilemeyeceği gibi, pay sahipleri için belirlenen kâr payı nakden ödenmedikçe bu kişilere kardan pay dağıtılamaz.

Kâr payı, dağıtım tarihi itibarıyla mevcut payların tümüne, bunların ihraç ve iktisap tarihleri dikkate alınmaksızın eşit olarak dağıtılır. Dağıtılmasına karar verilen karın dağıtım şekli ve zamanı ilgili mevzuat hükümleri çerçevesinde, yönetim kurulunun bu konudaki teklifi üzerine genel kurulca kararlaştırılır.

Bu esas sözleşme hükümlerine göre genel kurul tarafından verilen kâr dağıtım kararı, kanunen müsaade edilmediği sürece geri alınamaz.

Yönetim Kurulu, Genel Kurul tarafından yetkilendirilmiş olmak ve Sermaye Piyasası Kanunu ile bu konudaki Sermaye Piyasası Mevzuatına uymak koşuluyla ilgili faaliyet dönemi ile sınırlı kalmak üzere kar payı avansı dağıtılmasına karar verebilir.”

Şirket'in izahnamede yer alması gereken finansal tablo dönemleri itibarıyla kar dağıtım konusunda almış olduğu bir karar bulunmamaktadır.

23.7. Son 12 ayda ihraççının ve/veya grubun finansal durumu veya karlılığı üzerinde önemli etkisi olmuş veya izleyen dönemlerde etkili olabilecek davalar, hukuki takibatlar ve tahkim işlemleri veya söz konusu hususların bulunmadığı hakkında ifade:

Son 12 ayda İhraççı'nın finansal durumu veya karlılığı üzerinde önemli etkisi olmuş davalar, hukuki takibatlar ve tahkim işlemleri gibi herhangi bir uyuşmazlık bulunmamaktadır.

23.8. İzahnamede yer verilen denetime tabi tutulmuş diğer bilgiler:

Yoktur.

24. İHRAÇ VE HALKA ARZ EDİLECEK PAYLARA İLİŞKİN BİLGİLER

24.1. İhraç edilecek ve/veya borsada işlem görecekt payların ISIN (uluslararası menkul kıymet tanımlama numarası) veya başka benzer tanımlama kodu bilgisi dahil tür ve gruplarına ilişkin bilgi:

Ortaklara ait mevcut paylardan halka arz edilecek paylara ilişkin bilgi aşağıdaki tabloda sunulmaktadır.

Grubu	Nama/ Hamiline Olduğu	İmtiyazlar	Pay Sayısı	Pay Sayısının B Grubu Pay Sayısına Oranı* (%)	Bir Payın Nominal Değeri (TL)	Toplam (TL)	Sermayeye Oranı* (%)
B	Hamiline	Yoktur	3.000.000	2,36	1	000.000	2,20
					TOPLAM	000.000	2,20

**Sermaye artırımını ile ihraç edilecek payların tamamen satılması sonucunda oluşacak sermaye yapısına göre yazılmıştır.*

Sermaye artırımını yoluyla ihraç edilerek halka arz edilecek paylara ilişkin bilgi aşağıdaki tabloda sunulmaktadır.

Grubu	Nama/ Hamiline Olduğu	İmtiyazlar	Pay Sayısı	Pay Sayısının B Grubu Pay Sayısına Oranı* (%)	Bir Payın Nominal Değeri (TL)	Toplam (TL)	Sermayeye Oranı* (%)
B	Hamiline	Yoktur	27.000.000	21,25	1	7.000.000	18,36
					TOPLAM	7.000.000	18,36

**Sermaye artırımını ile ihraç edilecek payların tamamen satılması sonucunda oluşacak sermaye yapısına göre yazılmıştır.*

Şirket Esas Sözleşmesi ile paylar A Grubu ve B Grubu olmak üzere ikiye ayrılmıştır. A Grubu paylara genel kurulda oy hakkı imtiyazı tanınmıştır. B grubu paylara herhangi bir imtiyaz tanınmamıştır.

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Genel Kurul" başlıklı 15. maddesi uyarınca "Genel kurul toplantılarında her bir (A) grubu pay sahibinin 5 (beş) oy hakkı, her bir (B) grubu pay sahibinin 1 (bir) oy hakkı vardır." Herhangi bir pay grubunda bağlam veya sınırlama bulunmamaktadır.

a) İç kaynaklardan yapılan sermaye artırımının kaynakları hakkında bilgi:

Yoktur.

b) İç kaynaklardan artırılarak bedelsiz olarak mevcut ortaklara dağıtılacak paylar ile ilgili bilgi:

Yoktur.

c) Bedelsiz olarak verilecek payların dağıtım esasları:

Yoktur.

24.2. Payların hangi mevzuata göre oluşturulduğu:

Şirket'in merkezi Türkiye'de bulunmaktadır ve Şirket Türk hukukuna tabidir. Şirket'in payları sermaye piyasası mevzuatı kapsamında oluşturulmuştur.

24.3. Payların kaydedilip kaydedilmediği hakkında bilgi:

Ortaklığımız payları kaydedilme esasları çerçevesinde MKK nezdinde kaydi olarak tutulmaktadır.

24.4. Payların hangi para birimine göre ihraç edildiği hakkında bilgi:

Paylar Türk Lirası cinsinden satışa sunulacaktır.

24.5. Kısıtlamalar da dahil olmak üzere paylara ilişkin haklar ve bu hakları kullanma prosedürü hakkında bilgi:

İhraç edilecek paylar, ilgili mevzuat hükümleri uyarınca pay sahiplerine aşağıdaki hakları sağlamaktadır:

Kardan Pay Alma Hakkı (SPKn md. 19, II-19.1 sayılı Kar Payı Tebliği)

TTK'nın 507'nci maddesi, SPKn'nun 19'uncu maddesi ve II-19.1 sayılı Kâr Payı Tebliği uyarınca, pay sahipleri, genel kurul tarafından belirlenecek kâr dağıtım politikaları çerçevesinde ve ilgili mevzuat hükümlerine uygun olarak dağıtılan kârdan pay alma hakkına sahiptir.

Halka açık anonim ortaklıklar, karlarını genel kurul tarafından kararlaştırılacak kâr dağıtım politikaları uyarınca ve ilgili mevzuat hükümlerine uygun olarak dağıtırlar. Ancak Kurul, halka açık ortaklıkların kâr dağıtım politikalarına ilişkin olarak farklı esaslar belirleyebilmektedir.

Kanunen ayrılması gereken yedek akçeler ve esas sözleşmede pay sahipleri için belirlenen kâr payı ayrılmadıkça başka bir yedek akçe ayrılmasına, ertesi yıla kâr aktarılmasına ve intifa senedi sahiplerine, yönetim kurulu üyelerine ve ortaklık çalışanlarına kârdan pay dağıtılmasına karar verilemeyeceği gibi, belirlenen kâr payı ödenmedikçe bu kişilere kârdan pay dağıtılamayacaktır.

Halka açık ortaklıkların sermaye artırımlarında bedelsiz paylar artırım tarihindeki mevcut paylara dağıtılır.

Halka açık ortaklıklar tarafından bağış yapılabilmesi veya pay sahibi dışındaki kişilere kârdan pay dağıtılması için esas sözleşmede hüküm bulunması şarttır. Yapılacak bağışın sınırı halka açık ortaklık genel kurulunca belirlenir. Kurulun bağış tutarına üst sınır getirme yetkisi bulunmaktadır.

Ortaklıkların ilgili mali yıl içinde yapmış oldukları bağışlar, dağıtılabılır kâr matrahına eklenir. Kâr payı, dağıtımına karar verilen genel kurul toplantısında karar bağlanmak şartıyla eşit veya farklı tutarlı taksitlerle ödenebilir.

Türk Ticaret Kanunu'na göre ayrılması gereken yedek akçeler ile esas sözleşmede veya kâr dağıtım politikasında pay sahipleri için belirlenen kâr payı ayrılmadıkça; başka yedek akçe ayrılmasına, ertesi yıla kâr aktarılmasına ve intifa senedi sahiplerine, yönetim kurulu üyelerine,

ortaklık çalışanlarına ve pay sahibi dışındaki kişilere kârdan pay dağıtılmasına karar verilemeyeceği gibi pay sahipleri için belirlenen kâr payı nakden ödenmedikçe bu kişilere kârdan pay dağıtılamaz.

Kârdan Pay Alma Hakkına İlişkin Bilgi:

- Hak Kazanılan Tarih: SPKn'nun 19'uncu maddesi ve II-19.1 sayılı Kâr Payı Tebliği uyarınca, halka açık ortaklıklarda kâr payı dağıtım tarihi itibarıyla ihraç ve iktisap tarihleri dikkate alınmaksızın diğer paylarla birlikte eşit olarak kâr payı alma hakkı elde edilir.
- Zaman Aşımı: II-19.1 sayılı Kâr Payı Tebliği uyarınca ortaklar ve kara katılan diğer kimseler tarafından tahsil edilmeyen kâr payı bedelleri 2308 sayılı Şirketlerin Müruru Zamana Uğrayan Kupon Tahvilat ve Pay Bedellerinin Hazineye İntikali Hakkında Kanun hükümleri uyarınca dağıtım tarihinden itibaren beş yılda zaman aşımına uğrar.
- Hakkın Kullanımına İlişkin Sınırlamalar ve bu hakkın yurt dışında yerleşik pay sahipleri tarafından prosedürü: Hak kullanım prosedürü, yurt dışında ve yurt içinde yerleşik pay sahipleri için aynıdır.
- Kâr payı oranı veya hesaplanma yöntemi, ödemelerin dönemleri ve kümülatif mahiyette olup olmadığı: Kâr payı, Esas Sözleşme hükümlerine uygun olarak TTK, sermaye piyasası mevzuatı ve genel kabul gören muhasebe ilkelerine göre tespit edilir ve dağıtılır. Dağıtılmasına karar verilen karın dağıtım şekli ve zamanı, Yönetim Kurulu'nun bu konudaki teklifi üzerine Genel Kurul'ca kararlaştırılır.

Ortaklıktan Ayrılma Hakkı (SPKn md. 24, II-23.3 sayılı Önemli Nitelikteki İşlemlere İlişkin Ortak Esaslar ve Ayrılma Hakkı Tebliği)

SPKn'nun 24'üncü maddesi ve II-23.3 sayılı Önemli Nitelikteki İşlemlere İlişkin Ortak Esaslar ve Ayrılma Hakkı Tebliği uyarınca, önemli nitelikteki işlemlere ilişkin genel kurul toplantısına katılıp da olumsuz oy kullanan ve muhalefet şerhini toplantı tutanağına işleyen pay sahipleri, anılan düzenlemelerde belirtilen şartların varlığı halinde paylarını Şirket'e satarak ayrılma hakkına sahiptir.

Ayrılma hakkının doğmadığı haller ve bu hakkın kullanımına ilişkin usul ve esaslar II-23.3 sayılı Önemli Nitelikteki İşlemlere İlişkin Ortak Esaslar ve Ayrılma Hakkı Tebliği'nde düzenlenmektedir. Sermaye Piyasası Kurulu, halka açık ortaklığın niteliğine göre, ayrılma hakkını, ayrılma hakkına konu önemli nitelikteki işlemin kamuya açıklandığı tarihte sahip olunan paylar için kullanılabilmesine ilişkin esasları belirlemeye yetkilidir. Halka açık ortaklık bu payları pay sahibinin talebi üzerine, Sermaye Piyasası Kurulunca belirlenecek esaslara göre adil bir bedel üzerinden satın almakla yükümlüdür. Sermaye Piyasası Kurulu, ayrılma talebine konu payların ortaklık tarafından satın alınmasından önce diğer pay sahiplerine veya yatırımcılara önerilmesine ilişkin usul ve esasları düzenleyebilir.

Ortaklıktan Çıkarma ve Satma Hakkı (SPKn md. 27, II-27.3 sayılı Önemli Nitelikteki İşlemlere İlişkin Ortak Esaslar ve Ayrılma Hakkı Tebliği)

Pay alım teklifi sonucunda veya birlikte hareket etmek de dahil olmak üzere başka bir şekilde sahip olunan payların Şirket'in oy haklarının Kurulca belirlenen orana veya daha fazlasına ulaşması durumunda, paya sahip olan bu kişiler açısından azınlıkta kalan pay sahiplerini Şirket'ten çıkarma hakkı doğar. Bu kişiler, SPK tarafından belirlenen süre içinde azınlıkta kalan

ortakların paylarının iptalini ve bunlar karşılığı çıkarılacak yeni payların kendilerine satılmasını Şirket'ten talep edebilirler.

SPKn'nun 27'nci maddesinin birinci fıkrasında yer alan şartlar çerçevesinde ortaklıktan çıkarma hakkının doğduğu durumlarda, azınlıkta kalan pay sahipleri açısından satma hakkı doğar. Bu pay sahipleri Kurulca belirlenen süre içinde, paylarının adil bir bedel karşılığında satın alınmasını oy haklarının Kurulca belirlenen orana veya daha fazlasına sahip olan gerçek veya tüzel kişilerden ve bunlarla birlikte hareket edenlerden talep edebilirler.

Tasfiyeden Pay Alma Hakkı (TTK md. 507)

Şirket'in sona ermesi halinde her pay sahibi, esas sözleşmede sona eren Şirket'in mal varlığının kullanılmasına ilişkin, başka bir hüküm bulunmadığı takdirde tasfiye sonucunda kalan tutara payı oranında katılır. Şirket'in Esas Sözleşmesi'nin 23. maddesi uyarınca Şirket'in sona ermesi, tasfiyesi ve buna bağlı işlemler hakkında Türk Ticaret Kanunu, sermaye piyasası mevzuatı ve diğer ilgili mevzuat hükümleri uygulanır.

Bedelsiz Pay Edinme Hakkı (TTK md. 462, SPKn Md. 19, VII-128.1 Pay Tebliği)

TTK'nın 462'nci maddesi uyarınca, Esas Sözleşme veya Genel Kurul kararıyla ayrılmış ve belirli bir amaca özgülenmemiş yedek akçeler ile kanuni yedek akçelerin serbestçe kullanılabilen kısımları ve mevzuatın bilançoya konulmasına, sermayeye eklenmesine izin verdiği fonlar sermayeye dönüştürülerek sermaye iç kaynaklardan artırılabilir.

SPKn'nun 19'uncu maddesi ve VII-128.1 sayılı Pay Tebliği uyarınca, Şirket'in sermaye artırımlarında, bedelsiz paylar artırım tarihindeki mevcut paylara dağıtılır. Her pay sahibi, yeni çıkarılan payları, mevcut paylarının sermayeye oranına göre, alma hakkını haizdir.

Yeni Pay Alma Hakkı (TTK md. 461, kayıtlı sermaye sistemindeki ortaklıklar için SPKn md. 18)

TTK'nın 461'inci maddesi uyarınca her pay sahibi, yeni çıkarılan payları, mevcut paylarının sermayeye oranına göre, alma hakkını haizdir. Şirket Esas Sözleşmesi'nin 6. maddesi uyarınca Yönetim Kurulu, SPKn hükümlerine uygun olarak gerekli gördüğü zamanlarda, kayıtlı sermaye tavanı içinde kalmak kaydıyla yeni pay ihraç ederek ödenmiş sermayeyi arttırmaya; imtiyazlı veya nominal değerinin altında veya üzerinde paylar ihraç etmeye; pay sahiplerinin yeni pay alma haklarını kısıtlama hususlarında karar almaya yetkilidir. Yeni pay alma hakkını kısıtlama yetkisi pay sahipleri arasında eşitsizliğe yol açacak şekilde kullanılamaz. Yönetim Kurulu sermaye artırımı kararında yeni pay haklarını kısmen veya tamamen sınırlandırmaya yetkilidir. Sermaye Piyasası Kanunu'nun 18. maddesi uyarınca, kayıtlı sermaye sisteminde çıkarılan paylar tamamen satılarak bedelleri ödenmedikçe veya satılmayan paylar iptal edilmedikçe yeni pay çıkarılamaz.

Genel Kurula Davet ve Katılma Hakkı (SPKn md. 29, 30, II-30.1 sayılı Vekaleten Oy Kullanılması ve Çağrı Yoluyla Vekalet Toplanması Tebliği, TTK md. 414, 415, 419, 425, 1527)

Genel kurula katılma ve oy kullanma hakkı, pay sahibinin paylarını herhangi bir kuruluş nezdinde depo etmesi şartına bağlanamaz. Payları kayden izlenen halka açık ortaklıkların genel kurul toplantılarına, yönetim kurulu tarafından MKK'dan sağlanan pay sahipleri listesi dikkate alınarak oluşturulan hazır bulunanlar listesinde adı yer alan pay sahipleri katılabilir. Bu listede

adı bulunan pay sahipleri kimlik göstererek genel kurula katılırlar. Şirket Esas Sözleşmesi'nin 15. maddesi uyarınca;

Şirketin genel kurulu olağan ve olağanüstü olarak toplanır. Söz konusu genel kurul toplantılarında aşağıdaki esaslar uygulanır:

a) Davet Şekli: Genel kurul toplantılarına ilişkin bildirimler, Türk Ticaret Kanunu ve sermaye piyasası mevzuatı hükümleri çerçevesinde yapılır. Genel kurul toplantı ilanı, mevzuatta öngörülen usullerin yanı sıra, elektronik haberleşme dâhil her türlü iletişim vasıtası kullanılmak suretiyle ilan ve toplantı günleri hariç olmak üzere genel kurul toplantı tarihinden asgari üç hafta önce yapılır. Söz konusu ilan Şirketin internet sitesinde, Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda ve Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde yayımlanır. Şirketin internet sitesinde, genel kurul toplantı ilanı ile birlikte, Şirketin mevzuat gereği yapması gereken bildirim ve açıklamaların yanı sıra, Sermaye Piyasası Kurulu'nun kurumsal yönetim düzenlemeleriyle belirlenen hususlar dikkat çekecek şekilde pay sahiplerine duyurulur.

b) Toplantı Zamanı: Olağan genel kurul toplantıları, Şirketin ilgili hesap dönemi sonundan itibaren üç ay içinde ve yılda en az bir defa toplanır. Olağanüstü genel kurullar ise, Şirketin işlerinin gerektirdiği hallerde ve zamanlarda toplanır.

c) Toplantı Yeri: Genel kurul toplantıları Şirketin merkezinde veya merkezin bulunduğu şehrin elverişli bir yerinde toplanır.

d) Oy Verme ve Vekil Tayini: Genel kurul toplantılarında her bir (A) grubu pay sahibinin 5 (beş) oy hakkı, her bir (B) grubu pay sahibinin 1 (bir) oy hakkı vardır. TTK'nın 479 uncu maddesinin 3/a bendi uyarınca esas sözleşme değişikliklerinde ve ibra ve sorumluluk davası açılmasında oyda imtiyaz kullanılamaz. Oy kullanılırken Türk Ticaret Kanunu, Sermaye Piyasası Kanunu ve ilgili diğer mevzuat hükümlerine uyulur.

Genel Kurul toplantılarında pay sahipleri kendilerini diğer pay sahipleri veya hariçten tayin edecekleri vekil vasıtası ile temsil ettirebilirler. Şirkette pay sahibi olan vekiller kendi oylarından başka, temsil ettikleri pay sahiplerinin sahip oldukları oyları da kullanmaya yetkilidirler. Salahiyetlerin şeklini yönetim kurulu tayin ve ilan eder.

Sermaye Piyasası Kurulunun vekâleten oy kullanmaya ilişkin düzenlemelerine uyulur. Paylar Şirkete karşı bölünmez bir bütündür. Bir payın birden fazla sahibi bulunduğu takdirde, bunlar Şirkete karşı haklarını ancak müştereken tayin edecekleri bir vekil vasıtasıyla kullanabilirler. Müşterek bir vekil tayin etmedikleri takdirde, Şirket tarafından bunlardan birisine yapılacak tebligatlar hepsi hakkında geçerli olur.

e) Müzakerelerin Yapılması ve Karar Nisabı: Şirket genel kurul toplantılarında Türk Ticaret Kanunu ve sermaye piyasası mevzuatı çerçevesinde belirlenen gündem müzakere edilerek gerekli kararlar alınır. Türk Ticaret Kanunu'nun 438. maddesi ve Sermaye Piyasası Kanunu'nun 29. maddesi saklı kalmak üzere gündemde yer almayan konular görüşülemez ve karara bağlanamaz.

Şirket genel kurul toplantılarında ve bu toplantılardaki karar nisabında Türk Ticaret Kanunu hükümlerine, sermaye piyasası mevzuatı hükümleri ile kurumsal yönetim ilkelerine ilişkin düzenlemelere uyulur.

f) Toplantıların İşleyişi ve İç Yönerge: Genel Kurulun çalışma usul ve esasları, Genel Kurulun onayından geçmiş ve tescil ve ilan edilmiş İç Yönerge ile belirlenir. Genel kurul toplantılarında,

Türk Ticaret Kanunu, sermaye piyasası mevzuatı hükümleri ile işbu esas sözleşme ve Şirketin Genel Kurul Çalışma Esas ve Usulleri Hakkında İç Yönergesi düzenlemeleri uygulanır.

g) Elektronik Genel Kurul: Şirketin genel kurul toplantılarına katılma hakkına sahip olanlar bu toplantılara, Türk Ticaret Kanunu'nun 1527. Maddesi uyarınca elektronik ortamda da katılabilir. Şirket, Anonim Şirketlerde Elektronik Ortamda Yapılacak Genel Kurullara İlişkin Yönetmelik hükümleri uyarınca hak sahiplerinin genel kurul toplantılarına elektronik ortamda katılmalarına, görüş açıklamalarına, öneride bulunmalarına ve oy vermelerine imkân tanıyacak elektronik genel kurul sistemini kurabileceği gibi bu amaç için oluşturulmuş sistemlerden de hizmet satın alarak yararlanabilecektir. Yapılacak tüm genel kurul toplantılarında esas sözleşmenin işbu hükmü uyarınca, kurulmuş olan sistem üzerinden hak sahiplerinin ve temsilcilerinin, anılan Anonim Şirketlerde Elektronik Ortamda Yapılacak Genel Kurullara İlişkin Yönetmelik hükümlerinde belirtilen haklarını kullanabilmesi sağlanır.

Genel kurula katılma ve oy kullanma hakkı, pay sahibinin pay sahibi olduğunu kanıtlayan belgeleri veya pay senetlerini Şirkete, bir kredi kuruluşuna veya başka bir yere depo edilmesi şartına bağlanamaz.

Genel kurul toplantılarında Ticaret Bakanlığı temsilcisinin hazır bulunması şarttır. Bakanlık temsilcisinin gıyabında yapılacak Genel Kurul toplantılarında alınacak kararlar ve Bakanlık temsilcisinin imzasını taşımayan toplantı tutanakları geçerli değildir.

Genel kurul toplantılarına dair ilanlar, mevzuat ile öngörülen usullerin yanı sıra, mümkün olan en fazla sayıda pay sahibine ulaşmayı sağlayacak şekilde, elektronik haberleşme dahil, her türlü iletişim vasıtası ile ilan ve toplantı günleri hariç olmak üzere Genel Kurul toplantı tarihinden asgari üç hafta önce yapılır.

Genel Kurul toplantı ilanı ile birlikte, Şirket'in mevzuat gereği yapması gereken bildirim ve açıklamalar Şirket'in internet sitesinde ve sermaye piyasası mevzuatı çerçevesinde kamuya duyurulur.

Oy Hakkı (SPKn md. 30, TTK md. 432, 434, 435, 436)

SPK'nun 30'uncu maddesi ve TTK'nın 434'üncü maddesi uyarınca, her pay sahibi sadece bir paya sahip de olsa en az bir oy hakkını haizdir.

Şirket yönetim kurulu üyeleriyle yönetimde görevli imza yetkisini haiz kişiler, yönetim kurulu üyelerinin ibra edilmelerine ilişkin kararlarda kendilerine ait paylardan doğan oy haklarını kullanamaz.

Şirket Esas Sözleşmesi'nin "Genel Kurul" başlıklı 10'uncu maddesine göre olağan ve olağanüstü genel kurul toplantılarında hazır bulunan (A) Grubu pay sahiplerinin her bir payı 5 (beş) oy hakkı, (B) Grubu pay sahiplerinin veya vekillerinin her bir payı 1 (bir) oy hakkı verir.

Bilgi Alma ve İnceleme Hakkı (SPKn md. 14, 11-14.1 sayılı Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği, TTK md. 437)

Finansal tablolar, Yönetim Kurulu'nun yıllık faaliyet raporu, denetleme raporları ve Yönetim Kurulu'nun kâr dağıtım önerisi sermaye piyasası mevzuatı uyarınca kamuya ilan edilir; Genel Kurul toplantılarından önce Şirket'in merkez ve şubelerinde, pay sahiplerinin incelemesine hazır bulundurulur. Bunlardan finansal tablolar bir yıl süre ile merkezde pay sahiplerinin bilgi edinmelerine açık tutulur. Her pay sahibi, gideri Şirket'e ait olmak üzere gelir tablosuyla

bilançonun bir suretini isteyebilir. Pay sahibi, Genel Kurul'da Yönetim Kurulu'ndan Şirket'in işleri; denetçilerden denetimin yapılma şekli ve sonuçları hakkında bilgi isteyebilir. Bilgi verme yükümlülüğü, Şirket'in bağlı şirketlerini de kapsar. Verilecek bilgiler, hesap verme ve dürüstlük ilkeleri bakımından özenli ve gerçeğe uygun olmalıdır.

İptal Davası Açma Hakkı (TTK md. 445-451, SPKn md. 18/6, 20/2)

Yönetim Kurulu'nun kayıtlı sermaye sistemine ilişkin esaslar çerçevesinde aldığı kararlar aleyhine, Genel Kurul kararlarının iptaline ilişkin hükümler çerçevesinde yönetim kurulu üyeleri veya hakları ihlal edilen pay sahipleri, kararın ilanından itibaren 30 (otuz) gün içinde Şirket merkezinin bulunduğu yerin ticaret mahkemesinde iptal davası açabilirler.

Kusurlarına ve durumun gereklerine göre zararlar şahsen kendilerine yükletilebildiği ölçüde yönetim kurulu üyeleri ve hazırladıkları raporlarla sınırlı olarak bağımsız denetimi yapanlar, ara dönem finansal tablolarının gerçeği dürüst bir şekilde yansıtmamasından veya mevzuat ile muhasebe ilke ve kurallarına uygun olarak düzenlenmemiş olması nedeniyle dağıtılan kâr payı avansının doğru olmamasından doğan zararlar için Ortaklığa, pay sahiplerine, Ortaklık alacaklılarına ve ayrıca doğrudan doğruya olmak üzere kâr payı avansının kararlaştırıldığı veya ödendiği hesap dönemi içinde pay iktisap etmiş bulunan kişilere karşı sorumludurlar. Hukuki sorumluluk doğuran hallerin varlığı halinde, pay sahipleri ve yönetim kurulu üyeleri tarafından kararın ilanından itibaren otuz gün içinde, iptal davası açılabilir.

Genel Kurul toplantısında hazır bulunup da karara olumsuz oy veren ve bu muhalefetini tutanağa geçirten, toplantıda hazır bulunsun veya bulunmasın, olumsuz oy kullanmış olsun ya da olmasın; çağrının usulüne göre yapılmadığını, gündemin gereği gibi ilan edilmediğini, Genel Kurul'a katılma yetkisi bulunmayan kişilerin veya temsilcilerinin toplantıya katılıp oy kullandıklarını, Genel Kurul'a katılmasını ve oy kullanmasına haksız olarak izin verilmediğini ve yukarıda sayılan aykırılıkların Genel Kurul kararının alınmasında etkili olduğunu ileri süren pay sahipleri, kanun veya esas sözleşme hükümlerine ve özellikle dürüstlük kuralına aykırı olan Genel Kurul kararları aleyhine, karar tarihinden itibaren üç ay içerisinde iptal davası açabilirler.

Azlık Hakları (TTK md. 411, 412, 420, 439, 531, 559, SPKn md. 27)

Sermayenin en az yirmide birini oluşturan pay sahipleri, Yönetim Kurulu'ndan, yazılı olarak gerektirici sebepleri ve gündemi belirterek, Genel Kurul'u toplantıya çağırmasını veya Genel Kurul zaten toplanacak ise, karara bağlanmasını istedikleri konuları gündeme koymasını isteyebilirler. Pay sahiplerinin çağrı veya gündeme madde konulmasına ilişkin istemleri Yönetim Kurulu tarafından reddedildiği veya isteme yedi iş günü içinde olumlu cevap verilmediği takdirde, aynı pay sahiplerinin başvurusu üzerine, Genel Kurul'un toplantıya çağırılmasına şirket merkezinin bulunduğu yerdeki asliye ticaret mahkemesi karar verebilir.

Genel Kurul'un özel denetim istemini reddetmesi halinde, sermayenin en az yirmide birini oluşturan pay sahipleri veya paylarının itibarı değeri toplamı en az bir milyon Türk Lirası olan pay sahipleri üç ay içinde Şirket merkezinin bulunduğu yerin asliye ticaret mahkemesinden özel denetçi atamasını isteyebilir.

Haklı sebeplerin varlığında, sermayenin en az yirmide birini temsil eden payların sahipleri, şirketin merkezinin bulunduğu yerdeki asliye ticaret mahkemesinden şirketin feshine karar verilmesini isteyebilirler. Kurucuların, yönetim kurulu üyelerinin, denetçilerin, şirketin kuruluşundan ve sermaye artırımından doğan sorumlulukları, şirketin tescil tarihinden itibaren

4 (dört) yıl geçmedikçe sulh ve ibra yoluyla kaldırılamaz. Bu sürenin geçmesinden sonra da sulh ve ibra ancak Genel Kurulun onayıyla geçerlilik kazanır. Bununla beraber, esas sermayenin yirmide birini temsil eden pay sahipleri sulh ve ibranın onaylanmasına karşı iseler, sulh ve ibra genel kurulca onaylanmaz.

Özel Denetim İsteme Hakkı (TTK md. 207,438,439)

Her pay sahibi, pay sahipliği haklarının kullanılabilmesi için gerekli olduğu takdirde ve bilgi alma veya inceleme hakkı daha önce kullanılmışsa, belirli olayların özel bir denetimle açıklığa kavuşturulmasını, gündemde yer almasa bile Genel Kurul'dan isteyebilir. Genel Kurul istemi onaylarsa, Şirket veya her bir pay sahibi 30 gün içinde, Şirket merkezinin bulunduğu yerdeki asliye ticaret mahkemesinden bir özel denetçi atanmasını isteyebilir.

Genel Kurul'da Müzakerelere Katılma Hakkı (TTK md. 407, 409, 417)

TTK'nın 407'nci maddesi uyarınca; pay sahipleri Şirket işlerine ilişkin haklarını Genel Kurul'da kullanırlar. TTK'nın 409'uncu maddesi uyarınca; genel kurullar olağan ve olağanüstü toplanır. Olağan toplantı her faaliyet dönemi sonundan itibaren üç ay içinde yapılır. Bu toplantılarda, organların seçimine, finansal tablolara, Yönetim Kurulu'nun yıllık raporuna, karın kullanım şekline, dağıtılacak kâr ve kazanç paylarının oranlarının belirlenmesine, yönetim kurulu üyelerinin ibraları ile faaliyet dönemini ilgilendiren ve gerekli görülen diğer konulara ilişkin müzakere yapılır, karar alınır. Şirket Esas Sözleşmesi'nin 15. maddesi uyarınca Genel Kurul Şirket merkezinde ya da Şirket merkezinin bulunduğu şehrin elverişli bir yerinde toplanır. TTK'nın 417'nci maddesi uyarınca; Yönetim Kurulu, SPKn'nun 10/A maddesi uyarınca Genel Kurul'a katılabilecek kayden izlenen payların sahiplerine ilişkin listeyi, Merkezi Kayıt Kuruluşu'ndan sağlayacağı "Pay Sahipleri Çizelgesi"ne göre düzenler. Yönetim Kurulu, kayden izlenmeyen paylar ile ilgili olarak Genel Kurul'a katılabilecekler listesini düzenlerken, senede bağlanmamış bulunan veya nama yazılı olan paylar ile ilmühaber sahipleri için pay defteri kayıtlarını, hamiline yazılı pay senedi sahipleri bakımından da giriş kartı alanları dikkate alır. Bu maddenin birinci ve ikinci fıkralarına göre düzenlenecek Genel Kurul'a katılabilecekler listesi, Yönetim Kurulu Başkanı tarafından imzalanır ve toplantıdan önce Genel Kurul'un yapılacağı yerde bulundurulur. Listede özellikle, pay sahiplerinin ad ve soyadları veya unvanları, adresleri, sahip oldukları pay miktarı, payların itibari değerleri, grupları, şirketin esas sermayesi ile ödenmiş olan tutar veya çıkarılmış sermaye, toplantıya aslen ve temsil yoluyla katılacakların imza yerleri gösterilir. Genel kurula katılanların imzaladığı liste "Hazır Bulunanlar Listesi" adını alır. SPKn'nun 10'uncu maddesi a bendi uyarınca kayden izlenen paylara ilişkin pay sahipleri çizelgesinin MKK'dan sağlanmasının usul ve esasları, gereğinde Genel Kurul toplantısının yapılacağı gün ile sınırlı olmak üzere payların devrinin yasaklanması ve ilgili diğer konular SPK tarafından bir tebliğ ile düzenlenir.

İtfa/geri satma hakkı

Pay sahiplerinin itfa/geri satma hakkı söz konusu değildir.

Dönüştürme hakkı (TTK md. 485)

Paylar tür dönüştürme yolu ile değiştirilebilir. Dönüştürme esas sözleşmenin değiştirilmesiyle yapılır. Dönüştürmenin kanunen öngörüldüğü hâllerde yönetim kurulu gerekli kararı alarak derhâl uygular ve bunun esas sözleşmeye yansıtılması girişimini hemen başlatır.

Nama yazılı pay senetlerinin hamiline yazılı pay senetlerine dönüştürülebilmesi için payların bedellerinin tamamen ödenmiş olması şarttır.

24.6. Payların ihracına ilişkin yetkili organ kararları:

Şirket'in 27.12.2024 tarihi ve 20 sayılı yönetim kurulu kararı uyarınca,

1. 600.000.000 TL'lik kayıtlı sermaye tavanı içerisinde Şirket'in 120.000.000 TL olan ödenmiş sermayesinin, mevcut ortakların yeni pay alma hakları halka arz kapsamında talepte bulunacak yatırımcılar lehine tamamen kısıtlanarak 27.000.000 TL tutarında nakden artırılarak 147.000.000 TL'ye çıkarılmasına,
2. Sermaye artırımını kapsamında ihraç edilen toplamda 27.000.000 TL nominal değerli beheri 1 TL nominal değerli 27.000.000 adet hamiline yazılı B grubu payın halka arz fiyatından primli olarak ihraç edilmesine,
3. Şirket'in mevcut pay sahiplerinden Levent Canyurt'a ("**Halka Arz Eden**") ait beheri 1 TL olan 3.000.000 TL nominal değerli 3.000.000 adet hamiline yazılı B grubu payın halka arz edilmesine ilişkin talebin kabulüne ve bu kapsamda gerekli her türlü işlemin gerçekleştirilmesine,
4. Sermaye artırımını ve ortak satışı kapsamında ihraç edilen toplamda 30.000.000 TL nominal değerli olmak üzere beheri 1 TL nominal değerli 30.000.000 adet hamiline yazılı B grubu payın belirlenecek halka arz fiyatından, 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu ve Sermaye Piyasası Kurulu'nun ("**SPK**") ilgili düzenlemeleri kapsamında halka arz edilmesine,
5. Çıkarılan payların tamamının halka arz kapsamında satılamaması durumunda, halka arz kapsamında satılamayan payların halka arz sonrasında alınacak yeni bir yönetim kurulu kararı ile iptal edilmesine,
6. Bu kararın ve ekte yer alan 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun 461'inci maddesi uyarınca hazırlanan Yönetim Kurulu Raporu'nun Ankara Ticaret Sicil Müdürlüğü'nde tescil ve ilan edilmesi ve Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda duyurulması da dahil olmak üzere gerekli tüm işlemlerin yapılmasına,
7. Sermaye artırımını ve halka arz işlemlerinin tamamlanmasını müteakip, Şirket esas sözleşmesinin sermayeye ilişkin "Sermaye" başlıklı 6. maddesinin yeni halinin, nihai sermaye artırım tutarını yansıtacak şekilde değiştirilmesi amacıyla Sermaye Piyasası Kurulu'na başvurulması ve esas sözleşmenin "Sermaye" başlıklı 6. maddesinin yeni haline ilişkin uygun görüş alınmasını müteakip gerekli tescil ve ilan işlemlerinin gerçekleştirilmesine,
8. Halka arz edilecek paylar için Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.'nin ("**Tera Yatırım**") Konsorsiyum Lideri olarak yetkilendirilmesine, Şirket, Tera Yatırım ve sözleşmede adı geçebilecek diğer konsorsiyum üyeleri ve Halka Arz Eden ile "Aracılık ve Konsorsiyum Sözleşmesi" imzalanmasına,
9. Tera Yatırım tarafından hazırlanacak fiyat tespit raporunda belirlenecek fiyatın halka arz fiyatı olarak kabul edilmesine ve halka arz fiyatının Tasarruf Sahipleri Satış Duyurusu ile kamuya duyurulmasına,

10. Yukarıdaki hususlar kapsamında gerekli başvuruların ve işlemlerin yapılması için Sermaye Piyasası Kurulu, Borsa İstanbul A.Ş., T.C. Ticaret Bakanlığı, Merkezi Kayıt Kuruluşu A.Ş., İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. ve ilgili Ticaret Sicili Müdürlükleri de dahil olmak üzere ve bunlarla sınırlı olmamak üzere tüm resmi kurum ve kuruluşlara yapılacak olan başvurular, yazışmalar ve benzer belge ve bilgileri tanzime ve imzalamaya, ilgili kurumlar tarafından talep edilecek ek bilgi ve belge de dahil olmak üzere, söz konusu bilgi ve belgelerin takibine ve tekemmüle, ilgili diğer makam ve dairelerdeki usul ve işlemleri ifa ve ikmale, Şirket'in Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda yapması gereken açıklamalar için gerekli tüm işlemleri yerine getirmeye, bu kapsamda yapılacak tüm işlemlerde Şirket'i herhangi bir rakamsal sınırlama olmaksızın, en geniş şekilde temsil etmeye Levent Canyurt'un yetkili kılınmasına,

katılanların oybirliğiyle karar verilmiştir.

24.7. Halka arz edilecek paylar üzerinde, payların devir ve tedavülünü kısıtlayıcı veya pay sahibinin haklarını kullanmasına engel olacak kayıtların bulunup bulunmadığına ilişkin bilgi:

İzahname tarihi itibarıyla halka arz edilecek paylar üzerinde, payların devir ve tedavülünü kısıtlayıcı veya pay sahibinin haklarını kullanmasına engel olacak kayıt bulunmamaktadır.

24.8. İhraç edilecek paylara ilişkin zorunlu pay alım teklifi, satın alma ve/veya satma haklarına ilişkin kurallar hakkında bilgi:

Halka açık ortaklıklarda yönetim kontrolünü sağlayan payların veya oy haklarının iktisap edilmesi halinde söz konusu payların veya oy haklarının iktisabının kamuya açıklandığı tarihte pay sahibi olan diğer ortakların paylarını satın almak üzere teklif yapılması zorunlu olup, halka açık anonim ortaklıkların pay sahiplerine yapılacak pay alım teklifine ilişkin esaslar Kurul'un pay alım teklifine ilişkin düzenlemelerinde yer almaktadır.

Pay alım teklifi sonucunda veya birlikte hareket etmek de dâhil olmak üzere başka bir şekilde sahip olunan payların halka açık ortaklığın oy haklarının Kurulca belirlenen orana veya daha fazlasına ulaşması durumunda, söz konusu paylara sahip olan bu kişiler açısından azınlıkta kalan pay sahiplerini ortaklıktan çıkarma hakkı doğar. Bu kişiler, Kurulca belirlenen süre içinde, azınlıkta kalan ortakların paylarının iptalini ve bunlar karşılığı çıkarılacak yeni payların kendilerine satılmasını ortaklıktan talep edebilirler. Satım bedeli, SPKn'nun 24 üncü maddesi çerçevesinde belirlenir.

Yukarıda yer alan şartlar çerçevesinde ortaklıktan çıkarma hakkının doğduğu durumlarda, azınlıkta kalan pay sahipleri açısından satma hakkı doğar. Bu pay sahipleri Kurulca belirlenen süre içinde, paylarının adil bir bedel karşılığında satın alınmasını oy haklarının Kurulca belirlenen orana veya daha fazlasına sahip olan gerçek veya tüzel kişilerden ve bunlarla birlikte hareket edenlerden talep edebilirler. TTK'nın 208 inci maddesi halka açık ortaklıklara uygulanmaz.

SPKn'nun 23 üncü maddesinde yer alan önemli nitelikteki işlemlere ilişkin genel kurul toplantısına katılıp da olumsuz oy veren ve bu muhalefeti tutanağa geçirten pay sahipleri, paylarını halka açık ortaklığa satarak ayrılma hakkına sahiptir. Kurul, halka açık ortaklığın niteliğine göre, ayrılma hakkını, ayrılma hakkına konu önemli nitelikteki işlemin kamuya açıklandığı tarihte sahip olunan paylar için kullanılabilmesine ilişkin esasları belirlemeye yetkilidir. Halka açık ortaklık bu payları pay sahibinin talebi üzerine, Kurulca belirlenecek esaslara göre adil bir bedel üzerinden satın almakla yükümlüdür. Halka açık anonim

ortaklıklarda pay sahiplerinin ayrılma hakkına ilişkin esaslar Kurul'un önemli nitelikteki işlemler ve ayrılma hakkına ilişkin düzenlemelerinde yer almaktadır.

Pay sahibinin SPK'nın 23 üncü maddesinde belirtilen önemli nitelikteki işlemlere ilişkin genel kurul toplantısına katılmasına veya oy kullanmasına haksız bir biçimde izin verilmemesi, çağrının usulüne göre yapılmaması veya gündemin gereği gibi ilan edilmemesi hâllerinde, genel kurul kararlarına muhalif kalma ve muhalefet şerhini tutanağa kaydettilme şartı aranmaksızın bir önceki paragraftaki hüküm uygulanır.

24.9. Cari yıl ve bir önceki yılda ihraçının payları üzerinde üçüncü kişiler tarafından gerçekleştirilen ele geçirme teklifleri ile söz konusu tekliflerin fiyat ve sonuçları hakkında bilgi:

Yoktur.

25. HALKA ARZA İLİŞKİN HUSUSLAR

25.1. Halka arzın koşulları, halka arza ilişkin bilgiler, tahmini halka arz takvimi ve halka arza katılmak için yapılması gerekenler

Halka arzın gerçekleştirilmesi için, SPK'nın onayı ile birlikte halka arz edilen payların borsada işlem görebilmesi için Borsa İstanbul'un uygun görüşünün alınması gerekmektedir. Borsa İstanbul'un Şirket paylarının halka arz sonrası ilgili pazarda işlem görüp göremeyeceğine dair görüşlerine izahnamenin "I. Borsa Görüşü" başlıklı bölümünde yer verilmiştir.

Halka arza ilişkin olarak SPK ve Borsa İstanbul dışında başka bir kurumun onayına gerek bulunmamaktadır.

Kurul Karar Organı'nın i-SPK-128.23 (19.09.2024 tarihli ve 1508 sayılı kararı) sayılı İlke Kararı uyarınca halka arza katılan ve dağıtımdan pay alan yatırımcılar, dağıtım listesinin kesinleşmesini takiben hesaplarına aktarılan payları, paylar hesaplarına geçtiği tarihten itibaren 90 gün boyunca borsa dışında satamaz, başka yatırımcı hesaplarına virmanlayamaz veya borsada özel emir ile ve/veya toptan satış işlemine konu edemezler. Payları halka arz edilen ortaklığın mevcut ortaklarının sahip oldukları paylar için (varsa halka arz edilen kısım hariç) bu kısıtlama, izahname onay tarihten itibaren 180 (yüz seksen) gün boyunca ve borsada satışı da kapsayacak şekilde uygulanır.

25.1.2. Halka arz edilen payların nominal değeri:

Halka arz edilecek payların toplam nominal değeri 30.000.000 TL olup; bu payların 27.000.000 TL nominal değerli kısmı sermaye artırımını suretiyle ihraç edilecek B Grubu Şirket paylarından, 3.000.000 TL nominal değerli kısmı Şirket ortaklarından Levent Canyurt'a ait B Grubu paylardan oluşmaktadır

Şirket kayıtlı sermaye sistemine tabi olup, halka arz sonucu sermaye artırımını ile ihraç edilen paylardan satılmayan paylar Yönetim Kurulu tarafından iptal edileceğinden, böyle bir durumun gerçekleşmesi halinde nihai olarak halka arz edilecek pay tutarı ve oranı değişebilecektir. Nihai tutar ve oran Yönetim Kurulu kararı ile belirlenecek olup, Kurul onayını takiben tescil ve ilan edilecektir.

Halka arzda Halka Arz Edilecek Paylar'ın tamamının satılmasına yetecek talebin gelmemesi ve halka arz büyüklüğünün küçültülmesine karar verilmesi halinde önce sermaye artırımını yoluyla ihraç edilecek paylar, sonra ortak satışı yoluyla ihraç edilecek paylar satılacaktır.

25.1.3. Halka arz süresi ile halka arza katılım hakkında bilgi

25.1.3.1. Halka arz süresi ve tahmini halka arz takvimi:

Şirket paylarının halka arzı için 3 (üç) iş günü boyunca talep toplanacaktır. Bu sürenin kesin başlangıç ve bitiş tarihleri Kurul ve BİST'in uygun görüşleri sonrasında KAP'ta ilan edilecek tasarruf sahiplerine satış duyurusunda belirtilecektir. Halka arzın 2025 yılı içerisinde yapılması planlanmaktadır.

Halka arzda halka arz edilecek payların tamamının satılmasına yetecek talebin gelmemesi ve halka arz büyüklüğünün küçültülmesine karar verilmesi halinde talep gelmeyen tutar kadar ortak satışı yoluyla ihraç edilecek paylar iptal edilecektir. Ortak satışı iptali sonrası talebin hala yetersiz kalması durumunda kalan kısım kadar sermaye artırımını yoluyla ihraç edilecek paylar iptal edilecektir.

25.1.3.2. Halka arza başvuru süreci

a) Satış yöntemi ve başvuru şekli:

Halka arzda satış, Tera Yatırım liderliğinde oluşturulacak konsorsiyum tarafından II-5.2 sayılı Sermaye Piyasası Araçlarının Satışı Tebliği'nde tanımlanan "Sabit Fiyat ile Talep Toplama" ve "En İyi Gayret Aracılığı" yöntemi ile gerçekleştirilecektir.

Talep toplama süresi 3 (üç) iş günü olacaktır. Satışa sunulan paylara talep toplama süresi içerisinde yeterli talep gelmesi durumunda dahi bu sürenin sonuna kadar talep toplamaya devam edilir. Satışı planlanan paylara ilişkin talep toplanmış olması, bu taleplerin mutlaka karşılanacağı anlamına gelmez.

Şirket paylarının halka arzında talepte bulunacak yatırımcı grupları "Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar", "Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu", "Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar" ve "Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar"dır.

Başvuru Şekli:

Halka arza yatırımcıların; Bireysel Yatırımcılar, Yüksek Başvurulu Yatırımcılar, Grup Çalışanları, Yurt İçi Kurumsal Yatırımcı ve Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar tahsisat gruplarından sadece birine dahil olacak şekilde başvurması esastır.

Şirket paylarının halka arzında talepte bulunacak yatırımcılar aşağıdaki şekilde gruplandırılmıştır:

Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar:

Azami ***.000 adet lot başvuru yapmaları şartıyla; yurt dışında işçi, serbest meslek ve müstakil iş sahipleri dâhil Türkiye'de ikametgâh sahibi gerçek ve tüzel kişiler ile yerleşmek niyeti ile 1 (bir) takvim yılı içerisinde Türkiye'de devamlı olarak 6 aydan fazla oturanları ve Kuzey Kıbrıs

Türk Cumhuriyeti vatandaşlarını da kapsamak üzere, aşağıda tanımlanan Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar dışında kalan tüm gerçek ve tüzel kişilerdir. SPK'nın 19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı İlke Kararı uyarınca işbu izahnamenin 25.1.14 numaralı bölümünde yer alan halka arzda içsel bilgiye ulaşabilecek kişiler listesinde yer alan kişiler ve bunların eşleri ile birinci derece kan ve sıhri hısımları, Yurt İçi Bireysel Yatırımcı grubu dışında kalan diğer hiçbir tahsisat gruplarından talepte bulunamazlar. Bu kategorideki yatırımcılar için azami pay başvuru miktarı ***.000 adet olup; bu kategoriden dağıtıma dahil olmak isteyen yatırımcılar en fazla ***.000 adet talepte bulunabileceklerdir.

· **Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcılar**

Asgari ***.001 adet lot başvuru yapmaları şartıyla; Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti vatandaşları, yurt dışında işçi, serbest meslek ve müstakil iş sahipleri dâhil Türkiye'de ikametgah sahibi gerçek ve tüzel kişiler, yerleşmek niyetiyle bir takvim yılı içinde Türkiye'de devamlı olarak 6 aydan fazla oturanları da kapsamak üzere aşağıda tanımlanan Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar tanımları dışında kalan ve merkezi Türkiye'de bulunan tüm tüzel kişilerdir (Anonim ve limited şirketler bu kategoriden başvurabilir). Bu kategorideki yatırımcılar için asgari pay başvuru miktarı ***.001 adet olup; bu kategoriden dağıtıma dahil olmak isteyen yatırımcılar en az ***.001 adet talepte bulunabileceklerdir. SPK'nın 19.09.2024 tarihli ve 1508 sayılı İlke Kararı uyarınca, işbu izahnamenin 25.1.14. maddesinde yer alan, içsel bilgiye ulaşabilecek kişiler listesinde yer alanlar ve bunların eşleri ile birinci derece kan ve sıhri hısımları, Yurt İçi Bireysel Yatırımcı grubu dışında kalan diğer hiçbir tahsisat grubundan talepte bulunamazlar.

· **Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar:**

Merkezi Türkiye'de bulunan;

- Aracı kurumlar, bankalar, portföy yönetim şirketleri, yatırım fonları (gayrimenkul yatırım fonları, girişim sermayesi yatırım fonları, ünvanında serbest ve/veya özel ibaresi yer alan yatırım fonları hariç), emeklilik yatırım fonları, menkul kıymetler yatırım ortaklıkları, girişim sermayesi yatırım ortaklıkları, gayrimenkul yatırım ortaklıkları, sigorta şirketleri, ipotek finansman kuruluşları,
- Emekli ve yardım sandıkları, 17/7/1964 tarihli ve 506 sayılı Sosyal Sigortalar Kanunu'nun geçici 20'nci maddesi uyarınca kurulmuş olan sandıklar,
- Kamu kurum ve kuruluşları, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, Dünya Bankası ve Uluslararası Para Fonu gibi uluslararası kuruluşlar,
- Nitelikleri itibarıyla bu kurumlara benzer olduğu SPK tarafından kabul edilebilecek diğer kuruluşlardır.

SPK'nın i-SPK.128.23 (19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı kararı) İlke Kararı uyarınca, PYS'ler, aracı kurumlar ve yatırım ve kalkınma bankaları tarafından bireysel portföy yöneticiliği sözleşmesi imzalamış olduğu müşterileri adına iletilen talepler ile gayrimenkul yatırım fonları, girişim sermayesi yatırım fonları, ünvanında serbest ve/veya özel ibaresi yer alan yatırım fonları ve III-39.1 sayılı Yatırım Kuruluşlarının Kuruluş ve Faaliyet Esasları Hakkında Tebliğ md. 31/1-d bendi kapsamındaki kuruluşların ilettiği talepler yurt içi kurumsal yatırımcı grubu kapsamında değerlendirilmeyecektir.

· **Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar:**

Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karar'la tanımlanan yurt dışında yerleşik olan, aracı kurumlar, bankalar, portföy yönetim şirketleri, kolektif yatırım kuruluşları, emeklilik yatırım fonları, sigorta şirketleri, ipotek finansman kuruluşları, varlık yönetim şirketleri ile bunlara muadil yurt dışında yerleşik kuruluşlar, emekli ve yardım sandıkları ve vakıflar ile Dünya Bankası, Uluslararası Para Fonu ve Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) gibi uluslararası kuruluşlardır. Paylar, Türk mevzuatı uyarınca BİST'te işlem görecektir şekilde halka arz edildiğinden, bu kategoriden talepte bulunan yatırımcılar payları Türkiye'de satın alacaklardır.

Ayrıca, SPK'nın 19.09.2024 tarih ve 1508 İlke Kararı uyarınca;

1. Halka arz edilen payların piyasa değeri 750.000.000 TL ve altı olan halka arzlarda borsada satış yönteminin uygulanması zorunludur.
2. Halka arz edilen payların piyasa değeri 750.000.000 TL üzeri olan halka arzlarda borsa dışında talep toplama yoluyla satış yönteminin kullanılması durumunda;
 - a) *Yurt içi bireysel yatırımcı grubundaki yatırımcılara, Tebliğ'in 20'nci maddesinin ikinci fıkrasında yer alan esaslara göre eşit dağıtım yapılacaktır.*
 - b) *İzahnamede tanımlanması şartıyla, kurumsal yatırımcı grubu dışında kalan yüksek talepte bulunacak yatırımcı grubu için halka arz edilecek toplam tutarın %10'una kadar tahsisat yapılabilir. Bu grup için, Tebliğ'in 20'nci maddesinin ikinci ve üçüncü fıkraları kapsamında eşit dağıtım veya oransal dağıtım yöntemi kullanılabilir. Tebliğ'in 20'nci maddesinin üçüncü fıkrası uyarınca oransal dağıtım yönteminin kullanılması durumunda, talepte bulunulan tutarın tamamı kadar nakit ve/veya %120'si oranında BİST30 endeksinde yer alan pay teminatı gösterilmesi gerekmektedir. Yatırımcı bazında, talepte bulunulabilecek pay tutarı, gruba tahsis edilen toplam pay tutarının dörtte birini geçemeyecektir.*
 - c) *Yurt içi kurumsal yatırımcı grubunda yapılacak dağıtımda; yeterli talep olması halinde, tahsis edilen pay tutarının en az %50'sinin yatırım fonlarına, emeklilik yatırım fonlarına ve/veya otomatik katılım sistemi emeklilik yatırım fonlarına dağıtılması ve her bir kurumsal yatırımcı bazında dağıtılacak pay tutarının, halka arz edilen payların toplam tutarının %1'ini aşmayacak şekilde belirlenmesi esastır. Bir portföy yönetim şirketinin (PYS) kurucusu ve/veya yöneticisi olduğu fonlar açısından söz konusu sınırlama %3 olarak uygulanır. PYS'ler ve PYS'lerin yönetim, denetim veya sermaye bakımından doğrudan veya dolaylı olarak ilişkide buldukları tüzel kişilerin kendi nam ve hesabına talepte bulunmak istemeleri halinde dağıtılacak pay tutarı, yeterli talep olması halinde, halka arz tutarının %2'sini geçemez.*
 - ç) *PYS'ler, aracı kurumlar ve yatırım ve kalkınma bankaları tarafından bireysel portföy yöneticiliği sözleşmesi imzalamış olduğu müşterileri adına iletilen talepler ile gayrimenkul yatırım fonları, girişim sermayesi yatırım fonları, ünvanında serbest ve/veya özel ibaresi yer alan yatırım fonları ve III-39.1 sayılı Yatırım Kuruluşlarının Kuruluş ve Faaliyet Esasları Hakkında Tebliğ madde 31/1-d bendi kapsamındaki kuruluşların ilettiği talepler kurumsal yatırımcı grubu kapsamında değerlendirilmeyecektir.*
 - d) *İzahnamenin ilgili bölümünde halka arzda içsel bilgiye ulaşabilecek kişiler listesinde yer alan kişiler ve bunların eşleri ile birinci derece kan ve sıhri hısımları, yurt içi bireysel yatırımcı grubu dışında kalan diğer hiçbir tahsisat grubundan talepte bulunamazlar.*
 - e) *Sermaye Piyasası Araçlarının Satışı Tebliği'nin 18'inci maddesinin beşinci fıkrası kapsamında, talep toplama süresi sonunda bir yatırımcı grubuna tahsis edilen tutarı karşılayacak tutarda talep gelmesi durumunda, anılan grubun tahsisat oranından diğer*

gruplara kaydırma yapılamayacaktır. Yeterli talep gelmeyen yatırımcı grubu olması durumunda ise kalan kısım serbestçe diğer gruplara aktarılabilir.

f) Satışa sunulan paylara ilişkin Sermaye Piyasası Araçlarının Satışı Tebliği ekinde yer alan talep formu, tarih ve saat belirtecek şekilde müteselsil sıra numarasıyla düzenlenecektir. Elektronik ortamda alınan talep formlarında, Kurulun belge kayıt düzenlemelerindeki elektronik ortamda alınan emirlere ilişkin yükümlülükler uyulur.

g) Sermaye Piyasası Araçlarının Satışı Tebliği 23'üncü maddesinin birinci fıkrası uyarınca düzenlenecek dağıtım listesi, iletilen her bir talep bazında ve anılan fıkradaki bilgilere ek olarak talep numarasını, talep formunun yazılı veya elektronik olduğunu gösterir şekilde çeşidini ve verilen teminat tutarı ile türünü de içerecek şekilde hazırlanacaktır.

h) Yurt dışı yatırımcı grubunda yapılacak dağıtımlarda, yukarıda yer alan diğer dağıtım esaslarına ilişkin hükümleri dolanmaya veya bertaraf etmeye yönelik dağıtım yapılması halinde, (yurt içinde mukim gerçek veya tüzel kişilerin, yurt dışında sahip oldukları fon veya diğer tüzel kişiliklere dağıtım yapılması gibi) ihraççı ve halka arza aracılık eden yetkili kuruluş (konsorsiyum oluşturulması durumunda konsorsiyum lideri) sorumludur. İhraççı ve halka arza aracılık eden yetkili kuruluş/konsorsiyum lideri, yukarıda yer alan hükme uyum sağlayacağına ve yurt dışı yatırımcılar hakkında gerekli incelemeyi yapacağına dair Kurul'a hitaben bir taahhütname verir.

3. Kurumsal yatırımcıların kendi portföyleri için aldıkları paylar hiçbir suretle bireysel yatırımcı hesaplarına aktarılamaz. Aracı kurumlar, yatırım ve kalkınma bankaları ile portföy yönetim şirketlerinin müşterilerinin portföyü için talepte bulunması durumunda, talebin müşterinin ait olduğu yatırımcı grubundan yapılması ve Sermaye Piyasası Araçlarının Satışı Tebliği 18'inci maddesinin üçüncü fıkrası uyarınca müşterinin ilgili yatırımcı grubuna ilişkin aranan nitelikleri taşıdığına ilişkin gerekli belgelerin talep formuna eklenmesi gerekmektedir.
4. Dağıtımdan pay alan yatırımcılar, dağıtım listesinin kesinleşmesini takiben hesaplarına aktarılan payları, paylar hesaplarına geçtiği tarihten itibaren 90 gün boyunca borsa dışında satamaz, başka yatırımcı hesaplarına virmanlayamaz veya borsada özel emir ile ve/veya toptan satış işlemine konu edemezler. Payları halka arz edilen ortaklığın mevcut ortaklarının sahip oldukları paylar için (varsa halka arz edilen kısım hariç) bu kısıtlama, izahname onay tarihinden itibaren 180 gün boyunca ve borsada satışı da kapsayacak şekilde uygulanır.
5. Taleplerin kabul edilmesi ve dağıtımın Sermaye Piyasası Araçlarının Satışı Tebliği ve 20/412 sayılı İlke Kararı hükümleri ile izahnamede yer alan esaslara uygun olarak yapılmamasından İhraççı ve/veya Halka Arz Eden ile yetkili kuruluş ya da varsa Konsorsiyum Lideri ve eş liderleri, kusurlarına ve durumun gereklerine göre zararlar kendilerine yükletilebildiği ölçüde sorumludur.

Talep toplama ve dağıtım SPK'nın 19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı İlke Kararı'na aykırı olmamak koşuluyla işbu izahnamede belirtildiği şekilde yapılacaktır.

Yatırımcılar, talep formunda, talep ettikleri pay adedini ve tutarını belirteceklerdir. Talep sahiplerinin edinmeye hak kazandıkları sermaye piyasası araçlarının kendileri adına açılan hesaplara aktarılması zorunludur.

Şirket paylarının halka arzına katılmak isteyen Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar ve Yüksek Başvurulu Yatırımcılar halka arza ilişkin tasarruf sahiplerine satış duyurusunda belirtilen talep toplama süresi içinde işbu izahnamenin 25.1.3.2.c maddesinde belirtilen başvuru yerlerinde yer verilen Konsorsiyum Üyeleri'nin merkez, şube ve acentelerine; Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar ve Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcıların ise sadece Tera Yatırım'ın merkez ve şubelerine müracaat ederek, talep formunu doldurmaları gerekmektedir. Yatırımcılar, talep formunda, talep ettikleri pay adedini belirteceklerdir. Talep miktarının 1 (bir) adet ve katları şeklinde olması şarttır. Her bir yatırımcı için talep edilebilecek azami pay miktarı halka arz edilen toplam adet miktarı ile sınırlıdır. Yatırımcılar istedikleri takdirde, talep formunda almak istedikleri miktara ilişkin alt sınır belirleyebilirler. En az talep miktarı 1 (bir) adet olacaktır.

Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar ve Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar sadece Tera Yatırım'a başvuruda bulunabileceklerdir.

Yatırımcıların miktarsal talepleri dikkate alınacak, tutarsal talepler ise kabul edilmeyecektir.

Her bir yatırımcının tahsisat gruplarından sadece birine dahil olacak şekilde başvurması esastır.

Talepte bulunacak yatırımcılar, aşağıda belirtilen belgeleri talep formlarına ekleyeceklerdir.

- **Gerçek Kişi Yatırımcılar:** Kimlik (nüfus cüzdanı veya sürücü belgesi veya pasaport) fotokopisi
- **Tüzel Kişi Yatırımcılar:** İmza sirkülerinin noter tasdikli örneği, kuruluş gazetesi, vergi levhası ve ticaret sicil kayıt belgesi fotokopisi

Talep sahiplerinin edinmeye hak kazandıkları sermaye piyasası araçlarının kendileri adına açılmış hesaplara aktarılması zorunludur. Bu konudaki sorumluluk talebi toplayan kuruma aittir.

Talep Toplama:

Kurul'un i-SPK.128.23 (19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı kararı) İlke Kararı uyarınca, Yurt İçi Kurumsal Yatırımcı grubunda yapılacak dağıtımda; yeterli talep olması halinde, tahsis edilen pay tutarının en az %50'sinin yatırım fonlarına, emeklilik yatırım fonlarına ve/veya otomatik katılım sistemi emeklilik yatırım fonlarına dağıtılması ve her bir kurumsal yatırımcı bazında dağıtılacak pay tutarının, Halka Arz Edilecek Paylar'ın toplam tutarının %1'ini aşmayacak şekilde belirlenmesi esastır. Bir portföy yönetim şirketinin kurucusu ve/veya yöneticisi olduğu fonlar açısından söz konusu sınırlama %3 olarak uygulanır. Portföy yönetim şirketleri veya portföy yönetim şirketlerinin yönetim, denetim veya sermaye bakımından doğrudan veya dolaylı olarak ilişkide buldukları tüzel kişilerin kendi nam ve hesabına talepte bulunmak istemeleri halinde dağıtılacak pay tutarı, yeterli talep olması halinde, Halka Arz Edilecek Paylar'ın toplam tutarının %2'sini geçemez. Portföy yönetim şirketlerinde bahsi geçen kısıtlama kapsamında Tera Yatırım, portföy yönetim şirketlerinin yöneticisi oldukları fonların belirlenmesinde yetkili ve sorumludur.

İnternet, telefon bankacılığı, mobil bankacılık veya ATM'ler vasıtası ile talepte bulunacak yatırımcıların, internet şubesi, telefon bankacılığı şubesi, mobil bankacılık veya ATM'de işlem yapmaya yetkili olma (internet ve telefon bankacılığı hesaplarının olması, interaktif bankacılık

taahhütnamesi imzalanmış olmaları ve/veya ATM’de kullanılan manyetik kartlarının olması) şartı aranacaktır.

Halka arzından talepte bulunacak yatırımcılardan aşağıdaki şekilde talepler toplanacaktır.

· **Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar ve Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu 1** (bir) TL nominal değerdeki bir payın satış fiyatının, talep edilen pay adedi ile çarpımı sonucu bulunan pay bedelini, konsorsiyum üyesi aracı kurumların belirtecekleri hesaplara nakden veya hesaben teminat yöntemiyle yatıracaklardır.

Yatırımcı bazında azami pay başvuru miktarı **.000 adet olan yatırımcılar “Yurt İçi Bireysel Yatırımcı” grubundan dağıtıma dahil edilecektir. Yatırımcı bazında asgari pay başvuru adedi **.001 ve üzeri adet olan yatırımcılar “Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı” grubundan dağıtıma dahil edilecektir.

Yatırımcı bazında, talepte bulunulabilecek pay tutarı, gruba tahsis edilen toplam pay tutarının dörtte birini geçemeyecektir. Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar ve Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu istedikleri takdirde talep formunda almak istedikleri miktara ilişkin alt sınır belirleyebilirler. Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar, Grup Çalışanları ve Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu olarak başvuranlar; 1 TL nominal değerdeki bir payın 25.3.1 maddede belirtilen fiyatın, talep edilen pay adedi ile çarpımı sonucu bulunan pay bedelini, Tera Yatırım’ın belirteceği halka arz hesabına nakden veya hesaben veya teminat yöntemiyle yatıracaklardır.

Toplanan talepler her bir tahsis grubu için ayrı ayrı bir araya getirildikten sonra, “Yurt İçi Bireysel Yatırımcı” ve “Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu” başvuruları, Sermaye Piyasası Araçlarının Satış Tebliği’nin ekinde yer alan talep formuna göre içermesi gereken asgari bilgileri içermeyen ve Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti vatandaşları ile Türkiye’de yerleşik yabancı uyruklular dışında kalan bireysel yatırımcıların T.C. kimlik numarasını içermeyen kayıtlar da iptal edilerek dağıtıma dâhil edilmeyecektir. Eksikliği nedeniyle iptal edilen kayıtlar, talep listelerinden çıkarıldıktan ve talepler her bir tahsis grubu bazında ayrıldıktan sonra, nihai talep adedi belirlenecektir. İzahnamenin 25.2.3.f maddesi kapsamında uygulanması durumunda mükerrer taleplerin dağıtıma dahil edilmeme durumu saklıdır.

· **Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar** başvuruları, Sermaye Piyasası Araçlarının Satış Tebliği’nin ekinde yer alan talep formuna göre içermesi gereken asgari bilgileri içermeyen ve Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti vatandaşları ile Türkiye’de yerleşik yabancı uyruklular dışında kalan bireysel yatırımcıların T.C. kimlik numarasını içermeyen kayıtlar da iptal edilerek dağıtıma dâhil edilmeyecektir. Eksikliği nedeniyle iptal edilen kayıtlar, talep listelerinden çıkarıldıktan ve talepler her bir tahsis grubu bazında ayrıldıktan sonra, nihai talep adedi belirlenecektir. İzahnamenin 25.2.3.f maddesi kapsamında uygulanması durumunda mükerrer taleplerin dağıtıma dahil edilmeme durumu saklıdır. Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar talep pay bedellerini nakden veya hesaben ödeyeceklerdir. Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar ödenmeme riskinin talebi alan aracı kuruluşlarca üstlenilmesi kaydıyla, almaya hak kazandıkları pay miktarının belirlenen nihai satış fiyatı ile çarpılması sonucu oluşacak pay bedelini dağıtım listelerinin onaylanmasını takip eden 2. (ikinci) iş günü saat 12.00’ye kadar ödeyeceklerdir.

· **Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar ve Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar** talep formunu doldurarak talep ettikleri pay miktarını belirtmeleri gerekmektedir. Talep miktarının 1 (bir) adet ve katları şeklinde olması şarttır. Her bir yatırımcı için talep edilebilecek azami pay miktarı, halka arz edilen toplam pay miktarı ile sınırlıdır. Yatırımcılar istedikleri takdirde talep

formunda almak istedikleri miktara ilişkin alt sınır belirleyebilirler. En düşük talep miktarı 1 lot olacaktır.

Aracı kuruluşlar tarafından gerekli güvenlik önlemlerinin sağlanmış olması koşuluyla yatırımcılar talep formunu elektronik ortamda da doldurularak onaylayabilir.

Dağıtım Şekli:

Toplanan talepler Tera Yatırım tarafından Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar, Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcılar, Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar, Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar için ayrı ayrı konsolide edildikten sonra, başvuru taleplerinin satışa sunulan pay miktarından az ya da eşit olması halinde bütün talepler karşılanır. Taleplerin satışa sunulan pay miktarından fazla olması durumunda aşağıda belirtilen esaslar her bir tahsisat grubuna dağıtım ayrı ayrı olacak şekilde yapılacaktır.

Kendi grubu içerisinde “eşit dağıtım yöntemi”ne göre dağıtım yapılacak Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar tahsisatları içerisinde yer alan yatırımcıların müşterek hesaplardan girdikleri talepler iptal edilerek dağıtıma dahil edilmeyecektir.

Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar’a Dağıtım:

Eşit dağıtım yöntemine göre yapılacaktır. Bu grup için tahsis edilen pay miktarı talepte bulunan yatırımcı sayısına bölünür ve bu suretle bulunan tutar ve altındaki alım talepleri karşılanır. Kalan tutarlar, talebi tamamen karşılanamayan yatırımcı sayısına bölünerek aynı şekilde dağıtılır. Bu şekildeki dağıtım işlemine bu grup için tahsis edilerek satışa sunulan sermaye piyasası araçlarının tamamı dağıtılmaya kadar devam olunur. Dağıtım sonucunda ortaya çıkan miktarlar, miktar konusunda bir alt sınır koyan yatırımcılar açısından gözden geçirilir. Miktarın bu alt sınırın altında kalması halinde yatırımcı isteğine uygun olarak listeden çıkarılır ve bu miktarlar tekrar dağıtıma tabi tutulur. Dağıtım hesaplamalarında küsurat ortaya çıkması durumunda, küsurat tama iblağ edilerek talebi tamamen karşılanamayan yatırımcılar arasında, Konsorsiyum Lideri veya Halka Arz Edenler’in uygun gördüğü şekilde dağıtım yapılır.

Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcılara Dağıtım: Oransal Dağıtım Yöntemine göre yapılacaktır. Oransal dağıtımda; ilk aşamada (yetmesi kaydıyla) her bir yatırımcıya birer adetlik pay verilecektir. Daha sonra kalan tahsisat miktarının, kalan talep miktarına bölünmesiyle “arzın talebi karşılama oranı” bulunacaktır. Bulunan arzın talebi karşılama oranı her bir yatırımcıya ilişkin birer pay dağıtıldıktan sonra kalan talep adedi ile çarpılacak ve paylar dağıtılacaktır. 1’er adet pay dağıtıldıktan sonra, yatırımcıların dahil edildikleri tahsisat grubu içinde kabul edilmiş tüm talepleri için oransal dağıtım yöntemi kullanılacağından yukarıda belirtilenin haricinde bir mükerrer talep kontrolü işlemi yapılmayacaktır. Dağıtım sonucunda ortaya çıkan miktarlar, miktar konusunda bir alt sınır koyan yatırımcılar açısından gözden geçirilir. Miktarın bu alt sınırın altında kalması halinde yatırımcı isteğine uygun olarak listeden çıkarılır ve bu miktarlar tekrar dağıtıma tabi tutulur.

Dağıtım hesaplamasında küsurat ortaya çıkması durumunda, dağıtılamayan paylar, pay talebi tamamen karşılanamayan yatırımcılar arasında Konsorsiyum Lideri ve Halka Arz Edenler uygun gördüğü şekilde dağıtılacaktır. Kurul’un i-SPK.128.23 (19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı kararı) sayılı İlke Kararı gereği Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu için talep edilebilecek azami pay miktarı, anılan gruba tahsis edilen pay tutarının dörtte birini geçemeyecektir.

Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar'a Dağıtım:

Her bir Yurt İçi Kurumsal Yatırımcı'ya verilecek pay miktarına Tera Yatırım'ın önerisi dikkate alınarak Halka Arz Edenler tarafından karar verilecektir.

Ancak, Kurul'un i-SPK.128.23 (19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı kararı) sayılı İlke Kararı gereği, Yurt İçi Kurumsal Yatırımcı grubunda yapılacak dağıtımda; yeterli talep olması halinde, tahsis edilen pay tutarının en az %50'sinin yatırım fonlarına, emeklilik yatırım fonlarına ve/veya otomatik katılım sistemi emeklilik yatırım fonlarına dağıtılması ve her bir kurumsal yatırımcı bazında dağıtılacak pay tutarının, halka arz edilen payların toplam tutarının %1'ini aşmayacak şekilde belirlenmesi esastır. Bir portföy yönetim şirketinin kurucusu ve/veya yöneticisi olduğu fonlar açısından söz konusu sınırlama %3 olarak uygulanır. Portföy yönetim şirketleri ve portföy yönetim şirketlerinin yönetim, denetim veya sermaye bakımından doğrudan veya dolaylı olarak ilişkide buldukları tüzel kişilerin kendi nam ve hesabına talepte bulunmak istemeleri halinde dağıtılacak pay tutarı, yeterli talep olması halinde, halka arz tutarının %2'sini geçemez.

Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılara Dağıtım: Her bir Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcı'ya verilecek pay miktarına Tera Yatırım ve Halka Arz Edenler tarafından karar verilecektir. Konsorsiyum Lideri, Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar kategorisindeki yatırımcının talebini karşılamak konusunda serbest olacaktır.

Öte yandan, dağıtımda Kurul'un i-SPK.128.23 (19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı kararı) İlke Kararı 20/412 sayılı İlke Kararı kapsamındaki kısıtlamalar uygulanacaktır. Tüm yatırımcı gruplarına dağıtım yapılırken, dağıtım sonucu ortaya çıkan miktarlar alt sınır koyan yatırımcılar açısından gözden geçirilecek, ortaya çıkan miktarın bu alt sınırın altında kalması hâlinde yatırımcı isteğine uygun olarak listeden çıkarılacak ve bu miktarlar tekrar dağıtıma tabi tutulacaktır.

Tüm yatırımcı gruplarına dağıtım yapılırken, dağıtım sonucu ortaya çıkan miktarlar alt sınır koyan yatırımcılar açısından gözden geçirilecek, ortaya çıkan miktarın bu alt sınırın altında kalması halinde yatırımcı isteğine uygun olarak listeden çıkarılacak ve bu alt miktarlar tekrar dağıtıma tabi tutulacaktır.

Yatırımcı gruplarına belirtilen yöntemlere göre dağıtım yapılırken hesaplamalarda küsurat ortaya çıkmasından dolayı dağıtılamayan paylar, pay talebi tamamen karşılanamayan yatırımcılar arasında Konsorsiyum Lideri ve Şirket'in uygun gördüğü şekilde dağıtılacaktır.

Tera Yatırım, talep toplama süresinin bitimini izleyen en geç 2 (iki) iş günü içerisinde dağıtım listelerini, her bir tahsisat grubu için ayrı ayrı kesinleştirerek Şirket'e verecektir. Şirket, dağıtım listelerini en geç kendisine teslim edilen gün içerisinde onaylayacak ve onayı Tera Yatırım'a bildirecektir.

Karşılanamayan taleplerden dolayı oluşan iade bedeli, dağıtım listesinin Şirket tarafından onaylanarak kesinleşmesini izleyen iş günü içerisinde, satışı gerçekleştiren Konsorsiyum Üyeleri tarafından başvuru yerlerinde yatırımcılara iade edilecektir.

b) Pay bedellerinin ödenme yeri, şekli ve süresine ilişkin bilgi:

Her bir tahsisat grubunun pay bedellerini ödeme yeri ve şekline ilişkin detaylı bilgi aşağıda verilmiştir.

Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar

Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar, işbu izahnamenin 25.1.3.2.c maddesinde belirtilen Konsorsiyum Üyeleri'nin merkez ve şubelerine talepte bulunmak için başvurarak talep formu doldurarak talepte bulunabilirler.

Yurt İçi Bireysel Yatırımcı olarak başvuranlar, 1,00 (bir) TL nominal değerdeki payın 25.3.1'de belirtilen satış fiyatının talep edilen pay adedi ile çarpımı sonucu bulunan pay bedeli için aşağıdaki ödeme seçeneklerinden bir veya birden fazlasını seçerek talepte bulunabilirler.

Yurt İçi Bireysel Yatırımcı olarak başvuranlar talep ettikleri pay bedelini nakden yatırabilecekleri gibi, yatırım hesaplarında mevcut olan ve aşağıdaki tabloda belirtilen daha önce farklı bir işleme teminat olarak gösterilmemiş ve üzerinde herhangi bir bloke olmayan varlıkların bir veya birkaçını teminat göstermek suretiyle de pay talep edebileceklerdir. Ödeme seçenekleri “nakden ödeme” ve / veya “blokaj yöntemiyle talepte bulunma” şeklinde olabilir. Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar için “Talep Bedeli”, talep ettikleri pay adetleri ile pay fiyatının çarpımı sonucu ortaya çıkacak tutardır.

- **Nakden Ödeme:**

Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar talep ettikleri pay adedine ilişkin talep bedelini nakden ve / veya hesaben yatırabileceklerdir.

- **Blokaj Yöntemiyle Talepte Bulunma:**

Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar talep bedeli karşılığında teminata alınacak kıymetler ve / veya dövizler, teminat oranları ve teminata alıfta veya bozdurmada uygulanacak fiyatlar aşağıdaki tabloda gösterilmektedir.

Teminat Tutarı = Talep Bedeli / Teminat katsayısı ilgili kıymet için tabloda belirtilen teminat katsayısı

Teminata Alınacak Varlık	Teminat Katsayısı	Teminata Alımda Uygulanacak Fiyat	Teminat Bozumunda Uygulanacak Fiyat
Para Piyasası Fonu	97%	Fonun o gün için fon kurucusu tarafından açıklanan alış fiyatı	Fonun o gün için fon kurucusu tarafından açıklanan alış fiyatı
Kısa Vadeli Borçlanma Araçları Fonu	97%	Fonun o gün için fon kurucusu tarafından açıklanan alış fiyatı	Fonun o gün için fon kurucusu tarafından açıklanan alış fiyatı
Kamu Borçlanma Araçları Fonu	90%	Fonun o gün için fon kurucusu tarafından açıklanan alış fiyatı	Fonun o gün için fon kurucusu tarafından açıklanan alış fiyatı
Özel Sektör Borçlanma Araçları Fonu	90%	Fonun o gün için fon kurucusu tarafından açıklanan alış fiyatı	Fonun o gün için fon kurucusu tarafından açıklanan alış fiyatı

TL DİBS	95%	Her bir Konsorsiyum üyesinin çalıştığı bankanın ilgili günde ilk açıkladığı gösterge alış fiyatı	Her bir Konsorsiyum üyesinin çalıştığı bankanın ilgili günde ilk açıkladığı gösterge alış fiyatı
Eurobond (Hazine Müsteşarlığı'nın İhraç Ettiği)	95%	Bloomberg elektronik alım satım ekranında her bir Konsorsiyum üyesi, bankanın gördüğü en az üç işlem yapılabilir fiyat sağlayıcısının ortalama fiyatı dikkate alınacaktır.	Bloomberg elektronik alım satım ekranında fiyat sağlayıcıların verdiği işlem yapılabilir cari piyasa fiyatı kullanılacaktır.
Özel Sektör Borçlanma Araçları (Her Aracı Kurum sadece ihracına aracılık ettiği ve Borsa İstanbul'da işlem gören ÖSBA'ları teminata konu edebilir.)	85%	Özel Sektör Borçlanma Araçlarında Borsa İstanbul Borçlanma Araçları Piyasası Kesin Alım Satım Pazarı'nda oluşan son iş günü ağırlıklı ortalama fiyatı	Özel Sektör Borçlanma Araçlarında Borsa İstanbul Borçlanma Araçları Piyasası'nda oluşan cari piyasa fiyatı
Kira Sertifikası	85%	Kira Sertifikalarında, Borsa İstanbul Borçlanma Araçları Piyasası Kesin Alım Satım Pazarı'nda oluşan son iş günü ağırlıklı ortalama fiyatı	Kira Sertifikalarında, Borsa İstanbul Borçlanma Araçları Piyasası Kesin Alım Satım Pazarı'nda oluşan o günkü ortalama fiyat/ işlem geçmemişse son iş günü ağırlıklı ortalama fiyatı
Pay (Bist 30'da yer alan paylar)	90%	BİST Pay Piyasası'nda oluşan son iş günü ağırlıklı ortalama fiyatı	BİST Pay Piyasası'nda oluşan cari piyasa fiyatı
Döviz (ABD Doları, Avro, Sterlin)	90%	TCMB tarafından açıklanan bir gün öncesinden alış kuru (Küsuratlı döviz tutarları bir ve katları şeklinde yukarı yuvarlanacaktır.)	Her bir Konsorsiyum üyesinin çalıştığı bankanın cari kuru

Vadeli Mevduat Blokesi/Katılma Hesabı Blokesi - TL	100%	-	-
Vadeli Mevduat Blokesi/Katılma Hesabı Blokesi (ABD Doları, Avro, Sterlin)	90%	TCMB tarafından açıklanan bir gün öncesinin alış kuru (Küsuratlı döviz tutarları bir ve katları şeklinde yukarı yuvarlanacaktır.)	Döviz cinsinden vadeli mevduatların TL'ye dönüştürülmesinde, tahsilatın yapıldığı andaki her bir Konsorsiyum üyesinin çalıştığı bankanın söz konusu yabancı para için anlık döviz alış kuru (Küsuratlı döviz tutarları bir ve katları şeklinde yukarı yuvarlanacaktır.)

Teminat tutarlarının hesaplanmasında, kullanılan menkul kıymetin asgari adet, adet katları ve birim tutarları dikkate alınarak, teminat gösterilen menkul kıymet adedi asgari adedin altında kalmayacak ve kesirli ve / veya ilgili menkul kıymet için belirtilen katların dışında bir adet oluşmayacak şekilde aşağı yuvarlama yapılabilecektir.

Hesaplarında bulunan kıymetleri teminata vermek suretiyle Yurt İçi Bireysel Yatırımcı olarak başvuranlar;

- Dağıtım listelerinin açıklandığı gün saat 12:00'a kadar dağıtım listesine göre almayı hak ettikleri payın bedelini nakden ödeyebilirler. Bu durumda, teminata alınan kıymetler ve/veya dövizler üzerindeki bloke aynı gün kaldırılır.
- Dağıtım listelerinin açıklandığı gün saat 12:00'a kadar dağıtım listesine göre almayı hak ettikleri payın bedelini kısmen nakden ödeyebilirler. Bu durumda, bedeli ödenmeyen kısmın tahsil edilebilmesi için teminata alınan kıymetler boz durulacaktır. Birden fazla kıymetin teminata konu olması durumunda, talep formunda seçilmiş olan kıymetler en likit olandan en az likit olana doğru sıralanarak boz durulacaktır. Ancak, ilgili talep formunda belirtilmek suretiyle, Konsorsiyum Üyesi aracı kurumlar ve acentelerin teminata alınan kıymetleri kendi belirleyecekleri sıra ile re'sen paraya çevirme ve bedelleri tahsil yetkisi saklıdır.

Yurt İçi Bireysel Yatırımcı olarak başvuranların teminatlarının nakde dönüşümü ile ilgili riskler talebi giren aracı kuruma aittir.

Konsorsiyum üyeleri ile acenteleri birbirinden farklı kıymetleri teminata kabul edebilirler ve teminatları farklı şekilde nakde dönüştürebilirler.

Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu

Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu, işbu izahnamenin 25.1.3.2.c (Başvuru Yerleri) maddesinde belirtilen Konsorsiyum Üyeleri'nin ilgili başvuru yerlerinde talep formu doldurarak talepte bulunabilirler.

Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu talep ettikleri pay adedine ilişkin talep bedeline kısmen veya tamamen nakden yatırabilecekleri gibi, kısmen veya tamamen BİST-30 endeksinde yer alan payları teminat gösterebilir. Ödeme seçenekleri sadece "nakden ödeme"

veya sadece “bloka j yöntemiyle talepte bulunma” şeklinde olabilir. Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu, 1,00 TL nominal değerdeki bir payın Fiyat Tespit Raporu’nda belirtilen satış fiyatının talep edilen pay adedi ile çarpımı sonucu bulunan pay bedelini tamamı kadar nakit ve/veya %120’i oranında BİST-30 endeksinde yer alan pay teminatı göstererek ödeyebilir.

Nakden Ödeme:

Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcılar talep ettikleri pay adedine ilişkin talep bedellerini nakden ve / veya hesaben yatırabileceklerdir.

Bloka j Yöntemiyle Talepte Bulunma:

Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcılar talep bedeli karşılığında talep bedelinin %120’si oranında BİST-30 endeksinde yer alan pay teminatı gösterilmesi gerekmektedir.

Hesaplarında bulunan kıymetleri teminata vermek suretiyle talepte bulunan Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu;

- Dağıtım listelerinin açıklandığı gün saat 12:00’ye kadar dağıtım listesine göre almayı hak ettikleri payın bedelini nakden ödeyebilirler. Bu durumda, teminata alınan BİST-30 endeksinde yer alan pay teminatları üzerindeki bloke aynı gün kaldırılır.

- Dağıtım listelerinin açıklandığı gün saat 12:00’ye kadar dağıtım listesine göre almayı hak ettikleri payın bedelini kısmen nakden ödeyebilirler. Bu durumda, bedeli ödenmeyen kısmın tahsil edilebilmesi için teminata alınan kıymetler boz durulacaktır.

Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu’nun teminatlarının nakde dönüşümü ile ilgili riskler talebi giren aracı kuruma aittir.

Dağıtım listesinin onaylanması sonucunda almaya hak kazanılan payların bedelinin teminatını teşkil etmek üzere, teminata alınan varlıklar üzerinde hesabın bulunduğu konsorsiyum üyesi aracı kurum lehine rehin tesis edilir. Hak kazanılan pay bedellerinin zamanında nakden ve defaten ödenmemesi halinde, teminat niteliğindeki varlıklar, hiçbir yazılı ya da sözlü ihbar veya ihtara gerek olmaksızın ve başka bir işleme gerek kalmaksızın, aracı kurum tarafından, yukarıdaki tabloda belirtilen “Teminat Bozumunda Uygulanacak Fiyat” üzerinden re’sen paraya çevrilerek, almaya hak kazanılan pay bedelleri re’sen tahsil edilir. Bu kapsamda talepte bulunan yatırımcılar, talepte bulunulan aracı kurumu yetkilendirdiklerini ve bu yetkinin ifasından doğabilecek her türlü zarardan ilgili aracı kurumun hiçbir şekilde sorumlu olmayacağını gayrikabili rücu kabul, beyan ve taahhüt etmiş olacaktırlar.

Her bir konsorsiyum üyesi, Kurul’un kredili menkul kıymet alımına ilişkin düzenlemeleri ve Kurul Karar Organı’nın i-SPK45.4 (24/03/2022 tarihli ve 14/461 s.k) ve i-SPK.45.5 (16/06/2022 tarihli ve 32/917 s.k.) çerçevesinde, İlke Kararı ile uyumlu olacak şekilde kendilerine kredi komitesi ile limit tahsis edilmesi uygun bulunan yatırımcıların, kredi limitleri dahilinde kalmak kaydıyla kredili başvurularını kabul edebilirler ve tahsis edilen krediye ilişkin faiz hesaplaması hususunda hangi tarih aralığının esas alınacağı taraflar arasında akdedilecek çerçeve sözleşme hükümleri uyarınca serbestçe tayin edilebilir.

Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar

Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar Tera Yatırım üzerinden başvuruda bulunabileceklerdir.

Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar'ın işbu izahnamenin 25.1.3.2.c maddesinde belirtilen Tera Yatırım'ın başvuru yerlerine talepte bulunmak için başvurarak talep formu doldurmaları gerekmektedir.

Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar pay bedellerini talep anında ödemeyebileceklerdir. Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar, almaya hak kazandıkları pay miktarının belirlenen nihai satış fiyatı ile çarpılması sonucu oluşacak pay bedelini dağıtım listelerinin onaylanmasını takip eden 2'nci iş günü saat 12:00'a kadar talepte buldukları Konsorsiyum Liderleri'ne ödeyeceklerdir. Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar'ın talep anında veya bu şekilde sonradan yapacakları ödemeler nakden ve Konsorsiyum Liderleri'nin bildireceği halka arza özel hesabına yapılacaktır. Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar dağıtım listelerinin onaylanmasından sonra almaya hak kazandıkları payların bedellerini ödemekten imtina edemezler.

Konsorsiyum Lideri, Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar kategorisindeki yatırımcıların talebini karşılamakta serbest olacaktır.

Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar kategorisinde Kurul'un i-SPK 5.2 (19/01/2023 Tarihli ve 3/96 s.k.) ve 20/412 sayılı ve i-SPK.128.23 (19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı kararı) sayılı İlke Kararlarına uygun talep sahiplerinin talepleri dikkate alınacaktır.

Kurul'un i-SPK.128.23 (19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı kararı) İlke Kararı uyarınca, Yurt İçi Kurumsal Yatırımcı grubunda yapılacak dağıtımda; yeterli talep olmaması halinde, tahsis edilen pay tutarının en az %50'sinin yatırım fonlarına, emeklilik yatırım fonlarına ve/veya otomatik katılım sistemi emeklilik yatırım fonlarına dağıtılması ve her bir kurumsal yatırımcı bazında dağıtılacak pay tutarının, halka arz edilen payların toplam tutarının %1'ini aşmayacak şekilde belirlenmesi esastır. Bir portföy yönetim şirketinin kurucusu ve/veya yöneticisi olduğu fonlar açısından söz konusu sınırlama %3 olarak uygulanır. Portföy yönetim şirketleri ve portföy yönetim şirketlerinin yönetim, denetim veya sermaye bakımından doğrudan veya dolaylı olarak ilişkide buldukları tüzel kişilerin kendi nam ve hesabına talepte bulunmak istemeleri halinde dağıtılacak pay tutarı, yeterli talep olması halinde, halka arz tutarının %2'sini geçemez.

Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar

Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar sadece Konsorsiyum Lideri'ne başvuruda bulunabileceklerdir ve talepleri sadece Konsorsiyum Lideri tarafından toplanabilecektir.

Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar pay bedellerini talep anında ödemeyebileceklerdir. Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar almaya hak kazandıkları pay miktarının belirlenen nihai satış fiyatı ile çarpılması sonucu oluşacak pay bedelini dağıtım listelerinin bildirilmesini takip eden 2. (ikinci) iş günü saat 12.00'ye kadar ödeyeceklerdir. Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar'ın bu şekilde yapacakları ödemeler nakden ve Konsorsiyum Lideri'nin bildireceği halka arz özel hesabına yapılacaktır. Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar dağıtım listelerinin onaylanmasından sonra almaya hak kazandıkları payların bedellerini ödemekten imtina edemezler.

Konsorsiyum Lideri, Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar kategorisindeki yatırımcıların talebini karşılamakta serbest olacaktır.

Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar kategorisinde Kurul'un i-SPK.128.23 (19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı kararı) sayılı İlke Kararlarına uygun talep sahiplerinin talepleri dikkate alınacaktır.

Satışı gerçekleştirilen paylar Konsorsiyum Üyeleri tarafından dağıtım listelerinin bildirildiği günü takip eden 2. (ikinci) iş günü saat 12.00'ye kadar Tera Yatırım'a ait *** Şubesine bağlı *** hesap ve TR*** IBAN numaralı hesabına komisyon kesintisi yapılmadan gönderilecektir.

Halka arza katılan yatırımcıların ödeyecekleri pay bedelleri, tahsil edilince Konsorsiyum Lideri tarafından halka arz için Şirket ve Halka Arz Eden adına açılmış olan aşağıdaki hesaplara aktarılacaktır.

Hesap Sahibi		Biem ilaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Banka		***
Şube		***
IBAN		TR***

Hesap Sahibi		Levent Canyurt
Banka		***
Şube		***
IBAN		TR***

c) Başvuru yerleri:

Halka arza Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar ve Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu kategorilerinden katılmak isteyen yatırımcılar, aşağıdaki tüm yetkili aracı kurumların (Konsorsiyum Lideri ve Konsorsiyum Üyeleri) merkez ve şubeleri ile satışa yetkili acente olan bankaların ilgili şubelerine talepte bulunmak için başvurabilirler.

Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar ve Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu kategorilerindeki yatırımcılar, aşağıdaki yetkili aracı kurumların merkez ve şubeleri ile satışa yetkili emir iletimine aracı kurum olan (acente) bankaların ilgili şubelerinin yanı sıra, bu kurumların, ATM, internet veya telefon bankacılığı şubelerine, taleplerini iletmek için başvurabilirler. İnternet şubesi, telefon bankacılığı şubesi veya ATM vasıtasıyla talep başvurusunda bulunmak isteyen

yatırımcıların, İnternet şubesi, telefon bankacılığı şubesi veya ATM’de işlem yapmaya yetkili olmaları gerekmektedir.

Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar ve Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar’ın talepleri sadece Konsorsiyum Lideri tarafından toplanacaktır.

Talepleri kabul edecek konsorsiyum üyeleri (konsorsiyum liderleri aynı zamanda konsorsiyum üyesidir) ve başvuru yerleri aşağıda yer almaktadır.

KONSORSİYUM LİDERİ:

TERA YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.

Başvuru Yeri	Teminata Alınacak Kıymet
Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.	<ul style="list-style-type: none">·Para Piyasası Fonu·Kısa Vadeli Borçlanma Araçları Fonu·TL DİBS·Döviz Cinsinden ve Döviz Endeksli DİBS·Eurobond (T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı’nın ihraç ettiği)·Özel Sektör Borçlanma Aracı (ÖSBA) (her aracı kurum sadece ihracına kendi aracılık ettiği ve Borsa İstanbul’da işlem görenleri kabul edebilir)·Pay (BİST 30’da yer alan paylar)·Kira Sertifikaları (Borsada işlem gören)·Borçlanma Araçları Fonu·Özel Sektör Borçlanma Araçları Fonu·Değişken Fon·Döviz Blokesi – ABD Doları·Döviz Blokesi – Avro·Döviz Blokesi – Sterlin

d) Payların dağıtım zamanı ve yeri:

Halka arzdan pay alan yatırımcıların söz konusu payları Sermaye Piyasası Mevzuatı çerçevesinde MKK nezdinde hak sahipleri bazında kayden izlenmeye başlanacaktır.

Paylar, Şirket tarafından dağıtım listesinin onaylanmasını takiben ve pay bedellerinin ödenmesi şartıyla Konsorsiyum Üyeleri tarafından yatırımcıların MKK nezdindeki hesaplarına aktarılacaktır.

Talebi karşılanan yatırımcıların payları, kaydi sistem esasları çerçevesinde, dağıtım listesinin Konsorsiyum Üyeleri'ne iletilmesini takip eden en geç 3 (üç) iş günü içerisinde ve pay bedellerinin ödenmesi şartıyla, kaydi olarak teslim edilecektir.

25.1.4. Halka arzın ne zaman ve hangi şartlar altında iptal edilebileceği veya ertelenebileceği ile satış başladıktan sonra iptalin mümkün olup olmadığına dair açıklama:

Talep toplama öncesi aşağıdaki durumlardan birinin oluşması halinde Tera Yatırım ve Şirket, aralarındaki Aracılık ve Konsorsiyum Sözleşmesi'ni ortaklaşa karar vermek ve karşılıklı olarak yazılı bildirimde bulunmak sureti ile derhal sona erdirip halka arz durdurulabilecek ve/veya ileri bir tarihe erteleyebilecektir.

- Yasama, yürütme veya sermaye piyasaları ile ilgili karar almaya yetkili organlar tarafından yapılan düzenlemeler nedeniyle sözleşmeden kaynaklanan yükümlülüklerin İhraççı ve Konsorsiyum Liderleri tarafından yerine getirilmesini imkânsız kılacak veya önemli ölçüde güçleştirecek hukuki düzenlemeler yapılması,
- Halka Arz'ı esaslı olarak olumsuz etkileyecek ölçüde savaş hali, yangın, deprem, su baskını, ayaklanma, yaygın terör eylemleri, enerji kıtlığı, darbe ve / veya Halka Arz'a etki edebilecek tabii afet ve uluslararası ihtilafların meydana gelmesi,
- Ekonomik ve siyasi gelişmeler ile para ve sermaye piyasalarındaki gelişmelerin Konsorsiyum Lideri'nin Halka Arz edilen Paylar'ın pazarlanmasına imkân vermeyecek durumda olması nedeniyle yeterli talebin oluşmayacağı ve piyasaların durumu itibarıyla Halka Arz'dan beklenen faydanın gerçekleşmeyeceğinin Konsorsiyum Lideri tarafından öngörülmesi,
- Ülke ekonomisini, ulusal veya uluslararası sermaye ve finans piyasalarını, Şirket'in faaliyet gösterdiği sektörü ya da Şirket'in mali bünyesini ciddi ölçüde etkileyerek Halka Arz'ın başarısını engelleyebilecek beklenmedik durumların ortaya çıkması,
- Şirket'in yönetici ve ortakları ile İhraççı Şirket aleyhine payların pazarlanmasını etkileyebilecek herhangi bir soruşturma ve / veya dava açılması ile İhraççı aleyhine, Halka Arz'ı önemli derecede etkileyen ya da etkileyebilecek herhangi bir soruşturma, dava ve icra takibi açılması,
- Konsorsiyum Lideri tarafından, halka arz edilen payların satışında yeterli talebin veya yeterli derinlikte bir piyasasının oluşmayacağı öngörülmesi hali,
- Halka Arz süresi içinde, İhraççı'nın mali durumunda meydana gelen ve izahname ile sirkülerde yer alan bilgilerin bundan böyle gerçeğe aykırı hale gelmesi sonucunda doğacak olumsuz değişikliklerin ortaya çıkması, talep toplama sürecinin başlamasından dağıtım listesinin Şirket tarafından onaylanmasına kadar geçen süreçte, aşağıdaki durumlardan birinin oluşması halinde, [.] Yatırım ve Şirket imzalanan Aracılık ve Konsorsiyum Sözleşmesi'ni feshedebilir ve sözleşmenin feshi durumunda halka arz iptal edilir.
- Nihai halka arz fiyatının tespitinde Konsorsiyum Lideri ve Şirket arasında uzlaşmaya varılamaması,
- Halka arz süresi içinde, Şirket'in mali durumunda meydana gelen ve izahnamede yer alan bilgilerin bundan böyle gerçeğe aykırı hale gelmesi sonucunda halka arzı veya fiyatını ve payların pazarlanmasını etkileyebilecek ölçüde olumsuz değişikliklerin ortaya çıkması,

Dağıtım listesinin Şirket tarafından onaylanmasından payların yatırımcılara teslimine kadar geçen süreçte satılması planlanan payların satışının sonuçlandırılmaması halinde, halka arza ilişkin takas işlemleri, ancak Şirket ve Konsorsiyum Lideri'nin ortak mutabakatı ile tamamlanacaktır. İşbu paragrafta geçen şekilde Şirket ve Konsorsiyum Lideri arasında mutabakata varılamaması halinde Aracılık ve Konsorsiyum Sözleşmesi feshedilerek halka arz iptal olmuş sayılacaktır.

Yukarıda yer alan koşullar nedeniyle halka arzın iptali halinde, İhraççı ve Halka Arz Eden Pay Sahipleri, nakit olarak talepte bulunan yatırımcıların talep bedellerini nemalandırılmaksızın en geç 2 (iki) iş günü içinde yatırımcılara ödeyecektir.

İzahname ve Tasarruf Sahiplerine Satış Duyurusu ile açıklanan konularda değişikliklerle ilgili Sermaye Piyasası Kurulu'nun II-5.1 izahname ve İhraç Belgesi Tebliği'nin 24'üncü maddesi hükümleri saklıdır.

25.1.5. Karşılanamayan taleplere ait bedeller ile yatırımcılar tarafından satış fiyatının üzerinde ödenen tutarların iade şekli hakkında bilgi:

Karşılanamayan taleplerden dolayı oluşan iade bedeli dağıtım listesinin Konsorsiyum Üyeleri'ne teslim edilmesini takiben derhal, satışı gerçekleştiren Konsorsiyum Üyeleri tarafından başvuru yerlerinde pay bedellerini nakden ödeyen yatırımcılara iade edilecek ve kıymet blokesi yöntemiyle başvuran yatırımcıların da kıymetlerindeki blokajlar izahnamenin "Halka arz başvuru süreci" başlıklı 25.1.3.2. numaralı bölümünün "b) Pay bedellerinin ödenme yeri ve şekline ilişkin bilgi" başlıklı kısmında anlatıldığı şekilde kaldırılacaktır.

25.1.6. Talep edilebilecek asgari ve/veya azami pay miktarları hakkında bilgi:

Talep miktarının 1 (bir) lot (1 TL) ve katları şeklinde olması şarttır. Yatırımcılar istedikleri takdirde talep formunda almak istedikleri miktara ilişkin alt sınır belirleyebileceklerdir.

Kurumsal yatırımcı tanımında bulunmayan yatırımcılardan, **.000 adet ve altında başvuru yapan Yurtiçi Bireysel Yatırımcılar ve **.001 adet ve üzerinde başvuru yapan Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu olarak dikkate alınacaktır. Bu şekilde Yurt içi Bireysel Yatırımcılar yatırımcı bazından en az 1 adet ve en fazla **.000 adet talepte bulunmuş, Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu yatırımcı bazında en az **.001 adet talepte bulunmuş olabilecektir.

Kurul'un i-SPK.128.23 (19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı kararı) sayılı İlke Kararı uyarınca yatırımcı bazında, talepte bulunulabilecek pay tutarı, gruba tahsis edilen toplam pay tutarının dörtte birini geçemeyecektir. Tüm yatırımcılar istedikleri takdirde talep formunda almak istedikleri miktara ilişkin bir alt sınır belirleyebilirler. İzahnamenin 25.2.3.f maddesi kapsamında mükerrer taleplerin dağıtımına dahil edilmeme durumu saklıdır.

25.1.7. Yatırımcıların satın alma taleplerinden vazgeçme haklarına ilişkin bilgi:

SPKn'nun 8'inci maddesi uyarınca, izahname ile kamuya açıklanan bilgilerde, satışa başlamadan önce veya satış süresi içinde yatırımcıların yatırım kararını etkileyebilecek değişiklik veya yeni hususların ortaya çıkması hâlinde durum ihraççı veya halka arz eden tarafından en uygun haberleşme vasıtasıyla derhâl Kurul'a bildirilir.

Değişiklik gerektiren veya yeni hususların ortaya çıkması hâlinde, satış süreci durdurulabilir.

Değiştirilecek veya yeni eklenecek hususlar bildirim tarihinden itibaren yedi iş günü içinde Sermaye Piyasası Kanunu'nda yer alan esaslar çerçevesinde Kurul'ca onaylanır ve izahnamenin değişen veya yeni eklenen hususlara ilişkin kısmı yayımlanır.

Değişiklik veya yeni hususların yayımlanmasından önce pay satın almak için talepte bulunmuş olan yatırımcılar, izahnamede yapılan ek ve değişikliklerin yayımlanmasından itibaren iki iş günü içinde taleplerini geri alma hakkına sahiptirler.

Ayrıca, İzahnamede herhangi bir değişiklik olmasa dahi yatırımcılar, talep toplama süresi içerisinde taleplerini değiştirme ya da geri alma hakkına sahiptirler.

25.1.8. Payların teslim yöntemi ve süresi:

Halka Arz Edilen Paylar kaydileştirme esasları çerçevesinde MKK tarafından hak sahipleri bazında kayden izlenecek olup payların fiziki teslimi yapılmayacaktır. Kaydi paylar azami dağıtım listesinin kesinleştiği günü takip eden iki iş günü içerisinde teslim edilecektir.

SPK Kurul Karar Organı'nın i-SPK-128.23 (19/09/2024 tarihli ve 1508 s.k.) sayılı İlke Kararı uyarınca halka arza katılan ve dağıtımdan pay alan yatırımcılar, dağıtım listesinin kesinleşmesini takiben hesaplarına aktarılan payları, paylar hesaplarına geçtiği tarihten itibaren 90 (doksan) gün boyunca borsa dışında satamaz, başka yatırımcı hesaplarına virmanlayamaz veya borsada özel emir ile ve/veya toptan satış işlemine konu edemezler. Payları halka arz edilen ortaklığın mevcut ortaklarının sahip oldukları paylar için (varsa halka arz edilen kısım hariç) bu kısıtlama, izahname onay tarihinden itibaren 180 gün boyunca ve borsada satışı da kapsayacak şekilde uygulanır.

25.1.9. Halka arz sonuçlarının ne şekilde kamuya duyurulacağı hakkında bilgi:

Halka arz sonuçları, Kurulun sermaye piyasası araçlarının satışına ilişkin düzenlemelerinde yer alan esaslar çerçevesinde dağıtım listesinin kesinleştiği günü takip eden iki iş günü içerisinde Kurul'un özel durumların kamuya açıklanmasına ilişkin düzenlemeleri uyarınca kamuya duyurulur.

25.1.10. Yeni Pay Alma Hakkına İlişkin Bilgiler

Şirket'in 27.12.2024 tarih ve 20 sayılı Yönetim Kurulu Kararı çerçevesinde, mevcut ortaklar için yeni pay alma hakkı sermaye artırımını yoluyla halka arzın gerçekleştirilmesi için tamamen kısıtlanmıştır.

25.1.11. Satın alma taahhüdünde bulunan gerçek ve/veya tüzel kişilerin adı, iş adresleri ve bir payın satın alma fiyatı ile bu kişilerin ihraççı ile olan ilişkisi hakkında bilgi:

Yoktur.

25.1.12. Varsa tasarruf sahiplerine satış duyurusunun ilan edileceği gazeteler:

Yoktur.

25.1.13. Halka arz nedeniyle toplanan bedellerin nemalandırılıp nemalandırılmayacağı, nemalandırılacaksa esasları:

Halka arz nedeniyle toplanan bedeller nemalandırılmayacaktır.

25.1.14. Halka arzda içsel bilgiye ulaşabilecek konumdaki kişilerin listesi:

Levent Canyurt	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Ayşe Canyurt	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Güneş Asu Canyurt	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Baha Emre Canyurt	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Cansu Yıldırım	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Irmak Vargı	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.
İpek Serenlioğlu Okur	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Sertaç Özen	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Zülfiye İnci	Biem İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Emre Tezmen	Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
Emir Münir Sarpyener	Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
Ethem Umut Beytorun	Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
Recep Bozkurt	Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
Seda Demirelli Küçükmeral	Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
Emrullah Furkan Gün	Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
Mehmet Ali Vardar	Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
İlayda Aleksanyan	Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
Melis Aydoğan	Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
Can Ata Ünal	Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
Durak ÇELİK	Note Office Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş.
Demet ÜLGER TURPÇUOĞLU	Note Office Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş.
Ayhan TURPÇUOĞLU	Note Office Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş.
Edanur ÖRDEKOĞLU	Note Office Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş.
Berre TOPLU	Note Office Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş.

İrem MANAV	Note Office Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş.
Şebnem ERGÜN	Ergün&Ergün Hukuk ve Danışmanlık Bürosu

25.2. Dağıtım ve tahsis planı:

25.2.1. Halka arzın birden fazla ülkede aynı anda yapıldığı durumlarda, bu ülkelerden birine belli bir oranda tahsisat yapılmışsa buna ilişkin bilgi:

Yoktur.

25.2.2. İhraççının bildiği ölçüde, ihraççının ana hissedarları veya yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde söz sahibi kişilerin yapılacak halka arzda iştirak taahhüdünde bulunma niyetinin olup olmadığı veya herhangi bir kişinin halka arz edilecek payların yüzde beşinden fazlasına taahhütte bulunmaya niyetli olup olmadığına ilişkin bilgi:

Yoktur.

25.2.3. Halka arzda yatırımcılara tahsis ve dağıtım esasları:

a) Yatırımcı grubu bazında tahsisat oranları:

II-5.2 sayılı Sermaye Piyasası Araçlarının Satışı Tebliği'nin 18'inci maddesinin dördüncü fıkrası hükmü uyarınca halka arz edilecek sermaye piyasası araçlarının nominal değerinin, en az %10'unun (yüzde onunun) Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar'a ve %10'unun (yüzde onunun) Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar'a tahsis edilmesi zorunlu olup Kurul, halka arz edilecek sermaye piyasası araçlarının piyasa değeri, piyasa koşulları ve benzeri gerekçeler ile ihraççının ve/veya halka arz edenin talebini de dikkate alarak bu fıkra da yer alan asgari tahsisat oranlarını 0'a (sıfıra) kadar indirmeye veya 1 (bir) kat daha artırmaya yetkili kılınmıştır.

Kurul'un 19.09.2024 tarih ve 1508 sayılı İlke Kararı uyarınca, izahnamede tanımlanması şartıyla, kurumsal yatırımcı grubu dışında kalan Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu için halka arz edilecek toplam tutarın %10'una kadar tahsisat yapılabilir.

SPK'nın ilgili düzenlemeleri çerçevesinde tahsisat oranları aşağıdaki şekilde belirlenmiştir.

Halka arz edilecek toplam [...] TL nominal değerli payların;

- [...] adedi (%[...]) Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar'a
- [...] adedi (%[...]) Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcılar Grubu'na
- [...] adedi (%[...]) Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar'a
- [...] adedi (%[...]) Yurt Dışı Kurumsal Yatırımcılar'a

gerçekleştirilecek satışlar için tahsis edilmiştir.

b) Tahsisat değişikliğinin yapılabileceği şartlar, büyüklüğü ve tahsisat değişikliğinde münferit dilimler için uygulanabilir yüzdeler:

Şirket paylarının Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar için %10 (yüzdeon), Yurt İçi Kurumsal Yatırımcılar için %10 (yüzdeon) altına düşmemesi şartıyla;

Kurul Karar Organı'nın i-SPK-128.23 (19/09/2024 tarihli ve 1508 s.k.) sayılı İlke Kararı uyarınca; izahnamede tanımlanması şartıyla, kurumsal yatırımcı grubu dışında kalan Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı grubu için halka arz edilecek toplam tutarın %10'una kadar tahsisat yapılabilir. Bu grup için, Tebliğ'in 20'nci maddesinin ikinci ve üçüncü fıkraları kapsamında eşit dağıtım veya oransal dağıtım yöntemi kullanılabilir. Tebliğ'in 20'nci maddesinin üçüncü fıkrası uyarınca oransal dağıtım yönteminin kullanılması durumunda, talepte bulunulan tutarın tamamı kadar nakit ve/veya %120'si oranında BİST30 endeksinde yer alan pay teminatı gösterilmesi gerekmektedir. Yatırımcı bazında, talepte bulunulabilecek pay tutarı, gruba tahsis edilen toplam pay tutarının dörtte birini geçemeyecektir.

Yurt İçi Kurumsal Yatırımcı grubunda yapılacak dağıtımda; yeterli talep olması halinde, tahsis edilen pay tutarının en az %50'sinin yatırım fonlarına, emeklilik yatırım fonlarına ve/veya otomatik katılım sistemi emeklilik yatırım fonlarına dağıtılması ve her bir kurumsal yatırımcı bazında dağıtılacak pay tutarının, halka arz edilen payların toplam tutarının %1'ini aşmayacak şekilde belirlenmesi esastır. Bir portföy yönetim şirketinin kurucusu ve/veya yöneticisi olduğu fonlar açısından söz konusu sınırlama %3 olarak uygulanır. Portföy yönetim şirketleri ve portföy yönetim şirketlerinin yönetim, denetim veya sermaye bakımından doğrudan veya dolaylı olarak ilişkide buldukları tüzel kişilerin kendi nam ve hesabına talepte bulunmak istemeleri halinde dağıtılacak pay tutarı, yeterli talep olması halinde, halka arz tutarının %2'sini geçemez.

c) Bireysel yatırımcılar ve ihraççının çalışanlarına ilişkin tahsisat grubunda tahsis edilen nominal değerden daha fazla talep gelmesi durumunda uygulanacak dağıtım yöntemi/yöntemleri:

Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar ve Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu tahsisat gruplarına fazla talep olması durumunda uygulanacak farklı bir yöntem bulunmamaktadır.

d) Tahsisatta belirli yatırımcı gruplarına veya belirli diğer gruplara tanınabilecek ayrıcalıklar ve bu gruplara dahil edilme kriterleri:

Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu tahsisat grubuna dahil olacak yatırımcıların talep toplama tarihleri itibarıyla söz konusu tahsisat tanımını şartlarını sağlıyor olmaları gerekmektedir. Söz konusu tahsisat grubuna dahil olabilmek için yatırımcıların kurumsal yatırımcı tanımına girmiyor olmaları ve asgari olarak **.001 adet lot talepte bulunmaları gerekmektedir.

e) Tek bir bireysel yatırımcıya dağıtılması öngörülen asgari pay tutarı:

Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar ve Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu için toplam yatırımcı sayısının bu yatırımcı grubuna dağıtılacak toplam pay adedinden az veya eşit olduğu durumlarda, talebi bilgi eksikliğinden iptal edilmemiş bu gruptaki tüm yatırımcılara 1 (bir) adet pay dağıtılacaktır.

Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar ve Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu için toplam yatırımcı sayısının bu yatırımcı grubuna dağıtılacak toplam pay adedinden fazla olduğu durumlarda ise hangi yatırımcılara birer adet pay dağıtılacağına Konsorsiyum Liderleri'nin önerileri dikkate alınarak, Şirket tarafından Kurul'un II-5.2 sayılı Sermaye Piyasası Araçlarının Satışı Tebliği'nin 19. maddesinde yer alan eşit ve adil davranılması esasını gözetilerek karar verilecektir.

f) Mükerrer talep olması halinde uygulanacak esaslar:

Her bir yatırımcının işbu izahnamede belirlenen tahsisat gruplarından sadece birine dahil olacak şekilde başvurması esastır. Tüm yatırımcı gruplarında nihai talep adedi belirlendikten sonra bir defadan fazla talepte bulunan yatırımcıların bulunması durumunda ilgili yatırımcının yalnızca en yüksek miktarlı talep tutarı kabul edilecektir. Farklı Konsorsiyum Üyeleri'nden eşit miktarda mükerrer talep yapılmışsa veya yetersiz bilgi girişinden dolayı kararsız kalınıyorsa hangi talebin kabul edileceğine Konsorsiyum Lideri tarafından karar verilecektir.

Yurt İçi Bireysel Yatırımcı ve Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı Grubu olarak başvuranların nihai talep adedi belirlendikten sonra her iki grup konsolide edilerek mükerrer taramaya tabi tutulacaktır. Yurt İçi Bireysel Yatırımcı ve Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı bir defadan fazla talepte bulunması durumunda ilgili yatırımcının en yüksek miktarlı talebi dikkate alınarak dahil olduğu tahsisat grubu belirlenecektir. Bir yatırımcının en yüksek miktarlı talebi **.000 adet ve altındaysa Yurt İçi Bireysel Yatırımcı, **.001 adet ve üzerindeyse Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı olarak kabul edilecektir. En yüksek miktarlı talebi **.001 adet ve üzerinde olduğu için Yüksek Talepte Bulunacak Yatırımcı olarak belirlenen yatırımcıların, **.000 adet ve altındaki talepleri dikkate alınmayacak ve dağıtımına dahil edilmeyecektir.

Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar grubunda eşit dağıtım yöntemi kullanılacak ve mükerrer talep kontrolü işlemi yapıldıktan sonra sadece en yüksek miktarlı talepler dikkate alınacaktır.

Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar grubunda birden fazla talepte bulunan yatırımcıların toplam talep adetleri işbu izahnamenin 25.1.6 "Talep edilebilecek asgari ve/veya azami pay miktarları hakkında bilgi" başlıklı bölümünde konu edilen azami talep miktarı ile karşılaştırılacaktır. Azami talep miktarını aşan talepte bulunan Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar'ın taleplerinin azami talep miktarını aşan kısımları talep zamanları dikkate alınarak en son taleplerinden geriye dönük olarak iptal edildikten sonra söz konusu yatırımcılar için toplam azami talep miktarı olarak hesaplamada dikkate alınacaktır.

T.C. kimlik numarası veya vergi kimlik numarası kullanılarak yatırımcı bazında tekleştirme esasına göre aynı ve/veya farklı aracı kurumlardan iletilen ancak aynı T.C. kimlik numarası veya vergi kimlik numarasına sahip olan Yurt İçi Bireysel Yatırımcılar'a ait emirlerden en yüksek tutarlı emir dikkate alınacaktır. Aynı T.C. kimlik numarası veya vergi numarasına sahip mükerrer girilen diğer emirler dağıtımına konu edilmeyecektir. Dağıtım hesaplarında küsurat ortaya çıkması durumunda, dağıtılamayan paylar, pay talebi tamamen karşılanamayan yatırımcılar arasında Tera Yatırım, Şirket ve Halka Arz Eden'in uygun gördüğü şekilde dağıtılacaktır.

Bu gruplar için tahsis edilen toplam lot miktarı talepte bulunan yatırımcı sayısına bölünecek ve bu suretle bulunan tutar ve altındaki alım talepleri karşılanacaktır. Kalan tutarlar, talebi tamamen karşılanamayan yatırımcı sayısına bölünerek aynı şekilde dağıtılacaktır. Bu şekilde dağıtım işlemine ilgili grup için tahsis edilerek satışa sunulan sermaye piyasası araçlarının tamamı dağıtılincaya kadar devam edilecektir. Dağıtım sonucunda ortaya çıkan miktarlar, miktar konusunda bir alt sınır koyan yatırımcılar açısından gözden geçirilecektir. Miktarın bu alt sınırın altında kalması halinde yatırımcı isteğine uygun olarak çıkarılacak ve bu miktarlar tekrar dağıtımına tabi olmayacaktır.

g) Halka arz süresinin erken sonlandırılma koşulları ve erken sonlandırılacak tarihler:

Yoktur.

h) Halka arz edilecek paylara ilişkin yapılacak tahsisatlara yönelik olarak, iletilen talepler veya fiyat tekliflerinin, işlemi yapan veya yapılmasına aracı olan yetkili kuruluş bazında belirlenmesinin mümkün olup olmadığı hakkında bilgi:

Halka Arz Edilecek Paylar'a ilişkin yapılacak tahsisatlara yönelik olarak, iletilen taleplerin işlemi yapan veya yapılmasına aracı olan yetkili kuruluş bazında belirlenmesi mümkündür.

25.2.4. Talepte bulunan yatırımcılara, halka arzdan aldıkları kesinleşmiş pay miktarının bildirilme süreci hakkında bilgi:

Halka arzda talepte bulunan yatırımcılar, dağıtım listelerinin onaylandığı günü takip eden iş günü talepte buldukları Konsorsiyum Üyesi'ne başvurarak halka arzdan aldıkları kesinleşmiş pay miktarlarını öğrenebilirler.

25.2.5. Ek satış işlemlerine ilişkin bilgi:

Ek pay satışı yapılması planlanmamaktadır.

25.3. Payların fiyatının tespitine ilişkin bilgi

25.3.1. 1,00 TL nominal değerli bir payın satış fiyatı ile talepte bulunan yatırımcının katlanacağı maliyetler hakkında bilgi

Beheri 1 TL nominal değerde 1 adet paya denk gelen bir lot payın satış fiyatı [...] TL olarak belirlenmiştir.

Halka arza talepte bulunan yatırımcılardan talepte bulunmak için özel bir ücret alınmayacaktır. Ancak yatırımcılar, bu amaçla hesap açmak, hak ettikleri payları başka yetkili kuruluşun hesabına virmanlamak veya para iadesine ilişkin EFT yapmak istemeleri durumunda aracı kuruluşlar arasında farklılık gösteren çeşitli maliyetlere katlanmak zorunda kalabileceklerdir.

Konsorsiyum Üyeleri'nin, halka arzda talepte bulunan yatırımcılardan talep edecekleri komisyon ve benzeri giderler aşağıdaki tabloda gösterilmiştir.

Kurum	Hesap Açma Ücreti	Sermaye Piyasası Aracının MKK'ya Virman Ücreti	Yatırımcının Başka Aracı Kurulustaki Hesabına Virman Ücreti	EFT Ücreti	Damga Vergisi	Diğer
TERA YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.	MKK Tarifesi	MKK Tarifesi	MKK Tarifesi	-	-	MKK kurumu tarafından alınan ücretler müşteri hesaplarına yansıtılmaktadır.

25.3.2. Halka arz fiyatının tespitinde kullanılan yöntemler ile satış fiyatının belirli olmaması durumunda halka arz fiyatının kamuya duyurulması süreci ile halka arz

fiyatının veya fiyat tespitindeki kriterlerin belirlenmesinde kimin sorumlu olduğuna dair bilgi:

Pay başına satış fiyatı, 1 TL nominal değerli pay için [●] TL olarak belirlenmiştir. Payların dağıtımı, halka arz fiyatı esas alınarak yapılacaktır.

Halka arz fiyatının belirlenmesinde kullanılan yöntemlere ilişkin olarak Tera Yatırım tarafından hazırlanan fiyat tespit raporu, yasal süresi içinde KAP'ta (www.kap.org.tr), Şirket'in (www.biemilac.com.tr), Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.'nin (www.terayatirim.com), internet sitelerinde ilan edilecektir.

Halka arz fiyatının veya fiyat tespitindeki kriterlerin belirlenmesinde nihai sorumluluk Şirket'e ve Halka Arz Eden 'ne aittir.

25.3.3. Yeni pay alma hakkı kısıtlanmışsa yeni pay alma hakkının kısıtlanmasından dolayı menfaat sağlayanlar hakkında bilgi:

Şirket'in halka arz aşamasında yapılacak sermaye artırımında mevcut ortaklarının yeni pay alma hakları tamamen kısıtlanmıştır. Yeni pay alma hakkının kısıtlanmasından doğrudan sadece İhraççı menfaat sağlayacaktır. Halka Arz Edilen Paylar karşılığında İhraççı fon elde edecektir.

Pay sahiplerinin yeni pay alma hakları, halka arz kapsamında yeni pay ihracının halka arzın kısıtlı süresi içinde hızlı ve esnek bir biçimde tamamlanması, Şirket'e yeni yatırımcıların yatırım yapabilmesinin sağlanması ve daha geniş bir yatırımcı tabanına ulaşma, bu geniş yatırımcı tabanı ile Şirket'in ihtiyaç duyacağı fonlamaya daha kolay erişme imkânlarına sahip olunması amacıyla ilgili mevzuat uyarınca yönetim kurulu tarafından tamamen sınırlandırılmıştır.

25.3.4. İhraççının yönetim kurulu üyeleri ile yönetimde söz sahibi kişilerin veya ilişkili kişilerin (bunların eşleri ile birinci derecede kan ve sıhrî hisisimleri) geçmiş yıl ile içerisinde bulunulan yıl içerisinde iktisap ettiği veya iktisap etme hakkına sahip oldukları ihraççı payları için ödedikleri veya ödeyecekleri fiyat ile halka arz fiyatının karşılaştırılması:

Yoktur.

25.4. Aracılık Yüklenimi ve Halka Arza Aracılık

25.4.1. Halka arza aracılık edecek yetkili kuruluşlar hakkında bilgi:

Halka arza aracılık edecek yetkili kuruluşlara ilişkin bilgiler izahnamenin 25.1.3.2. (c) bölümünde yer almaktadır.

25.4.2. Halka arzın yapılacağı ülkelerde yer alan saklama ve ödeme kuruluşlarının isimleri:

Halka arz sadece Türkiye Cumhuriyeti'nde gerçekleştirileceğinden, payların saklama, takas ve ödeme işlemleri Takasbank ve MKK tarafından gerçekleştirilecektir.

25.4.3. Aracılık türü hakkında bilgi:

Konsorsiyum Lideri Tera Yatırım ve Konsorsiyum Üyeleri "En İyi Gayret Aracılığı" yoluyla satışa aracılık edecektir. Bu nedenle satışta yüklenimde bulunan herhangi bir kişi ya da kurum bulunmamaktadır.

25.4.4. Aracılık sözleşmesi hakkında bilgi

Tera Yatırım ve Halka Arz Edenler arasında Halka Arza Aracılık ve Finansal Danışmanlık Sözleşmesi 27.12.2024 tarihinde imzalanmıştır. Söz konusu sözleşme, aracılığın türü ve kapsamı, İhraççı, Halka Arz Eden ve Tera Yatırım'ın hak, yükümlülük ve taahhütleri, aracılık komisyonu ve masrafları, satış ve dağıtımına ilişkin hükümler ile işbu izahnamenin "25.1.4" bölümünde belirtilen aracılık faaliyeti ve halka arzın iptal ve erteleme koşullarına ilişkin hükümleri içermektedir.

25.5. Halka arza ilişkin ilgili gerçek ve tüzel kişilerin menfaatleri:

Şirket, sermaye artırımını yoluyla halka arz edilecek paylar üzerinden halka arz geliri elde edecektir. Şirket paylarının halka arzında sahip olduğu payları satan pay sahibi Levent Canyurt pay satış geliri, halka arza aracılık eden konsorsiyum lideri Tera Yatırım ve konsorsiyum üyesi yatırım kuruluşları ise halka arza aracılık komisyonu elde edeceklerdir.

İhraççı ile halka arza konsorsiyum lideri olarak aracılık eden yetkili aracı kurum olan Tera Yatırım arasında herhangi bir çıkar veya menfaat çatışması bulunmamaktadır. Tera Yatırım ve İhraççı arasında herhangi bir sermaye ilişkisi yoktur. Tera Yatırım halka arz işlemleri nedeniyle elde edilecek komisyon hariç, doğrudan veya dolaylı olarak halka arzın başarısına bağlanmış bir ekonomik çıkarı bulunmamaktadır. Tera Yatırım'ın İhraççı ve İhraççı'nın %5 ve daha fazla payına sahip ortakları arasında halka arza aracılık kapsamında imzalanan sözleşmeler dışında, herhangi bir anlaşması yoktur. Tera Yatırım, İhraççıya ve İhraççı'nın %5 ve daha fazlasına sahiplerine sunduğu halka arza aracılık hizmetleri kapsamında halka arza aracılık komisyonu elde edecektir.

Konsorsiyuma aracılık eden diğer konsorsiyum üyeleri de halka arz aracılık komisyonu elde edeceklerdir. Şirket ile diğer konsorsiyum üyeleri arasında çıkar çatışması veya herhangi bir menfaat çatışması bulunmamaktadır.

Bunlar dışında halka arzdan önemli menfaati olan danışmanlar vb. bulunmamaktadır. İhraççının sermayesinin %5 ve daha fazlasına sahip pay sahipleriyle aralarında herhangi bir anlaşma bulunmamaktadır.

Şirket ve halka arzda hukuki danışmanlığını yapan ve bağımsız hukukçu görüşünü oluşturan Ergün Hukuk Bürosu arasında herhangi bir çıkar veya menfaat çatışması bulunmamaktadır. Ergün Hukuk Bürosu ve Şirket arasında herhangi bir sermaye ilişkisi yoktur. Ergün Hukuk Bürosu'nun doğrudan ya da dolaylı olarak halka arzın başarısına bağlanmış bir ekonomik çıkarı bulunmamaktadır. Ergün Hukuk Bürosu'nun Şirket'in %5 ve daha fazlasına sahip pay sahipleriyle arasında, halka arza ilişkin sunulan hukuki danışmanlık hizmetleri haricinde, herhangi bir anlaşma yoktur. Ergün Hukuk Bürosu'nun halka arza ilişkin sunulan hukuki danışmanlık hizmetleri için danışmanlık ücreti elde etmektedir.

Şirket ve Şirket'in finansal tablolarının bağımsız denetimini yapan Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş. arasında çıkar çatışması veya herhangi bir menfaat çatışması bulunmamaktadır. Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş. ve Şirket arasında herhangi bir sermaye ilişkisi yoktur. Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş.'nin doğrudan ya da dolaylı olarak halka arzın başarısına bağlanmış bir ekonomik çıkarı bulunmamaktadır. Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş.'nin, Şirket'in %5 ve daha fazlasına sahip pay sahipleriyle arasında herhangi bir anlaşma yoktur. Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş, Şirket'e sunduğu bağımsız denetim hizmetleri kapsamında ücret elde etmiştir.

Şirket ve Şirket'in gayrimenkullerinin değerlemesini yapan Talya Gayrimenkul Değerleme A.Ş. arasında çıkar çatışması veya herhangi bir menfaat çatışması bulunmamaktadır. Talya Gayrimenkul Değerleme A.Ş. ve Şirket arasında herhangi bir sermaye ilişkisi yoktur. Talya Gayrimenkul Değerleme A.Ş.'nin doğrudan ya da dolaylı olarak halka arzın başarısına bağlanmış bir ekonomik çıkarı bulunmamaktadır. Talya Gayrimenkul Değerleme A.Ş.'nin, Şirket'in %5 ve daha fazlasına sahip pay sahipleriyle arasında herhangi bir anlaşma yoktur. Talya Gayrimenkul Değerleme A.Ş., Şirket'e sunduğu gayrimenkul değerlendirme hizmetleri kapsamında ücret elde etmiştir.

Bunların dışında halka arzdan önemli menfaati olan danışmanlar vb. bulunmamaktadır.

26. BORSADA İŞLEM GÖRMEYE İLİŞKİN BİLGİLER

26.1. Payların Borsada işlem görmesi için başvuru yapılıp yapılmadığı ve biliniyorsa en erken işlem görme tarihleri:

Halka arz sonrasında payların Borsa İstanbul Ana Pazar'da işlem görmesi için Borsa İstanbul'a [●] tarihinde başvuru yapılmıştır.

Halka arz bu payların Borsa İstanbul'da işlem göreceği anlamına gelmemekte olup, Halka Arz Edilen Paylar'ın satış tamamlandıktan sonra Borsa İstanbul'da işlem görebilmesi Borsa İstanbul mevzuatının ilgili hükümleri çerçevesinde Borsa İstanbul'un vereceği olumlu karara bağlıdır.

Borsa İstanbul'un görüşüne işbu İzahnamenin I numaralı bölümünde yer verilmiştir.

26.2. İhraççının aynı grup paylarının borsaya kote olup olmadığına/borsada işlem görüp görmediğine veya bu hususlara ilişkin bir başvurusunun bulunup bulunmadığına ilişkin bilgi:

Yoktur.

26.3. Borsada işlem görmesi amaçlanan paylarla eş zamanlı olarak;

- Söz konusu paylarla aynı grupta yer alanların tahsisli/nitelikli yatırımcılara satışa konu edilmesi veya satın alınmasının taahhüt edilmesi veya,

- İhraççının başka bir grup payının veya sermaye piyasası araçlarının tahsisli/nitelikli yatırımcılara satışa ya da halka arza konu edilmesi durumunda

bu işlemlerin mahiyeti ve bu işlemlerin ait olduğu sermaye piyasası araçlarının sayısı, nominal değeri ve özellikleri hakkında ayrıntılı bilgi:

Yoktur.

26.4. Piyasa yapıcı ve piyasa yapıcılığın esasları:

Yoktur.

26.5. Fiyat istikrarı işlemlerinin planlanıp planlanmadığı:

Fiyat istikrarı işlemlerinin gerçekleştirilmesi planlanmaktadır.

26.5.1. Fiyat istikrarı işlemlerinin yerine getirilmesine yönelik garantinin olmadığına ilişkin açıklama:

Tera Yatırım, Ortaklığımız paylarına yönelik olarak fiyat istikrarı işlemlerinde bulunmayı planlamaktadır. Ancak, Tera Yatırım, fiyat istikrarı işlemlerini kesin olarak yerine getireceğine ilişkin herhangi bir taahhüt vermemektedir. Tera Yatırım, fiyat istikrarı işlemlerine hiç başlamayabileceği gibi, fiyat istikrarı işlemlerinde bulunması halinde de gerekçesini açıklamak suretiyle, bu işlemi istediği her an sona erdirebilir.

26.5.2. Fiyat istikrarı işlemlerinin gerçekleştirilebileceği zaman aralığı:

Payların borsada işlem görmeye başlamasından itibaren 15 gündür.

26.5.3. Fiyat istikrarına ilişkin işlemleri gerçekleştirebilecek aracı kurumun ticaret unvanı:

Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.

26.5.4. Fiyat istikrarına ilişkin sürenin bitiminden sonra pay fiyatlarının düşebileceğine ilişkin açıklama:

Fiyat istikrarını sağlayıcı işlemler en fazla 26.5.2. numaralı maddede belirtilen süreyle sınırlıdır. Pay fiyatı, fiyat istikrarını sağlayıcı işlemler sonucunda yükselmiş olsa bile, bu sürenin bitiminden sonra tekrar düşebilir.

26.5.5. Fiyat istikrarını sağlayıcı işlemlerin amacı:

Fiyat istikrarını sağlayıcı işlemlerde amaç, pay fiyatının halka arz fiyatının altına düşmesi halinde alımda bulunarak fiyat istikrarına belli bir süreyle katkıda bulunmaktadır. Ancak bu işlem, herhangi bir fiyat taahhüdü niteliğinde değildir ve fiyat istikrarı işlemlerinin gerçekleştirildiği dönemde payın piyasa fiyatı piyasa koşullarına göre olması gereken fiyata göre yüksek olabilmektedir. Fiyat istikrarını sağlayıcı işlemlerde halka arz fiyatının üzerinde emir verilemez.

26.5.6. Fiyat istikrarı işlemlerinde sorumluluk ve bu işlemlerde kullanılacak kaynağın niteliği:

Fiyat istikrarı işlemlerine ilişkin tüm sorumluluk, bu işlemleri gerçekleştiren aracı kurum Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.'ye aittir.

Şirket payları, Borsa'nın vereceği olumlu kararlarla Borsa'da işlem görmeye başladıktan sonra, Pay Tebliği'nin 11'inci maddesi çerçevesinde, Şirket'in ve Halka Arz Eden Eden'in halka arzdan elde edeceği brüt fon tutarının %**'u olan fon kaynağı ile "Fiyat İstikrarını Sağlayıcı İşlemler" in gerçekleştirilmesi planlanmaktadır.

Şirket'in elde edeceği brüt halka arz geliri, Halka Arz Eden'in paylarının satışından elde edilen net fon tutarı tükenmedikçe fiyat istikrarını sağlayıcı işlemlerde kullanılamaz.

26.5.7. Yatırımcıların karar verme sürecinde etkili olabilecek diğer bilgiler:

Yoktur.

27. MEVCUT PAYLARIN SATIŞINA İLİŞKİN BİLGİLER İLE TAAHHÜTLER

27.1. Paylarımızı halka arz edecek ortak/ortaklar hakkında bilgi:

Halka Arz Eden	İş Adresi	Son 3 Yıl İçinde Aldığı Görevler	Pay Sahipliği Haricinde Önemli Mahiyette İlişki
Levent Canyurt	Anıttepe Mah. Turgut Reis Cad. No:21 Çankaya /ANKARA	Yönetim Kurulu Başkanı	Yönetim Kurulu Başkanı

27.2. Paylarını halka arz edecek ortakların satışa sunduğu payların nominal değeri

Paylarını halka arz edecek ortak olarak Levent Canyurt'un satışa sunduğu payların nominal değerine ilişkin bilgi aşağıda sunulmaktadır.

Pay Sahibi	Pay Grubu	Paylarını Halka Arz Edecek Pay Sahibinin Satışa Sunduğu Payların	
		Nominal Değeri (TL)	Sermaye Oranı (%)
Levent Canyurt	B	3.000.000,00	2,50
Toplam Sermaye		120.000.000	

Şirket ortaklarının Şirket'in mevcut sermayesindeki paylarının grup bazında nominal değeri ile mevcut ortakların halka arzın tamamlanmasını takiben Şirket'te sahip olacakları pay oranlarını gösterir tablo aşağıda yer almaktadır.

Pay Sahibi	Pay Grubu	Halka Arz Öncesi Pay Sahipliği Yapısı		Halka Arz Sonrası Pay Sahipliği Yapısı	
		Tutar (TL)	Oranı (%)	Tutar (TL)	Oranı (%)
Levent Canyurt	A	30.000.000,00	25,00%	30.000.000,00	20,41

	B	86.400.000,00	72,00%	83.400.000	57,73
Ayşe Canyurt	A	-	0,00%	0,00	0,00
	B	1.200.000,00	1,00%	1.200.000,00	0,82
Güneş Asu Canyurt	A	-	0,00%	0,00	0,00
	B	1.200.000,00	1,00%	1.200.000,00	0,82
Baha Emre Canyurt	A	-	0,00%	0,00	0,00
	B	1.200.000,00	1,00%	1.200.000,00	0,82
Halka Açık	B	-	-	30.000.000	20,42
Toplam		120.000.000	100,00	147.000.000	100,00

27.3. Halka arzdan sonra dolaşımdaki pay miktarının artırılmamasına ilişkin taahhütler:

a) İhraççı tarafından verilen taahhüt:

İhraççı 27.12.2024 tarihli ve 23 sayılı Yönetim Kurulu Kararına dayanarak, Şirket tarafından Halka Arz Edilen Paylar'ın Borsa İstanbul'da işlem görmeye başladığı tarihten itibaren 1 yıl boyunca, herhangi bir bedelli ve/veya bedelsiz sermaye artırımını yapılmayacağı ve dolaşımdaki pay miktarının bu suretle artırılmayacağı, bu süre boyunca yeni bir satış veya halka arz yapılmayacağı ve dolaşımdaki pay miktarının artması neticesini doğuracak herhangi başka bir karar alınmayacağı, bu süre boyunca yeni bir satış veya halka arz yapılacağına dair ya da dolaşımdaki pay miktarının artması neticesini doğuracak herhangi başka bir başvuru veya açıklamada bulunulmayacağı doğrultusunda taahhütte bulunmuştur.

b) Ortaklar tarafından verilen taahhütler:

Mevcut Ortaklar, 27.12.2024 tarihinde SPK'nın i-SPK-128.23 (19/09/2024 tarihli ve 1508 s.k.) sayılı İlke Kararını da göz önünde bulundurularak, Şirket paylarının Borsa İstanbul'da işlem görmeye başladığı tarihten itibaren 1 (bir) yıl boyunca, sahip oldukları halka arza konu olmayan Şirket paylarının, dolaşımdaki pay miktarının artmasına yol açacak şekilde satışa veya halka arza konu etmeyeceklerini, bu doğrultuda bir karar almayacaklarını ve / veya Borsa İstanbul'a veya SPK'ya veya yurt dışındaki herhangi bir menkul kıymetlere ilişkin düzenleyici kurum, borsa veya kotasyon otoritesine başvuruda bulunmayacaklarını ve bu süre boyunca ileride yeni bir satış veya halka arz yapılacağına dair bir açıklama yapmayacaklarını ve ayrıca, sahip oldukları halka arza konu olmayan Şirket paylarını, Borsa İstanbul'da veya Borsa İstanbul

dışında satmayacaklarını, başka yatırımcı hesaplarına virmanlamayacaklarını veya Borsa İstanbul'da özel emir ile ve/veya toptan satış işlemlerine konu etmeyeceklerini, şüpheye mahal vermemek adına Şirket paylarının Borsa İstanbul'da işlem görmeye başlamasının ardından fiyat istikrarı işlemlerinden edinebilecekleri payların, yukarıdaki sınırlamalardan hariç tutulacağını taahhüt etmişlerdir.

c) Sermaye piyasası mevzuatı kapsamında verilen taahhütler:

Şirket'in sermayesinde %10 ve üzeri pay sahibi olan ortakların yukarıda yer alan taahhütleri Sermaye Piyasası Kurulu'nun VII-128.1 sayılı Pay Tebliği'nin 8'inci maddesinin 1'inci fıkrası ile SPK'nın 19.09.2024 tarihli ve 1508 sayılı İlke Kararı kapsamında verilmesi gereken taahhütleri de kapsamaktadır.

d) Yetkili kuruluşlar tarafından verilen taahhütler:

Yoktur.

e) Taahhütlerde yer alan diğer önemli hususlar:

Yoktur.

28. HALKA ARZ GELİRİ VE MALİYETLERİ

28.1. Halka arza ilişkin ihraççının elde edeceği net gelir ile katlanacağı tahmini toplam ve pay başına maliyet:

Şirket'in sermaye artırımını yoluyla gerçekleştirecek halka arzdan [.] TL brüt; [.] TL net halka arz geliri elde etmesi beklenmektedir.

Halka arza ilişkin toplam maliyetin yaklaşık [.] TL, halka arz edilecek pay başına maliyetin ise [.] TL olacağı tahmin edilmektedir.

Halka arz maliyetlerinin kırılımı aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

Maliyet	Karşılamanın Tarafı	TL Tutar
Bağımsız Denetim	Şirket	[.]
MKK – KAP Üyelik Ücreti (BSMV Dahil)	Şirket	[.]
Reklam, Pazarlama, Halkla İlişkiler	Şirket	[.]
SPK Kurul Ücreti (Sermayenin Nominal Değeri Üzerinden)	Şirket	[.]
SPK Kurul Ücreti (İhraç Değeri ve Nominal Değer Farkı Üzerinden)	Şirket	[.]
Aracılık Komisyonu	Şirket	[.]
		[.]
Hukuki Danışmanlık	Şirket	[.]

		[.]
Borsa İstanbul İşlem Görme Başvuru Ücreti	Şirket	[.]
		[.]
Şirketin Katlanacağı Toplam Maliyet		[.]
Toplam Maliyet		[.]
Pay Başına Maliyet		[.]

28.2. Halka arzın gerekçesi ve halka arz gelirlerinin kullanım yerleri:

Şirket'e halka arzı ile kaynak temin edilmesi yoluyla, kurumsallaşma, Şirket'in adil piyasa değerinin belirlenmesi, bilinirlik ve tanınırlığın pekiştirilmesi, şeffaflık ve hesap verilebilirlik ilkelerinin daha güçlü bir şekilde uygulanması ve Şirket'in kurumsal kimliğinin güçlendirilmesi, Şirket'e değer yaratması beklenen yeni yatırım fırsatlarının fonlanması, işletme sermayesine kaynak sağlanması hedeflenmektedir.

Halka arz ortak satışı ve sermaye artırımını yolu ile gerçekleştirilecektir. Ortak satışı ile elde edilecek kaynağın kullanımını Halka Arz Eden'in tasarrufunda olacaktır.

600.000.000 TL'lik kayıtlı sermaye tavanı dahilinde Şirket'in 120.000.000 TL olan ödenmiş sermayesinin, mevcut ortakların yeni pay alma hakkı kısıtlanarak tamamı nakden 27.000.000 TL artırılarak 147.000.000 TL'ye çıkarılmasına Şirket yönetim kurulunun 27.12.2024 tarih ve 20 sayılı kararı ile karar verilmiştir.

Şirket'in sermaye artırımını yoluyla ihraç edilecek yeni payların halka arz edilmesi sonucunda halka arz masraflarının çıkarılmasından sonra elde edeceği gelirin kullanım yerleri ile ilgili detaylı bilgiler ve kullanım yerlerinin dağılımı aşağıda sunulmaktadır:

Kullanım Yeri	Kullanıma İlişkin Yüzdese Aralık (%)
a) İşletme Sermayesi	40-45
b) Finansal Borç Ödemeleri	25-30
c) Yeni Yatırımların Finansmanı	20 -25
d) Ar-Ge Yatırımları	5-10

1. İşletme Sermayesi:

Şirket'in içinde bulunduğu sektörde güçlü bir işletme sermayesine sahip olması, çalışılan küresel firmalarla birlikte yeni ürün gruplarına ulaşabilmek, faaliyetlerinin devamlılığı ve

rekabet gücünün korunması adına büyük önem arz etmektedir. Bu doğrultuda Şirket, halka arzdan elde edeceği gelirin %40 ila %45'ini Şirket'in işletme sermayesi ihtiyaçlarının karşılanması için kullanmayı planlamaktadır.

2. Finansal Borç Ödemeleri

Şirket'in olağan ticari faaliyetleri ile ilişkili olarak kullanmış olduğu krediler mevcut olup, devam eden ve/veya ileride yapılması planlanan yatırımlar için de Şirket gelecekte kredi kullanabilecektir. Şirket halka arz gelirinin %25 ila %30'luk kısmı ile kredi borçlarının bir kısmını ödemeyi planlamaktadır. Hem güçlenen işletme sermayesi hem de borçların azaltılması ile yaratılan kredibilite sayesinde daha güçlü ve esnek finansman yapısına ulaşılmış olacaktır.

3. Yeni Yatırımların Finansmanı

Şirket, onkoloji alanında yapacağı yeni yatırımların ve/veya halihazırda bu alanda işletmeye hazır ilaç fabrikasının satın alınmasının, inşaatı 2024 yılında tamamlanmış olan fabrikasına onkoloji bölümünün kurulması için makine ve teçhizat alınmasının ve ilgili fabrikada gerçekleştirilecek faaliyetleri desteklenmesi ve/veya işbu faaliyetleri geliştirici birimlerin kurulmasına yönelik olarak finansman ihtiyacını da halka arzdan elde edilecek gelir ile karşılamayı planlamaktadır. Bu kapsamda Şirket, halka arzdan elde edeceği gelirin %20 ila %25'ini Şirket'in yeni yatırımlarının finansman ihtiyaçlarının karşılanması için kullanmayı planlamaktadır.

4. Ar-Ge Yatırımları

Şirket, halka arzdan elde edeceği gelirin %5 ila %10'luk kısmını mevcut faaliyetleri kapsamında gerçekleştirdiği mevcut Ar-Ge projelerini desteklemek ve/veya Şirket'in ileride geliştireceği yeni Ar-Ge projelerinin finansmanını sağlamak amacıyla kullanmayı hedeflemektedir. İşbu yatırımlarla kapsamda Şirket'in Türkiye'deki ve yurtdışındaki konumunun güçlendirilmesi, ilaç temin süresi kısa olan ihalelere katılımında avantaj sağlanmasına desteklenmesi ve üretim maliyetlerinin düşürülmesi amaçlanmaktadır.

Tüm bu hususlara ek olarak, yukarıda belirtilen fon kullanım oranları Şirket menfaatleri ve piyasa koşulları doğrultusunda değişkenlik gösterebilir. Şirket, halka arzdan elde edilecek net geliri yukarıda izah edilen şekilde kullanmaya ihtiyacı olmadığı ve/veya kullanmadığı ölçüde, Şirket menfaatleri gözeterek kategoriler arasında geçiş yapabilecektir. Şirket söz konusu fonu mevcut ve/veya ileride kuracağı bağlı ortaklıklarının mali yapılarını ve faaliyetlerini güçlendirmek amacıyla, yukarıda gösterilen kategoriler ve tahsisat oranı çerçevesinde ihtiyaç duyacakları yatırımlara finansman ve yapılacak sermaye artırımlarına katılım sağlaması için de kullanabilecektir.

Şirket, halka arzdan elde edilen net gelirleri, yukarıda yer alan alanlarda kullanmaya başlayana kadar Türk Lirası cinsinden vadeli mevduat/katılma hesabı ve/veya Eurobond ve/veya yatırım fonları gibi menkul kıymet alımları suretiyle ve/veya fonun değerini korumak adına benzer korumayı sağlayabilecek herhangi başka bir surette nemalandırabilecektir. Anılan süre boyunca ilgili fonun bu yöntemlerden hangisi/hangileri ile nemalandırılacağına ve nemalandırmanın

koşullarına global ve yerel ekonomik koşullar çerçevesinde Şirket menfaatlerine uygun olarak karar verilecektir.

29. SULANMA ETKİSİ

29.1. Halka arzdan kaynaklanan sulanma etkisinin miktarı ve yüzdesi:

Sulanma etkisine ilişkin hesaplamalar Şirket'in 30.09.2024 tarihli özel bağımsız denetimden geçmiş finansal tablolarında yer alan veriler esas alınarak yapılmıştır. Şirket paylarının halka arzı mevcut ortaklarının yeni pay alma hakları tamamen kısıtlanarak sermaye artırımını ve ortak satışı suretiyle gerçekleştirilecektir. Bu kapsamda, sulanma etkisinin miktarı ve yüzdesine ilişkin hesaplamalar aşağıdaki tabloda sunulmaktadır. Sulanma etkisine ilişkin hesaplamalar, varsayımlar ile tahmini veriler dikkate alınarak yapılmış olup gerçek verilerin ortaya çıkmasından sonra yapılacak hesaplamalarda bazı farklı değerler ortaya çıkabilecektir.

Halka arzdan pay alacak yeni ortaklar için sulanma etkisi [.] TL ve %[.] olacaktır.

Sulanma Etkisi	TL
Halka Arz Öncesi Defter Değeri*	[.]
Halka Arz Öncesi Ödenmiş Sermaye	[.]
Halka Arz Öncesi Pay Başına Defter Değeri	[.]
Halka Arz Fiyatı	[.]
Sermaye Artırımı (nominal TL)	[.]
Şirkete Girecek Brüt Halka Arz Geliri	[.]
Halka Arz Masrafları**	[.]
Şirkete Girecek Net Halka Arz Geliri	[.]
Halka arz Sonrası Defter Değeri	[.]
Halka Arz Sonrası Pay Sayısı	[.]
Halka Arz Sonrası Pay Başına Defter Değeri	[.]
Mevcut Ortaklar İçin (pozitif) Sulanma Etkisi (TL)	[.]
Mevcut Ortaklar İçin (pozitif) Sulanma Etkisi (%)	[.]
Yeni Ortaklar İçin (pozitif) Sulanma Etkisi (TL)	[.]
Yeni Ortaklar İçin Sulanma Etkisi (%)	[.]

*30.09.2024 sonu itibarıyla toplam özkaynak değeri

** Sadece Şirket'in katlanacağı masraflardır.

29.2. Mevcut hissedarların halka arzdan pay almamaları durumunda (yeni pay alma haklarını kullanmamaları durumunda) sulanma etkisinin tutarı ve yüzdesi:

İzahnamenin 29.1 numaralı bölümünde gösterildiği üzere mevcut ortaklar için sulanma etkisi [.] TL ve %[.] olacaktır.

30. UZMAN RAPORLARI VE ÜÇÜNCÜ KİŞİLERDEN ALINAN BİLGİLER

30.1. Halka arz sürecinde ihraççıya danışmanlık yapanlar hakkında bilgiler:

Şirket, paylarının halka arzı sürecinde Tera Yatırım'dan danışmanlık ve aracılık hizmeti almaktadır. Diğer hizmet alınan firmalar aşağıdaki tabloda yer almaktadır.

Tera Yatırım Menkul Değerler A.Ş.	Halka Arza Aracılık Hizmetleri
Ergün Hukuk Bürosu	Hukuki Danışmanlık Hizmetleri
Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş.	Bağımsız Denetim Hizmetleri

30.2. Uzman ve bağımsız denetim raporları ile üçüncü kişilerden alınan bilgiler:

Aşağıda belirtilen uzman ve Özel Bağımsız Denetim Raporlarını hazırlayan taraflardan sağlanan bilgiler ilgili raporlardan aynen alınarak, Şirket'in bildiği veya hazırlayan tarafın yayımladığı bilgilerden kanaat getirilebildiği kadarı ile yanlış veya yanıltıcı olmayacak şekilde işbu İzahnamede yer almaktadır. Bu raporların yayınlanmasında ilgili raporları hazırlayan kişilerin rızası bulunmaktadır.

Finansal Tablolar

Şirket'in 31.12.2021, 31.12.2022, 31.12.2023 ve 30.09.2024 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ait finansal tabloları ile bunlara ilişkin dipnotlar Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş. tarafından denetlenmiş ve ilgili bağımsız denetim raporu hazırlanmıştır. Bağımsız denetim şirketinin özel bağımsız denetim görüşünün, izahname kapsamında kamuya açıklanması konusunda rızası bulunmaktadır. Ayrıca, bağımsız denetim şirketi, Şirket'in finansal tabloları ile ilgili olarak aşağıdaki şekilde görüş vermiştir:

“Biem İlaç Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi'nin ("Şirket") 30 Eylül 2024, 30 Eylül 2023, 31 Aralık 2023, 31 Aralık 2022 ve 31 Aralık 2021 tarihinde sona eren hesap dönemlerine ait, ilişikteki finansal durum tablosu ve aynı tarihte sona eren hesap dönemlerine ait kâr veya zarar tablosunun, diğer kapsamlı gelir tablosunun, öz kaynaklar değişim tablosunun ve nakit akış tablosu ile önemli muhasebe politikalarının özetinin ve finansal tablo dipnotlarından oluşan finansal tablolarını denetlemiş bulunuyoruz.

Görüşümüze göre, ilişikteki finansal tablolar, 30 Eylül 2024, 30 Eylül 2023, 31 Aralık 2023, 31 Aralık 2022 ve 31 Aralık 2021 tarihi itibari ile Şirketin finansal durumunu ve aynı tarihte sona eren hesap dönemlerine ait finansal performansını ve nakit akışlarını Türkiye Muhasebe Standartları'na ("TMS'lere") uygun olarak, tüm önemli yönleriyle gerçeğe uygun bir biçimde sunmaktadır.”

Ticaret Unvanı: Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş.

Sorumlu Denetçi: Durak ÇELİK

Merkez Adresi: Kızılırmak Mah. Ufuk Üniv. Cad. Farilya İş Merkezi No:8 Kat:2 Daire:7 Çankaya / ANKARA

Telefon: 0312 439 40 60

Hesap Dönemleri	Bağımsız Denetim Şirketi	Bağımsız Denetim Kuruluşunun Sorumlu Ortak Denetçisinin Adı ve Soyadı	Görüş
------------------------	---------------------------------	------------------------------------------------------------------------------	--------------

31.12.2021, 31.12.2022, 31.12.2023 ve 30.09.2024	Note Office Uluslararası Bağımsız Denetim Danışmanlık ve YMM A.Ş.	Durak ÇELİK	Olumlu
-----------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------	-------------	--------

Hukukçu Raporu

İzahnamenin ekinde yatırımcıların incelenmesine sunulan bağımsız hukukçu raporu Ergün Hukuk Bürosu tarafından hazırlanmıştır.

Adresi: Levent Mah. Yenisülün Sok. 14/2 Beşiktaş İstanbul

Ekli hukukçu raporunda da ayrıca belirtildiği üzere, Ergün Hukuk Bürosu'nun hukukçu raporunun izahname kapsamında kamuya açıklanması konusunda rızası bulunmaktadır.

Diğer Açıklamalar

Yukarıda bahsi geçen ve Şirket'e aracılık hizmetleri, hukuki danışmanlık hizmetleri, süreç danışmanlığı hizmetleri ve bağımsız denetim hizmetleri sunan hiçbir taraf, Halka Arz Eden tarafından ihraç edilen ya da Şirket'e ait menkul kıymetleri ya da Şirket'in menkul kıymetlerini elde etme hakkı veren ya da taahhüt eden opsiyonlara sahip değildir.

Aynı tarafların Şirket ile herhangi bir istihdam, yönetim ya da sermaye bağlantısı bulunmamaktadır.

Şirket'e yukarıda bahsi geçen hizmetleri sunan taraflar haricinde, izahnamenin genelinde muhtelif sektör raporlarından, pazar araştırmalarından ve halka açık olan veya olmayan çeşitli kaynaklardan elde edilen bilgilere yer verilmiştir. Şirket olarak burada verilen bilgilerin aynen alındığı, Şirket'in bildiği veya ilgili üçüncü şahsın yayınladığı bilgilerden kanaat getirebildiği kadarıyla, açıklanan bilgileri yanlış veya yanıltıcı hale getirecek herhangi bir eksikliğin bulunmadığı beyan ederiz. Üçüncü kişilerden alınan söz konusu bilgilerin kaynakları ilgili bölümlerde verilmekte olup, bu bilgilerin doğruluğunu teyit ederiz. Öte yandan, tüm üçüncü kişilerden alınan bilgilerin güvenilir olduğu düşünülmeyle birlikte, bağımsız bir doğrulama işleminden geçirilmemiştir.

Şirket, üçüncü kişilerden elde ettiği bilgilerden kanaat getirebildiği kadarıyla açıklanan bilgileri yanlış veya yanıltıcı hâle getirecek herhangi bir eksikliğin bulunmadığını ve söz konusu bilgilerin aynen alındığını beyan eder.

31. İŞTİRAKLER HAKKINDA BİLGİLER

31.1. Konsolidasyona dahil edilenler hariç olmak üzere ihraççının finansal yatırımları hakkında bilgi:

Yoktur.

32. PAYLAR İLE İLGİLİ VERGİLENDİRME ESASLARI

Aşağıda özet olarak sunulan borsada işlem görecekt payların elde tutulması, elden çıkarılması ile kar paylarının ve kâr payı avanslarının vergilendirilmesi hakkında açıklamalar, genel bilgi vermek amacıyla işbu İzahname'nin tarihi itibarıyla yürürlükte bulunan vergi mevzuatı uyarınca hazırlanmıştır. Vergi mevzuatı ile uygulanan vergi oran ve tutarlarının ileride değişebileceğini ve özellikle durumların doğuracağı vergisel sonuçlarla ilişkili olarak yatırımcıların vergi danışmanları ile görüşerek bilgi alması gerektiğini belirtmek isteriz.

32.1. Genel Bakış

32.1.1. Kişilerin Vergilendirilmesi

Gelir vergisi mevzuat uyarınca, Türk hukukunda vergi mükelleflerinin yükümlülüklerini belirleyen iki çeşit vergi mükellefiyet statüsü mevcuttur. Türkiye'de yerleşik bulunan ("Tam Mükellef") kişiler ve kurumlar Türkiye içinde ve dışında elde ettikleri kazanç ve iratların tamamı üzerinden verilirler. Türkiye'de yerleşik bulunmayan ("Dar Mükellef") kişiler ve kurumlar sadece Türkiye'de elde ettikleri kazanç ve iratlar üzerinden vergilendirilirler.

GVK uyarınca, (i) Türkiye'de yerleşmiş olanlar (ii) resmi daire ve müesseselere veya merkezi Türkiye'de bulunan teşekkül ve teşebbüslere bağlı olup adı geçen daire, müessese, teşekkül ve teşebbüslerin işleri dolayısıyla yabancı ülkelerde oturan Türk vatandaşları, Tam Mükellef olarak Türkiye içinde ve dışında elde ettikleri kazanç ve iratların tamamı üzerinden vergilendirilirler. Türkiye'de yerleşmiş sayılma durumu (i) ikametgâhın Türkiye'de bulunması veya (ii) bir takvim yılı içerisinde Türkiye'de devamlı olarak altı aydan fazla oturulması olarak tanımlanmıştır. Buna ek olarak, belli bir görev veya iş için Türkiye'ye gelen iş, ilim ve fen adamları, uzmanlar, memurlar, basın ve yayın muhabirleri ve durumları buna benzeyen diğer kimselerle tahsil veya tedavi veya istirahat veya seyahat maksadıyla Türkiye'ye gelen yabancılar ile tutukluluk, hükümlülük veya hastalık gibi elde olmayan sebeplerle Türkiye'de alıkonmuş veya kalmış olanlar Türkiye'de yerleşik sayılmazlar ve dolayısıyla Tam Mükellef olarak değerlendirilmezler. Bununla birlikte, yurt dışında mukim kişilerin Türkiye'de tam veya dar mükellef olup olmadıklarının tespitinde Türkiye ile ilgili kişinin mukimi olduğu yabancı ülke arasında imzalanmış çifte vergilendirmeyi önleme anlaşması hükümlerinin de dikkate alınması gerekmektedir.

Paylara sahip olan kişilerin, söz konusu payların BİST'te elden çıkarılmasından kaynaklanan değer atış kazançları ve Paylar ile ilgili dağıtılan kâr paylarından elde ettikleri menkul sermaye iratları, Türkiye'de elde edilmiş olarak kabul edilmektedir. Gerçek kişilerin 2024 yılında elde ettikleri ücret gelirleri dışındaki gelirlerin vergilendirilmesinde aşağıda yer alan artan oranlı gelir vergisi tarifesi uygulanır.

Gelir Aralığı (TL)	Gelir Vergisi Oranı
110.000 TL'ye kadar	15%
230.000 TL'nin 110.000 TL'si için 16.500 TL, fazlası	20%
580.000 TL'nin 230.000 TL'si için 40.500 TL (ücret gelirlerinde 870.000 TL'nin 230.000 TL'si için 40.500 TL), fazlası	27%
3.000.000 TL'nin 580.000 TL'si için 135.000 TL	35%

(ücret gelirlerinde 3.000.000 TL'nin 870.000 TL'si için 213.300 TL), fazlası	
3.000.000 TL'den fazlasının 3.000.000 TL'si için 982.000 TL (ücret gelirlerinde 3.000.000 TL'den fazlasının 3.000.000 TL'si için 958.000 TL), fazlası	40%

32.1.2. Kurumların Vergilendirilmesi

5520 sayılı Kurumlar Vergisi Kanunu (“KVK”) uyarınca, sermaye şirketleri, kooperatifler, iktisadî kamu kuruluşları, dernek veya vakıflara ait iktisadî işletmeler ve iş ortaklıkları, kurum kazançları üzerinden kurumlar vergisine tabidirler. Kurumların vergilendirilebilir kârları Vergi Usul Kanunu ve diğer Türk vergi kanunlarına göre belirlenmektedir. 2023 ve izleyen yıllarda kurum kazançlarına uygulanacak olan kurumlar vergisi oranı %25'tir (yüzde yirmi beş). Şu kadar ki bankalar, 6361 sayılı Kanun kapsamındaki şirketler, elektronik ödeme ve para kuruluşları, yetkili döviz müesseseleri, varlık yönetim şirketleri, sermaye piyasası kurumları ile sigorta ve reasürans şirketleri ve emeklilik şirketleri için uygulanacak oran %30'dur. Borsa İstanbul Pay Piyasasında ilk defa işlem görmek üzere ve sermayesinin en az %20'sini temsil eden payları halka arz edilen kurumların kurum kazançlarına uygulanacak kurumlar vergisi oranı, payların ilk defa halka arz edildiği hesap döneminden başlamak üzere beş hesap dönemi boyunca iki (2) puan indirimli olarak uygulanacaktır.

KVK'da tam ve dar mükellefiyet olmak üzere iki tür vergi mükellefiyeti tanımlanmıştır. KVK uyarınca bir kurumun Tam Mükellef olarak değerlendirilebilmesi için: (i) kanuni merkezinin Türkiye'de bulunması veya (ii) kanuni merkezinin Türkiye dışında bulunmasına rağmen iş bakımından işlemlerin fiilen toplandığı ve yönetildiği merkez olan iş merkezinin Türkiye'de bulunması gerekmektedir. Türk vergi mevzuatı çerçevesinde belirtilen bu iki şartı sağlamayan bir kurum Dar Mükellef olarak değerlendirilir.

Tam mükellef kurumlar gerek Türkiye içinde gerekse Türkiye dışında elde ettikleri kazançlarının tamamı üzerinden Türkiye'de vergilendirilirler. Dar Mükellef kurumlar ise sadece Türkiye'de elde ettikleri kazançları üzerinden vergilendirilirler.

Dar mükellefiyete tabi kişiler bakımından menkul sermaye iratlarının Türkiye'de elde edilmiş olarak kabul edilebilmesi için sermayenin Türkiye'de yatırılmış olması gerekmektedir. Dar mükellefiyete tabi kişiler bakımından değer artış kazançlarının Türkiye'de elde edilmiş olarak kabul edilebilmesi için söz konusu değer artış kazancını doğuran işin veya muamelenin Türkiye'de ifa edilmesi veya Türkiye'de değerlendirilmesi gerekmektedir. “Türkiye'de değerlendirilmesi” ifadesinden maksat ödemenin Türkiye'de yapılması veya ödeme yabancı bir ülkede yapılmış ise, Türkiye'de ödeyenin veya nam ve hesabına ödeme yapılanın hesaplarına intikal ettirilmesi veya kârından ayrılmasıdır.

32.2. Payların elden çıkarılması karşılığında sağlanan kazançların vergilendirilmesi

32.2.1. Borsada işlem gören payların vergilendirme esasları:

31.12.2025 tarihine kadar uygulanmak üzere BİST'te işlem gören payların elden çıkarılması sonucu sağlanan değer artış kazançlarının vergilendirilmesi GVK'nın Geçici 67. maddesi

çerçevesinde gerçekleştirilmektedir. GVK'nın geçici 67. maddesi kapsamında değer artış kazançları işlemlere aracılık eden bankalar ve aracı kurumlar ile saklayıcı kuruluşlar tarafından yapılan tevkifat ile vergilendirilmektedir. GVK'nın Geçici 67. maddesinin yürürlük süresinin 31.12.2025 tarihinden sonraya uzatılmaması veya herhangi bir şekilde kapsamının vergi mevzuatına dâhil edilmemesi durumunda 31 Aralık 2025 tarihinden sonra aşağıda açıklandığı üzere (Bakınız. 33.2.2 Genel Olarak Pay Alım Satım Kazançlarının Vergilendirilmesi) (Yatırım Ortaklığı Payları Hariç), BİST'te işlem gören payların elden çıkarılmasından sağlanacak değer artış kazançları genel hükümler çerçevesinde vergilendirilecektir.

Diğerlerinin yanı sıra, BİST'te işlem gören payların alım satımına aracılık ettikleri yatırımcılar tarafından sağlanan gelirlerin vergilendirilmesinden yükümlü olan ve dolayısıyla vergi tevkifatını yapmakla sorumlu tutulan taraflar bankalar, aracı kurumlar ve saklayıcı kuruluşlardır. Bankalar, aracı kurumlar ve saklayıcı (saklamacı) kuruluşlar tevkifat yükümlülükleri tahtındaki ilgili vergi beyanlarını, üçer aylık dönemler itibarıyla beyan edeceklerdir. İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş.-MKK dışında saklayıcı kuruluşlardan saklama hizmeti alan yatırımcıların işlemlerinde vergi tevkifatının yapılması esasen ilgili saklayıcı kuruluşun sorumluluğundadır.

BİST'te işlem gören bir payın başka bir banka veya aracı kuruma naklinin istenmesi halinde, nakli gerçekleştirecek banka veya aracı kurum nakli istenen kıymetle ilgili alış bedeli ve alış tarihini naklin yapılacağı kuruma bildirecektir. Bildirilecek tarih ve bedel, tevkifat matrahının tespitinde dikkate alınacaktır. Söz konusu payların bir başka kişi veya kurum adına nakledilmesi halinde alış bedelinin ve alış tarihinin ilgili banka veya aracı kuruma bildirilmesinin yanı sıra işlemin T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı'na bildirilmesi gerekmektedir. Bu bildirimler, başka bir kişi veya kurum adına naklin aynı banka veya aracı kurumun bünyesinde gerçekleştirilmesi veya kıymetin sahibi tarafından fiziken teslim alınması halinde de yapılır.

Saklayıcı kuruluşlar, bankalar ve aracı kurumlar tarafından yapılacak vergi tevkifatı oranı kanunen %15 olarak belirlenmiştir. Söz konusu tevkifat oranı bankalar, aracı kuruluşlar ve saklayıcı kuruluşlar tarafından aşağıda yer alan gelirler üzerinden uygulanır:

- a) alım satımına aracılık ettikleri menkul kıymetler ile diğer sermaye piyasası araçlarının alış ve satış bedelleri arasındaki fark,
- b) alımına aracılık ettikleri menkul kıymet veya diğer sermaye piyasası araçlarının itfası halinde alış bedeli ile itfa bedeli arasındaki fark,
- c) menkul kıymetlerin veya diğer sermaye piyasası araçlarının tahsiline aracılık ettikleri dönemsel getirileri (herhangi bir menkul kıymet veya diğer sermaye piyasası aracına bağlı olmayan),
- d) aracılık ettikleri menkul kıymet veya diğer sermaye piyasası araçlarının ödünç işlemlerinden sağlanan gelirler.

Ancak, GVK ve 2012/3141 sayılı Bakanlar Kurulu Kararı ("BKK") uyarınca, kanunen %15 olarak belirlenen tevkifat oranı: (i) paylara ve pay endekslerine dayalı olarak yapılan vadeli işlem ve opsiyon sözleşmeleri, BİST'te işlem gören aracı kuruluş varantları dâhil olmak üzere paylar (menkul kıymetler yatırım ortaklık payları hariç) ve pay yoğun fonlarının katılma belgelerinden elde edilen kazançlar T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nca ihraç edilen altına dayalı devlet iç borçlanma senetleri ve 4749 sayılı Kamu Finansmanı ve Borç Yönetiminin

Düzenlenmesi Hakkında Kanun uyarınca kurulan varlık kiralama şirketleri tarafından ihraç edilen altına dayalı kira sertifikalarından elde edilen kazançlar için %0, SPK'n'a göre SPK'ca onaylanmış finansman bonolarından ve varlık kiralama şirketleri tarafından ihraç edilen bir yıldan kısa vadeli kira sertifikalarından sağlanan gelirler ile bunların elden çıkarılmasından doğan kazançlardan %15; ve (ii) KVK'nın 2/1 maddesi kapsamındaki mükellefler ile münhasıran menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası aracı getirileri ile değer artışı kazançları elde etmek ve bunlara bağlı hakları kullanmak amacıyla faaliyette bulunan mükelleflerden 6362 sayılı SPK'n'a göre kurulan yatırım fonları ve yatırım ortaklıklarıyla benzer nitelikte olduğu T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nca belirlenenler tarafından elde edilenler hariç olmak üzere yukarıdaki (i) bendinde belirtilenler dışında kalan kalan kazançlar için %10 uygulanır.

Yatırımcılar yukarıda belirtilen oranların ileride değişikliğe uğrayabileceğini göz önünde bulundurmalıdır.

Paylar değişik tarihlerde alındıktan sonra bir kısmının elden çıkarılması halinde tevkifat matrahının tespitinde dikkate alınacak alış bedelinin belirlenmesinde ilk giren ilk çıkarı metodu esas alınacaktır. Payların alımından önce elden çıkarılması durumunda, elden çıkarılma tarihinden sonra yapılan ilk alım işlemi esas alınarak söz konusu tutar üzerinden tevkifat yapılacak tutar tespit edilir. Aynı gün içinde birden fazla alım satım yapılması halinde o gün içindeki alış maliyetinin tespitinde ağırlıklı ortalama yöntemi uygulanabilecektir. Alış ve satış işlemleri dolayısıyla ödenen komisyonlar ile banka ve sigorta muameleleri vergisi tevkifat matrahının tespitinde dikkate alınır.

282 Seri No'lu Gelir Vergisi Genel Tebliği uyarınca menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası araçlarına ilişkin türler (i) sabit getirili menkul kıymetler; (ii) değişken getirili menkul kıymetler; (iii) diğer sermaye piyasası araçları ve (iv) yatırım fonları katılma belgeleri ve yatırım ortaklıkları payları olacak şekilde belirlenmiştir. Paylar ve pay endekslerine dayalı olarak yapılan vadeli işlem ve opsiyon sözleşmeleri, menkul kıymetin dâhil olduğu sınıf içinde değerlendirilecektir. Bu kapsamda pay ve pay endekslerine dayalı olarak yapılan vadeli işlem sözleşmeleri ile BİST'te işlem gören pay ve pay endekslerine dayalı olarak ihraç edilen aracı kuruluş varantları paylarının da dâhil olduğu değişken getirili menkul kıymetler sınıfı kapsamında değerlendirilecektir.

Üçer aylık dönem içerisinde, birden fazla pay ve aynı türden olduğu kabul edilen menkul kıymet alım satım işlemi yapılması halinde tevkifatın gerçekleştirilmesinde bu işlemler tek bir işlem olarak dikkate alınır. Pay ve aynı türden olduğu kabul edilen menkul kıymet alım satımından doğan zararlar takvim yılı aşılmamak kaydıyla izleyen üç aylık döneme devredilir ve takip eden dönemlerin tevkifat matrahından mahsup edilir. Takvim yılının son üç aylık döneminde oluşan zarar tutarının izleyen döneme aktarılması mümkün değildir. Döviz, altına veya başka bir değere endekli menkul kıymet veya diğer sermaye piyasası aracının alış ve satış bedeli olarak işlem tarihindeki TL karşılıkları esas alınarak tevkifat matrahı tespit edilir. Menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası aracının yabancı bir para cinsinden ihraç edilmiş olması halinde ise tevkifat matrahının tespitinde kur farkı dikkate alınmaz.

Tam mükellef kurumlara ait olup, BİST'te işlem gören ve bir yıldan fazla süreyle, Tam Mükellef ve Dar Mükellef pay sahipleri tarafından, elde tutulan payların elden çıkarılmasında tevkifat uygulanmaz.

Ticari faaliyet kapsamında elde edilen gelirler, mükelleflerin her türlü ticari ve sınai faaliyetlerinden elde ettikleri kazançları şeklinde tanımlanan ticari kazanç hükümleri çerçevesinde kazancın tespitinde dikkate alınır. Ticari kazancın elde edilmesi sırasında tevkif

suretiyle ödenmiş olan vergiler, GVK'nın ilgili hükümleri kapsamında tevkif edilen vergilerin tabi olduğu hükümleri çerçevesinde, tevkifata tabi kazançların beyan edildiği beyannamelerde hesaplanan vergiden mahsup edilir.

GVK'nın geçici 67. maddesi kapsamında tevkifata tabi tutulan kazançlar için gerçek kişilerce yıllık veya münferit beyanname verilmez. Diğer gelirler dolayısıyla verilecek yıllık beyannameye de bu gelirler dâhil edilmez. Söz konusu madde hükümleri uyarınca tevkifata tabi tutulsun tutulmasın dar mükellef gerçek kişi veya kurumlarca Hazine ve Maliye Bakanlığı, 4749 sayılı Kamu Finansmanı ve Borç Yönetiminin Düzenlenmesi Hakkında Kanun'a göre kurulan varlık kiralama şirketleri ve tam mükellef kurumlar tarafından yurt dışında ihraç edilen menkul kıymetlerden sağlanan kazanç ve iratlar için münferit veya özel beyanname verilmez.

Menkul kıymet ve sermaye piyasası araçlarının üçer aylık dönemler itibarıyla tevkifata tabi tutulacak alım satım kazançlarının tespitinde alım satım konusu işlemlerin (yukarıda belirtildiği üzere) aynı türden olmasına dikkat edilecektir. Kazançlar, bu türlere göre ayrı ayrı tespit edilip tevkifata tabi tutulacaktır.

GVK'nın geçici 67/5 maddesi uyarınca, gelir sahibinin gerçek veya tüzel kişi ya da Dar veya Tam Mükellef olması, vergi mükellefiyeti bulunup bulunmaması, vergiden muaf olup olmaması ve elde edilen kazancın vergiden istisna olup olmaması yukarıda ayrıntıları verilen vergilendirme uygulamasını etkilememektedir.

2006/10731 sayılı Bakanlar Kurulu Kararı ve bu kararda değişiklik yapan muhtelif Bakanlar Kurulu ve Cumhurbaşkanlığı Kararları uyarınca, halka arz tarihi itibarıyla tevkifat oranları Bakanlar Kurulu'nca %0 olarak belirlenmekle birlikte söz konusu oranın artırılması durumunda dar mükellefler açısından çifte vergilendirme sorunu gündeme gelecektir. GVK'nın geçici 67. maddesinde düzenlenmiş olan tevkifat uygulamalarında, tevkifata konu geliri elde etmiş olan kişinin mukim olduğu ülke ile yapılmış ve yürürlükte olan çifte vergilendirmeyi önleme anlaşması hükümleri önem arz etmektedir. Söz konusu anlaşma hükümleri, Türk vergi kanunlarından önce uygulanacaktır.

Dar Mükellef gerçek kişi ve kurumların, GVK'nın geçici 67. maddesi kapsamında Türkiye'deki finansal araçlara kendileri veya yurt dışındaki portföy yönetim şirketleri vasıtasıyla yatırım yapabilmeleri için vergi kimlik numarası almaları gerekmektedir.

Vergi kimlik numarası alınabilmesi için (i) Dar Mükellef gerçek kişilerin pasaportlarının noter onaylı bir örneği ya da vergi dairesi yetkililerince onaylanmak üzere, aslı ve fotokopisini, (ii) Dar Mükellef kurumların ise kendi ülkelerinde geçerli kuruluş belgesinin Türkiye'nin o ülkede bulunan temsilciliğince onaylı Türkçe bir örneğini veya yabancı dilde onaylı kuruluş belgesinin tercüme bürolarınca tercüme edilmiş Türkçe bir örneğini ilgili vergi dairesine ibraz etmeleri gerekmektedir. Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti vatandaşları için nüfus cüzdanının ibrazı yeterli olacaktır.

Ayrıca bankalar ve aracı kurumlar ile saklayıcı kuruluşlar kendilerine işlem yapmak için müracaat eden ancak vergi kimlik numarası ibraz edemeyen yabancı müşterileri için toplu olarak vergi kimlik numarası alabilirler.

01/01/2007 tarihinden itibaren mukimlik belgesi ibraz eden dar mükellef kurumlar için yeniden vergi kimlik numarası alınmasına gerek bulunmayıp, mevcut numaralar kurumun hangi ülkenin mukimi olduğunu gösterecek şekilde kodlama yapılmak suretiyle revize edilecektir.

Çifte vergilendirmeyi önleme anlaşmaları hükümlerinden yararlanılabilmesi için ise ilgili ülkenin yetkili makamları tarafından düzenlenerek imzalanmış mukimlik belgesinin aslının ve noter veya ilgili ülkedeki Türk konsolosluklarınca tasdikli Türkçe tercümesinin ilgili vergi dairesine, banka ve aracı kurumlar vasıtasıyla veya doğrudan ibraz edilmesi gerekmektedir. Bir takvim yılına ilişkin mukimlik belgesi, sadece izleyen yılın dördüncü ayına kadar geçerli olup, dar mükellef gerçek kişiler tarafından her yıl yenilenmesi, dar mükellef kurumlar tarafından ise üç yılda bir yenilenmesi gerekmektedir.

Tevkifat uygulamasından önce mukimlik belgesinin ibraz edilmemesi halinde çifte vergilendirmeyi önleme anlaşması hükümleri dikkate alınmadan Türk vergi mevzuatı uyarınca ödeme tarihinde geçerli olan tevkifat oranı uygulanmak suretiyle tevkifat yapılacaktır.

T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı gerekli gördüğü hallerde, çifte vergilendirmeyi önleme anlaşmaları hükümlerinden yararlanacak kişi ve kurumlardan, alım-satımını yaptıkları veya getirisini tahsil ettikleri Türk menkul kıymetleri bakımından, uygulanacak anlaşma hükümlerine göre gerçek hak sahibi (beneficial owner) olduklarına dair ilgili ispat edici belgelerin ibrazını da isteyebilecektir. Bu belgeleri T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın tayin edeceği sürede ibraz etmeyen veya bu belgeler ile veya başkaca bir suretle gerçek hak sahibi olmadığı tespit edilenler bakımından zamanında tahakkuk ve tahsil edilmeyen vergiler için vergi zıyaı doğmuş sayılacaktır.

Türkiye Cumhuriyeti'nin bugüne kadar akdettiği çifte vergilendirmeyi önleme anlaşmaları ve anlaşmaların Türkçe metinleri Gelir İdaresi Başkanlığı'nın www.gib.gov.tr web sayfasında yer almaktadır.

32.2.2. Genel Olarak Pay Alım Satım Kazançlarının Vergilendirilmesi

Bu bölümde GVK'nın geçici 67. maddesinin dışında kalan durumlara ilişkin genel açıklamalar yer almaktadır.

32.2.2.1. Gerçek Kişiler

32.2.2.1.1. Tam Mükellef Gerçek Kişiler

Pay alım satım kazançları, GVK'nın mükerrer 80. maddesi uyarınca gelir vergisine tabi olacaktır. Ancak anılan madde uyarınca "ivazsız olarak iktisap edilen pay senetleri ile tam mükellef kurumlara ait olan ve iki yıldan fazla süreyle elde tutulan pay senetlerinin elden çıkarılması durumunda elde edilen kazançlar" vergiye tabi olmayacaktır. GVK geçici madde 67'de yer alan özel düzenleme uyarınca tam mükellef kurumlara ait olup, Borsa İstanbul'da işlem gören ve bir yıldan fazla süreyle elde tutulan hisse senetlerinin elden çıkarılmasından elde edilen gelirler de GVK'nın mükerrer 80. maddesi kapsamında vergiye tabi olmayacaktır. Pay senetlerinin elden çıkarılmasında da kamu menkul kıymetlerinin satışında olduğu gibi, GVK'nın Mükerrer 81. maddesi uyarınca iktisap bedeli, elden çıkarıldığı ay hariç olmak üzere Devlet İstatistik Enstitüsü tarafından belirlenen toptan eşya fiyat artış oranında artırılarak dikkate alınabilecektir.

GVK'nın mükerrer 81. maddesi uyarınca mal ve hakların elden çıkarılmasında iktisap bedeli, elden çıkarılan mal ve hakların, elden çıkarıldığı ay hariç olmak üzere Devlet İstatistik

Enstitüsünce belirlenen toptan eşya fiyat endeksindeki artış oranında artırılarak tespit edilir. Bu endekslemenin yapılabilmesi için artış oranının %10 veya üzeri olması şarttır.

GVK'nın madde 86/1 (c) uyarınca tam mükellef gerçek kişilerin tevkif sureti ile vergilendirilmiş menkul sermaye iratları GVK'nın 103. maddesinin ikinci gelir dilimindeki tutarı aşıyor ise (bu tutar 2024 yılı için 230.000 TL'dir.) beyan edilmesi gerekir.

32.2.2.1.2. Dar Mükellef Gerçek Kişiler

GVK madde (86/2) çerçevesinde dar mükellefiyette vergiye tabi gelirin tamamı, Türkiye'de tevkif suretiyle vergilendirilmiş olan; ücretler, serbest meslek kazançları, menkul ve gayrimenkul sermaye iratları ile diğer kazanç ve iratlardan oluşuyorsa yıllık beyanname verilmez. Dar mükellef gerçek kişilerin tevkif sureti ile vergilendirilmemiş gelirleri mevcut ise, GVK madde (101/2) uyarınca, bu kazançların mal ve hakların Türkiye'de elden çıkarıldığı yerin vergi dairesine münferit beyanname ile bildirilmesi zorunludur. Ancak Türkiye ile ilgili kişinin mukimi olduğu yabancı ülke arasında imzalanmış çifte vergilendirmeyi önleme anlaşması hükümlerinin de dikkate alınması gerekmektedir.

32.2.2.2. Kurumlar

32.2.2.2.1. Kurumlar vergisi mükelleflerinin aktifine kayıtlı payların elden çıkarılmasından sağlanan kazançlar

Ticari faaliyete bağlı olarak işletme bünyesinde elde edilen alım satım kazançları ticari kazanç olarak beyan edilip vergilendirilecektir.

32.2.2.2.2. Tam Mükellef Kurumlar

Öte yandan, KVK'nın 5/1-e maddesi uyarınca kurumların aktiflerinde en az iki tam yıl süreyle yer alan iştirak paylarının satışından doğan kazancın %75'lik kısmı kurumlar vergisinden istisna tutulmaktadır. Ancak bu istisnadan yararlanabilmek için satış kazancının satışın yapıldığı yılı izleyen 5. yılın sonuna kadar bilançonun pasifinde özel bir fon hesabında tutulması; satış bedelinin satışın yapıldığı yılı izleyen ikinci takvim yılı sonuna kadar tahsil edilmesi ve satışı yapan ve dolayısı ile istisnadan yararlanacak kurumun menkul kıymet ticareti ile uğraşmaması gerekmektedir.

Burada, söz konusu istisnanın amacı, kurumların bağlı değerlerinin ekonomik faaliyetlerde daha etkin bir şekilde kullanılmasına olanak sağlanması ve kurumların mali bünyelerinin güçlendirilmesidir.

İstisna edilen kazançtan beş yıl içinde sermayeye ilave dışında herhangi bir şekilde başka bir hesaba nakledilen veya işletmeden çekilen ya da dar mükellef kurumlarca ana merkeze aktarılan kısım için uygulanan istisna dolayısıyla zamanında tahakkuk ettirilmeyen vergiler ziyaa uğramış sayılır. Aynı süre içinde işletmenin tasfiyesi (KVK'ya göre yapılan devir ve bölünmeler hariç) halinde de bu hüküm uygulanır.

32.2.2.2.3. Dar Mükellef Kurumlar

Dar Mükellef kurum, Türkiye'de bir işyeri açmak suretiyle veya daimi temsilci vasıtasıyla devamlı menkul kıymet alım satım işi yapan kurum statüsünde ise alım satım kazançları ticari

kazanç olarak vergiye tabi olacak ve vergileme Tam Mükellef kurumlarda olduğu şekilde gerçekleşecektir. Yukarıda belirtildiği üzere, devamlı olarak menkul kıymet ticareti ile uğraşanların %75'lik kurumlar vergisi istisnasından faydalanmaları mümkün değildir.

Türkiye'de bir işyeri açmadan veya daimi temsilci vasıtasıyla menkul kıymet alım satım kazancı elde eden Dar Mükellefler açısından da ilgili kazancın Türkiye'de vergilendirilmesi söz konusu olabilir. Dar mükellef kurumların vergilendirilmesi açısından Türkiye'nin imzalamış olduğu yürürlükte bulunan çifte vergilendirmeyi önleme anlaşmalarının hükümleri önem arz etmektedir. Söz konusu anlaşma hükümleri, Türk vergi kanunlarından önce uygulanacaktır.

32.2.2.3. Yabancı Fon Kazançlarının ve Bu Fonların Portföy Yöneticiliğini Yapan Şirketlerin Vergisel Durumu

1 Ocak 2006 tarihinden itibaren Kurul'un düzenleme ve denetimine tabi fonlara benzer yabancı fonlar da sermaye şirketi sayılarak kurumlar vergisi mükellefi olacaklardır. KVK'ya 6322 sayılı Kanunun 35'inci maddesiyle, 15 Haziran 2012 tarihinden itibaren yürürlüğe girmek üzere, "Yabancı fon kazançlarının vergilendirilmesi" başlıklı 5/A maddesi eklenmiştir. Bu maddede, yabancı fonlar ile bu fonların aracılık işlemlerini yürüten portföy yöneticiliği yetki belgesine sahip Tam Mükellef portföy yöneticisi şirketlerin vergisel durumları düzenlenmiştir.

KVK'nın 2/1 maddesinde belirtilen yabancı fonların, portföy yöneticisi şirketler aracılığıyla organize bir borsada işlem görsün veya görmesin; (i) her türlü menkul kıymet ve sermaye piyasası aracı; (ii) vadeli işlem ve opsiyon sözleşmesi; (iii) varant; (iv) döviz; (v) emtiaya dayalı vadeli işlem ve opsiyon sözleşmesi; (vi) kredi ve benzeri finansal varlıklar; ve (vii) kıymetli maden borsalarında yapılan emtia işlemleri ile ilgili elde ettikleri kazançları için KVK'nın 5/A maddesinde sayılan şartların sağlanması durumunda; portföy yöneticisi şirketler, bu fonların daimi temsilcisi sayılmayacak ve bunların iş yerleri de bu fonların iş yeri veya iş merkezi olarak kabul edilmeyecektir.

Dolayısıyla, yabancı fonların bu kapsamda elde ettikleri kazançları için beyanname verilmeyecek ve diğer kazançlar nedeniyle beyanname verilmesi halinde de bu kazançlar beyannameye dâhil edilmeyecektir.

Bu uygulamanın, yabancı fonların Türkiye kaynaklı gelirleri üzerinden yapılacak vergi kesintisine etkisi yoktur.

Türkiye'de bulunan, aktif büyüklüğünün %51'inden fazlası taşınmazlardan oluşan şirketlere ait hisse senetleri veya ortaklık payları veya bunlara ilişkin vadeli işlem ve opsiyon sözleşmeleri, elde edilen kazançlar bu uygulama kapsamında değerlendirilmeyecektir.

32.3. Paylara ilişkin kâr paylarının ve kâr payı avanslarının vergilendirilmesi

KVK 15/2 ve 30/3'üncü maddeleri ile GVK'nın 94/6-b maddesine 4842 sayılı Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun'la yapılan değişiklik, tevkifat kârın dağıtılması aşamasına bırakılmıştır. Bu kapsamda GVK'nın 94/6-b maddesi ve Kurumlar Vergisi Kanunu'nun 15/2 ve 30/3'üncü maddeleri uyarınca, Tam Mükellef kurumlarca; (i) Tam Mükellef gerçek kişilere; (ii) gelir ve kurumlar vergisi mükellefiyeti olmayanlara; (iii) gelir ve kurumlar vergisinden muaf olanlara; (iv) Dar Mükellef gerçek kişilere; (v) Dar Mükellef kurumlara (Türkiye'de bir işyeri veya daimi temsilci aracılığıyla kâr payı elde edenler hariç); ve (vi) gelir ve kurumlar vergisinden muaf olan Dar Mükelleflere dağıtılan kâr payları üzerinden 21.12.2021 tarih ve 4936 Sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararı gereğince 22.12.2021 tarihinden itibaren %10 oranında tevkifat yapılacaktır (girişim sermayesi yatırım fonları ve

ortaklıkları için bu oran %0 oranında uygulanır). Tam Mükellef kurumlarca; (i) Tam Mükellefler kurumlara ve (ii) işyeri ve daimi temsilci vasıtasıyla faaliyette bulunan Dar Mükellef kurumlara dağıtılan kâr payları tevkifata tabi değildir.

32.3.1. Gerçek Kişiler

32.3.1.1. Tam Mükellef Gerçek Kişiler

GVK'ya 4842 sayılı Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun'la eklenen 22/2 maddesi uyarınca Tam Mükellef kurumlardan elde edilen, GVK'nın 75/2 maddesinin (1), (2) ve (3) numaralı bentlerinde yazılı kâr paylarının yarısı gelir vergisinden müstesnadır. İlaveten, GVK'ya 7491 sayılı Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun'la eklenen 22/4 maddesi uyarınca kanuni merkezleri Türkiye Cumhuriyeti sınırları içerisinde bulunmayan anonim ve limited şirket niteliğindeki, kurumlardan edinilen, GVK'nın 75/2 maddesinin (1), (2) ve (3) numaralı bentlerinde yazılı kâr paylarının yarısı %50'si, (i) ilgili şirketin ödenmiş sermayesinin en az %50'sine sahip olmak ve (ii) edinilen kar paylarını ilgili kurumlar vergisi beyannamesi verilme süresine kadar Türkiye'ye transfer etmek şartıyla, kurumlar vergisinden istisnadır.

Kurumlar kâr payı dağıtırken, gelir vergisinden istisna edilen kısım olan yarısı (%50'si) dâhil olmak üzere dağıtılan kâr payının tamamı (%100'ü) üzerinden 22.12.2021 itibarıyla %10 oranında gelir vergisi tevkifatı yapmaktadır. Kâr payının yıllık vergi beyannamesinde beyan edilmesi halinde, söz konusu vergi tevkifatı yıllık vergi beyannamesinde hesaplanan gelir vergisi tutarından mahsup edilir. GVK'nın (86/1-c) maddesi uyarınca, tam mükellef kurumlardan elde edilmiş, tevkif yoluyla vergilendirilmiş bulunan ve gayrisafi tutarları; 2023 yılı gelirleri için 150.000 TL'yi aşan kâr payları için beyanname verilmesi gerekecektir. Beyan edilen tutar üzerinden hesaplanan gelir vergisinden, kurum bünyesinde kârın dağıtım aşamasında yapılan %10 oranındaki vergi kesintisinin tamamı (istisnaya tabi olan kısım dâhil) mahsup edilecek olup, mahsup sonrası kalan tutar genel hükümler çerçevesinde red ve iade edilecektir.

Ayrıca, kârın sermayeye eklenmesi kâr dağıtımını sayılmaz. Kâr payı avansları da kâr payları ile aynı kapsamda vergilendirilmektedir.

32.3.1.2. Dar Mükellef Gerçek Kişiler

GVK'nın 94/6-b-ii maddesi uyarınca, tam mükellef kurumlarca dar mükellef gerçek kişilere dağıtılan kâr payları üzerinden Bakanlar Kurulu'nca belirlenen oranlarda (22.12.2021 itibarıyla bu oran %10'dur) tevkifat yapılacaktır. Türkiye'nin taraf olduğu bazı çifte vergilendirmeyi önleme anlaşmalarında daha düşük tevkifat oranları belirlenebilmektedir. Ancak, çifte vergilendirmeyi önleme anlaşmaları hükümlerinden yararlanılabilmesi için ilgili ülkenin yetkili makamları tarafından düzenlenerek imzalanmış mukimlik belgesinin aslının ve noter veya ilgili ülkedeki Türk konsolosluklarınca tasdikli Türkçe tercümesinin ilgili vergi dairesine, banka ve aracı kurumlar vasıtasıyla veya doğrudan ibraz edilmesi gerekmektedir. Bir takvim yılına ilişkin mukimlik belgesi, sadece o yıl için izleyen yılın dördüncü ayına kadar geçerli olup, dar mükellef gerçek kişiler tarafından her yıl yenilenmesi gerekmektedir.

Dar mükellef gerçek kişiler açısından kâr paylarının tevkifat suretiyle vergilendirmesi nihai vergileme olup, dar mükelleflerce bu gelirler için gelir vergisi beyannamesi verilmesine gerek bulunmamaktadır.

Diğer taraftan GVK'nın 101. maddesinin 5 no'lu fıkrası gereğince dar mükellef gerçek kişilerin vergisi tevkif suretiyle alınmamış menkul sermaye iratlarını, Türkiye'de elde edildiği yerin vergi dairesine münferit beyanname ile beyan etmeleri gerekmektedir.

32.3.2. Kurumlar

32.3.2.1. Tam Mükellef Kurumlar

Ticari faaliyete bağlı olarak ticari işletme bünyesinde elde edilmesi halinde tevkifat yapılmayacak söz konusu gelirler ticari kazanç olarak beyan edilecektir. KVK'nın 6. maddesinde kapsamındaki "safî kurum kazancı", GVK'nın ticari kazancı düzenleyen hükümlerine göre belirlenecektir. Kurumlar vergisi, oranı 7456 Sayılı Kanun ile 2023'ten itibaren geçerli olmak üzere %25'e çıkarılmıştır. Bu oran bankalar, 6361 sayılı Kanun kapsamındaki şirketler, elektronik ödeme ve para kuruluşları, yetkili döviz müesseseleri, varlık yönetim şirketleri, sermaye piyasası kurumları ile sigorta ve reasürans şirketleri ve emeklilik şirketlerinin kurum kazançları için ise kurumlar vergisi oranı %30'dur.

Borsa İstanbul Pay Piyasasında ilk defa işlem görmek üzere ve sermayesinin en az %20'sini temsil eden payları halka arz edilen kurumların (bankalar, finansal kiralama şirketleri, faktoring şirketleri, finansman şirketleri, ödeme ve elektronik para kuruluşları, yetkili döviz müesseseleri, varlık yönetim şirketleri, sermaye piyasası kurumları ile sigorta ve reasürans şirketleri ve emeklilik şirketleri hariç) kurum kazançlarına uygulanacak kurumlar vergisi oranı, payların ilk defa halka arz edildiği hesap döneminden başlamak üzere beş hesap dönemi boyunca iki (2) puan indirimli olarak uygulanacaktır. Şirket'in kendisi bu düzenlemeden faydalanacaktır.

Ancak, KVK'nın 5/1-a maddesi uyarınca, Tam Mükellef başka bir kuruma iştirak nedeniyle elde edilen kâr payları, tam mükellefiyete tabi girişim sermayesi yatırım fonu katılma payları ile girişim sermayesi yatırım ortaklıklarının hisse senetlerinden elde edilen kar payları, kurumlar vergisinden müstesnadır. Diğer fon ve yatırım ortaklıklarının katılma payları ve hisse senetlerinden elde edilen kar payları bu istisnadan yararlanamaz.

32.3.2.2. Dar Mükellef Kurumlar

KVK'nın 30/3 maddesi uyarınca, tam mükellef kurumlarca dar mükellef kurumlara dağıtılan kâr payları üzerinden Bakanlar Kurulu'nca belirlenen oranlarda (%15) tevkifat yapılacaktır. Türkiye'nin taraf olduğu bazı çifte vergilendirmeyi önleme anlaşmalarında daha düşük tevkifat oranları belirlenebilmektedir. Ancak, çifte vergilendirmeyi önleme anlaşmaları hükümlerinden yararlanılabilmesi için ilgili ülkenin yetkili makamları tarafından düzenlenerek imzalanmış mukimlik belgesinin aslının ve noter veya ilgili ülkedeki Türk konsolosluklarınca tasdikli Türkçe tercümesinin ilgili vergi dairesine, banka ve aracı kurumlar vasıtasıyla veya doğrudan ibraz edilmesi gerekmektedir. Bir takvim yılına ilişkin mukimlik belgesi, sadece o yıl için izleyen yılın dördüncü ayına kadar geçerli olup, dar mükellef kurumlar tarafından ise üç yılda bir yenilenmesi gerekmektedir.

Dar mükellef kurumların, Türkiye'de bir işyeri veya daimi temsilci aracılığı olmaksızın elde ettikleri kâr payları için tevkifat suretiyle vergilendirme nihai vergilendirme olup, dar mükelleflerin bu gelirler için Türkiye'de beyanname vermelerine gerek bulunmamaktadır.

33. İHRAÇÇI VEYA HALKA ARZ EDEN TARAFINDAN VERİLEN İZİN HAKKINDA BİLGİ

33.1. İhraççı veya halka arz eden tarafından izahnamenin kullanılmasına ilişkin verilen izin ve izin verilen herhangi bir yetkili kuruluşun payların sonradan tekrar satışına dair kullandığı izahnamenin içeriğinden de ilgili kişilerin sorumlu olmayı kabul ettiklerine dair beyanları:

Yoktur.

33.2. İzahnamenin kullanımına izin verilen süre hakkında bilgi:

Yoktur.

33.3. Payların yetkili kuruluşlarca sonradan tekrar satışa sunulabileceği dönem hakkında bilgi:

Yoktur.

33.4. Payların yetkili kuruluşlarca sonradan tekrar satışa sunulması kapsamında izahnamenin kullanılabilirliği ülkeler hakkında bilgi:

Yoktur.

33.5. İzahname kullanım izninin verilmesinin şartı olan diğer açık ve objektif koşullar hakkında bilgi:

Yoktur.

33.6. Yetkili kuruluşlarca payların sonradan tekrar satışının gerçekleştirilmesi durumunda, satışın koşullarına ilişkin bilgilerin yetkili kuruluş tarafından satış esnasında yatırımcılara sunulacağına dair koyu harflerle yazılmış uyarı notu:

Yoktur.

34. İNCELEMeye AÇIK BELGELER

Aşağıdaki belgeler, ANITTEPE MAHALLESİ TURGUT REİS CADDE No:21 /- _ Adres No: 1500700842 Mesken ÇANKAYA/ANKARA adresindeki Şirket'in merkezi ve başvuru yerleri ile İhraççı'nın internet sitesi (www.biemilac.com.tr) ile Kamuyu Aydınlatma Platformunda (www.kap.org.tr) tasarruf sahiplerinin incelemesine açık tutulmaktadır:

1) İzahnamede yer alan bilgilerin dayanağını oluşturan her türlü rapor ya da belge ile değerlendirme ve görüşler (değerleme, uzman, faaliyet ve bağımsız denetim raporları ile yetkili kuruluşlarca hazırlanan raporlar, esas sözleşme, vb.)

2) İhraççı'nın izahnamede yer alması gereken mali tabloları.

35. EKLER

EK 1: Şirket Esas Sözleşmesi

EK 2: Şirket'in 30.09.2024 ve 31.12.2023, 31.12.2022 ve 31.12.2021 tarihlerinde sona eren dönemlere ilişkin Finansal Tablolar ve Özel Bağımsız Denetim Raporu

EK 3: Bağımsız Denetim Kuruluşu Sorumluluk Beyanı

EK 4: Bağımsız Hukukçu Raporu ve Bağımsız Hukukçu Beyanı

EK 5: Fon Kullanım Yeri Raporu ve ilgili Yönetim Kurulu kararı

EK 6: Fiyat Tespit Raporu ve Ekleri

EK 7: Katılım Finans İlkeleri Bilgi Formu